

Kaliteli hizmeti
ve ürünleriyle,
Türkiye'nin her
yerinde.
Hep yolunuzun
üstünde.



www.moil.com.tr



yollardaki eviniz



**PETROL ÜRÜNLERİ
İŞVERENLER SENDİKASI
YAYIN ORGANI**

Mart - Nisan 2015 - Sayı:44

www.puis.org.tr
puis@puis.org.tr

**PETROL ÜRÜNLERİ
İŞVERENLERİ SENDİKASI
ADINA SAHİBİ
İmran OKUMUŞ
(Genel Başkan)**

**SORUMLU YAZI İŞLERİ
MÜDÜRÜ
Mehtap BAKIR**

İDARE MERKEZİ
Çiğdem Mah. 1545. Sok. No:7
Çankaya / ANKARA
Tel: (0312) 287 77 21
Fax: (0312) 287 73 80

Basım Tarihi
30 Mart 2015

DERGİNİN TÜRÜ
Yerel Süreli Yayın

Grafik-Tasarım

MedyaTime
Çetin Emeç Bul. 1322. Cad.
No: 64/6 Öveçler / ANKARA
Tel: (0312) 472 86 12
Fax: (0312) 472 86 23

Baskı

Dumat Ofset Matbaacılık
San.Tic.Ltd.Şti.
Bahçekapı Mah. 2477 Sk. No:6
Şaşmaz-Etimesgut/ANKARA
Tel:(0312) 278 82 00

Dergimize gönderilen yazılar iade edilmez. Yazıları yayımlayıp yayınlamamak veya bir kısmını yayımlamak derginin tasarrufudur. Yazılardaki sorumluluk yazarlarına aittir. Dergimiz basın ahlak yasalarına uyar.

İÇİNDEKİLER

Başyazı	4
Okumuş, bayilerin sorunlarını Bakan Yıldız'a iletti	6
"İllegal faaliyetler istasyon dışı alanlara kaydı"	10
PÜİS'ten EPDK'ya "2 aylık süreyi beklemeyin" talebi.....	12
"Bayilere yüksek karlılık sunan iş modeli ile çalışıyoruz"	15
PÜİS, Rekabet Kurumu'ndan "yıkıcı fiyat rekabetine" müdahale istedi.....	16
PÜİS'ten EPDK'ya çıkarma	18
Tüpraş'a 9 yılda 5.2 milyar dolarlık yatırım	21
PÜİS'te "OKUMUŞ" dönemi.....	22
Okumuş'tan tüm bayilere birlik çağrısı	32
TP Petrol Dağıtım A.Ş Genel Müdürlüğü'ne Mutlu Gül atandı.....	35
Perdecı, Shell Türkiye Ülke İletişim Müdürü oldu	35
EPDK'dan üçüncü kez tavan fiyat müdahalesi	36
PÜİS'ten karara tepki.....	37
Güner Yenigün: Nerede kaldı şeffaflık, eşitlik ve serbest piyasa?	40
Akaryakıtta ÖTV mevzuatı sadeleşiyor.....	42
"10 numara yağ sorununun çözümü için ilave tedbirlere ihtiyaç var"	44
OPET "sevince tam seven" Türkiye'ye teşekkür ediyor	47
Doğan ve Aytemiz güçlerini birleştirdi: Hedef ilk 5	48
PÜİS Kayseri Şubesi Başkanlığına 3. kez Delikan seçildi	50
"Sektörü tavan değil, taban fiyat kurtarır"	53
PÜİS "şeffaflık" raporunu EPDK'ya iletti.....	54
Avukat Hasan Kurt: Yeni sözleşme yapacak bayilere uyarılar	56
Fiyat artışlarından akaryakıt bayileri de şikayetçi	60
PÜİS iletişim sayfası.....	62
TURPAK, kuruluşunun 15. yılını kutladı	64



Okumuş, bayilerin sorunlarını Bakan Yıldız'a iletti

06



“İllegal faaliyetler istasyon dışı alanlara kaydı”

10



PÜİS'te “OKUMUŞ” dönemi

22



PÜİS, Rekabet Kurumu'ndan “yıkıcı fiyat rekabetine” müdahale istedi

16



PÜİS Kayseri Şubesi Başkanlığına 3. kez Delikan seçildi

50



42

Akaryakıtta ÖTV mevzuatı sadeleşiyor

GÖREVE BAŞLARKEN...

Akaryakıt sektörü çok zor bir dönemden geçiyor. Bu sektör uzun bir zamandır maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan satışlarla, akaryakıt üzerinden yapılan vergi kaçakçılığıyla, düşük karlarla, her geçen gün artan maliyetlerle ve bugün de tavan fiyat uygulamasıyla başa çıkmanın yollarını arıyor. Kısacası sektör, fırtınalı denizde sürüklenen ve karaya ulaşmak için ışık arayan çaresiz bir gemiye benziyor.

İşte böylesine karanlık bir dönemde, sorunların çözümüne çok önemli katkılar sağlayacak kurum ve kuruluşların başında gelen PÜİS'te önemli bir değişim yaşandı. Mart ayında gerçekleştirilen Olağanüstü Genel Kurulumuzda Sayın Muhsin Alkan'dan Genel Başkanlık görevini devraldım.

Böylesine zor bir süreçte PÜİS gibi kendisinden çok şey beklenen büyük bir Sendikaya Genel Başkan olmanın bana yüklediği ağır sorumluluğun farkındayım. Farkında olduğum diğer önemli bir gerçek de, dalgalarla boğuşan bu geminin PÜİS olmadan sağ salim karaya ulaşamayacağıdır.

Çünkü PÜİS'in 48 yıllık köklü bir geçmişi var.

Çünkü PÜİS, sektörün ülke geneline yayılmış teşkilatlı tek kuruluşudur.

Çünkü PÜİS, sektörde daima öncü bir rol üstlendi.

Çünkü PÜİS, devletin kurumları tarafından daima görüşlerine değer verilen bir kuruluş oldu.

Çünkü PÜİS gücünü bu sektörün tabanını teşkil eden ve dolayısıyla asli unsurları olan bayilerden alıyor.

Dolayısıyla rafinerisinden, dağıtıcısına, EPDK'sından, bayisine kadar tüm sektörün PÜİS'in yakacağı fenerin ışığına ihtiyacı var. Biz de sektörün çatı kuruluşu olma rolümüze uygun biçimde öncü rol üstlenerek, sektörün tüm taraflarını aynı hedef doğrultusunda bir araya getireceğiz. Sektörün ihtiyacı olan ullaşı ortamını biz yaratacağız. Zira bölünmüşlüğün bu sektöre ne kadar büyük zararlar verdiğini geçmişte hep birlikte yaşadık. Bu acı deneyimlerden ders çıkarmamız ve aynı hataları tekrarlamamamız gerekiyor.

Göreve başladığım gün tüm yetkili kurullarımızla ve oluşturduğumuz yeni komisyonlarla aşmamız gereken sorunları ve bu sorunların öncelik sırasını tespit ettik. Önümüze 50'ye yakın maddeden oluşan bir liste çıktı.

Listenin en başına lisanslama döneminde EPDK'nın haksız yere bayilere kesmiş olduğu idari para cezalarının affı veya tecili konusunu koyduk. Bayilere yapılan bu haksızlığın ortadan kaldırılması için çalmadık kapı bırakmayacağız ve mağdur olan bayilerimizi rahatlatmak bir çözüme mutlaka ulaşacağız.

İmran OKUMUŞ
PÜİS Genel Başkanı



Listemizde yer alan sorunların birçoğunun uzlaşılı yoluyla çözüleceğine inanıyoruz. Bunun için de öncelikle sektörün hamisi konumundaki EPDK'nın Başkanı Sayın Mustafa Yılmaz ve ilgili tüm daire başkanlarıyla defalarca bir araya geldik. Sorunlarımızı aktardık ve çözüm önerilerimizi hem yazılı, hem de sözlü olarak kendilerine ilettik. Özellikle Sayın Yılmaz'ın PÜİS'e sektörün öncüsü olma görevini yüklemesi, bizleri çok umutlandırdı. EPDK nezdinde attığımız bu adımların çok olumlu ve önemli sonuçlar doğuracağına inanıyoruz.

Daha sonra Rekabet Kurumu Başkanı Sayın Nurettin Kaldırımcı ile çok önemli bir görüşme gerçekleştirdik. Bu görüşmenin de olumlu sonuçlarını önümüzdeki günlerde hep birlikte göreceğiz.

Kısa bir süre önce de Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Sayın Taner Yıldız ile bir araya geldik. Tavan fiyat uygulaması başta olmak üzere, bayileri rahatsız eden önemli sorunları Sayın Bakan'a sunduk. Birkaç hafta içerisinde Sayın Bakan'la yeniden bir araya gelip, bu sorunları daha derinlemesine masaya yatıracağız. Sayın Bakan her zaman PÜİS'in görüşlerine değer vermiştir. Dolayısıyla bizim kendilerine ilettiğimiz ve ileteceğimiz her türlü sorunun bir karşılık bulacağına ve

bu çok önemli sorunlarımızın Sayın Bakanımızın desteğiyle çözüme kavuşturulacağına kesinlikle inanıyoruz.

Yaptığımız bu görüşmelerin tamamında kamu otoritesinin PÜİS'e verdiği önemli rolü yakından gördük. Hatta gerek Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanımız, gerekse de EPDK Başkanımız kayıt dışıyla mücadelede PÜİS'in aktif bir rol üstlenmesi için bizlere görev verdi. Biz de bu önemli görevin gereğini yerine getirmek için tüm teşkilatımızla birlikte var gücümüzle, özveriyle ve verilen görevin önemini bilincinde olarak çalışacağız.

Her zaman söylediğimiz gibi, hepimiz aynı gemideyiz. Bu gemiyi karaya sağ salım ulaştırmak için birlik ve beraberlik içinde hareket etmemiz şart. Aksi takdirde bu gemi, karanlık içinde bir o yana, bir bu yana savrulmaya devam edecek.

Her karanlık günün ardından güneşin doğacağını biliyoruz. Dolayısıyla sektörümüzün de bu karanlık günlerden aydınlığa ulaşacağı günlerin yakın olduğuna inanıyoruz. Bunu sağlamanın yolu da birlik ve beraberlikten geçiyor. Bunun için sektörün tüm taraflarını ortak aklı oluşturmaya ve her türlü ticari kaygılardan arınarak sorunları el birliğiyle ortadan kaldırmaya davet ediyorum.

Okumuş, bayilerin sorunlarını Bakan Yıldız'a iletti



Akaryakıt sektörünün temsilcileri Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız ile başta tavan fiyat uygulaması olmak üzere sektörün sorunlarını görüşmek amacıyla bir araya geldi. 25 Mart 2015 tarihinde Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanını Taner Yıldız'ın başkanlığında gerçekleştirilen toplantıya EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz, PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, PÜİS Genel Merkez Yönetim Kurulu Üyesi Güner Yenigün, PİGM Genel Müdür Yardımcıları Salim Koşar ve Ömer Koca, TPPD Genel Müdürü Mutlu Güler ile PETDER ve TABGİS temsilcileri katıldı.

“Maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan satışlar önlenmeli”

PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız'a bayilerin

PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, bayilerin sorunları Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız'a aktardı. Tavan fiyat uygulamasının bir an önce sonlandırılması talebini Bakan Yıldız'a ileten Okumuş, toplam dağıtım karının yüzde 60'ının kalıcı biçimde bayilere verilmesini de istedi.

sorunlarını aktardı ve bu sorunları içeren bir rapor sundu. Bayi kesiminin en önemli sorunlarından birisinin de maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan satışlar olduğunu belirten Okumuş, “Tavan fiyat uygulaması olmasa da kazanamıyoruz. Hatta sektörümüzdeki en büyük sorun maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan satışlar. Toplam dağıtım karının 37 kuruş olduğu bir piyasada 40 kuruş indirim nasıl yapılır?” dedi.

“Nakliye bedelleri ayrı olarak verilmeli”

Dağıtıcı, bayi ve EPDK'nın aynı gemide olduğunun altını çizen

Okumuş, “Toptancı ile perakendecinin karının aynı olduğu başka bir ülke daha yok. Biz sektörün tamamını masaya yatıramazsak çözümü doğru bulamayız. Nakliye konusunu EPDK Başkanı Sayın Mustafa Yılmaz ve EPDK Tarifeler Dairesi Başkanı Sayın Mehmet Ertürk'e götürdük. Nakliye bedellerinin kimin olduğu belirsiz. Belirsiz olduğu için de dağıtıcılar nasıl isterlerse öyle yapıyor. Nakliyenin bayilere ayrı olarak verilmesini istiyoruz” dedi.



“Tavan fiyat uygulaması bir an önce kaldırılmalı”

Tavan fiyat uygulamasının bir an önce kaldırılması talebini Bakan Yıldız’a ileten PÜİS Genel Başkanı Okumuş, “Ancak maliyetin altındaki satışların da kaldırılmasını istiyoruz” dedi. Dağıtıcıların artık istasyon satın almaya başladıklarına dikkat çeken Okumuş, “Dağıtıcılar acentelik sistemi kuruyorlar. Dolayısıyla bayilik ağı daralıyor. Anadolu’daki bayiye kurtaracak bir yapı oluşturulmalı. Örneğin kar payları bölgesel olarak belirlenebilir. Biz dağıtıcıların fiyatını bilmiyoruz. Bayinin fiyatı görülüyor. Dağıtıcıların da fiyatlarının görülmesi lazım. Piyasanın şeffaf olması lazım” talebinde bulundu.

“Dağıtım şirketi kurma şartları ağırlaştırılmalı”

ÖTV’siz yakıtın kesinlikle kaldırılması gerektiğini, denizcilik ve havacılık sektörleri için farklı bir destek mekanizması oluşturulması gerektiğinin altını çizen Okumuş, Taşıt Tanıma Sistemi’nin de kaldırılması gerektiğini savundu. Dağıtım şirketi kurma ve lisanslandırma şartlarının ağırlaştırılması gerektiğine de dikkat çeken Okumuş, “Şu anda 5 olan bayi şartı en az 50’ye çıkarılmalı” dedi.

“Bayilere kesilen haksız cezalar af veya tecil edilmeli”

Petrol piyasası mevzuatının revize edilmesinin şart olduğunu ifade eden Okumuş, “Lisanslama sürecinde bayilere haksız yere kesilen idari para cezalarının af veya tecil edilmesini talep ediyoruz. Eğer bu mümkün olmazsa bu ağır idari para ceza-

PÜİS Bakan Yıldız’a rapor sundu PÜİS’in Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız’a ilettiği görüş ve öneriler şu başlıklar altında toplanıyor:

- » Tavan fiyat uygulaması sona erdirilmeli.
- » Maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan satışlar önlenmeli.
- » ÖTV’siz yakıtlar piyasada pazarlanması önlenmeli. PÜİS’e bu konuda görev verilmeli. Bunu teminen ÖTV’siz yakıt karnelerine PÜİS’in kaşe zorunluluğu getirilmeli.
- » Petrol Piyasası Kanunu revize edilmeli.
- » Nakliye bedelleri günün şartlarına uygun hale getirilmeli ve bayilere verilecek nakliye bedelleri EPDK tarafından belirlenerek ilan edilmeli.
- » Öldürücü boyuttaki idari para cezalarının miktarları düşürülmeli.
- » PÜİS’e akaryakıttaki vergi kaçakçılığı ile mücadelede aktif rol verilmeli.
- » Dağıtım kesimine tanınan kar payının (dağıtıcı+bayi) yüzde 60’ı kalıcı olarak bayilere verilmeli.
- » Lisanslama sürecinde bayilere kesilen idari para cezaları af veya tecil edilmeli. Bu yapılamadığı takdirde bu cezalar 20’de 1 oranına indirilmeli.
- » Otobüs ve nakliye firmalarının 10 numaralı yağ faturaları gider olarak kabul edilmemeli.
- » EPDK, rafineri ve dağıtım şirketlerinin fiyatlarını şeffaf olarak kamuoyuyla paylaşmalı.
- » Bayiye hak ettiği değer verilmeli.



larının 20'de 1 oranına düşürülmesini istiyoruz" diye konuştu.

"Kaçakla mücadelede aktif rol istiyoruz"

15 Bölge'de şubesi bulunan PÜİS'in kısa bir süre içinde 5 yeni şube daha açarak şube sayısını 20'ye ulaştıracaklarını ifade eden Okumuş, "Sayın Mustafa Yılmaz'a da aktardık. Daire başkanlarımızı da aktardık. Kendileriyle eğer bir protokol imzalarsak, kaçak akaryakıtla mücadelede devletimize destek vermek istiyoruz. ÖTV'siz yakıtlarda da karneye kaşe vuralım

şeklinde bir talebimiz var" dedi.

"Kaçakçılık azaldı"

EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz ise, kaçak akaryakıt konusunda ciddi bir mesafe kat ettiklerini belirterek, "2004 yılından bu yana rakamları görüyoruz. Otomasyonda bunu görüyoruz. Kaçakçılık suç, adam öldürmek de suç. Ama adam öldürülmeye devam ediliyor. Kaçakçılık azaldı. Bunu sürekli gündeme getirirseniz, yeni yeni yaptırımlar gündeme getirilir. Bizler uzun zamandır bir kaçak canavarı yarattık. Canavar da bizi

yutuyor. Ben her istasyonunun satışını görüyorum. Sürekli 'kaçak artıyor' dememek lazım, çünkü yanlış. Maliyeti artırıcı yeni önlemler getirilmesine yol açarsınız. Kaçakçılığı önlemede hem sektör katkı sağladı, hem EPDK, hem de Bakanlık. Akaryakıt tüketimi 24-25 milyon tonlara kadar çıktı" dedi.

"Maliyetin altındaki fiyatlarla satışlar ÖTV'siz yakıttan kaynaklanıyor"

Maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan satışların ÖTV'siz yakıttan kaynaklandığına dikkat çeken



Mustafa Yılmaz, “Ama EPDK olarak bunu çok yakından takip ediyoruz. Ayrıca 60 bin ton şartını yerine getiremeyen bazı dağıtıcılar da maliyetinin altındaki fiyatlarla satış yapıyorlar, bunu doldurmak için. Jet yakıtı ile ilgili tedbir kararları aldık. EPDK olarak sorumluluğu aldık ve konuyu takip ediyoruz” dedi.

“Tavan fiyat uygulamasında bayilerin kaybı olmadı”

Tavan fiyat uygulamasında bayilerin bir kar kaybı olmadığına altını çizen EPDK Başkanı Yılmaz, “Bayinin bazı noktalarda artışı bile oldu” şeklinde konuştu. 2014 yılının Mart ayında getirdikleri tavan fiyat uygulamasında katkılı motorinde kar marjının 63 kuruşa, normal motorinde ise 51 kuruşa kadar çıktığını ifade eden Yılmaz, şöyle devam etti:

“Biz bu müdahaleyi yapmadan önce dağıtım şirketleriyle görüştük. Ancak istediğimiz indirim yapmadılar. Son akşam müzekkereyi yazdığımızda 5 kuruşluk indirim yaptılar. Bize sonra dediler ki, “siz bu müdahaleyi yapmasaydınız, 80 kuruşa çıkardık”. Futbolcu transferi gibi bayi transferi yapıyorlar. Bu yanlış bir sistem yapılanmasına neden oldu. Biz de tavan fiyat uygulamasından mutlu değiliz. Ama dünyanın hiçbir yerinde rafinericinin, dağıtıcının, bayinin karı aynı olmaz. Dağıtım şirketleri yüksek transfer parası veriyor, sonra da bayiye karın yüzde 40’ını veriyor. Eskiden PİGM karın yüzde 55’ini bayiye, yüzde 45’ini dağıtıcılara veriyordu. Hatta yüzde 60’ını bayilere verdiği dönemler de oldu. Doğrusu da budur. Şu anda sistem çok sağlıklı. ‘Bayiye yüksek kar verin’ diyoruz. Niye fazla istasyon varsa bunun ceremesini tüketici çeksın. Kar edemeyen istasyon



kapanacaksa kapansın. Belki de dağıtım şirketleri bayiye transfer parası yerine karı daha fazla verse böyle bir sorun olmayacak. Biz yeni bir çalışma yapıyoruz. Kar payının paylaşımında bir oranlama yapmamız lazım. Piyasa gerçeklerine göre tedbirlerimizi almamız lazım. Bu çalışmayı da tavan fiyat uygulaması bitmeden tamamlarız.”

“Her türlü eziyeti bayi çekiyor”

Her türlü eziyeti bayi kesiminin çektiğinin altını çizen EPDK Başkanı Yılmaz, “Taşıt Tanıma Sisteminde bayi para kazanmıyor. Böyle saçma bir şey olabilir mi? Piyasada gücü yeten yetene diye bir fotoğraf çıkıyor ortaya. Bu çok yanlış. Bu konuda da bir çalışma yapıyoruz” diye devam etti.

“Sistemin doğru işlemlerini sağlayacağız”

Sektör temsilcileri ile EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz’ın görüşlerine ilişkin değerlendirmelerde bulunan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız da, amaçlarının sistemin doğru işlemlerini olduğunu belirterek, “Sistemin tarafları var. Şu anda salonda bulunanlar bunun tarafı. EPDK’nın tavan fiyat ile ilgili gerekçeleri var. Siz bu gerek-

çeleri konuşalım diyorsunuz. Diğer ülkelerle aynı bazda değiliz diyorsunuz. Dolayısıyla doğru kar nerede onu bulmak istiyorsunuz. Sizin gerekçelerinizle, EPDK’nın gerekçeleri aynı noktada buluşuyor mu? EPDK diyor ki ben tavan fiyat ile makul karı vermiş oluyorum. Siz de çeşitli nedenlerden dolayı makul karın o noktada oluşmadığını söylüyorsunuz. Bunların her birini netleştireceğiz. Mevzuattan mı, uygulamadan mı, inisiyatiften mi ve her birimizin ikna olacağı bir noktada buluşacağız” şeklinde konuştu. Bu işin üretimi, dağıtımı ve bayi kısmı var. Sağlıklı bir sistemin işlemesi için doğru noktayı bulmamız lazım.” şeklinde konuştu.

“Ne makul kar etmekten mahrum bırakırız ne de fahiş kara izin veririz”

İki hafta sonra yeniden sektör ile bir araya geleceklerini ifade eden Bakan Yıldız, “O toplantıda yeni veriler olursa paylaşalım. EPDK’nın kaygısı şu, her şeyi yapabilirsin ancak vatandaşın cebinden bunu çıkaramazsın. Bizim bu iki nokta arasında makul bir noktayı yakalamamız lazım. Ne sizi makul kar etmekten mahrum bırakırız, ne de fahiş kar etmenize izin veririz” dedi.

“İllegal faaliyetler istasyon dışı alanlara kaydı”

“Bakanlığımızın aralıksız sürdürdüğü denetimlerin sonuçları, tüketicilerin gönül rahatlığıyla diledikleri istasyondan yüksek standartlardaki akaryakıt ve LPG ikmalini yaptıklarını ve en iyi hizmeti alabildiklerini gösteriyor”

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı akaryakıt ve LPG istasyonlarına yönelik denetimlerini aralıksız sürdürüyor. Denetim sonuçlarının illegal faaliyetlerin çok büyük oranda istasyon dışı alanlara kaydığını gösterdiğini belirten Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık, “Bu illegal faaliyetlerden yasalara uygun hareket eden dürüst akaryakıt ve LPG bayilerinin de rahatsız olduğunu biliyoruz” dedi. Bakan Işık, akaryakıt ve LPG sektörlerine de gerçekleştirilen denetimlerin sonuçlarını ve sektöre bakışını PÜİS Dergi’ye anlattı.

Türkiye’de faaliyet gösteren akaryakıt ve LPG istasyonlarının özellikle son yıllarda yakaladıkları yüksek hizmet kalitesiyle bu alanda Avrupa ülkelerini geride bıraktığını belirten Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık, “2014 yılında ülkemizde faaliyet gösteren tüm akaryakıt ve LPG istasyonları çapraz olarak denetlenmiştir. Bakanlığımızın aralıksız sürdürdüğü denetimlerin sonuçları, tüketicilerin gönül rahatlığıyla diledikleri istasyondan yüksek standartlardaki akaryakıt ve LPG ikmalini yaptıklarını ve en iyi hizmeti alabildiklerini gösteriyor” şeklinde konuştu.

“Denetimlerimizi aralıksız sürdürüyoruz”

Bakanlık olarak kamu düzenini tesis etmek, tüketiciyi korumak, haksız kazancı ve rekabeti önlemek ve akaryakıt kaçakçılığından doğan vergi kaybını engellemek amacıyla yurt içinde

akaryakıt ve LPG piyasasında aralıksız denetim faaliyetlerini sürdürdüklerine dikkat çeken Bakan Işık, bu kapsamda akaryakıt ve LPG otogaz istasyonlarının lisanslı faaliyette bulunup bulunmadığına baktıklarını, istasyonlarda satılan akaryakıtların kaçak olup olmadığını tespit etmek amacıyla ulusal marker denetimlerini gerçekleştirdiklerini söyledi. Bakan Işık, ayrıca 3516 sayılı Ölçüler ve Ayar Kanunu çerçevesinde de akaryakıt ve LPG istasyonlarındaki sayaçların damga kontrollerini yapıp, sayaçların doğru çalışıp çalışmadığını tetkik ettiklerini kaydetti.

“Eksik ya da fazla veren sayaçlar vatandaşları da bayileri de zarara uğrattıyor”

Hem istasyon sahiplerinin, hem de vatandaşların mağduriyet yaşamaması için gerçekleştirilen bu kontrollerin çok önemli olduğunun altını çizen Bakan Fikri Işık, “Zira eksik ya da fazla veren sayaçlar tüketiciyi ol-

duğu kadar, bayileri de zarara uğratabiliyor. Ayrıca, bilindiği gibi akaryakıt kaçakçılığı devletimizin her yıl milyarlarca liralık vergi kaybına uğramasına ve piyasada haksız rekabete neden oluyor. Tüm bunlar yaptığımız denetimlerin önemini bir kat daha arttırıyor” dedi.

“İllegal faaliyetlerden dürüst bayiler de rahatsız”

Bakanlık olarak yaptıkları bu denetimlerin sonuçlarını sürekli olarak kamuoyuyla paylaştıklarını anlatan Bakan Işık, “Denetim sonuçları da gösteriyor ki illegal faaliyetler çok büyük oranda istasyon dışı alanlara kaymış durumda. Bu illegal faaliyetlerden yasalara uygun hareket eden dürüst akaryakıt ve LPG bayilerinin de rahatsız olduğunu biliyoruz. Sağlıklı ve tam rekabetçi bir piyasanın tesisi için Bakanlık olarak denetim faaliyetlerimizi bundan sonra da kararlılıkla sürdürmeye devam edeceğiz” diye devam etti.



PÜİS'ten EPDK'ya

“2 aylık süreyi beklemeyin” talebi



Petrol Ürünleri İşverenleri Sendikası (PÜİS) Genel Başkanı İmran Okumuş, Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) Başkanı Mustafa Yılmaz'ı makamında ziyaret etti. Yaklaşık 1 saat süren görüşmeye PÜİS Genel Merkez Yönetim Kurulu Üyesi Güner Yenigün ile EPDK Tarifeler Dairesi Başkanı Mehmet Ertürk de katıldı. Görüşmede başta tavan fiyat uygulaması olmak üzere, akaryakıt sektörünün gündemindeki önemli konular masaya yatırıldı.

Tavan fiyat uygulamasının ardından EPDK ile akaryakıt sektörü arasında gerilen ipler, PÜİS'in EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz'a yaptığı ziyaretle gevşedi. PÜİS, EPDK Başkanı Yılmaz'a tavan fiyat uygulamasının 2 ay beklenmeden sonlandırılması talebini iletti. EPDK Başkanı Yılmaz da sektörle uzlaşıldığı takdirde, bir kurul kararı olarak tavan fiyat uygulamasını sonlandırabileceklerini söyledi.

“Sorunlar ancak diyalog yoluyla çözülebilir”

Görüşmenin ana gündem maddesini oluşturan tavan fiyat uygulamasına ilişkin değerlendirmelerde bulunan PÜİS Genel

Başkanı İmran Okumuş, 20 Şubat 2015 tarihinde başlayan ve 2 ay uygulanması öngörülen tavan fiyat kararının yeniden gözden geçirilerek tavan fiyat uygulamasının bir an önce kaldırılması

talebini ilettili. Son dönemde sektör ile EPDK arasında bir iletişim kopukluğu yaşandığını ifade eden Okumuş, “Sorunların diyalog yoluyla çözüleceğine inanıyoruz. PÜİS yurt geneline yayılmış teşkilatlı yapısı ile akaryakıt bayilerinin çatı kuruluşudur. Bu özelliğimiz dolayısıyla da EPDK ile piyasa oyuncuları arasında kurulacak işbirliği ve varılacak uzlaşının öncülüğünü yapmak istiyoruz” şeklinde konuştu.

“PÜİS’in öncülüğündeki her çalışmaya destek verimiz”

EPDK Başkanı Yılmaz da, PÜİS’in piyasanın en etkin unsuru olduğunu belirterek, “PÜİS’in sektör için öneminin farkındayız. Sektörün sorunlarının çözümü noktasında PÜİS’in bir misyon üstlenmesi gerekir. PÜİS’in öncülüğünde yapılacak her türlü çalışmaya EPDK olarak sonuna kadar destek verimiz. Sorunların diyalogla çözüleceğine inanıyoruz. Çözülmeyecek hiçbir sorun yoktur. Dolayısıyla sektörün tavan fiyat kararımızın gerekçesini özümsemediğini düşündüğümüz anda, 2 aylık sürenin bitmesini beklemeden bir kurul kararı ile uygulamaya son verebiliriz” dedi.

“Kar payının en az yüzde 60’ını bayiler almalı”

Tavan fiyat kararı ile bayi kesimine verilen yüzde 60’lık kar oranının bayiler açısından olumlu bir gelişme olduğuna vurgu yapan Okumuş, sadece tavan fiyat dönemlerinde değil, bu kar paylaşımının kalıcı ve sürekli hale getirilmesi talebini ilettili. Tavan fiyat kararı öncesinde kar paylaşımının adil olmadığını ifade eden Okumuş, özellikle taşradaki bayilerin yeterince kar edemediği için çok zor durumda olduğunu kaydetti. Zaman zaman kamuoyunun gündemine gelen milyon dolarlık transfer bedellerinin sa-



dece büyük şehir merkezlerinde faaliyet gösteren ve satış hacmi yüksek az sayıdaki istasyona verildiğine dikkat çeken Okumuş, “Bütün bayilerin bu yüksek bedelleri almadığını kamuoyuna iyi anlatmamız lazım” dedi. Bunun üzerine EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz da, sektörün sağlıklı bir yapıya kavuşması için akaryakıt bayilerinin toplam dağıtım karının en az yüzde 60’ını alması gerektiğini belirterek, “Bayilerin hava parası almak yerine, kar oranlarının daha yüksek olacağı sözleşmelere imza atmaları çok önemli. Ancak bu sayede sektör sağlıklı bir yapıya kavuşabilir ve Türkiye genelindeki bütün bayiler hak ettikleri karı elde edebilirler” şeklinde konuştu. Aldıkları tavan fiyat kararında bayiye verilen en az yüzde 60’lık kar payının gerekçesi ne olursa olsun dağıtıcılar tarafından aşağıya çekilemeyeceğini belirten Yılmaz, “EPDK olarak bu konuyu titizlikle takip ediyoruz. Her ne gerekçeyle olursa olsun bayisine yüzde 60’ın altında kar payı veren dağıtım şirketleri hakkında gerekli cezai işlemleri uygulayacağımızın da bilinmesini isterim” dedi.

“Nakliye bedelleri mutlaka bayilere verilmeli”

Tavan fiyat kararı ile verilen nakliye bedellerinin kim tarafından alınacağı konusunda bir belirsizlik yaşandığını ifade eden PÜİS Genel Başkanı İmran Oku-

muş, “Bayilerin önemli bir maliyet kalemi olan nakliye bedelleri, mutlaka bayilere verilmelidir. Bunun da EPDK tarafından açık bir biçimde ilan edilmesi gerekir” dedi. EPDK Başkanı Yılmaz da, konuya ilişkin EPDK Tarife Dairesi Başkanlığı’nın bir çalışma yapacağını söyledi.

PÜİS’ten “taban fiyat” talebi

Akaryakıt sektöründe maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan satışlara da dikkat çeken PÜİS Genel Başkanı Okumuş, EPDK Başkanı Yılmaz’dan “Taban Fiyat” uygulamasına gidilmesi talebinde bulunarak konuya ilişkin şunları söyledi:

“Maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan satışlar nedeniyle sektörümüzde yıkıcı boyutta haksız bir rekabet yaşanıyor. Mevzuata uygun çalışan, devletine son kuruşuna kadar vergisini ödeyen bayiler de, dağıtım şirketleri de bu haksız rekabet nedeniyle mağdur oluyor. En önemlisi ise bu tür satışlar nedeniyle devlet milyarlarca liralık vergi kaybına uğruyor. Taban fiyat uygulamasını yürürlüğe koyduğunuz takdirde, bu sorun çözülecektir.”

EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz da PÜİS’in taban fiyat uygulaması talebini gündemlerine alacaklarını ve maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan satışların engellenmesi konusunu inceleyeceklerini söyledi.



OKUMUŞ BAYİLERİN SORUNLARINI İLETTİ

PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş'un EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz'a ilettiği konular şöyle:

1. Akaryakıt üzerinden yapılan vergi kaçakçılığının önlenmesi ve PÜİS'e bu konuda aktif görev verilmesi.
2. Maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan satışlar nedeniyle akaryakıt piyasasında yaşanan haksız rekabetin engellenmesi için "Taban Fiyat" uygulamasına gidilmesi.
3. Nakliye ücretlerinin günün şartlarına göre güncellenmesi ve bunların rafinerici, dağıtıcı ve .bayi için toplam olarak belirlenmesi yerine dağıtıcı terminallerinden bayi istasyonuna kadar olan kısmının belirlenerek bu bedelin sadece bayiye verilmesi.
4. Toplam dağıtım için belirlenen karın dağıtıcı ile bayi arasındaki paylaşımın kalıcı ve sürekli hale getirilmesi
5. 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu'nda bayi aleyhine olan maddelerin revize edilmesi.
6. Lisanslama döneminde bayilere kesilen haksız idari para cezalarının af veya tecil edilmesi için yapılan çalışmaların sonuçlandırılması.
7. ÖTV'siz yakıtların kaldırılması bu yapılamaz ise illegal olarak piyasada pazarlanmasının engellenmesi ve ÖTV'siz yakıtların ayrı bir marker ile satışa sunulması.
8. Dağıtıcıların "otomasyon bakım bedeli", "uydu bakım bedeli" gibi adlarla bayilere kestikleri yüksek tutarlı faturların engellenmesi.
9. Çeşitli isimler altında tüketiciye yüksek fiyatla sunulan katkılı ürünlerin yasaklanması.
10. Kanun ile dağıtıcılara getirilen %15 sınırlamasının EPDK tarafından daha hassas biçimde denetlenmesi.
11. Dağıtıcıların eşit kategorideki bayilere farklı uygulama yapmasının önüne geçilmesi.
12. Taşıt Tanıma Sistemi'nin kaldırılması.
13. LPG Sorumlu Müdür uygulamasının kaldırılması.
14. Serbest tüketici uygulamasının kaldırılması veya 5 bin ton şartını yerine getiremeyen serbest kullanıcıların cezalandırılması.
15. Yapılması planlanan her türlü düzenlemede PÜİS'in her türlü desteği ve katkısı vermeye hazır olduğunun bilinmesi.
16. Bayilere aldıkları akaryakıtı ulusal marker ve teknik kriterler açısından bağımsız olarak denetlettirme imkanının verilmesi.

“Bayilere yüksek karlılık sunan iş modeli ile çalışıyoruz”

Powerwax Yönetim Kurulu Başkanı Ümit Ozan, 2009 yılının Ocak ayından bu yana Ozan Enerji olarak ‘Powerwax’ markası altında akaryakıt dağıtım faaliyetlerini kararlılıkla sürdürdüklerini belirterek, “Piyasada yaşanan hiçbir problem bizim büyüme azim ve kararlılığımızı olumsuz etkileyemeyecek” dedi. Bayileri iş ortakları olarak görüp, yasa ve yönetmelikler doğrultusunda kaliteli, sorunsuz ve karlılığı yüksek ürünler sunmayı temel hedef olarak benimsediklerini ifade eden Ümit Ozan, “Akaryakıt sektörü içinde şirketimizi farklı kılan en temel hususlardan birisi de, benimsemiş olduğumuz ‘yüksek karlılık imkanı tanıyan’ iş modelimizdir” şeklinde konuştu.

“Türkiye akaryakıt sektörünü Avrupa ile kıyaslamak yanlış”

EPDK’nın uyguladığı tavan fiyata ilişkin değerlendirmelerde bulunan Ozan, söz konusu uygulamayla EPDK’nın üçüncü kez serbest piyasaya müdahale ettiğini söyledi. Türkiye akaryakıt piyasasının başka hiçbir ülkeyle kıyaslanamayacak kendine has özellikleri bulunduğunun altını çizen Ümit Ozan, “EPDK’nın Türkiye’deki akaryakıt fiyatlarını Avrupa’daki bazı ülkelerle kıyaslayıp, daha sonra ‘Avrupa’dan daha fazla kar ediyorsunuz’ şeklindeki bir gerekçeyle tavan fiyat uygulamasının son derece hatalı olduğunu düşünüyorum. Umarım bir daha EPDK bu tip

Ümit Ozan

Powerwax Yönetim Kurulu Başkanı



Powerwax Yönetim Kurulu Başkanı Ümit Ozan, bayilerin pişman olacakları sözleşmelere imza atmamaları gerektiğini belirterek, “Karlılıkların iyice dip yaptığı bu dönemde bayilerin kendilerine yüksek karlılık imkanları sunan dağıtım şirketlerini tercih etmeleri daha doğru olur. Biz de Powerwax olarak tüm bayilere yüksek karlılık imkanları sunan bir iş modeliyle çalışıyoruz” dedi.

bir karara imza atarak piyasa oyuncularının serbest piyasaya olan inancını zedelemes” şeklinde konuştu.

Ozan’dan bayilere “sözleşme” uyarısı

2015 yılının Eylül ayında sektörde “ikinci intifa” döneminin yaşanacağına dikkat çeken Powerwax Yönetim Kurulu Başkanı Ümit Ozan, bu süreçte binlerce bayinin dağıtım şirketlerini değiştireceğini kaydetti. Bayilerin yeni sözleşme imzalaması aşamasında son derece dikkatli davranması gerektiğinin altını çizen Ozan, “Bayiler imza ata-

cakları sözleşmeler ile kendilerini 5 yıl için bağlayacaklar. Bu nedenle pişman olacakları sözleşmelere imza atmamaları gerekiyor. Ayrıca dağıtıcı seçimlerini doğru yapmaları da büyük önem taşıyor. Karlılıkların iyice dip yaptığı bu dönemde bayilerin kendilerine yüksek karlılık imkanları sunan dağıtım şirketlerini tercih etmeleri daha doğru olur. Zaten biz de Powerwax olarak tüm bayilere yüksek karlılık imkanları sunan bir iş modeliyle çalışıyoruz. Kapımız bizimle iş ortağı olmak isteyen tüm bayilere açıktır.”

PÜİS, Rekabet Kurumu'ndan “yıkıcı fiyat rekabetine” müdahale istedi



PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş ve PÜİS Genel Merkez Yönetim Kurulu Üyesi Güner Yenigün 18 Şubat 2015 tarihinde Rekabet Kurumu Başkanı Prof. Dr. Nurettin Kaldırım'ı makamında ziyaret ederek, akaryakıt bayilerinin yaşadıkları rekabet sorunlarını iletti. Yaklaşık 1 saat süren görüşmeye Başkan Danışmanı Şamil Pişma da katıldı.

“Hakim Durum” tanımı bir kez daha irdelenmeli

Petrol piyasasında öldürücü boyutta haksız rekabete neden olan maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan akaryakıt satışının sağlıklı piyasa oyuncularını çok

PÜİS, akaryakıt piyasasında yıkıcı fiyat rekabetinin önlenmesi talebini Rekabet Kurumu Başkanı Prof. Dr. Nurettin Kaldırım'a iletti. Akaryakıt piyasasındaki en önemli rekabet sorununun maliyetin altındaki fiyatlarla satışlar olduğunu belirten PÜİS heyeti, Rekabet Kurumu'ndan konuya ilişkin inceleme yapmasını talep etti.

zor durumda bıraktığına dikkat çeken PÜİS heyeti, “Bir ürünün maliyetin altındaki fiyatlarla satılması ticaret mantığına da aykırıdır. Ve bu tür satışlar piyasanın sağlıklı yapısına son derece zarar vermektedir. Yarattığı haksız rekabet nedeniyle bu tür satışların Kurumunuzun ilgi alanına girdiğine inanıyoruz. Her ne kadar Rekabet mevzuatı ‘Hakim Du-

rum’ olmadığı takdirde, Kurumunuza inceleme ve müdahale yetkisi tanımasa da ‘Hakim Durum’ tanımı değiştirilerek aynı coğrafi pazarda maliyetin altındaki satışlara ve/veya aynı ürüne farklı fiyat uygulamasına dair işlem ve davranışlara ilişkin olarak bölgesel hakim durum kuralını devreye sokarak bir yaptırımda bulunabilirsiniz” önerisini iletti.

GÜÇ AKARYAKITTA, AKARYAKIT POWERWAX'DA



POWERWAX

Akaryakıtta Türkiye'nin Yeni Gücü...

 **Tam Otomasyon
Kontrollü Yalıt Sistemleri**

 **Yeni Nesil Yakıtlarla
Yüksek Performans**

 **365 Gün 24 Saat
Kesintisiz Hizmet**

 **Kaliteli & Güvenli
Akaryakıt**



POWERWAX
OZANLAR
AKARYAKIT

OTOMASYONLU	0.00
AKARYAKIT	2.89
OTOMASYONLU	2.44
AKARYAKIT	2.29
OTOMASYONLU	1.53

0312 276 57 67 / 0312 276 40 20



POWERWAX

POWERWAX

POWERWAX

POWERWAX

POWERWAX

POWERWAX

POWERWAX

POWERWAX

POWERWAX

POWERWAX

POWERWAX

POWERWAX

POWERWAX

POWERWAX

POWERWAX

POWERWAX

PÜİS'ten EPDK'ya çıkarma

PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş ve PÜİS Genel Merkez Yönetim Kurulu Üyesi Güner Yenigün, EPDK'nın Petrol, LPG ve Tarife Daire Başkanlarını ziyaret ederek, bayi kesiminin gündemindeki önemli sorunları aktardı.

PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş ve PÜİS Genel Merkez Yönetim Kurulu Üyesi Güner Yenigün'den oluşan PÜİS heyeti, 19 Mart 2015 tarihinde EPDK Petrol Piyasası Dairesi Başkanı Abdullah İnce, LPG Piyasası Dairesi Başkanı Barış Sanlı ve Tarifeler Dairesi Başkanı Mehmet Ertürk'ü ziyaret ederek, bayi kesiminin gündemindeki sorunları aktardı.

“Sorumlu müdür uygulaması kaldırılmalı”

Önce EPDK LPG Piyasası Dairesi Başkanı Barış Sanlı'yı ziyaret eden PÜİS heyeti, sorumlu müdür uygulamasının kaldırılmasını talep etti. Sorumlu müdür

uygulamasının kaldırılmaması halinde bu konuda dağıtım şirketlerine görev verilmesini isteyen PÜİS Genel Başkanı Okumuş, ayrıca LPG piyasasında uygulanan idari para cezalarının çok yüksek olduğuna dikkat çekerek, “LPG piyasasındaki cezalar da tıpkı petrol piyasasında olduğu gibi bayiler için 5'te 1 oranında uygulanmalı” önerisini dile getirdi. LPG sektöründe maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan satışların piyasada haksız rekabet yarattığına da dikkat çeken Okumuş, bu tür satışların engellenmesi için EPDK'nın bir an önce gerekli adımları atmasını istedi.

“EPDK olarak minimum mevzuat ve denetim istiyoruz”

EPDK LPG Piyasası Dairesi Başkanı Barış Sanlı da, sektörün kendi içinde bir güvenlik sistemi kurmasını istediklerini belirterek, “EPDK olarak minimum mevzuat, minimum denetim istiyoruz. Örneğin dağıtım şirketleri 6 ayda bir bayilerini denetleyebilir. EPDK olarak 3-4 ay içinde sektörün güvenlik konusunda bir noktada buluşmasını istiyoruz. Bu sektörün geleceğini garanti altına almamız lazım. Bunun yolu da güvenlikten geçiyor” şeklinde konuştu. LPG sektöründe kayıp veya kaçak sorunu





olmadığına dikkat çeken Sanlı, bu nedenle 2018 yılına kadar LPG istasyonlarına otomasyon sistemi kurulmasını düşünmediklerini söyledi. Sorumlu müdür uygulamasının Kanun'la gelen bir uygulama olduğunu belirten Barış Sanlı, "Biz de sorumlu müdür uygulamasının mevzuatta amaçlanan haliyle uygulanmadığını biliyoruz. Ancak çözümünü ikincil mevzuatla düzenleyebileceğimiz bir konu değil" dedi. LPG sektöründe bayilere kesilen cezaların yüksek olduğunu dile getiren Sanlı, "Adaletli olan satış hacmine göre ceza-yı belirlemek. Bu konuda 5 kez hesaplama yaptık ve bir kanun

teklifi hazırladık. Ancak bu teklif Başbakanlık'tan geri döndü" diye konuştu. Yakın bir zamanda LPG bayilerine yılda 5 saat eğitim verilmesini zorunlu hale getireceklerini anlatan Sanlı, "Bu eğitimleri siz yapın. PÜİS olarak bunu stratejik bir hedef haline getirin" önerisinde bulundu.

"Taban fiyat uygulaması şart"

PÜİS heyeti daha sonra EPDK Petrol Piyasası Dairesi Başkanı Abdullah İnce'yi makamında ziyaret etti. Akaryakıt üzerinden yapılan vergi kaçakçılığı konusunda PÜİS'e bir görev verilmesini ve PÜİS ile EPDK arasında konuya ilişkin bir protokol yapılmasını talep eden PÜİS Genel

Başkanı İmran Okumuş, "Biz de kayıtdışı faaliyetlerle mücadelede devletimize destek vermek istiyoruz. Kayıt dışılığın önlenmesi için üzerimize düşen her görevi layıkıyla yaparız" dedi. Maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan satışların önlenmesi gerektiğine dikkat çeken Okumuş, bunun için EPDK'dan taban fiyat uygulamasını devreye sokmasını beklediklerini söyledi. ÖTV'siz yakıtların illegal olarak piyasaya sürülmesinin de engellenmesi gerektiğini ifade eden Okumuş, şöyle devam etti:

"ÖTV'siz yakıtlara da vergi iadesi sistemi getirilmeli. Bunu da bir belgeye bağlamak lazım. 'Bu belgeyi getir, sonra iadeni al' demek lazım. Biz PÜİS olarak bu konuda bir görev istiyoruz. Bu konuda da EPDK ile bir protokol imzalayalım. Örneğin, nasıl kapasite raporu alınıyorsa, PÜİS'in de bölgedeki temsilciliğinden bir belge alınsın. Bakalım bu işi yapabiliyorlar mı? Kesinlikle kamyoncuların, otobüs firmalarının yağ faturalarının gider olarak kabul edilmesi lazım. Bütün bunların yanı sıra mutlaka dağıtıcı depolarına da otomasyon sisteminin bir an



önce kurulması lazım.”

“Kayıtdışı faaliyet gösterenlere yaşam hakkı tanınmaması gerekiyor”

EPDK Petrol Piyasası Dairesi Başkanı Abdullah İnce de, sektörde kayıt dışı faaliyet gösterenlere yaşam hakkı tanınmaması gerektiğini belirterek, “Bunun için alınan her tedbir piyasaya ek maliyetler getiriyor. Ortakları arasında kaççağa karışmış biri varsa onları piyasaya sokmayalım. Dağıtım şirketi kurulma şartında bayi sayısının 5 değil, en az 20 olması lazım” dedi.

“Son önlemlerle birlikte jet yakıtı satışı yüzde 15 azaldı”

Maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan satışın piyasayı bozduğunu ifade eden İnce, bu konuda nasıl bir adım atılabileceği ile ilgili bir çalışma yapacaklarını söyledi. ÖTV’siz yakıtların illegal olarak piyasaya sürülmesi konusunun sektörün en önemli sorunlarından biri olduğuna dikkat çeken İnce, konuya ilişkin şunları söyledi:

“Artık ÖTV’siz yakıt hareketlerinde ilgililerden taahhüt alıyoruz. 44. Maddeye mutabakat şartı getirdik. Son önlemlerden sonra jet yakıtı satışı yüzde 15 oranında azaldı. Yeni düzenleme çok sıkı. TÜPRAŞ ve DHMİ ile koordineli çalışıyoruz. Hangi havayolu şirketine satacağın, portföyündeki firmalar ne, geçmiş tüketimin ne, bu yıl ne olacak? Bu verileri istiyoruz. Ayrıca denizcilik ve havacılık yakıtlarında finansal aracılığı ortadan kaldıracacağız. Önce havacılıkta, sonra denizcilikte kaldıracacağız.”

“EPDK ve PÜİS ortak mevzuat komisyonu kursun”

PÜİS’in dağıtıcı depolarına otomasyon sisteminin kurulması önerisini destekleyen İnce, bu konuda yürütülen çalışmaların



hızlandırılması gerektiğini ifade etti. Mevzuatta yapılması gereken revizyonlarla ilgili EPDK ve PÜİS olarak ortak bir komisyon kurmayı teklif eden İnce, “Birlikte ortaya ortak bir metin çıkaralım” dedi.

“Bayinin nakliye ücreti ayrı belirlenmeli”

PÜİS heyeti son olarak EPDK Tarifeler Dairesi Başkanı Mehmet Ertürk’ü ziyaret etti. Nakliye ücretleri konusunda yaşanan problemleri dile getiren PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, dağıtıcıların nakliyeyi bayiye vermediklerini ve bayilerin zarar ettiğini söyledi. Tavan fiyat kararında nakliye bedelinin ne kadarının rafineriye, dağıtıcıya ve bayiye verileceğinin belli olmadığına dikkat çeken Okumuş, “Bu sorunun çözülmesi gerekir. Bayinin nakliyesinin sektörün diğer oyuncularından ayrı belirlenmesi şart” dedi. Ayrıca rafinerici ve dağıtıcı fiyatlarının da bayilerin fiyatları gibi şeffaf olması gerektiğini ifade eden Okumuş, “Dağıtıcıların fiyatlarını EPDK olarak görürseniz, zaten maliyet fiyatı bu dersiniz. Bunun altında satış yasak dersiniz, o zaman akaryakıt üzerinden yapılan vergi kaçakçılığı biter” şeklinde konuştu. Bayi karının dağıtım şirketleri tarafından belirlenmesinin yanlış olduğunu da ifade eden Okumuş, dağıtım karının

yüzde 60’ının kalıcı biçimde bayiye verilmesi talebini iletti.

“Eşitler arasında farklı uygulama yapılmamalı”

5015 sayılı Kanun’un 4. Maddesinin (k) fıkrasının eşitler arasında farklı uygulama yapılmamasını öngördüğüne dikkat çeken PÜİS Genel Merkez Yönetim Kurulu Üyesi Güner Yenigün de, “Bu bizim için çok önemli. Dağıtıcılar eşit kategorideki bayilere eşit şart ve fiyat uygulamak zorundalar. Zira kanunun amir hükmü bunu öngörüyor. Bu madde maalesef geçen 10 yılda hiç uygulanmadı. Bu maddenin uygulanmasını talep ediyoruz” şeklinde konuştu.

“Taşıt tanıma sistemi ile ilgili bir kısıtlamaya gideceğiz”

EPDK Tarifeler Dairesi Başkanı Mehmet Ertürk de EPDK’nın nakliye ücretlerini belirleme yetkisi olup olmadığına bakacaklarını belirterek, bu konuda bir çalışma yapacaklarını söyledi. Ertürk, ayrıca taşıt tanıma sistemi ile ilgili bir kısıtlamaya gitmeyi düşündüklerini ifade etti. Ertürk, PÜİS heyetinin tüm piyasa aktörlerinin satış fiyatlarının şeffaf hale getirilmesi ve Kanunun 4. Maddesi gereği eşitler arasında farklı uygulamama yapılmaması önerilerine ilişkin PÜİS’in kendilerine birer rapor iletmesini istedi.

Tüpraş'a 9 yılda 5.2 milyar dolarlık yatırım



Tüpraş Yönetim Kurulu Başkanı M. Ömer Koç, Tüpraş'ın, Akdeniz'in en rekabetçi rafinerisi şirketlerinden biri olması ve Türkiye ekonomisine daha büyük katkılar sağlaması için yatırımları aralıksız sürdürdüklerini belirterek, Koç Topluluğu bünyesinde geçen son 9 yılda toplam 5,2 milyar ABD dolarlık yatırım harcaması gerçekleştirdiklerini söyledi.

Tüpraş 55. Genel Kurul Toplantısı, 30 Mart 2015 tarihinde Körfez Kocaeli'ndeki şirket merkezinde gerçekleştirildi. Toplantı Başkanlığını Tüpraş Yönetim Kurulu Üyesi ve Koç Holding Enerji Grubu Başkanı Erol Memioğlu'nun yaptığı Genel Kurulda Tüpraş'ın 2014 yılı mali tabloları onaylanarak, Yönetim Kurulu ibra edildi. 2015 yılında yapılacak genel kurula kadar görev yapmak üzere yönetim kurulu üyeliklerine Rahmi M. Koç, Semahat S. Arsel, Mustafa V. Koç, Ömer M. Koç, Ali Y. Koç, O. Turgay Durak, Temel K. Atay, Bülent Bulgurlu, Levent Çakıroğlu, Erol Memioğlu, Ahmet Aksu, Kutsan Çelebicin, Osman Mete Altan, Gökçe Bayındır ve Ahmet Turul seçildi.

"Fuel Oil Dönüşüm Tesisi gücümüze güç katıyor"

Tüpraş Yönetim Kurulu Başkanı M. Ömer Koç hissedarlara verdiği mesajında, "Küresel ekonomik faaliyetlerdeki zayıflık ve

kırılganlığın sürdüğü, yurt içi ve yurt dışı piyasalarda önemli dalgalanmaların yaşandığı bir yılı daha geride bırakırken Tüpraş olarak bizleri geleceğe taşıyacak, orta vadeli en önemli hedefimizi gerçekleştirerek ülkemize kazandırdık. 15 Aralık 2014 tarihinde resmi açılışını yaptığımız Fuel Oil Dönüşüm Tesisi ile birlikte, gücümüze güç katarken, ülkemiz için değer üretme çitamızı daha üst seviyelere taşıyarak geleceğe daha güvenli bakıyoruz" dedi.

"Akdeniz'in en rekabetçi rafinerisi olmak için yatırımlarımızı aralıksız sürdürüyoruz"

Küresel ekonomik büyüme ve talep artışı beklentilerinin yanı sıra Irak ve Ukrayna merkezli jeopolitik risklerin de etkisiyle petrol fiyatlarının Haziran ayında 115 dolar düzeyini gördüğünü anımsatan Koç, şöyle devam etti:

"Yılın ikinci yarısında ise küresel

ekonomik zayıflığa bağlı olarak talep artışının aşağı yönlü revize edilmesi, üretici ülkelerin üretimi azaltmaması ve politik hesaplaşmaların etkisiyle meydana gelen keskin fiyat düşüşleri neticesinde, ham petrol fiyatı 55 dolar/varil düzeyine gerilemiştir. Tüpraş'ın uyguladığı etkin stok ve risk yönetimine rağmen, çok hızlı bir şekilde düşen fiyatlar, önemli stok zararına yol açmıştır. Tüpraş'ın, Akdeniz'in en rekabetçi rafinerii şirketlerinden biri olması ve Türkiye ekonomisine daha büyük katkılar sağlaması için yatırımlarımız aralıksız sürdürülmüş, özelleştirme sonrasında, Koç Topluluğu bünyesinde geçen son 9 yılda toplam 5,2 milyar ABD dolarlık yatırım harcaması gerçekleştirilmiştir. Yüksek katma değerli ilave ürün ve diğer rafinerilerin yüksek kapasite kullanımına imkan sağlayacak Fuel Oil Dönüşüm Tesisi yapımı tamamlanarak, operasyonel esneklik ve rekabet gücümüz üst düzeylere taşınmıştır.

PÜİS'te “OKUMUŞ” dönemi



PÜİS'in Olağanüstü Genel Kurulu 21 Mart 2015 tarihinde PÜİS Genel Merkez Kompleksi'nde gerçekleştirildi. PÜİS Onursal Genel Başkanı İsmail Aytemiz, TABGİS Yönetim Kurulu Başkanı Ferruh Temel Zülfikar, Başkan Vekili Murat Bilgin, Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Şüküroğlu, PİGM eski Genel Müdürü Erdal Gülderen, Aytemiz Akaryakıt Genel Müdür Yardımcısı Yakup Yazar, Milan Petrol Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Öztürk ve çok sayıda delegenin katıldığı Olağanüstü Genel Kurul'da akaryakıt sektörünün gündemindeki önemli konular ele alındı.

Olağanüstü Genel Kurulun Divan Başkanlığını PÜİS Erzurum Şube Başkanı Vahit Bingöl, Divan Başkan Yardımcılıklarını Mustafa Pamak ile Zafer Güler,

PÜİS'in Olağanüstü Genel Kurulu çok sayıda delegenin katılımı ile Ankara'da gerçekleştirildi. İmran Okumuş tek aday olarak katıldığı Olağanüstü Genel Kurul'da PÜİS Genel Başkanlığı'na seçildi.

Divan Sekreterliklerini ise Musa Ertaş ve Adem Soylu üstlendi.

“Okumuş’a inancımız tam”

Olağanüstü Genel Kurul'un açılışında konuşan PÜİS Onursal Genel Başkanı İsmail Aytemiz, PÜİS yöneticilerinin özveriyle çalışıp sendikayı bu günlere getirdiğini vurguladı. Aytemiz, “Bugün bir yol kavşağında tekrar bir araya geldik. Bugün görevine veda eden Muhsin Alkan 13 yılda büyük bir özveriyle ailesi ve işine ayırması gereken zamandan fedakarlık yaparak sendikaya büyük hizmetler verdi. 13 yıl bir ömürdür. Bayilerimize bir

beklenti içinde olmadan yıllarımızı verdik. Sayın Muhsin Alkan kardeşimiz bugün PÜİS'ten ayrılmıyor, sadece Genel Başkanlığı bırakıyor. Her zaman bizlerle olmaya devam edecek. Şimdi ise İmran Okumuş gibi kendini iyi yetiştirmiş, sendikamıza büyük emekleri geçmiş bir kardeşimiz bu göreve seçilecek. İmran Okumuş'un hem benden, hem de bayrağı devraldığı Muhsin Alkan'dan daha büyük işlere imza atacağına ve PÜİS'i daha da yükseklere çıkaracağına inancım tamdır” diye konuştu. PÜİS'in gücünü yurt geneline ya-



yılmış teşkilatından aldığına dikkat çeken İsmail Aytemiz, “PÜİS teşkilatı bir parti yönetiminden daha kalabalık ve güçlüdür. Birlikten büyük bir güç doğuyor. Bu gücümüzü doğru kullanmalıyız” dedi.

“Tavan fiyatın suçlusu açgözlü dağıtım şirketleri”

Tavan fiyat uygulamasına ilişkin değerlendirmelerde de bulunan Aytemiz, tavan fiyat uygulamasına açgözlü dağıtım şirketlerinin neden olduğunu belirterek, katkılı ürünleri fahiş fiyatla satan dağıtım şirketlerini eleştirdi. Tavan fiyat uygulamasından en fazla bayi kesiminin mağdur olduğunun altını çizen Aytemiz, “Cinayeti o işliyor, bayi hapis yatıyor.

Bu adaletsizliğin mutlaka giderilmesi gerekir” dedi. Aytemiz, sözlerini şöyle sürdürdü:

“Bunun için aklımızı başımıza toplayacağız, saflarımızı sıkılaştıracakız ve birbirimizden ayrılmayacağız. Eğer birlikte olabilirsek güçlü oluruz. PÜİS benim genel başkanlığım döneminde de güçlüydü bu gün de güçlü. Ben hayatımı verdim bu sendikaya, benden sonrakilerin hayatlarını iki kez ortaya koyması lazım. Ben Sayın İmran Okumuş’tan bunu bekliyorum. Bunu isterken de tabii ki bizler de Sayın Okumuş’un yanında yer alıp ona güç vermeliyiz. PÜİS sizin davanızı savunuyor. Eğer sen davana sırtını döner-

sen kendine ihanet edersin.”

“PÜİS emin ellerde”

Muhsin Alkan PÜİS Genel Başkanlığı görevine veda ederken “Ben PÜİS’ten ayrılmıyorum, sadece Genel Başkanlık görevimi yıllardır birlikte çalıştığım ve bu görevi layıkıyla yapacağına inandığım İmran Okumuş’a devrediyorum. Ama sizinle beraber PÜİS’e ve sektöre hizmet etmeye devam edeceğiz. Tam 37 yıl PÜİS’in çeşitli kademelerinde hizmet verdim. Değerli Onursal Genel Başkanımız İsmail Aytemiz, görev sürem boyunca her zaman yanımda oldu, beni destekledi. Kendisine sonsuz şükranlarımı sunuyorum. Allah Sayın Aytemiz’i başımızdan eksik etmesin. PÜİS’i emin ellere bırakıyorum. Ben de Sayın Genel Başkanımızın PÜİS’in çitasını çok daha yukarıya taşıyacağına inanıyorum. Kendisine başarılar diliyorum. Kimseye kırgınlığım, küslüğüm yok. Ufacık bir hakkım sizlere geçmişse hakkımı helal ediyorum. Sizlerden de helallik istiyorum. Hakkınızı helal edin” diye konuştu. Alkan’ın bu sözleri tüm delegeler tarafından ayakta alkışlandı.

“PÜİS’i hep birlikte ileriye taşıyacağız”

Akaryakıt sektörünün zor bir dö-



nemden geçtiğine dikkat çeken İmran Okumuş da, bu zor süreçte birlik beraberliğin tesisi için tüm bayileri PÜİS çatısı altında birleşmeye davet etti. PÜİS'in 1967'den günümüze kadar elde ettiği başarılarla akaryakıt sektörünün çatı kuruluşu haline geldiğini belirterek, "PÜİS, bu anlamda çok önemli bir işveren sendikasıdır. Türkiye'de 15 bölge başkanlığı, 81 ilde temsilciliği ve 919 ilçede temsilciliği olan, Türkiye'de birçok siyasi partiden daha teşkilatlı bir kuruluştur" dedi. Okumuş, PÜİS'in köklü bir geleneğe sahip olan büyük bir camia olduğunu belirterek, yeni dönemde PÜİS'in büyüklüğüne ve geçmişine yakışır bir şekilde hareket edeceklerini söyledi. Okumuş, "PÜİS çok büyük bir çınar. 48 yıllık geçmişi olan bu ulu çınarı hep birlikte daha ileriye taşımanın yollarını arayacağız. Bu önemli görevin sorumluluğu ve heyecanını içimizde hissediyoruz" diye konuştu.

"Sektördeki uzlaşının adresi PÜİS'tir"

Sektörde hangi gelişme yaşanırsa yaşansın PÜİS'te herhangi bir kaos ortamına imkan veremeyeceklerinin sözünü veren İmran Okumuş, "PÜİS dün olduğu gibi bugün de uzlaşının adresi, birlik ve beraberliğin en güzel birleşim noktası olacak. PÜİS'in dün olduğu gibi bugün de sektörün sorunlarını çözebilen, sektör için



adım atabilen, sektör için proje üretebilen bir sendika özelliğini taşıyacağını sözünü veriyorum. Her ne olursa olsun PÜİS üyelerinin ve bütün akaryakıt bayilerinin birlik beraberliği ile her türlü sorunun üstesinden geleceğiz. Bizler ticaret erbabıyız. Bizlere kavga yakışmaz. Biz hakkımızı uzlaşılı yoluyla arayacağız. Uzlaşılıya çözüme kavuşmayan sorunlarımızı da hukuk yoluyla çözeceğiz. PÜİS bu sektörün çatı kuruluşudur. Sektördeki uzlaşının adresi de PÜİS'tir. Biz de PÜİS'in bu misyonuna yakışır biçimde sektörün tüm taraflarıyla ortak aklı oluşturmak için öncü olacağız" dedi.

"Bayiler hak ettiği değeri görmeli"

PÜİS'in temel hedefinin Türkiye'deki tüm akaryakıt bayilerinin hakkını aramak olduğunun altını çizen İmran Okumuş, "Biz bayiler arasında asla PÜİS üyesi

mi değil mi ayrımı yapmıyoruz. Türkiye'de akaryakıt sektöründe bulunan tüm unsurların sözcülüğünü yapmayı görev edindik. Bundan sonra da bu ilke ve düşünceyle yolumuza devam edeceğiz" dedi. Dağıtım şirketleriyle bayilerin omuz omuza yürümesi gerektiğini kaydeden Okumuş, şöyle devam etti:

"Dağıtım şirketleri ile bayilerin ayrı ayrı düşünülmesinin doğru olmadığını söylüyoruz. Dağıtım şirketleri olmazsa bayi olmaz, bayi olmazsa dağıtım şirketleri olmaz. Ama eşit taraflar olarak kendi hakkımızı alabilmemiz de lazım. Kendi haklarımızı savunabilmemiz konusunda tüm teşkilat yapımla birlikte tek bir söylemde birleştik. Bizim istediğimiz şey bayinin hak ettiği değeri görmesi. Türkiye'de akaryakıt bayisi hak ettiği değerle anılmalı. Türkiye'de akaryakıt bayisi





kapıkulu gibi görülmemeli. Bu anlamda masaya eşit taraflar şeklinde oturmak gerekiyor. Örneğin, bizleri 2005 yılında haksız idari para cezalarıyla karşı karşıya bırakan ve bizlere sahip çıkmayan dağıtım şirketleri bugün tekrar aynı şeyi yaparsa bayinin karşısında taraf olur. Ama PÜİS olarak şunu söylüyoruz, biz aynı gemideyiz bizim yolumuz aynı ve biz ortak ticaret yapıyoruz. Bu ortak ticarete haklarımız mutlaka eşit verilmeli.”

“Uzlaşma yollarını arıyoruz”

EPDK’nın tavan fiyat uygulamasını da eleştiren İmran Okumuş, son tavan fiyat uygulamasında sektördeki ilk tepkinin PÜİS’ten geldiğini hatırlatarak, “Konuya ilişkin ilk açıklamayı biz yayınladık. Açıklamamızda, her ne kadar kar paylaşımı bayi lehine görünse de serbest piyasaya müdahalenin karşısında olduğumuzu vurguladık. Bunu o gün de söyledik, bu gün de söylüyoruz. Ama ‘Biz sizinle uzlaşma yollarını kapattık, sizinle görüşmeyeceğiz’ demiyoruz. Tavan fiyat kararının hemen akabinde EPDK’nın Sayın Başkanı ve Kurul Üyelerini ziyaret ederek, iki aylık süre dolmadan bu uygulamayı sonlandırmaları talebimizi ilettik” dedi.

“Akaryakıttaki vergi kaçakçılığını önlemek için misyon üstlenmek istiyoruz”

Okumuş, PÜİS olarak “akaryakıt kaçakçılığı” söylemini değiştirdiklerini belirterek, bundan sonra akaryakıttaki vergi kaçakçılığına dikkat çekeceklerini söyledi. “Türkiye’de akaryakıtta vergi kaçakçılığı yapılıyorsa bunu yine sektörün içindeki bizler çözeceğiz” diyen Okumuş, “Sayın EPDK Başkanına da bu konuda PÜİS olarak misyon üstlenmek isteğimizi ilettik” şeklinde konuştu.

“Maliyetin altındaki fiyatlarla satışlar konusunda çalışma yapıyoruz”

PÜİS olarak akaryakıt ve LPG sektörünün 34 temel sorununu tespit ettiklerine dikkat çeken Okumuş, “İdari para cezaları, mevzuat, sorumlu müdür, intifa hakları, 18 Eylül süreci, tavan fiyat uygulaması, maliyetin altındaki satışlar, kilometre tahdid, SRC belgeleri, ADR gibi 34 tane çözüm bekleyen sorununuz var. Önemli olan sorunları bilmek değil, bunları nasıl çözeceğimize ilişkin işbirliği yapmak” dedi. Son 1 aydır Enerji Bakanlığı, EPDK ve Rekabet Kurumu’nu defalarca ziyaret ettiklerine dikkat çeken Okumuş, “Sorunlarımızın çözümünü ilgili kurum-

lar ile sürekli olarak müzakere ediyoruz” dedi. EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz’dan, ÖTV’siz yakıtla ilgili söz aldıklarını dile getiren Okumuş, “ÖTV’siz yakıtın karnesiyle ilgili bir kaşe zorunluluğu getirilmesini talep ettik. ÖTV’siz yakıtın karnesine kaşe basılmalı. Dürüstü de namuslu-yu da savunuyoruz. Kaçakçıyı da biliyoruz. Sonuçta kaçakçılığı da Türkiye’deki şirketler yaptığı için bunu da en iyi biz biliriz. Bununla ilgili ‘evet’ cevabını aldık. Uygulama gerçekleşirse PÜİS bir belge, evrak verecek konuma gelecek” dedi. EPDK ile yapılan görüşmelerde, maliyetin altında akaryakıt satışlarına da değindiklerini belirten Okumuş, şöyle konuştu:

“Sayın Başkanı ikna ettik. Tavan fiyat uygulamasının bittiği gün maliyetin altındaki satışlarla ilgili yeni çalışma başlatılacak. Bunun yanı sıra, 1 Mayıs itibarıyla PÜİS olarak 21 yeni arkadaşımızı istihdam edeceğimizi de belirtmek isterim. Tüm sendika şubelerini tam teknolojiyle hazırlayacağız. İstihdam edilecek 21 arkadaşımızın tam anlamıyla eğitilmesi için Rekabet Kurumundan, Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığından söz aldık. Her arkadaşımız bir genel başkan



kadar bilgili olacak. 13 bin akaryakıt bayine dokunmak istiyoruz. Artık bayilere biz gideceğiz.”

“Bayilerin nakliye ücretleri ayrılmalı”

Nakliye ücretleri konusunda da PÜİS’in görev almayı istediğini ifade eden İmran Okumuş, “Bunun çalışmasını da yaptık. Birkaç gün önce EPDK Fiyatlandırma Daire Başkanlığı ile bu konuda mutabakat sağladık. Talebimiz; bayilerle dağıtım şirketleri arasında rafineri nakliyesinin ayrılması. Biliyorsunuz bir önceki tavanda nakliye yoktu, bu sefer müracaat ettik en azından kısmi olarak verdiler. Geçmişte Petrol İşleri Genel Müdürlüğü’nün yaptığı gibi bayinin nakliyesinin bö-

lünmesini istediğimizi söyledik. Bu talebimizin uygulanıp uygulanamayacağı konusunda bir çalışma yapacaklar. Bu konuda bizden rapor istendi. Bununla ilgili çalışmalara devam edeceğiz” dedi.

“Tüm bayilere hukuki destek sağlıyoruz”

PÜİS olarak yeni bir hukuk birimi oluşturduklarını anlatan İmran Okumuş, “Mevzuatı çok iyi bilen ve geçmişte EPDK Petrol Piyasası Dairesinde görev almış hukukçulardan oluşan bir hukuk birimimiz var. Şu ana kadar bayilerden onlarca dosya geldi. PÜİS üyesi olup olmadığına bakmadan bayilerden gelen bu dosyaları hukuk birimimiz in-

celedi ve bayilere yol gösterdi. Bunun için de hiçbir ücret talep edilmedi” şeklinde konuştu. PÜİS olarak Türkiye genelinde faaliyet gösteren 13 bin bayinin tamamına ulaşılacak bir sistem oluşturacaklarını anlatan Okumuş, “Şu anda İstanbul Teknik Üniversitesi’ne bir yazılım programı hazırlatıyoruz. Bu sistem sayesinde akaryakıt bayileri cep telefonlarından bile PÜİS’in çalışmalarını rahatlıkla izleyebilecek” şeklinde konuştu.

Okumuş, PÜİS’in 7. Genel Başkanlığı’na seçildi

Toplantının ardından yapılan seçimde İmran Okumuş, PÜİS’in 7. Genel Başkanı olarak göreve başladı.



Alkan'a "PÜİS Üstün Hizmet Nişanı"

PÜİS Genel Merkez Yönetim Kurulu'nun aldığı kararla, Muhsin Alkan'a sektöre ve bayilere verdiği hizmetlerden dolayı "PÜİS Üstün Hizmet Nişanı" verildi. Üstün Hizmet Nişanı'nı Muhsin Alkan'a PÜİS Onursal Genel Başkanı İsmail Aytemiz takdim etti. Ayrıca,

Aytemiz Şirketler Grubu adına da İsmail Aytemiz tarafından Alkan'a bir teşekkür plaketi verildi. Bunun yanı sıra PÜİS Erzurum ve Antalya Şubeleri de Muhsin Alkan'a birer plaket takdim etti.



OLAĞANÜSTÜ GENEL KURUL



ŞÖLEN HAVASINDA GEÇTİ



BİR GÜN

Akaryakıtta vergi yükü

AKARYAKIT fiyatlarındaki vergi yüküne dikkat çeken Petrol Ürünleri İşverenler Sendikası (PÜİS) Başkanı İmran Okumuş, "Akaryakıtı sıfır maliyetle bile elde etmek sadece ÖTV'den dolayı fiyat 2,50 lira oluyor." dedi. Ankara'da gerçekleşen PÜİS olağanüstü genel kurulunda konuşan İmran Okumuş, son bir aydır çeşitli kurumlara görüşmeler yaptıklarını ve akaryakıt sektöründe yeni düzenleme istediklerini ifade etti. Yapılan düzenlemelerin işini düzgün yapan şirketleri koruyucu yönde yapılmasının gerektiğini anlatan Okumuş, koruyucu düzenlemeler sayesinde vergi kaybının da azalacağını ifade etti. Kayıt dışı mücadelenin ise tüm ilgili bakanlıkların ortak çabalarıyla ilave olacağını aktaran Okumuş, "Hem kamu hem de özel sektörün birlikteliğiyle verilen cezaların öldürü-



ZAMAN

'Akaryakıtı bedava bile alsak vergi yüzünden 2,5 lira oluyor'

Akaryakıt fiyatlarındaki vergi yüküne dikkat çeken Petrol Ürünleri İşverenler Sendikası (PÜİS) Başkanı İmran Okumuş, "Akaryakıtı sıfır maliyetle bile elde etmek sadece ÖTV'den dolayı fiyat 2,50 lira oluyor." dedi. Okumuş, EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz'dan, ÖTV'siz yakıtla ilgili söz aldıklarını kaydetti.



Okumuş, "Akaryakıtı sıfır maliyetle bile elde etmek sadece ÖTV'den dolayı fiyat 2,50 lira oluyor." dedi. Okumuş, EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz'dan, ÖTV'siz yakıtla ilgili söz aldıklarını kaydetti.

VATAN

Okumuş: Kaşe zorunluluğu getirilmesini talep ettik

ANKARA (AA) - Petrol Ürünleri İşverenler Sendikası (PÜİS) Genel Başkanı İmran Okumuş, Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) ile yapılan görüşmeler sonucunda ÖTV'siz yakıtla kaşe zorunluluğunun getirilmesini talep etti.



Okumuş, "Akaryakıtı sıfır maliyetle bile elde etmek sadece ÖTV'den dolayı fiyat 2,50 lira oluyor." dedi. Okumuş, EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz'dan, ÖTV'siz yakıtla ilgili söz aldıklarını kaydetti.

TİCARET

"EPDK'dan, ÖTV'siz yakıtla kaşe sözü aldık"

ANKARA (AA) - Petrol Ürünleri İşverenler Sendikası (PÜİS) Genel Başkanı İmran Okumuş, Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) ile yapılan görüşmeler sonucunda ÖTV'siz yakıtla kaşe zorunluluğunun getirilmesini talep etti.

BİR GÜN

Okumuş yeniden secildi

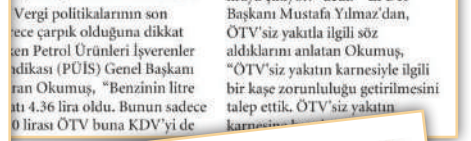
PETROL ÜRÜNLERİ İŞVERENLER SENDİKASI (PÜİS) GENEL BAŞKANLIĞI'NA İMİRAN OKUMUŞ YENİDEN SEÇİLDİ. TOPLAM 141 OYUN KULLANDIĞI DÜNKÜ OLAĞANÜSTÜ GENEL KURUL'DA OKUMUŞ 118 OY ALDI. 23 OY İSE GEÇERSİZ SAYILDI.



Millet

Benzinin yüzde 63'ü vergi olarak alınıyor

TÜRK sürücüler dünyanın en az benzinini kullananları arasında. Bir depo benzin 240 lira odayan araç sahipleri an tam 150 lirasını vergi olarak ödeyor. Yani benzinin yüzde 63'ü vergi olarak alınıyor.



ÖTV'siz yakıtla kaşe zorunluluğu

PETROL ÜRÜNLERİ İŞVERENLER SENDİKASI (PÜİS) GENEL BAŞKANLIĞI'NA İMİRAN OKUMUŞ YENİDEN SEÇİLDİ. TOPLAM 141 OYUN KULLANDIĞI DÜNKÜ OLAĞANÜSTÜ GENEL KURUL'DA OKUMUŞ 118 OY ALDI. 23 OY İSE GEÇERSİZ SAYILDI.

PÜİS Genel Başkanı yeniden Okumuş oldu

PETROL ÜRÜNLERİ İŞVERENLER SENDİKASI (PÜİS) GENEL BAŞKANLIĞI'NA İMİRAN OKUMUŞ YENİDEN SEÇİLDİ. TOPLAM 141 OYUN KULLANDIĞI DÜNKÜ OLAĞANÜSTÜ GENEL KURUL'DA OKUMUŞ 118 OY ALDI. 23 OY İSE GEÇERSİZ SAYILDI.

Başkent

PÜİS'e ÖTV'siz karnesi sözü

PETROL ÜRÜNLERİ İŞVERENLER SENDİKASI (PÜİS) GENEL BAŞKANLIĞI'NA İMİRAN OKUMUŞ YENİDEN SEÇİLDİ. TOPLAM 141 OYUN KULLANDIĞI DÜNKÜ OLAĞANÜSTÜ GENEL KURUL'DA OKUMUŞ 118 OY ALDI. 23 OY İSE GEÇERSİZ SAYILDI.

TURK SESİ

Bedava bile alsak!

AKARYAKIT fiyatlarındaki vergi yüküne dikkat çeken Petrol Ürünleri İşverenler Sendikası (PÜİS) Başkanı İmran Okumuş, "Akaryakıtı sıfır maliyetle bile elde etmek sadece ÖTV'den dolayı fiyat 2,50 lira oluyor." dedi.

YeniGün

Okumuş yeniden PÜİS başkanı

PETROL ÜRÜNLERİ İŞVERENLER SENDİKASI (PÜİS) GENEL BAŞKANLIĞI'NA İMİRAN OKUMUŞ YENİDEN SEÇİLDİ. TOPLAM 141 OYUN KULLANDIĞI DÜNKÜ OLAĞANÜSTÜ GENEL KURUL'DA OKUMUŞ 118 OY ALDI. 23 OY İSE GEÇERSİZ SAYILDI.

GÜN

AKARYAKIT fiyatlarındaki vergi yüküne dikkat çeken Petrol Ürünleri İşverenler Sendikası (PÜİS) Başkanı İmran Okumuş, "Akaryakıtı sıfır maliyetle bile elde etmek sadece ÖTV'den dolayı fiyat 2,50 lira oluyor." dedi.

Hürses

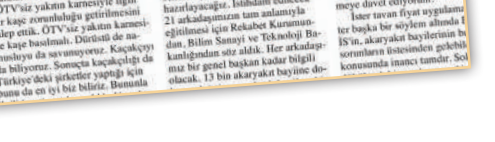
PÜİS Genel Başkanı yeniden Okumuş oldu

PETROL ÜRÜNLERİ İŞVERENLER SENDİKASI (PÜİS) GENEL BAŞKANLIĞI'NA İMİRAN OKUMUŞ YENİDEN SEÇİLDİ. TOPLAM 141 OYUN KULLANDIĞI DÜNKÜ OLAĞANÜSTÜ GENEL KURUL'DA OKUMUŞ 118 OY ALDI. 23 OY İSE GEÇERSİZ SAYILDI.

YENİ SAYFA

OKUMUŞ: Sözü aldık

PÜİS Genel Başkanı Okumuş, "EPDK'dan ÖTV'siz yakıtın karnesiyle ilgili bir kaşe zorunluluğu getirilmesini talep ettik, söz aldık" dedi.



KALİBRASYONDA HERKESİN GÖZÜ SİS' İN ÜZERİNDE



3-D LAZER KALİBRASYON

Tüm tehlikeli bölgelerde risksiz çalışabilirlik.
En iyi akaryakıt tank hassasiyet garantisi.
TURPAK destek ve güvencesi.
Rakipsiz patentli teknoloji.



s i s
İSTASYON
ALTYAPI
ÇÖZÜMLERİ

Okumuş'tan tüm bayilere birlik çağrısı



PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, Türkiye genelindeki yaklaşık 13 bin akaryakıt bayisine mektup göndererek, hem PÜİS'in önümüzdeki döneme ilişkin hedeflerini anlattı hem de bütün bayileri PÜİS etrafında kenetlenmeye çağırdı.

PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, Sendikanın önümüzdeki döneme ilişkin hedeflerini ve yol haritasını akaryakıt sektöründe faaliyet gösteren tüm bayilere gönderdiği mektup ile açıkladı. Mektubunda daha güçlü ve hızlı hareket edebilen bir PÜİS için, teşkilat yapısında bazı iyileştirmeler yapılması gerektiğine dikkat çeken İmran Okumuş, öncelikle şubeleri daha güçlü, baştemsilcilik ve temsilcilikleri ise daha aktif hale getireceklerini söyledi. Bunun için de bütün şubelerde profesyonel kadrolar istihdam edeceklerini anlatan Okumuş, "Genel merkezimizin ve şubelerimizin kapılarını tüm

bayilere sonuna kadar açacağız ve bayilerimizin tüm sorunlarını haftanın 7 günü, günün 24 saati bize kolayca ulaştırmalarını sağlayacağız" dedi. PÜİS'in sektörde faaliyet gösteren herkesi kucaklayacak ve derdine ortak olacağının altını çizen Okumuş, önümüzdeki dönemi "PÜİS'in etrafında kenetlenerek bayilerin haklarını alma, sorunları çözme ve bayileri güçlendirme dönemi" olarak ilan etti.

"Hepimiz PÜİS etrafında kenetlenelim"

Sorunları çözmek için her şeyden önce PÜİS çatısı altında kol kola girerek, aynı amaç için yürümek gerektiğini vurgulayan Okumuş,

mektubunda "Sizden bu çağrıma bütün gücünüzle, aklınızla ve yüreğinizle katılmanızı istiyorum. Şimdi safları sıklaştırma zamanıdır. Bize yakışan, birlik ve beraberlik içinde, tek yürek olarak önümüze çıkacak her türlü engeli aşmak için inancımızı ve mücadele azmimizi diri tutmaktır. Her sivil toplum kuruluşunda olduğu gibi Sendikamızda da başarı, üyelerin bizlere verdiği destekle doğru orantılıdır. Dolayısıyla lütfen desteğinizi en üst seviyede yapınız. Hepinizi ulu bir çınar olan PÜİS'in etrafında kenetlenmeye davet ediyorum" ifadelerine yer vererek bayilere birlik çağrısında bulundu.

PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş'un Türkiye'deki akaryakıt bayilerinin tamamına gönderdiği mektup şöyle:

Değerli meslektaşlarım,

Bilindiği gibi, 7 Şubat 2014 tarihinde yapılan Genel Merkez Yönetim Kurulu toplantısında Genel Başkanımız Muhsin Alkan 13 yıldır başarıyla sürdürdüğü Genel Başkanlık görevinden istifa etti.

Genel Başkanımızın istifası üzerine tüzüğümüz gereği Genel Merkez Yönetim Kurulu'nda yapılan gizli oylama sonucunda oybirliğiyle PÜİS Genel Başkan Vekili olarak seçilmiş bulunuyorum.

Öncelikle, 48 yıl önce bir avuç bayinin temellerini attığı PÜİS'in günümüzde akaryakıt sektörünün çatı kuruluşu haline gelmesinde büyük katkıları bulunan, başta Onursal Genel Başkanımız İsmail Aytemiz olmak üzere, son 13 yıldır PÜİS Genel Başkanlık görevini yürüten Muhsin Alkan ve PÜİS'e emeği geçmiş olan tüm yöneticilerimize derin şükranlarımı sunuyorum.

Türkiye'nin ve Avrupa'nın en büyük ve teşkilatlı işveren sendikasıyız

PÜİS, ülkemizin en ücra köşeleri dahil yurt geneline yayılmış 9.000'i aşkın kayıtlı üyesiyle sayısal olarak Türkiye'nin ve Avrupa'nın en büyük işveren sendikasıdır. PÜİS'i sektörün en önemli sivil toplum örgütü haline getiren esas unsur ise güçlü teşkilat yapısıdır. 15 Bölgede 15 Şubesi (Ankara, Antalya, Batman, Erzurum, İskenderun, İstanbul, İzmit, İzmir, Kayseri, Kırıkkale, Konya, Mersin, Samsun, Trabzon, Trakya), 81 ilde Baştemsilciliği ve 919 ilçede Temsilciliği bulunan PÜİS, seçimle gelen 467 yöneticisiyle Türkiye'nin teşkilatlı tek İşveren Sendikası'dır.

Teşkilatımızı daha da güçlendireceğiz

Sorunların çözümünde örgütlü olmanın ne kadar önemli olduğunun bilincindeyiz. Geçmişten bugüne, Genel Merkezdeki yönetici arkadaşlarımız, şube başkanlarımız ve şube yöneticilerimiz, baştemsilcilerimiz, temsilci ve dele-

gelerimizin her biri sektördeki engin tecrübe ve bilgi birikimleri ile PÜİS'e güç kattılar. Bundan sonra da aynı bilinç ve sorumluluk anlayışıyla çalışacaklarına olan inancım tamdır. Öte yandan, daha güçlü ve hızlı hareket edebilen bir PÜİS için, teşkilat yapımızda bazı iyileştirmeler de yapmamız gerekiyor. Öncelikle şubelerimizi daha güçlü, baştemsilcilik ve temsilciliklerimizi ise daha aktif hale getireceğiz. Bunun için de bütün şubelerimizde profesyonel kadrolar istihdam edeceğiz. Genel merkezimizin ve şubelerimizin kapılarını tüm bayilere sonuna kadar açacağız ve bayilerimizin her türlü sorunlarını haftanın 7 günü, günün 24 saati bize kolayca ulaştırmalarını sağlayacağız. Bu sektörde faaliyet gösteren herkesi kucaklayacak ve derdine ortak olacağız. Sorunlarıyla ilgilenip, çözüme kavuşturmak için gereken tüm yolları deneyeceğiz. Bu bakımdan önümüzdeki dönemi PÜİS'in etrafında kenetlenerek haklarımızı alma, sorunlarımızı çözme, bayileri güçlendirme dönemi olarak ilan ediyoruz.

Sektörel uzlaşının adresi olacağız

Yeni dönemde PÜİS'i sektörel uzlaşının adresi haline getireceğiz. Ayrıştırıcı değil birleştirici, çatışmacı değil uzlaşmacı olacağız. Rafinerisiyle, dağıtıcısıyla, bayisiyle, kamu kurumlarıyla, sivil toplum kuruluşları ve medyasıyla kavgadan uzak, ortak çıkarlar etrafında birleşmiş bir sektör yaratmak için tüm taraflara elimizi uzatacağız. Hepimiz aynı gemideyiz. İşte bu bilinçle ortak aklın hakim olduğu, birlikte çözüm üreten bir piyasa yapısının tesisi için gerekli tüm adımları atacağız ve PÜİS'in, akaryakıt sektörünün çatı örgütü olma vasfını daha da güçlendireceğiz.

Sorunlarımızı hukuk yoluyla çözeceğiz

PÜİS olarak hukukun üstünlüğüne ve adalete sonuna kadar inanıyoruz. Bu nedenle so-

runlarımızı kavga ederek değil, hukuk yoluyla çözeceğiz. Bildiğiniz gibi ikinci intifa dönemi olarak adlandıracağımız 2015'in Eylül ayında ve öncesinde sektörde çok büyük bir hareketlilik yaşanacak. Birçoğunuz dağıtım şirketleri ile yeni sözleşmeler imzalayacaksınız. Bu süreçte ihtiyaç duyacağınız hukuki desteği sunmak için Sendikamız bünyesinde bir hukuk birimi oluşturduk. PÜİS'e başvurduğunuz takdirde, sizin açınızdan en uygun olan sözleşmeyi imzalamanız ve herhangi bir hak kaybına uğramamanız için gerekli hukuki desteği alacaksınız. Bu desteğimiz sadece intifa süreciyle sınırlı kalmayacak. Her türlü hukuki sorununuzun çözümü için hukuk birimimiz emrinize amadedir.

Sorunlarımız medyada daha geniş yer alacak

Kamuoyunun ve karar vericilerin doğru bilgilendirilmesinde medyanın üstlendiği rolün ne kadar önemli olduğunu hepimiz biliyoruz. Kendileriyle ilgisi olmayan konularda dahi akaryakıt bayileri hiç hak etmedikleri halde medya üzerinden hedef tahtasına oturtuluyor. Böylece de kamuoyunda sektörümüze karşı olumsuz bir algı yaratılmaya çalışılıyor. Sektörümüze yönelik bu olumsuz algıyı ortadan kaldırmak ve kamuoyunu doğru bilgilendirmek amacıyla Sendikamız bünyesindeki basın birimini daha güçlü bir hale getirdik. Yeni dönemde medya ile olan ilişkilerimizi daha etkin hale getirerek, sorunlarımızın medyada çok daha geniş yer almasını sağlayacağız. Sizler de yaşadığınız sorunları Sendikamızla paylaşırsanız, bu sorunları basın yayın organları kanalıyla kamuoyunun bilgisine sunarak, çözümü için katkı sağlayabiliriz.

PÜİS etrafında kenetlenmeliyiz

Beni birçoğunuz tanıyor sunuz. Ömrünün yaklaşık 40 yılını bu sektörde geçirmiş ve sektöre gönül vermiş bir meslektaşınızım. 20 yılı aşkın bir süredir de PÜİS'in çeşitli kademelerinde görev yaptım. Son 4 dönemdir ise PÜİS'te Teşkilattan Sorumlu Genel Başkan Yardı-

cılığı görevini yürüttüm. Dolayısıyla bayilerin sorunlarını da, nasıl çözüleceğini de çok iyi biliyorum. Sorunları çözmek için her şeyden önce PÜİS çatısı altında kol kola girerek, aynı amaç için yürümek gerekiyor. Sizden bu çağırma bütün gücünüzle, aklınızla ve yüreğinizle katılmanızı istiyorum. Şimdi safları sıklaştırma zamanıdır. Bize yakışan, birlik ve beraberlik içinde, tek yürek olarak önümüze çıkacak her türlü engeli aşmak için inancımızı ve mücadele azmimizi diri tutmaktır. Her sivil toplum kuruluşunda olduğu gibi Sendikamızda da başarı, üyelerin bizlere verdiği destekle doğru orantılıdır. Dolayısıyla lütfen desteğinizi en üst seviyede yapınız. Hepinizi ulu bir çınar olan PÜİS'in etrafında kenetlenmeye davet ediyorum.

Gelin dostlar!

Gün bizim günümüzdür.

Gün birlik, beraberlik günüdür.

Gün PÜİS'e, meslek onurumuza ve ekmeğimize sahip çıkma günüdür.

Bu çağrımıza cevap vereceğiniz inancıyla, hepimize şahsım ve teşkilatım adına en içten sevgi ve saygılarımı sunarım.

İmran OKUMUŞ
PÜİS Genel Başkan



TP Petrol Dağıtım A.Ş Genel Müdürlüğü'ne Mutlu Gül atandı

Yüzde 100 milli sermayeli akaryakıt dağıtım şirketi TP Petrol Dağıtım AŞ'ye uzun zamandır Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nda Bakan Danışmanı olarak görev yapan Mutlu Gül Genel Müdür olarak atandı.

Bilkent Üniversitesi Uygulamalı Yabancı Diller Fakültesi Muhabese Bilgi Sistemleri'nden mezun olan Gül, 2009-2012 yılları arasında Ankara Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi'nde "Türkiye'nin Elektrik Piyasasındaki Rekabet Ortamının ve Serbestleşme Faaliyetlerinin Analizi: Bir Rekabet Aracı Olarak Serbest Tüketici Örneği" konulu teziyle İşletme Yüksek Lisans'ını tamamladı. Halen Dumlupınar Üniversitesi'nde işletme dalındaki doktora çalışmalarını devam ettiriyor.

2009'dan bu yana Gül, TPIC'te Kıdemli Uzman, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Basın Müşavirliği, ayrıca ETKB Bakan Danışmanlığı, Özelleştirme İdaresi Başkan Müşavirliği gibi görevlerde bulundu. Kemerköy Elektrik Üretim AŞ'nin Yönetim Kurulu Üyeliğini de yapan Mutlu Gül, EPDK tarafından yönetime atanarak Osmangazi Elektrik Dağıtım AŞ Yönetim Kurulu Başkan Vekilliği görevinde de bulundu. İngilizce, Fransızca ve Arapça bilen Gül, evli ve bir çocuk babası.

Bu arada TP Petrol Dağıtım



AŞ Teknik İşler Genel Müdür Yardımcılığına ise Muhammed Selman Yılmaz atandı.

2015 yılında 400 istasyon hedefi

Yüzde 100 milli sermayeli bir şirket olan Türkiye Petrolleri Anonim Ortaklığı, Türkiye'nin ham petrol ihtiyacının yüzde 9.6'sını karşılıyor. Türkiye Petrolleri A.O kendi perakende akaryakıt ticaretini oluşturmak üzere 2006 yılında TP Petrol Dağıtım AŞ'yi kurdu. 2006 yılından bugüne bayi ağını genişleten TP Petrol Dağıtım AŞ bugüne kadar 900 bin ton akaryakıt satışı yaparak klasmanda bulunan tüm akaryakıt şirketleri arasında 6. sırada bulunuyor. 2012 yılının ilk altı ayında 160'nci, Nisan 2013'de 195'nci, 2014 yılında 284'ncü istasyonu hizmete açan Türkiye Petrolleri, 2015 yılında ise 400'üncü istasyonunu hizmete açmayı hedefliyor.

Perdecı, Shell Türkiye Ülke İletişim Müdürü oldu



Gelişmiş teknolojisi ve yenilikçi yaklaşımlarıyla Türkiye'nin önde gelen enerji şirketlerinden olan Shell Türkiye'ye Ülke İletişim Müdürü olarak Meltem Okyar Perdecı atandı.

İletişim sektöründe 15 yılı aşan tecrübeye sahip Meltem Okyar Perdecı, İstanbul Üniversitesi İletişim Fakültesi Halkla İlişkiler ve Tanıtım bölümü mezunu. Shell Türkiye Ülke İletişim Müdürü görevine atanmadan önce HSBC Türkiye'de Çalışan İletişimi Kıdemli Yöneticisi olarak çalışan Perdecı, öncesinde EnerjiSA İletişim Müdürü görevini sürdürmekteydi. Perdecı, profesyonel iş yaşamında ayrıca MPR İletişim Danışmanlığı bünyesinde Türkiye'de faaliyet gösteren ve sektörünün lideri ulusal ve uluslararası birçok markanın Müşteri İlişkileri Direktörlüğü'nü yürüttü.

EPDK'dan üçüncü kez tavan fiyat müdahalesi



Enerji Piyasası Düzenleme Kurulu, 19 Şubat 2015 tarihinde gerçekleştirdiği toplantıda, dağıtım şirketlerinin akaryakıt fiyat oluşumlarında belirlenen fiyat metodolojisine uymamaları gerekçesiyle üçüncü kez "tavan fiyat" uygulama kararı aldı. Kurul Kararı gereği benzinde rafineri çıkış fiyatının üzerine eklenecek marj 34 kuruş/litre, motorinde ise rafineri çıkış fiyatının üzerine eklenecek marj 37 kuruş/litre olarak sınırlandırıldı. Tavan fiyat uygulamasına ilişkin söz konusu Kurul kararına göre; benzin ve motorinde belirlenen kar marjının en az yüzde 60'ının bayiye verilmesi öngörüldü.

"Dağıtım şirketleri fiyat metodolojisine uymak zorunda"

Tavan fiyat kararını değerlendi-

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK), akaryakıt piyasasına yönelik 2009 ve 2014 yıllarında uyguladığı tavan fiyatın ardından, "fiyatların en yakın erişilebilir dünya serbest piyasa koşullarına göre oluşmadığı" gerekçesiyle bir kez daha tavan fiyat uygulaması kararı aldı.

ren EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz, daha önce dağıtım şirketlerinden ve sektör derneklerinden akaryakıt fiyat takip metodolojisinin yeterince şeffaf olmadığı ve belirsizliklerden dolayı yatırım yaparken zorlandıkları yönünde şikâyetler geldiği için 4 ay önce yeni metodolojiyi belirlediklerine dikkat çekerek, şirketlerin bu metodolojiyi gözeterek fiyat oluşumlarını belirlemeleri gerektiğini vurguladı. Yılmaz, belirlenen metodoloji ile şirketlerin önlerini daha iyi görebildiklerini ve buna göre yatırımlarını yapabilecekle-

rini söyledi. Yılmaz "Piyasadaki fiyat oluşumlarının belirlediğimiz metodolojiye uygun olarak gerçekleşip gerçekleşmediği sürekli izliyoruz. Bu konuya özel önem attığım için ilgili dairenin yanı sıra şahsen her gün ek-randa piyasadaki fiyat oluşumlarını takip ediyorum" dedi.

"Bu kararı almak zorundaydık"

EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz, dağıtım şirketlerinden defalarca metodolojiye uyulması hususunda hassasiyet gösterilmesini istememize rağmen, son günlerde

dağıtım şirketlerinin akaryakıt fiyat oluşumlarında belirlenen metodolojinin dışına çıkarak kar marjlarını arttırdıklarını tespit ettiklerine dikkat çekti. “Serbest piyasa diye dağıtım şirketlerinin makul olmayan kar oranlarının tüketiciye yansıtılmasına müsaade edemeyiz” diyen Yılmaz, bu nedenle tavan fiyat kararı almak zorunda kaldıklarını belirtti.

“Kar marjlarını makul ve adil bir seviyede daralttık”

EPDK’nın daha önce iki kez tavan fiyat uygulamasına gittiğini vurgulayan Yılmaz, “Tüketiciye korumaya yönelik bu tip kararları almak zorundayız ve bu da bizim yasal görevimiz. Akaryakıt fiyatlarındaki 1 kuruşluk farkın tüketici için toplamda neye karşılık geldiğini biliyoruz” dedi. Alınan tavan fiyat kararının, piyasadaki bazı olumsuzluklara yol açan faktörleri kaldırmaya yönelik olduğunu kaydeden Yılmaz, tavan fiyat kararıyla dağıtım şirketlerinin kar marjlarının makul ve adil bir seviyede daraltıldığını söyledi. Dağıtım şirketlerinin kar edemiyoruz, masraflarımız Avrupa Birliği ülkelerine göre yüksek, nasıl bu faaliyetleri yürüteceğimiz şeklindeki suni bir gündem oluşturmalarına gerek olmadığını belirten Yılmaz, fiyat metodolojisi belirlenirken ve tavan fiyat kararı alınırken tüm bu unsurların göz önünde bulundurulduğunu söyledi.

“Bayi transfer bedelleri tüketiciye yansıtılamaz”

Dağıtım şirketleri arasındaki yüksek bedellerle gerçekleşen bayi transfer bedellerinin akaryakıt fiyatı içerisine yedirilerek tüketiciye yansıtmasını kabul etmelerinin mümkün olmadığını vurgulayan Yılmaz, “Dağıtım şirketi bayi transferi için banka kredisi alıyor sonra bu kredinin geri ödemesi tüketiciye satılan akaryakıt fiyatının içinde yer alıyor. Bir bakıma dağıtım şirketi tarafından alınan kredi tüketiciye ödettiliyor” dedi.

PÜİS’ten karara tepki



EPDK’nın akaryakıt sektörüne yönelik aldığı tavan fiyat kararına sektörden ilk tepki PÜİS’ten geldi. Kararın hemen ardından yazılı bir basın açıklaması yapan PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, tavan fiyat kararını eleştirerek, “Karar’da benzin ve motorinde belirlenen kar marjının en az yüzde 60’ının bayilere verilmesi öngörülüyor. Bu yönüyle söz konusu karar bayi kesimi açısından olumlu gibi gözükse de, serbest piyasaya vurulmuş bir darbedir” dedi.

PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş’un yaptığı basın açıklaması şöyle:

Enerji Piyasası Düzenleme Kurulu bugün yaptığı toplantısında, akaryakıt ürünlerinde tavan fiyat uygulamasına karar verdi. Bu kararla dağıtıcı ve bayi paylarının toplamı, benzinde 34 kuruş/litre, motorinde ise 37 kuruş/litre indirilerek sınırlandırıldı. EPDK, böylece 2009 ve 2014 yıllarında uygulamaya koyduğu acı reçeteyi, üçüncü kez sektörün önüne koymuş oldu.

Bilindiği gibi, EPDK’nın daha önceki tavan fiyat kararlarından farklı olarak kar paylaşımında bayiler lehine bir düzenlemeye gidildi. Karar’da benzin ve motorinde belirlenen kar marjının en az %60’ının bayilere verilmesi öngörülüyor. Bu yönüyle söz konusu karar bayi kesimi açısından olumlu gibi gözükse de, serbest piyasaya vurulmuş bir darbedir.

Serbest piyasaya müdahalenin karşısındayız

PÜİS her zaman serbest piyasaya yapılan müdahalelerin karşısında olmuştur, bundan sonra da olmaya devam ede-

»

» cektir. Dolayısıyla EPDK'nın bugün aldığı tavan fiyat kararı da serbest piyasaya müdahale niteliğindedir ve bizim açımızdan kabul edilemez bir karardır.

Geçmişte akaryakıt sektöründe ve özellikle de bayi kesiminde derin travmalara neden olan tavan fiyat uygulamalarının olumsuz etkileri hala silinmemişken, EPDK'nın bu acı reçeteyi bir kez daha sektörün gündemine getirmesi, sektörün sağlıklı yapısını mutlaka bozacak ve telafisi mümkün olmayan hasarlar bırakacaktır.

Tavan fiyat tüm yatırımcıları olumsuz etkileyecek

Bilindiği gibi Türkiye akaryakıt piyasasında dünya devi olan petrol şirketleri de çok uzun yıllardır faaliyet göstermektedir. Ayrıca piyasamıza yeni yabancı yatırımcıların da ilgisi devam etmektedir. EPDK'nın tavan fiyat uygulamaları ile sürekli piyasaya müdahale etmesi, yabancı yatırımcıların da yatırım planlarını yeniden gözden geçirmelerine ve hatta yatırımlarından vazgeçmelerine neden olacaktır. Oysa bilindiği gibi, yabancı yatırımcının ülkeye çekilmesi bir devlet politikasıdır. İşte bu yönüyle söz konusu karar, öteden beri başarıyla sürdürülen bu devlet politikasıyla da çelişmektedir. Ayrıca, piyasada faaliyet gösteren çok sayıdaki yerli sermayeli şirketimiz de bu karar nedeniyle yatırım planla-

rını askıya alıp, belki de yatırım ortamının daha iyi olduğunu düşündükleri başka sektörlerle kayacaklardır. Her platformda düzenlediği sektörün büyüklüğüyle övünen EPDK, serbest piyasaya müdahale etmekten vazgeçmezse, ortada düzenlemekten övüneceği bir piyasa da kalmayacaktır.

Tavan değil, taban fiyat uygulanmalı

EPDK, gerçekten sağlıklı bir piyasa yapısının oluşmasını arzu ediyorsa, bunu "Tavan fiyat"la değil, aksine "Taban fiyat" uygulayarak gerçekleştirebilir. Zira, bu piyasayı bozan temel unsur, akaryakıt kaçakçılığı ve dolayısıyla maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan satışlardır.

Bilindiği gibi uzun yıllardır alınan tüm önlemlere rağmen, kaçak akaryakıt sorunu tüm hızıyla devam ediyor. Devleti milyarlarca liralık vergi kaybına uğratan, tüketiciyi mağdur eden, çevre ve insan sağlığına zarar veren kaçak akaryakıt önlemenin etkili yollarından biri taban fiyat uygulamasıdır. 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu'nun 10. maddesi EPDK'ya tavan/tabana fiyat uygulaması yetkisi vermiştir.

Yüksek fiyatın suçlusu akaryakıt sektörü değil!

EPDK'nın bugün aldığı karar, her şeyden önce kamuoyunda, sektörün fahiş karlar elde ettiği ve yüksek akaryakıt fiyatlarının tek müsebbibinin akaryakıt sek-

törü olduğu şeklinde yanlış algı yaratan, hatalı bir karardır.

Tüketicilerin yüksek fiyatla akaryakıt satın alması, ne rafineri, ne dağıtım şirketi, ne de bayilerin suçu değildir. Yüksek akaryakıt fiyatlarının temel sebebi, Türkiye'deki vergilendirme politikasıdır. Bu hususun kamuoyu tarafından bilinmesini özellikle istiyoruz. Akaryakıt fiyatlarında tüketiciyi tatmin edecek bir indirim sağlanmak isteniyorsa, bunun yolu tavan fiyat uygulamasından değil, akaryakıt ürünleri üzerinden alınan vergilerin düşürülmesinden geçer. Kaldı ki, bu gerçek Hükümet temsilcileri ve Kanun'un uygulayıcısı konumundaki EPDK tarafından da çok iyi bilinmektedir. Nitekim hatırlanacağı gibi, Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, akaryakıttaki vergi yükünün fazla olduğunu belirtmiş, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız da, Maliye Bakanlığının bu yönde bir çalışma yapması halinde destek vereceklerini ifade etmişti. En yetkili ağızlardan yapılan bu açıklamalara rağmen, sadece akaryakıt sektöründe faaliyet gösteren oyuncuların kar payını kırpma, bunu fiyat indirimine dönüştürmeye yönelik bir karara imza atılmasını kamuoyunun takdirine bırakıyoruz.

İmran OKUMUŞ

PÜİS Genel Başkanı

PÜİS'İN AÇIKLAMASI BASINDA GENİŞ YANKI BULDU.



PETROL Ürünleri İşveren Sendikası (PÜİS), Başkanı İmran Okumuş, EPDK'ı eleştirerek "EPDK'nın bugün aldığı tavan fiyat kararı, serbest piyasaya müdahale niteliğindedir ve bizim açımızdan kabul edilemez

akaryakıt kaçakçılığı ve maliyetin altındaki satışlardır. PÜS olarak, bu konudaki taleplerimizi EPDK'ya defalarca ilettik. Ancak maalesef bugüne kadar EPDK'ya bu yetkiyi kullanması için harekete geçiremedik" eleştirisini yaptı.

	fiyatı	fiyatı
Adana	4.35	3.79
Ankara	4.36	3.84
Bursa	4.35	3.81
Eskişehir	4.36	3.82
Gaziantep	4.36	3.81
İstanbul	4.33	3.78
İzmir	4.35	3.78
Kocaeli	4.33	3.78
Konya	4.38	3.80
Mersin	4.34	3.79
Trabzon	4.37	3.82
Yalova	4.34	3.78

**İstanbul'da
litresi 4.33 TL
geçemeyecek
(TL/Lt)**

ENERJİ Piyasası Düzenleme Kurumunun (EPDK), tavan fiyat uygulamasına ilişkin kararı Resmi Gazete'de yayımlandı. Akaryakıtta tavan fiyatını iki ay süre ile Enerji Piyasası Düzenleme Kurulu belirleyecek. Yeni fiyatlar bugünden itibaren geçerli.

ması ile EPDK'nın 3'üncü kez acı reçeteyi sektörün önüne koyduğunu söyledi. Serbest piyasaya müdahaleye karşı olduklarını dile getiren Okumuş, "Piyasada faaliyet gösteren şirketler"

an fiyat kararı serbest piyasaya

Arjantin hükümeti, seçimlerin yapıldığı bir hafta önce, seçimlerin adil ve serbest olmasını ve yeterli miktarda katılımı sağlamak için bir dizi önlemleri başlatmıştı. Bu önlemler arasında, seçimlerin yapılacağı yerlerin yakınlarında bulunan vatandaşların, seçimlerin yapılacağı yerlere ulaşmalarını kolaylaştıran bir dizi önlemler vardı. Bu önlemler, seçimlerin yapılacağı yerlerin yakınlarında bulunan vatandaşların, seçimlerin yapılacağı yerlere ulaşmalarını kolaylaştıran bir dizi önlemlerdi. Bu önlemler, seçimlerin yapılacağı yerlerin yakınlarında bulunan vatandaşların, seçimlerin yapılacağı yerlere ulaşmalarını kolaylaştıran bir dizi önlemlerdi.

İndirim kararı çıktı akaryakıtçı direniyor

marjını litrede 34 kuruş, motorinde ise 37 kuruş olarak sınırlandırdı. Karara göre benzin ve motorin için tespit edilen kar marjlarının en az yüzde 60'ı bayilere verilecek. Kararın yayımlanmasının ardından gözlemler yapıldı. Özellikle Petrol Ürünleri Çevirenler Sendikası (PÜS) Genel Başkanı İbrahim Okumuş "EPDK'nın aldığı tavan fiyat kararları serbest piyasaya müdahale niteliğindedir ve bizim açımızdan kabul edilemez bir karardır." ifadesini kullandı.

**HABER
TURK**

BAĞIMSIZ GÜNLÜK GAZETİ

ATAN

PETROL Ocak 2008'de petrol fiyatlarındaki artışın etkisiyle Türkiye'de petrol ürünleri fiyatları da arttı. Enerji Bakanlığı'nın açıkladığı verilere göre Ocak ayında petrol ürünleri fiyatları Ocak 2007'ye göre yüzde 10,5 arttı. Ocak 2008'de petrol ürünleri fiyatları Ocak 2007'ye göre yüzde 10,5 arttı. Ocak 2008'de petrol ürünleri fiyatları Ocak 2007'ye göre yüzde 10,5 arttı.

şirketimiz bu karar nedeniyle yatırım planlarını askıya alıp, belki de başka sektörlere kayacaklar. EPDK, gerçekten sağlıklı bir piyasa yapısının oluşmasını arzu ediyor, bunu 'taban fiyat' uygulayarak gerçekleştirebilir. Bu piyasayı bozamaz temin edilemeyen kâğıt kaçakçılığı ve

Sektörün en büyük ihtiyacı taban fiyatla yatırımları teşvik etmektir.

Yapılacak olan genel kurulu öncesi basın toplantısı yapıldı. Toplantıda konuşan PÜİS Genel Başkanı İmre Akkumcu, "Tavan fiyatı..."

"Tavan fiyat tüm yatırımcıları olumsuz etkileyecek"

**OKUMUŞ: 'Tavan', serbest
niveseye vurulmuş darbedir**

AKARYAKIT fiyatı, Türkiye'de çok yüksek. Bu-
nun sebebi ise, uygulanan yüksek vergi oranları.
Vergisi düşülmeye yanaşmayan hükümet, bizi-
min kâr marjını dışlamak fiyat 3-5 katını indirmeye çalış-
tı. Üç hafta önce kâr "tavan" fiyatı kanu-

Piyasaya müdahalenin karşısındayız
PÜİS her zaman serbest piyasaya yapılan müdahalelerin karşısında olmuştur. bundan sonra da olmaya devam edecektir. Dolayısıyla EPDK'nın bugün aldığı tavır fiyat karması da serbest piyasaya müdahale niteliğinde ve bizim de serbest piyasaya müdahale etmemiştir. Gelecekte akılcı-

Yatırımcıyı olumsuz etkileyecek
Büyük bir Türkiye ağırlıklı piyasasında dünya devi EPÖK'ün bu bir yakımsız birleşiminden yasa dışı bir şekilde birleşim yapıldığına inanılmaktadır. Bu durum yatırımcıyı olumsuz etkileyecektir.

Tavan değil, taban uygulanmalı
EPOK, greççinin satışta bir piyasa yapısının oluşmasını

Kayserili
ruz. Bizim
bakanımız

Geometrii interioară selectivă nu este de fapt lucrurile clare însoțite de o serie de alți factori, după explicațiile directorului de la Universitatea de Științe Economice, EPSC nu este un rezultat, ci este doar o selecție de studenți.

"Yüksek fiyatın suçunu akaryakıt sektörü değil"

EPDK'nın fiyatı belirlediği kerosen, her jeneratör için kerosen kullanılarak, elektrikli jeneratör için etilglül ve yüksek akaryakıt fiyatlarının çok muhtemelen akaryakıt sektörü içindeki yüksek petrol fiyatı

İşletim sistemi gerektirmez. Zira bu program bütün işletim sistemleri için çalışır ve kullanıcılar işletim sistemleri gerektirmez.

İşletim sistemi gerektirmez. Zira bu program bütün işletim sistemleri için çalışır ve kullanıcılar işletim sistemleri gerektirmez.

Nerede kaldı şeffaflık, eşitlik ve serbest piyasa?

2003 yılının son ayı...

Akaryakıt bayileri sevinçli...

Çünkü onların da artık bir Kanunu var...

Onların da artık sorunlarının çözülmesi için dertlerini anlatabilecekleri bir kamu kurumu var. Hem de kendisine ait bütçesi olan, sektörün düzenlenmesi ve denetlenmesi için alınması gereken kararları süratle alabilen ve bu kararları mevzuat hükmünde sayılan bağımsız bir üst kurum...

Ancak Kanun'da bazı hükümler adil değil...

Bu hükümler bayi haklarını adeta tırpanlıyor...

Kanun'a konan ancak yeterli olmayan bazı hükümlerle bir denge sağlanmaya çalışılmış...

Her şeye rağmen bayi "inşallah iyi olur" diye düşünmeye ve sonucun iyi olacağına inanmaya devam ediyor...

Fakat uygulamaya geçilmesin-

den kısa bir süre sonra bayinin bu sevinçli ve inancı hüsrana dönüşmeye başlıyor...

Şöyle ki;

"Amaç ve kapsam" başlıklı Kanun'un birinci maddesinde yazılı olan "Şeffaf, eşitlikçi ve istikrarlı bir piyasanın serbest rekabet ortamı içinde düzenlenecektir" şeklindeki en önemli hükmün uygulamada göz ardı edildiğini görüyor...

Şeffaflık sadece bayiler için...

Bilgisayarda bir tuşa basılarak ülkemizdeki 13 bine yakın akaryakıt bayisinin satış fiyatını görmek mümkün oluyor...

Ancak sektörün diğer kesimlerindeki aktörlerin fiyatlarını görmek mümkün değil.

Özellikle rafinerici ve dağıtıcının fiyatları Kanun'dan önce şeffaf biçimde görülürken, Kanun'dan sonra bu fiyatlar tamamen karanlığa gömülüyor...

Kısacası şeffaflık sadece bayi

için geçerli oluyor...

Bunun sonucunda dağıtıcısı ile rafineri veya dağıtıcının satış fiyatları üzerinden sözleşme yapan bayilerin dağıtıcısının deklare ettiği fiyatın doğruluğunu teyit etme imkanı kalmıyor...

O halde nerede kaldı şeffaflık?

Eşitlikçi olma ilkesi nerede!?

Kanun'da "Dağıtıcılar eşit kategorideki bayileri arasında farklı fiyat ve şart uygulayamaz" hükmü var...

Bu hüküm, bayileri koruma adına Kanun'da öngörülen az sayıdaki hükümlerden biri...

Ama dinleyen kim?

Veya uygulayan kim?

İşte bu hüküm uygulanmayınca da Kanun'da bayiye koruyan bir tek hüküm dahi kalmıyor...

Bunun sonucunda da akaryakıt piyasasında vahim, acımasız ve yıkıcı bir haksız rekabet ortamı oluşuyor...



Güner Yenigün
PÜİS Genel Merkez Yönetim Kurulu Üyesi

Bunun da kısa adı kaos...

Nerede kaldı serbest rekabet hedefi?

Kanun'un temel amaçlarından biri de serbest rekabet ortamının yaratılmasıydı...

Ne yazık ki, bu prensip de Kanun'un yürürlüğe girmesinden kısa bir süre sonra ortadan kalktı...

Zira Kanun'da bir madde ile bayinin sadece bir dağıtıcıdan ikmal yapabileceği öngörülmüştü...

Bir başka ifadeyle serbest rekabet ortamına temelden ters olan ve "Tek elden satış" şeklinde tanımlanan bir hüküm Kanun'a girmişti...

Ve böylece Devlet, hiç gereği

yok iken özel hukuk kuralları çerçevesinde düzenlenmesi gereken bir konuya müdahale etmiş ve serbest piyasa şartlarına tam manasıyla aykırı olan bir hükmü koruması altına almıştı...

Bayi bu haksızlığın sebebini sorduğunda, "Kullanıcı hangi dağıtıcının akaryakıtını kullanmak istiyorsa onun amblemini taşıyan istasyonda sadece o dağıtıcının akaryakıtı satılmalı" şeklindeki bir savunma öne sürülmüştü...

İyi, hoş ama dağıtıcıların birbirlerinden akaryakıt alması neredeyse serbest hale getirilmiş...

Dolayısıyla dağıtıcının deposundaki yakıt zaten tamamen kendisine ait değil ki...

O zaman yukarıdaki tez mesnetsiz kalmıyor mu?

Bir başka ifadeyle bu durumda kamunun korumaya çalıştığı nedir?

Bunlar bayinin mağdur olduğu ve adil olmayan mevzuat hükümlerinden hemen akla gelen birkaçı.

Beklentimiz yıllardan beri revize edileceği söylenen, ancak her nedense bir türlü gerçekleştirilmeyen petrol piyasası mevzuatının artık hiç zaman geçirilmeden revize edilmesidir.

Ancak bunun gerçekleştirileceği tarihe kadar hiç değilse, yukarıda değindiğimiz bayi haklarını koruyan birkaç hükmün artık işler hale getirilmelidir.

Binlerce akaryakıt bayisi bunu özlemle bekliyor.



Akaryakıtta ÖTV mevzuatı sadeleşiyor



Yeni tebliğ ile ÖTV Kanununun yürürlüğe girdiği 2002'den bu yana yapılan yüzlerce değişikliğin, artık tek bir tebliğ altında toplandığına dikkati çeken Şimşek, 4 aşamada yapılacak değişikliğe yaklaşık 50 milyar TL'lik ÖTV gelirinin elde edildiği akaryakıt ve akaryakıt harici petrol ürünleri sektöründen başladıklarını açıkladı.

“Yoruma açık alanlar giderildi”

Şimşek, ÖTV'de yapılan değişikliği Gönemli bir reform olarak nitelerek, şunları kaydetti:

“ÖTV Kanununun yürürlüğe girdiği 2002 yılından itibaren, Kanunda 22 ayrı değişiklik yapılmış, 73 Bakanlar Kurulu kararı,

36 genel tebliğ ve 22 adet sirküler çıkarılmış, çeşitli konularda çok sayıda özelge ve görüş verilmiş. Şimdi bu yüzlerce değişikliği, tek bir tebliğ altında topladık. KDV'de yaptığımız gibi ÖTV'de de dağınık yapı toparlanacak, gri alanlar giderilecek. Mevzuat, basit ve anlaşılır olacak. Böylece mükellefler de Maliye çalışanları da yeminli mali müşavirler ve serbest muhasebeci mali müşavirler ile diğer ilgililer de hak ve yükümlülüklerini daha iyi kavrayacak, yoruma açık alanlar giderilecek.”

“Gereksiz bürokrasiden vazgeçilecek, iade süreleri kısılacak”

Yapılacak değişikliğin ayrıntılarına ilişkin de bilgi veren Şimşek,

Bir süredir üzerinde çalışılan ÖTV mevzuatını sadeleştiren çalışmanın tamamlandığını belirten Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, ilk müjdeyi akaryakıt ve akaryakıt harici petrol ürünleri sektörüne verdi. Şimşek, “Yapacağımız düzenleme ile ÖTV'deki dağınık yapı toparlanacak, gri alanlar giderilecek. Kötü niyetli kişilerin 10 numara yağ konusundaki cambazlığının da önüne geçiyoruz. Maliye artık 10 numaralı yağları daha yakından takip edecek ve haksız yere ÖTV iadesi alınmasına engel olacağız” diye konuştu.

iade konusunda sıkıntı yaşayan mükelleflerin sorunlarının çözüleceğini, gereksiz bürokrasiden vazgeçilerek, iade sürelerinin kılalacağını söyledi. Mevcut sistemde, mükellefe ÖTV iadesi yapılması için vergi daireleri arasında uzun süren yazışmalar yapıldığını anlatan Şimşek, “Aynı il içinde bile bir vergi dairesinden diğerine yazının gidip gelmesi günler, bazen aylar alıyordu. Oysa, teknoloji alanında yaptığımız yatırımlar sayesinde vergi daireleri bunu ekranlarında görebiliyor artık. Şimdi bu yazışmaları da kaldırıyoruz. Bu sayede ÖTV iadelerinde günler, aylar alan süreç anında sonuçlanacak” diye konuştu. Mehmet Şimşek, KDV’deki düzenlemenin ardından iadelerin daha da hızlandığını ve bir önceki yıla göre 4,5 milyar lira fazla iade yapıldığını hatırlatarak, benzer sonucu ÖTV’de yaptıkları bu dü-

zenlemeden sonra da beklediklerini kaydetti.

“Vergisini zamanında ödeyenleri her alanda destekleyeceğiz”

Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, ülkenin üretimine katkı yapan ve vergisini zamanında ödeyenleri her alanda desteklemeye devam edeceklerini vurgulayarak, ÖTV’si sıfır olarak uygulanan uçak, jet gibi hava araçlarının yakıtlarından kaynaklanan kaçakçılığı engellemek için bazı önlemler aldıklarını ancak vergisini düzgün ödeyen mükellefleri de ödüllendireceklerini söyledi. Bu kapsamda, yeni düzenleme ile söz konusu yakıtların ithali ve yurtiçi teslimlerine teminat uygulaması getirildiğini aktaran Şimşek, “Buna karşın, söz konusu işi 3 yıldır lisans sahibi olarak yapan ve vergilerini zamanında ödeyen mükelleflere sertifika

verilecek ve sadece bir kereliğine 10 milyon liralık teminat alınacak. Bu sayede söz konusu mükelleflerden, yaptıkları işlemlerde her seferinde teminat istenmeyecek” dedi.

10 numara yağa yakın takip

Hem vergi kaybı hem de tehlikeli olması nedeniyle çeşitli madde ve yağların amacı dışında akaryakıt olarak kullanılmasına müsaade etmediklerini belirten Şimşek, bunu engellemek için hem denetimleri artırdıklarını hem de gerekli düzenlemeleri yaptıklarını ifade etti. Yeni düzenlemeyle bu konuda bir adım daha atıldığını anlatan Şimşek, “Kötü niyetli kişilerin 10 numara yağ konusundaki cambazlığının da önüne geçiyoruz. Maliye artık 10 numaralı yağları daha yakından takip edecek ve haksız yere ÖTV iadesi alınmasına engel olacağız” şeklinde konuştu.



“10 numara yağ sorununun çözümü için ilave tedbirlere ihtiyaç var”

➔ PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, Maliye Bakanlığının akaryakıt sektörüne yönelik gerçekleştireceği ÖTV reformunun son derece olumlu bir adım olduğunu belirterek, 10 numaralı yağ sorunun kesin olarak çözülebilmesi için 10 numaralı yağı aracında yakıt olarak kullanan tüketicilere cezai yaptırım uygulanması ve özellikle nakliyecilerin ve otobüs firmalarının 10 numaralı yağ faturalarını gider olarak kullanmasının engellenmesi gerektiğini söyledi.



PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, Maliye Bakanı Mehmet Şimşek'in akaryakıt sektörüne yönelik gerçekleştirilecek ÖTV reformuna ilişkin yaptığı açıklamayı değerlendirdi. Okumuş, Bakan Şimşek'in yaptığı basın açıklamasında, “Kötü niyetli kişilerin 10 numara yağ konusundaki cambazlığının önüne geçiyoruz. Maliye artık 10 numaralı yağları daha yakından takip edecek ve haksız yere ÖTV iadesine engel olacağız” şeklindeki açıklamalarını büyük bir memnuniyetle karşıladıklarını belirterek, “Hatırlanacağı gibi, 10 numaralı yağı yakıt olarak kullanan otobüslerde çıkan yangınlarda bugüne kadar onlarca vatandaşımız hayatını kaybetti. Devletimiz ise 10 numaralı yağın usulsüz kullanımı dolayısıyla milyarlarca liralık vergi kaybına uğradı. Biz akaryakıt bayileri de bu nedenle nakliye araçlarına ve otobüslere akaryakıt satamaz hale

geldik ve sektörümüzün sağlıklı yapısı da maalesef her geçen gün biraz daha yara aldı. Ayrıca 10 numaralı yağı kullanan araçların motorları zarar gördü ve bu araçların egzozundan çıkan gazlar hava kirliliği yaratarak büyük bir çevre tahribatına yol açtı. Dolayısıyla, 10 numaralı yağın araçlarda yakıt olarak kullanılması her kesime büyük zararlar verdi” dedi.

Söz konusu mağduriyetlerin artması üzerine harekete geçen Hükümetin 8 Ekim 2012 tarihinde aldığı Bakanlar Kurulu Kararı ile 10 numara yağ yapımında kullanılan ürünleri tecil/terkin kapsamından çıkardığı ve onun yerine ÖTV iadesi sistemini getirdiğini anımsatan Okumuş, bu sayede 10 numara yağ yapımında kullanılan maddelerin amacı dışında yakıt olarak kullanılmasının büyük oranda önüne geçildiğini söyledi. Ancak ÖTV iadesinin de 10 numara yağda yapılan usulsüz-

lükleri tam olarak ortadan kaldıramadığına dikkat çeken Okumuş, “Akaryakıt ürünlerine göre daha ucuza satılan 10 numaralı yağ özellikle nakliye araçları ile bazı otobüs firmaları tarafından yakıt olarak kullanılmaya devam etti” tespitinde bulundu.

“10 numaralı yağ sorunun çözümü için ilave tedbirlere ihtiyaç var”

Maliye Bakanı Mehmet Şimşek'in konuya ilişkin açıklamalarının bu konuda daha etkin bir denetim yapılacağını bir göstergesi olduğunu kaydeden PÜİS Genel Başkanı Okumuş, “Bu sektörümüz açısından sevindirici bir gelişmedir. Ancak bu sorunun tam olarak ortadan kaldırılabilmesi için PÜİS olarak bazı ilave tedbirlerin alınması gerektiğini düşünüyoruz. Örneğin, 10 numaralı yağı aracında yakıt olarak kullanan tüketicilere cezai yaptırım uygulanması ve özellikle nakliyecilerin ve otobüs firmalarının 10

numaralı yağ faturalarını gider olarak kullanılmalarının engellenmesi bu sorunu sektörümüzün gündeminden çıkaracaktır” dedi.

“ÖTV’siz yakıtlara da vergi iadesi sistemi getirilmeli”

Denizcilik ve havacılık sektörlerinin gelişmesi için deniz ve hava taşıtlarına verilen akaryakıt ürünlerinden ÖTV alınmadığı, buna karşılık akaryakıt ürünlerinden alınan ÖTV’nin ise çok yüksek olduğunun altını çizen Okumuş, şöyle devam etti:

“Bu nedenle deniz ve hava taşıtlarına verilen ÖTV’siz yakıtlar, kaçakçıların iştahını kabartıyor ve çeşitli yöntemlerle bu yakıtlar illegal olarak piyasada pazarlanıyor. Devleti vergi kaybına uğratan, akaryakıt piyasasında haksız rekabet yaratan bu kaçakçılık, tıpkı 10 numaralı yağda olduğu gibi vergi iadesi sistemi uygulanarak kısmen önlenebilir. Bunun yanı sıra denetimlerin artırılması ve bu yakıtı kullanan tüketicilere cezai müeyyide uygulanması da atılması gereken diğer adımlar-

dır. Bu adımlar atıldığı takdirde, ÖTV’siz yakıtların piyasada illegal biçimde pazarlanmasının büyük ölçüde önüne geçilecektir. Ancak bu sorunun köklü çözümü akaryakıt ürünlerinde farklı ÖTV uygulamasına son verilmesine geçmektedir.”

“Yüksek vergiler düşürülürse, kaçakçılık biter”

Yüksek vergilerin, hangi sektörde uygulanırsa uygulansın, kaçakçılığı körüklediğine işaret eden Okumuş, akaryakıt sektöründe yaşanan kaçakçılığın temel sebebinin de akaryakıt ürünleri üzerinden alınan yüksek vergiler olduğunu söyledi. Bugüne kadar alınan bütün polisiye ve teknik tedbirlere rağmen, akaryakıt kaçakçılığında tam bir başarı sağlanamadığına dikkat çeken Okumuş, “Akaryakıt kaçakçılığını bitirecek yegane çözüm yolu ise Maliye Bakanlığımızın akaryakıt ürünlerine uyguladığı ÖTV’yi yeniden gözden geçirerek, makul seviyelere indirmesidir. PÜİS olarak Maliye Bakanımız Sayın Mehmet Şimşek’ten bu önerimizi dikkate almasını talep ediyorum” diye devam etti.

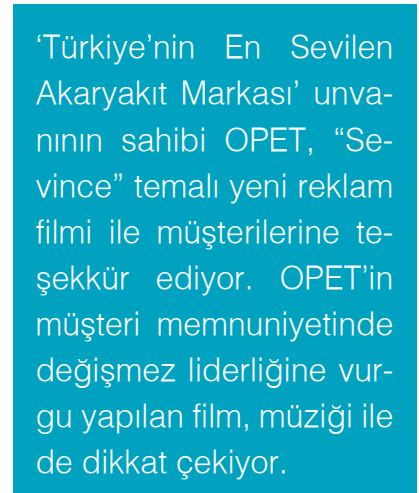
“PÜİS kaçakla mücadele komisyonlarında yer almalı”

Akaryakıt sektörünün çatı kuruluşu olan PÜİS’in kurulduğu 1967 yılından bu yana, piyasadaki illegal faaliyetlerin karşısında olduğunun ve kaçakla mücadelede devlete her zaman tam destek verdiğinin altını çizen İmran Okumuş, konuya ilişkin şunları söyledi:

“15 Bölgede şubesi, 81 ilde baştemsilciliği ve 919 ilçede temsilciliği bulunan PÜİS, akaryakıt sektörünün tek teşkilatlı kuruluşudur. Dolayısıyla Türkiye’nin en ücra köşelerine kadar yayılmış teşkilatlı yapıyla akaryakıt sektörünün kılcal damarlarını oluşturan PÜİS, kaçakla mücadeleye bugüne kadar çok önemli katkılar sağlamıştır. Akaryakıt kaçakçılığıyla mücadele konusunda var olan ve/veya oluşturulacak yeni komisyonlara PÜİS üyelerinin de aktif katılımının sağlanması, kronikleşmiş bu önemli soruna nihai çözüm yolunda önemli bir katkı sağlayacaktır.”



OPET “sevince tam seven” Türkiye’ye teşekkür ediyor



Müşteri görüşlerinin birebir yansıması olan reklam filmi Rafineri Reklam Ajansı tarafından hazırlandı, yönetmenliğini ise Walky Talky üstlendi.



Doğan ve Aytemiz güçlerini birleştirdi:

HEDEF İLK 5



Doğan Holding'in iştiraki Doğan Enerji'nin Aytemiz Akaryakıt'la ortaklığı Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu ile Rekabet Kurumu onaylarının ardından yapılan hisse devri ile gerçekleşti. 11 Mart 2015 tarihinde tamamlanan hisse devri ile Doğan Enerji 152 milyon TL ödeyerek Aytemiz Akaryakıt'ın yüzde 50 hissesinin sahibi oldu.

Hisse devrinin ardından Aytemiz Akaryakıt Dağıtım A.Ş.'nin 200 milyon TL olan ödenmiş sermayesi, tamamı nakden karşılanmak suretiyle 454 milyon TL'ye çıkarılacak. Artırılan 254 milyon TL sermayeye Doğan Enerji, iştirak payına isabet eden 127 milyon TL tutarındaki yeni pay alma haklarının tamamını nakden ve peşin olarak kullanacak. Benzer şekilde diğer ortaklar da sermaye artırımına payları oranında nakden ve peşin olarak iştirak edecek.

“Kısa vadede ilk beşe girmeyi hedefliyoruz”

Aytemiz Akaryakıt'la ortaklığın Doğan Grubu'nun enerji sek-

töründeki büyüme kararlılığının önemli bir göstergesi olduğunu vurgulayan Doğan Holding İcra Kurulu Başkanı Yahya Üzdiyen şunları ifade etti:

“Türkiye'nin büyüme dinamikleriyle uyumlu şekilde kaynak çeşitliliğine sahip bir enerji portföyü oluşturma stratejisiyle hareket ediyoruz. Akaryakıt sektörünün tamamen yerli sermayeli, köklü ve itibarlı oyuncularından Aytemiz'in bu stratejimize en uygun iş ortağı olduğuna inanıyoruz. Sermayesinin tamamı Doğan Holding'e ait Doğan Enerji, Aytemiz Akaryakıt'la ortaklık

görüşmelerini başarıyla tamamlayarak şirketin yarısının sahibi oldu. Aytemiz'in yüzde 50 hissesinin satın alınması, Doğan Grubu'nun genelde enerji, özelde ise akaryakıt dağıtım sektörlerinde var olma kararlılığını göstermektedir. Enerji ve dağıtım alanındaki birikimimiz ve finansal gücümüzün Aytemiz Ailesi'nin akaryakıt sektöründeki deneyim, yetkinlik, altyapı, sağlam lojistik ve dağıtım ağıyla birleşmesi ile büyük bir sinerji yakalayacağımıza inanıyoruz. Bu sinerji hissedarlarımız, müşterilerimiz ve sektördeki tüm paydaşlarımıza katma değer sağlayacaktır. Bu

noktadan sonra Aytemiz olarak hedefimiz akaryakıt sektöründe kısa vadede ilk beşe girmektir.”

“Doğan Grubu ile birlikte daha hızlı büyüyeceğiz”

Doğan Holding’in iştiraki Doğan Enerji’yle yaptıkları ortaklığın akaryakıt dağıtım sektöründe büyümek adına çok ciddi bir adım olduğunu belirten Aytemiz Akaryakıt Dağıtım A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Aytemiz ise şöyle konuştu:

“Doğan Grubu, girdiği her sektörde lider konumunu elde etmiştir. Enerji sektöründe ise yatırımlarıyla bu alanın büyük oyuncularından birisidir. Biz de akaryakıt ana dağıtım sektöründe yarım asırlık bir tecrübeye sahibiz. Doğan Grubu’yla kurduğumuz bu ortaklıkla, daha güçlü bir konuma ulaşacağız ve birlikte emin adımlarla geleceğe doğru yürüyeceğiz. Ülkemiz için kritik önemdeki akaryakıt sek-

töründe son derece yoğun bir rekabet yaşanmaktadır. Doğan Grubu ile güçlerimizi birleştirmemiz şirketimizin daha verimli, daha hızlı ve daha kârlı bir büyüme olanağına kavuşmasını sağlayacaktır. Bu düşüncelerle Doğan Grubu’yla bir araya gelmiş bulunuyoruz. Bu birliktelikten duyduğumuz memnuniyetimizi belirtirken, bu ortaklığın ülkemize, akaryakıt sektörüne, bayilerimize, tüketicilerimize ve her iki ortağa hayırlı ve uğurlu olmasını diliyorum.”

Görüşmeler Aralık 2014’te başladı

Doğan Enerji ile Aytemiz Akaryakıt arasındaki ortaklık görüşmeleri Aralık 2014’te başlamıştı. Ocak 2015’te imzalanan hisse devir sözleşmesinin ardından Rekabet Kurulu ve EPDK’nin verdiği onaylar çerçevesinde hisse devir işlemi 11 Mart 2015’te başarıyla tamamlandı.

Aytemiz 50 yılı aşkın deneyime sahip

1963 yılında İsmail Aytemiz tarafından kurulan Aytemiz Akaryakıt Dağıtım A.Ş., 50 yılı aşkın bir zamandan beri akaryakıt sektörünün her dalında Türk tüketicisine düzeyli ve güvenilir bir şekilde hizmet sunuyor. 1994 yılında dağıtım lisansı alarak, bütün Türkiye çapında bayilikler vererek akaryakıt alanındaki etkinliğini artırdı. 2010 yılında Rekabet Kurulu’nun bayi sözleşmelerini 5 yıla indirmesiyle Aytemiz Akaryakıt Dağıtım A.Ş. dağıtım şirketleri arasında çok büyük bir atılım yaptı ve yeni bayiliklerle pazar payını artırdı. Aytemiz Akaryakıt Dağıtım A.Ş. halen Türkiye genelinde 11 ikmal noktası ve 4 akaryakıt dağıtım deposu ile dağıtım faaliyetlerini sürdürüyor. Şirket, 2014 yılını 2,3 milyar TL’lik bir ciro ile tamamlamış bulunuyor.



(soldan sağa): Aytemiz Akaryakıt Dağıtım A.Ş. Genel Müdürü Ahmet Eke, Aytemiz Akaryakıt Dağıtım A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Aytemiz, Doğan Holding İcra Kurulu Başkanı Yahya Üzdüyen, Aytemiz Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Hüseyin Aytemiz, Doğan Holding Mali İşler Başkan Yardımcısı Yener Şenok

PÜİS Kayseri Şubesi Başkanlığına 3. kez Delikan seçildi



PÜİS Kayseri Şubesi'nin 3. Olağan Genel Kurulu 21 Şubat 2015 tarihinde Kayseri Radisson Blu Oteli'nde gerçekleştirildi. Genel Kurul'da Nuh Mehmet Delikan üçüncü kez PÜİS Kayseri Şube Başkanlığı görevine seçildi.

PÜİS Kayseri Şubesi'nin 3. Olağan Genel Kurulu 21 Şubat 2015 tarihinde Kayseri Radisson Blu Oteli'nde gerçekleştirildi. PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, Genel Merkez Yönetim Kurulu Üyeleri ile PÜİS Şube Başkanları'nın ve çok sayıda bayinin katıldığı Genel Kurul'da Divan Başkanlığını Güner Yenigün, Başkan Yardımcılığını Hasan Rüştü Tutuk, Katip Üyelikleri Vahit Bingöl ve Recep Tiritöğlu yürüttü.

Genel Kurul'un açılış konuşmasını yapan PÜİS Kayseri Şube Başkanı Nuh Mehmet Delikan, "Bugün şubemizin 3'üncü Olağan Genel Kurul Toplantısı'nı gerçekleştiriyoruz. Genel kurul toplantımızın ülkemize ve sendikamıza hayırlı olmasını Allah'tan niyaz ediyorum" dedi.

"Kayseri Şubemiz sendikamıza değer katıyor"

PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş ise, PÜİS Kayseri Şubesi'nin bugüne kadar çok verimli çalışmalar yürüttüğünü

söyledi. Okumuş, "Olağan Genel Kurulumuzun sektörümüze ve ülkemize hayırlı olmasını diliyorum. Kayseri'yi yakından tanıyoruz. Kayseri bizim için çok önemli bir il. Kayseri Şubemiz PÜİS Teşkilatına en son dahil olan şube olmasına rağmen çok verimli çalışmalar yapan ve sendikamıza değer katan bir teşkilattır" dedi.

Okumuş'tan birlik ve beraberlik mesajı

5015 sayılı Kanun'dan aldığı yetkiyle Tavan Fiyat uygulamasına giden EPDK Başkanı ve üyelerini protesto etmek için 2009 yılında EPDK'nın önüne siyah çelenk koyarak protesto ettiklerini anımsatan Okumuş, "Ancak EPDK'nın 2014 yılındaki tavan fiyat kararında sessiz kaldık. 20 bine yakın akaryakıt ve LPG bayisi var. Bizler birlik ve beraberlik içinde olursak, PÜİS'in etrafında birbirimize kenetlenirsek her sorunu rahatça aşarız" dedi.

Bundan böyle PÜİS'in sektörün tüm taraflarıyla birlik ve beraberlik içinde hareket edeceğini belirten Okumuş; "Bundan sonra her şeyi birlikte yapacağız. Ortak hareket edeceğiz. Böylece daha güçlü olacağız ve sorunlarımızı daha rahat çözeceğiz" dedi.

"Tavan fiyat kararı serbest piyasaya müdahaledir"

EPDK'nın lisanslama döneminde haksız yere bayilere verdiği idari para cezalarının affı için çok önemli girişimlerde bulunduklarını belirten PÜİS Genel Başkanı Okumuş, "O dönem dağıtım şirketleri bizi yalnız bırakmıştı. Ama bugünkü tavan fiyat uygulamasında biz onları yalnız bırakmayacağız. EPDK dağıtım karının yüzde 60'ını bayilere verdi. Buna rağmen biz yine de alınan tavan fiyat kararını serbest piyasaya bir müdahale olarak görüyoruz" diye devam etti.



“Nakliye ücretleri konusunda çalışma yapıyoruz”

Daha önceki tavan fiyat uygulamalarında nakliye ücretlerinden dolayı bayilerin mağdur olduğunu hatırlatan Okumuş, “Bu kez EPDK yetkililerini aradım ve 2 aylık sürede nakliye ücretleri nedeniyle bayileri mağdur etmemelerini rica ettim. EPDK yetkilileri de bu ricamızı dikkate alacaklarını söylediler. Dünkü fiyatlara baktım, uygulamış gibi görünüyorlar. Ancak nakliye ücretleri konusunda bir rapor hazırlayıp konuya ilişkin taleplerimizi en kısa sürede EPDK’ya iletacağız” dedi.

“5015 sayılı Kanun revize edilmeli”

5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu’nun değişen piyasa koşulları çerçevesinde mutlaka re-

vize edilmesi gerektiğinin altını çizen Okumuş, şunları kaydetti:

“Bugüne kadar kanunun revizyonu için çok uğraştık, ancak maalesef başarılı olamadık. Çünkü yaptığımız ziyaretlere bayileri götürmedik. Örneğin Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı’na giderken yanıma Kayseri’den ya da Sivas’tan bir bayi almadık. Biz protokol dilini kullanmak zorundayız. Ancak Kayseri’den gelen bayi öyle konuşmak zorunda değil. Dolayısıyla karar verici konumundaki kişilere derdini daha rahat anlatabilir. Bundan sonra bu tip ziyaretlerimize mutlaka sizlerden temsilcileri de çağıracağız”

“Kaçakla mücadelede aktif rol üstleneceğiz”

Sektörün en önemli sorunlarından biri olan akaryakıt kaçakçı-

lığının aslında bir vergi kaçakçılığı olduğuna dikkat çeken Okumuş, bu sorun nedeniyle devletin her yıl milyarlarca liralık vergi kaybına uğradığını söyledi. Akaryakıt sektöründeki vergi kaçakçılığının önlenmesi konusunda PÜİS’e daha aktif bir rol verilmesi gerektiğini belirten Okumuş, “Bu sektörün asıl sahipleri bizleriz. Biz PÜİS olarak bu konuda daha aktif bir rol üstlenmeye hazırız. Bu talebimizi ilgili mercilere aktardık. Önümüzdeki dönemde bu konunun üzerinde hassasiyetle durmaya devam edeceğiz” diye konuştu. Okumuş, şöyle devam etti:

“Akaryakıt ithalatı beyana bağlı olarak yapılıyor. Kaçak akaryakıtla mücadelede bize aktif bir görev verirlerse bu konuda çok önemli bir adım atılmış olur.





Çünkü biz sektörün içindeyiz. Kaçakçılığın nasıl yapıldığını, hangi yöntemlerle bu yakıtın getirildiğini çok iyi biliyoruz. Devletimizin de bu bilgimizden yararlanmasını istiyoruz. Bu illegal yapının artık bitirilmesi şart.”

“LPG sektöründe cezaların ciroya göre verilmesini istiyoruz”

Akaryakıt sektöründeki idari para cezalarının bayiler için 5'te bir oranında uygulanmasının PÜİS'in başarısı olduğunu söyleyen İmran Okumuş, “LPG mevzuatında ise bayiler için cezada böyle bir indirim maalesef yok. Bununla ilgili de bir çalışma yapıyoruz. LPG sektöründe de ciroya göre ceza verilmesini talep edeceğiz. Örneğin kırsal kesimdeki bir bayiyle, çok satan bir bayiye aynı ceza verilmemeli. Bu çalışmamız için sizlerin de görüşlerini alacağız” dedi.

“PÜİS'i daha da güçlü bir yapıya kavuşturacağız”

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Başbakanlığının ilk döneminde “Biz bu ülkeyi sivil toplum örgütleriyle yöneteceğiz” şeklinde bir açıklamada bulunduğunu anımsatan Okumuş, “Ancak biz Sayın Cumhurbaşkanımızın o söylemine layık olamadık. Biz kendi davamızı yeterince savunamadık. Birlik ve beraberlik içinde hareket edemedik. Ama bundan sonra Sayın Cumhurbaşkanımızın o söylemine layık olmak için PÜİS'i daha da güçlü bir yapıya kavuşturacağız” şeklinde konuştu. ADR, kaçak akaryakıt, öldürücü boyuttaki haksız fiyat rekabeti, otomasyon, sorumlu müdür ve iş güvenliği uzmanı istihdamı gibi sektörün diğer sorunlarına da değinen PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, konuşmasını PÜİS Kayseri Şubesi'nin Olağan

Seçim sonucuna göre PÜİS Kayseri Şubesi Yönetim, Denetleme ve Disiplin Kurulu şu şekilde oluştu:

PÜİS Kayseri Şubesi Yönetim Kurulu:

Nuh Mehmet Delikan

Hasan Sırrı Ünlü

Mehmet Timuçin

Talat Kumaş

Nurettin Keskin

Latif Başkal

Adnan Güneş

Suat Somyürek

Adnan Özer

PÜİS Kayseri Şubesi Denetleme Kurulu:

Yasin Coşkun

İsmail Kendirli

Halil Arı

PÜİS Kayseri Şubesi Disiplin Kurulu:

İsmail Erkek

Sami Delikan

Cuma Polat

Genel Kurulunun sektöre ve ülkeye hayırlı olması temennisiyle tamamladı. Konuşmaların ardından oylamaya geçildi. Tek liste ile gidilen oylamada, Nuh Mehmet Delikan yeniden PÜİS Kayseri Şubesi Başkanlığına seçildi.



“Sektörü tavan değil, taban fiyat kurtarır”



PÜİS Kayseri Şubesi'nin 3. Olağan Genel Kurulu öncesinde düzenlediği basın toplantısında akaryakıt sektörünün önemli sorunlarına ilişkin değerlendirmelerde bulunan PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, tavan fiyat uygulamasını eleştirerek, “Sektörü kurtaracak olan tavan değil taban fiyat uygulamasıdır” dedi.

Petrol Ürünleri İşverenleri Sendikası (PÜİS) Kayseri Şubesi'nin 3. Olağan Genel Kurulu öncesinde basın toplantısı düzenleyen PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, bayi kesiminin gündemindeki önemli konulara ilişkin açıklamalarda bulundu. EPDK'nın üçüncü kez uyguladığı tavan fiyatı eleştiren Okumuş, “Biz tavan fiyat uygulamasını doğru bulmuyoruz. Bu sektörün ihtiyacı tavan değil, taban fiyatı” dedi. Tavan fiyat uygulamasının serbest piyasaya yapılan bir müdahale olduğunu ifade eden Okumuş, “Türkiye'deki serbest ticarete müdahaleyi doğru bulmuyoruz. Kar paylaşımı bayilerin lehine görünse bile bu uygulamanın doğru olmadığı söylüyoruz” diye konuştu.

“Bu sektörün yok sayılmasını hazmedemiyoruz”

Aralık 2014 itibarıyla akaryakıt dağıtım şirketleri ile bayilerin

toplam kar marjının 41 kuruş olduğunu anımsatan Okumuş, şöyle devam etti:

“Bugün tavan fiyat uygulaması ile belirlenen toplam kar payı ise 37 kuruş. Burada eskiye oranla ciddi bir fark yok. Türkiye'deki istasyon giderleri ile Avrupa kıyas dahi kabul etmez. Avrupa'da olmayan onlarca maliyet kalemimiz var. Ayrıca 1 milyonun üzerinde kişiye ekmek kapısı olan bir sektörüz. Böylesine önemli bir sektörün yok sayılmasını hazmedemiyoruz. Bu sektöre durmadan aba altından sopa gösterilmesinin yanlış olduğunu söylüyoruz. Eğer bu sektörde yanlış bir uygulama varsa bu sektörün paydaşlarıyla, bu sektörü yönetenlerle masaya oturup beraberce çözüm aranması gerektiğini düşünüyoruz. Biz tavan fiyat uygulamasını doğru bulmuyoruz. Bu sektörün

en büyük ihtiyacı tavan değil, taban fiyatıdır. Kaçağın engellenmesi için kesinlikle taban fiyat uygulanmalıdır. Bu kadar ısrarımıza rağmen EPDK'nın bunu neden uygulamadığını da anlamış değiliz.”

“Bayilerin hepsi zarar ediyor”

PÜİS Kayseri Şube Başkanı Nuh Mehmet Delikan ise, Kayseri'de istasyon enflasyonu yaşandığına dikkat çekerek, istasyon başına düşen satış miktarının günlük 3 bin litreye dahi ulaşmadığına dikkat çekti. EPDK'nın tavan fiyat uygulamasının da yanlış olduğunu belirten Delikan, “Bayiler çok zor durumda. Hepsi zarar ediyor. EPDK bu kararını tekrar gözden geçirmeli” şeklinde konuştu. Delikan, PÜİS'in 15. şubesi olan Kayseri Şubesi'nin 3. Olağan Genel Kurulunun Kayseri'ye ve akaryakıt sektörüne hayırlı olması temennisinde bulundu.

PÜİS “şeffaflık” raporunu EPDK’ya iletti



EPDK Tarifeler Dairesi Başkanı Mehmet Ertürk’ün talebi üzerine, tüm piyasa aktörlerinin satış fiyatlarının şeffaf hale getirilmesi, toplam dağıtım payının adil paylaşımı ve Kanun’un 4. Maddesi gereği eşitler arasında farklı uygulamama yapılmaması önerilerine ilişkin PÜİS tarafından hazırlanan raporlar EPDK’ya iletili.

Tüm piyasa aktörlerinin satış fiyatlarının şeffaf hale getirilmesi ve toplam dağıtım payının adil paylaşımının sağlanmasını talep eden PÜİS, konuya ilişkin hazırladığı raporu EPDK’ya iletti. 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu’nun temel amaçlarından birisinin de, petrol piyasasında faaliyetlerin şeffaf bir biçimde sürdürülmesi olduğuna dikkat çekilen raporda, Kanun’un, piyasa faaliyetlerinin sağlıklı bir şekilde sürdürülebilmesi için şeffaf bir yapıyı öngördüğüne dikkat çekildi. Ancak bugün Türkiye petrol piyasasında özellikle “fiyat” açısından, şeffaf bir yapıdan söz edilmesinin mümkün olmadığı ifade edilen raporda, şu ifadelerle yer verildi:

“Zira, akaryakıt bayilerinin satış

fiyatları dışında, piyasadaki diğer kesimlerin fiyatlarına ulaşmak mümkün değildir. Bırakın kamuoyunu, sektörün aktörlerinden herhangi biri dahi, ne tek rafineri olan TUPRAŞ fiyatına, ne de bugün için sayıları toplamda 82 olan dağıtıcıların bayilere satış fiyatlarına herhangi bir şekilde ulaşamazken, ülkemizdeki akaryakıt bayilerinin tümünün satış fiyatlarına kamuoyunun tamamı rahatlıkla ulaşabilmektedir. Oysa mevzuata göre, fiyat metodolojisi çerçevesinde rafineriler de, dağıtıcılar da fiyatlarını Sayın Kurumunuza bildirmek zorundadırlar. Bu çerçevede, yurt genelindeki bayilerin tamamının pompa satış fiyatları Kurumunuz internet sitesinde yayınlanırken, rafinerinin ve dağıtıcıların satış

fiyatlarının hiçbir şekilde yayınlanmaması Kanun’un öngördüğü şeffaflık ve eşitlik ilkesi ile hiçbir şekilde bağdaşmamaktadır. Şayet rafineri ve dağıtıcıların satış fiyatları “ticari sır” gerekçesiyle yayınlanmıyorsa, o takdirde tamamı ticari ve hukuki açıdan aynı nitelikte haklara sahip birer tüzel kişilik hüviyetindeki akaryakıt bayilerinin de fiyatlarının afişe edilmemesi gerekir. Ne var ki, 5015 sayılı Kanun’un da ruhunda yer alan “şeffaflık” prensibi nedeniyle petrol piyasası faaliyetlerinde fiyatlar mutlaka şeffaf olmalıdır. Ve bu kural, sektörde yer alan her kesim için geçerli olmalıdır. Öte yandan, son zamanlarda dağıtıcıların önemli bir bölümü bayilerle TUPRAŞ fiyatı üzerinden yapıl-

masını vaat ettikleri indirimli fiyat ve şartlar çerçevesinde bayilik sözleşmeleri akdetmektedirler. Ancak, sözleşmelerin yapılmasını müteakip, TÜPRAŞ fiyatı afişe edilmediği için bayiler bu fiyata hiçbir zaman ulaşamamakta, dolayısıyla bayilere tanınmasını vaat ettikleri indirim miktarı tamamen dağıtıcıların inisiyatifinde kalmaktadır.”

Bayilerin karını dağıtıcı belirlememeli

Ayrıca çok uzun bir süreden beri bayi kesimin kar payının ve satış fiyatının dağıtım şirketleri tarafından belirlenmesi gibi anlaşılması mümkün olmayan bir uygulamanın devam ettiğine de dikkat çekilen raporda, “Takdir edileceği gibi ticari sözleşmelerin en önemli unsuru, satıcı tarafından beyan edilip, alıcı tarafından kabul edilmiş olan fiyat unsurudur. Bu unsurun sadece satıcının inisiyatifinde kalması söz konusu dahi olamaz. Maa- lesef bugün akaryakıt piyasasında özellikle bayiler ve dağıtıcılar arasında yapılan bayilik sözleşmelerinde bu unsur, tamamen dağıtıcıların inisiyatifine bırakılmıştır. Bunun sonucunda ise bayiler, olabilecek en düşük kar payları ile yarı kar, yarı zarar eder durumda çalışırken, bu kar veya zarar miktarlarını da önceden tahmine dayalı olarak dahi bilmeleri mümkün olamamaktadır. Serbest piyasa koşullarıyla pek uyuşmayan bu uygulamanın da bir an önce değiştirilmesi ve bayilerin kar paylarını ve dolayısıyla satış fiyatlarını EPDK’nın kontrolü çerçevesinde kendileri tarafından belirlenip uygulanmasını sağlayacak yapının oluşturulması gerekmektedir. Kesin ve kalıcı olan çözüm budur. Ancak, bu sağlanıncaya kadar, dağıtım kesimine verilen toplam kar payının bayi ve dağıtıcı arasında paylaşımının Sayın

Kurumunuzca son tavan fiyat uygulamasındaki şekliyle kalıcı hale getirilmesidir” denildi.

Kanunda bayiye koruyan hükümler işler hale getirilmeli

PÜİS ayrıca 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunun 4. Maddesi gereği eşitler arasında farklı uygulamama yapılmamasına ilişkin hazırladığı raporu da EPDK Tarifeler Dairesi Başkanlığına iletti. Kanun’un yayımlanmasından bu yana geçen 12 yıllık süre zarfında bayiye koruyan hükümlerin tamamına yakınının adeta yok sayılarak hiçbir şekilde uygulanmadığına dikkat çekilen raporda, “Bayileri koruyan bu maddelerin uygulanmaması sonucunda ise bayiler çok büyük mağduriyetler yaşarken, petrol piyasasında da ciddi bir kaos ortamı yaratılmıştır. Ve bu olumsuzluk halen tüm şiddetiyle devam etmektedir” denildi.

Eşitler arasında farklı uygulama yapılamaz

Aynı yörede olmaları ve eşit durumda bulunmalarına rağmen, dağıtıcıların bayiler arasında gerek fiyat, gerekse diğer şartlar açısından çok farklı işlemler yaptığı ifade edilen raporda, şu ifadelere yer verildi:

“Dağıtıcılar, Kanun’un 4. Maddesi’nin (k) fıkrasını hiçbir şekilde uygulamamış ve böylece bayileri çok büyük boyutta mağdur etmişlerdir. Oysa kanun yapıcı bahse konu mağduriyeti ve kaosu öngörerek bu hükmü Kanun’a eklemiştir. Bu hüküm uyarınca örneğin; dağıtıcılar aynı yöredeki tüm bayilerine aynı fiyat ve şartları uygulayacaktır. Ancak bu bayiler arasında örneğin bazıları peşin alım yapıyorlarsa, peşin alan bu bayiler arasında da herhangi bir farklılık olmayacak, kısacası peşin alım yapan tüm bayilerine aynı indirim oranını uygulaması esas olacaktır. Ta-

bii ki bu eşit indirim oranının ne olacağını da dağıtıcılar önceden EPDK’ya bildireceklerdir.”

Dağıtıcılara getirilen yüzde 15 sınırı uygulanmalı

Kanun’un 7. Maddesinin 5. bendinde yer alan “Dağıtıcıların kendi işlettiği istasyonlar aracılığı ile yaptığı satış, dağıtıcının toplam yurt içi pazar payının yüzde onbeşinden fazla olamaz” hükmünün de daha sonra ikincil mevzuatta yapılan bir tanım değişikliği ile tamamen yürürlükten kaldırılmaya çalışıldığına dikkat çekilen raporda, “Her ne kadar daha sonra yargı kararı bu hususta eskiye dönüşü sağlamışsa da gerek 4. Madde’nin (k) fıkrasının, gerekse 7. Madde’nin 5. bendinde yer alan sözünü ettiğimiz hükmün dağıtıcılar tarafından hiçbir şekilde uygulanmaması sonucunda bayiler mağdur olmuşlardır. Ve bu mağduriyet artarak devam etmektedir” denildi.

Ayrıca Kanun’un 7. Maddesinin 5. bendinde yer alan diğer bir hüküm olan “Dağıtıcı, kendi işlettiği istasyonlara sübvansiyon ve bayi istasyonlarından farklı uygulama yapamaz” hükmünün de geçen 12 yıllık süre zarfında hiçbir şekilde denetlenmediği ve uygulanmadığı belirtilen raporda, şöyle denildi:

“Bunun sonucunda ise mağdur olan kesim yine bayiler olmuştur. Uygulanmayan Kanun hükümlerinin Sayın Kurumunuz tarafından işletilmeye başlanması halinde gerek bayilerin mağduriyetlerin önlenmesi, gerekse petrol piyasasında kaos yaratan haksız rekabet ortadan kaldırılarak serbest rekabet ortamının tesisi mümkün olacaktır. Keza, petrol piyasasında arzulanen sağlıklı yapı da ancak bu şekilde sağlanacaktır.”



YENİ SÖZLEŞME YAPACAK BAYİLERE UYARILAR

2013 yılında yürürlüğe giren ve Türkiye akaryakıt piyasasını yeniden şekillendiren 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu akaryakıt bayilerine lisans alma yükümlülüğünün yanı sıra faaliyetlerini lisanslı bir dağıtım şirketiyle yapacakları, rekabet hukukunda dikey anlaşma olarak tanımlanan tek elden satın alma sözleşmesi niteliğindeki bayilik sözleşmesi kapsamında yürütmek zorunluluğu getirmiştir. Tek elden satın alma sözleşmesi niteliğindeki bayilik sözleşmesi, bayiye faaliyeti kapsamında nihai tüketicilere ikmal edeceği akaryakıtı sadece sözleşme yaptığı dağıtıcıdan temin etme yükümlülüğü getirmektedir.

5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu, bayilik sözleşmelerinin “tek elden satın alma sözleşmesi” niteliğinde olmasını şart koymuş ve bayinin sözleşmeli dağıtıcısı

dışında başka bir yerden temin yapmasını yasaklamış olmasına rağmen bayilik sözleşmelerinin süresi konusunda herhangi bir sınırlamaya gitmemiştir. Bununla birlikte, bir dikey anlaşma olarak rekabet yasağı getirmesi nedeniyle rekabet mevzuatında bayilik sözleşmelerinin azami süresiyle ilgili olarak kısıtlamaya gidilmiş bulunmaktadır.

4054 sayılı Rekabetin Korunması Hakkında Kanun’un (Kanun) 4 üncü maddesinde belirli bir mal veya hizmet piyasasında doğrudan veya dolaylı olarak rekabeti engelleme, bozma ya da kısıtlama amacını taşıyan veya bu etkiyi doğuran yahut doğurabilecek nitelikte olan teşebbüsler arası anlaşmalar, uyumlu eylemler ve teşebbüs birliklerinin bu tür karar ve eylemleri hukuka aykırı olarak değerlendirilmiş ve yasaklanmıştır. Bu tür anlaş-

ma, eylem ve kararların yasak olması kural olmakla birlikte aynı Kanun’un 5 inci maddesinde, Rekabet Kurulu’na, belirli koşulları taşıyan anlaşma türlerine grup olarak muafiyet tanınması ve muafiyetin koşullarının belirlenmesi konusunda tebliğler çıkarma yetkisi de verilmiştir.

Bu kapsamda, Rekabet Kurulu, 2002/2 sayılı Dikey Anlaşmalara İlişkin Grup Muafiyeti Tebliği’yle tek elden satın alma anlaşmalarını da kapsayacak şekilde hangi sözleşmelerin muafiyetten yararlanacağına ve muafiyetin koşullarına ilişkin düzenlemeler yapılmıştır. Tebliğ, bu tür sözleşmelerin muafiyetten faydalanma süresini 5 yıla sınırlandırmıştır. Dolayısıyla bu sözleşmelerin Rekabetin Korunması Hakkında Kanun’a aykırı olarak değerlendirilmemesi için en fazla 5 yıllık bir süre için yapılması gerekmektedir.

2002/2 sayılı Tebliğ'de değişiklik yapan 2003/3 sayılı Tebliğ ile öngörülen geçiş hükümleri ve Tebliğ'in uygulanmasına ilişkin olarak daha önce alınan çeşitli Rekabet Kurulu kararları uyarınca, 18/09/2005 tarihinden önce yapıp da anılan tarih itibarıyla bakiye süresi 5 yılı aşan anlaşmaların 18/09/2010 tarihinde; 18/09/2005 tarihinden sonra yapılan anlaşmaların ise yapıldıkları tarihten itibaren beşinci yılın sonunda uygulanmalarına son verilmesi gereği ortaya çıkmıştır.

Bu arada Rekabet Kurulunun, Danıştay 13. Dairesinin Total-Akdağ dosyasında Rekabet Kurulunca alınan kararın iptaline ilişkin vermiş olduğu kararın gerekçesine yansıyan hususlar ve nihayetinde çeşitli akademisyenlerden alınan görüşler doğrultusunda almış olduğu 30/10/2008 tarihli Total-Akdağ ve 05/03/2009 tarihli Barbaros-Alpet ve Polpet-Moil kararlarında;

1. 2002/2 sayılı Dikey Anlaşmalara İlişkin Grup Muafiyeti Tebliği'nde koşulları belirtilen muafiyetten yararlanabilmek bakımından, bayilik sözleşmeleri ile getirilen rekabet yasağının süresinin beş yılı aşmaması gerektiği,
2. Taraflar arasındaki bayilik sözleşmesi ile bağlantılı kredi sözleşmeleri, ekipman sözleşmeleri, uzun süreli kira sözleşmeleri ya da uzun süreli intifa hakkı tanınması gibi şahsi ya da aynı hakların da rekabet yasağının süresini fiilen uzatacak şekilde kullanılamayacağına

karar verilmiş, böylece bayilik sözleşmesi ile bağlantılı kredi sözleşmeleri, ekipman sözleşmeleri, uzun süreli kira sözleşmeleri ya da uzun süreli intifa

hakkı tanınması gibi şahsi ya da aynı hakların da beş yıllık süre sınırlamasına tabi olduğu kabul edilmiştir.

Rekabet Kurulu'nun söz konusu tebliğ ve kararları sonrasında kamuoyunda "18 Eylül süreci" olarak adlandırılan süreç kapsamında 2010 yılında dağıtım şirketleri ile toplamda 7 bini aşkın bayi arasında imzalanan dikey anlaşmalar yenilenmiş yahut sonlandırılmıştır. 2010 yılında yaşanan sürecin bir benzerinin 2015 yılı içerisinde de yaşanması beklenmektedir. 2015 yılında süre sınırlaması nedeniyle mevcut bayilik sözleşmelerinin yarısının yani yaklaşık 6000-6500 arasında bayilik sözleşmesinin sona ereceği ve bunların önemli bir kısmının dağıtıcısını değiştireceği iddia edilmektedir.

Daha önceki yıllarda bayilik sözleşmesi imzaladıkları dağıtıcılara teminat olarak istasyon üzerinde intifa, irtifak, uzun süreli kiralama gibi uzun süreli haklar tanıyan ve sözleşme süreleri sona ermesine rağmen söz konusu uzun süreli haklar nedeniyle dağıtıcıyla yeniden sözleşme imzalamak ya da sözleşme yenilemediği için istasyonlarını dağıtım şirketlerinin kullanımına bırakmak zorunda kalan bayiler için 2015, sözleşmelerini yeni şartlarda yenileme veya yeni bir dağıtıcı seçme konusunda önemli bir fırsat yılı olarak görünmektedir.

Ancak, bu fırsatın bayiler tarafından kendi lehlerine kullanılabilmesi, büyük oranda bayilerin hak ve yükümlülüklerini bilmelerine ve geçmiş yıllarda yaşadıkları hatalardan ders almalarına bağlıdır. Haklarını bilen ve geçmiş hatalardan ders alan bayilerin, sözleşme imzalamadan önce karşı tarafla yapacak-

ları müzakerelerde elinin her zamankinden daha güçlü olacağını belirtmekte ayrıca fayda görülmektedir. Yapılacak müzakerelerde bayilerce göz önünde bulundurulmak üzere aşağıda bazı hususlara yer verilmiştir.

Sözleşme müzakerelerine erken başlanması

Petrol Piyasası Lisans Yönetmeliği uyarınca bayilik sözleşmesinin sona ermesinden itibaren bayi eğer üç ay içerisinde yeni bir sözleşme imzalamaz ve Kuruma ibraz ederek lisans tadili yapmazsa bayilik lisansı sona erdirilmektedir. Bu nedenle sözleşmesi sona erecek bayilerin hem faaliyetinin devamlılığını sağlayabilmek hem de lisansının sonlandırılması tehlikesini bertaraf etmek için sözleşme sona ermeden yeni sözleşme için müzakerelere başlaması ve hatta mümkünse sözleşme imzalamaları kendi lehlerine olacaktır. Aksi takdirde yani müzakereler için mevcut sözleşmenin süresinin dolmasını beklemeleri halinde 3 aylık süre içinde yeni bir dağıtıcıyla anlaşarak sözleşme imzalamaları ve gerekli lisans tadili yapmaları her zaman için mümkün olmayabilmektedir.

Bayilik sözleşmesindeki ticari hükümlerin müzakere edilmesi

Yeni bir dağıtım şirketiyle bayilik sözleşmesi imzalamadan önce bayilerin sözleşmede yer alan ticari hükümleri mutlaka müzakere etmesi ve aleyhine olan hükümlerin değiştirilmesini sağlaması gerekir. Çoğu zaman dağıtım şirketleri sözleşmelerin tip sözleşme olduğunu, tip sözleşmelerin EPDK onayından geçtiğini, EPDK onaylamadan sözleşme hükümlerinde değişiklik yapamayacağını iddia ederek, sözleşme hükümlerinin değiştirilmesini en-

gellediği bilinmektedir.

EPDK'nın tip sözleşmelere ilişkin kontrol ve onayı, sözleşme hükümlerinin petrol piyasası mevzuatıyla uyumlu olup olmadığına ilişkindir. EPDK, tip sözleşme incelemelerinde sözleşmedeki ticari hükümlere herhangi bir müdahalede bulunmadığı gibi çoğu zaman dağıtıcıların EPDK'ya sunduğu tip sözleşmelerde ticari hükümler boş bırakılmaktadır. Bu nedenle sözleşmedeki ticari hükümlerin EPDK onayı olmadan değiştirilemeyeceği yönündeki iddialar dayanaksız olup, müzakere edilerek bu hükümlerin değiştirilmesi imkan dahilindedir.

Satış Tonaj Taahhüdü

Asgari satış tonajı taahhütleri, akaryakıt sektöründe dağıtım şirketleri ile bayileri arasında yapılan bayilik sözleşmeleri kapsamında, ilgili bayinin anlaşmanın geçerli olacağı her bir yıl için asgari bir satış miktarını taahhüt etmesini öngören hükümleri ifade etmektedir. Bu hükümler, sözleşmede doğrudan yer alabildiği gibi, dağıtım şirketi ile bayinin imzaladığı ayrı bir taahhüt metni veya bir protokol halindeki örnekleri de bulunmaktadır. İlgili yılın veya sözleşme süresinin sonunda bayiler tarafından yerine getirilemeyen satış tonaj taahhütlerine karşılık olarak yine sözleşmelerde ton başına belirli miktarlarda cezai şart hükümlerine yer verilmekte ve kimi durumlarda bayilerden yerine getirilemeyen satış tonajı taahhüdü nedeniyle tazmin edilmesi talep edilebilmektedir. Dağıtıcılar, bayilerden yıllık satış taahhüdü almakla, hem sözleşme yaptıkları bayiler için yapmış oldukları yatırımların geri dönüşünü, hem sözleşmeden bekle-

dikleri faydayı, hem de 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu'nun 7 nci maddesinden kaynaklanan yıllık azami 60.000 ton beyaz ürün(benzin ve motorin) pazarlama yükümlülüğünü yerine getirmeyi garanti etmeyi amaçlamaktadır. Bu tür taahhütlerin daha fazla satış yapmaya teşvik etmesi nedeniyle, perakende seviyesindeki rekabetin güçlendirilmesine katkı sağlayabildiği yönünde görüşler de bulunmaktadır.

Asgari satış taahhüdünün, aslında uzun zamandır sektörde sürdürülen bir uygulama olduğu bilinmektedir. Ancak, bu uygulamanın taraflar arasında uyuşmazlıklara neden olması pek vaki bir durum değildi. Zira, dağıtım şirketleri çoğu zaman bayilerine yapmış oldukları yatırımların geri dönüşünü ve sözleşmeden bekledikleri faydaları, bayilik sözleşmeleri ile bağlantılı kredi sözleşmeleri, ekipman sözleşmeleri, uzun süreli kira sözleşmeleri ya da uzun süreli intifa hakkı tanınması gibi şahsi ya da aynı hakları kullanarak sözleşme sürelerini uzatmak suretiyle sağlayabilmekteydi. Lakin Rekabet Kurulu'nun yukarıda değinilen kararları sonrası sözleşmelerin sürelerinin dolaylı yollardan uzatılmasının önüne set çekilmesiyle birlikte asgari satış taahhüdü daha geniş bir uygulama alanı bulmaya başlamış ve yerine getirilemeyen taahhütlerin tazmini amacıyla dağıtım şirketleri tarafından başlatılan adli takibatlar günden güne artış göstermiştir. Ayrıca bu satış taahhütlerinin karşılanmadığı durumlarda, dağıtım şirketlerinin tazminat tehdidiyle bayilerini yeni sözleşme yapmak veya sözleşme süresini uzatmak için bayilerini zorladığı iddiaları

da ortaya atılmıştır.

Önceleri, nasıl olsa fiilen tazmin edilmediği gerçeğinden destek alan çoğu bayinin yerine getirip getiremeyeceğini yeterli bir şekilde tartmadan ve sonuçlarını göz önünde bulundurmada dağıtım şirketlerine vermiş oldukları yüksek taahhütler, bugün sektör için çözüm bekleyen en önemli gündem maddelerindendir. Asgari satış taahhütlerini yerine getiremeyen bayiler, ya dağıtım şirketlerinin açmış olduğu yüksek miktarlı tazminat davalarıyla uğraşmayı göze almakta ya da dağıtım şirketlerinin belirlediği koşullarda yeniden sözleşme yapmak zorunda kalmaktadır. Konu hakkında bayilerin Rekabet Kurumu'na da EPDK'ya da yapmış olduğu başvurular sonuçsuz kalmıştır.

Asgari satış tonajı taahhütleriyle ilgili olarak ileride sıkıntı yaşamamak için bayilerin mutlaka kendi satış kapasitelerini geçmiş yıllardaki satışları, ekonomik gelişmeler, bulunduğu yerdeki araç yoğunluğu, sözleşme imzaladığı dağıtıcının piyasadaki algısı vb. hususları da göz önünde bulundurarak gerçeğe olabildiğince yakın olarak belirlemesi ve bu kapasitenin üzerinde kesinlikle satış taahhüdünde bulunmaması; her ihtimale karşı ilk bir veya iki yıl taahhüdün yerine getirilememesi durumunda sözleşmenin yeniden müzakere edilmesi yönünde sözleşmeye hüküm konulması haklarını korumak amacıyla çok önemlidir.

Kurumsal Kimlik (İstasyon Giydirmeleri)

5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu bayiyi, bayilik sözleşmesinin sona ermesinden itibaren en geç bir ay içerisinde istasyondaki eski dağıtıcısına ilişkin

belirtileri kaldırmak ve yeni dağıtıcısının ürünlerini pazarladığı anlaşılacak şekilde faaliyet göstermekle yükümlü tutmuştur. Bir aylık süre içerisinde bu yükümlülüklerin yerine getirilmemesi halinde EPDK tarafından bayi başına 883.000 TL idari para cezası uygulanmaktadır.

Akaryakıt istasyonlarının hangi dağıtım şirketine sözleşmeyle bağlı olarak çalıştığını yani hangi dağıtım şirketinin ürünlerini pazarladığını göstermek amacıyla istasyonlarda bulundurulacak bayinin tek elden satış sözleşmesi imzaladığı dağıtıcı şirkete ilişkin, söz konusu şirketi diğerlerinden ayırt edici özelliği olan marka, ilan, reklam, yazı, logo, amblem, resim gibi görsel araçlar, işaretler ile bu işaretlerin teşhirinin yapıldığı demirbaş, pano, ekipman ve diğer malzemeler, EPDK mevzuatında Kurumsal Kimlik kurumsal kimlik olarak tanımlanmaktadır.

Petrol piyasasında oluşan ticari teamüller gereği, Kurumsal kimlik olarak tanımlanan bu malzemelerin özellikleri bizzat dağıtım şirketi tarafından belirlenmekte ve çoğu zaman Dağıtım Şirketi'nin anlaşma yaptığı özel firmadan veya firmalardan tedarik edilebilmektedir. Bu malzemeler, Dağıtım Şirketi tarafından temin edilmeden, bayi tarafından bunların istasyonda bulundurulması, istasyon giydirmelerinin yapılması mümkün değildir. Buna rağmen Kanun kurumsal kimlik yükümlülüğünün zamanında yerine getirilmemesi halinde bayiye sorumlu tutmakta ve cezalandırılmasını emretmektedir.

Hal böyle olunca bayilerin, imzalayacakları sözleşmelerde kurumsal kimlik unsurlarının gerek kaldırılması gerekse temin

edilerek istasyona yerleştirilmesi hususlarında sorumluluğu dağıtım şirketlerine yükleyecek bir yükümlülüğe ve yükümlülüğün dağıtıcı şirket tarafından yerine getirilmemesi halinde uygulanacak bir cezai şarta, bu hükümler konusunda anlaşma sağlanamaması halinde ise en azından sorumluluğu paylaştıracak bir hükme yer vermeleri ileride EPDK tarafından kendilerine uygulanabilecek cezalara karşı bir güvence oluşturacaktır.

Kar payları hakkında

Her ne kadar Petrol Piyasası Kanunu, 1 Ocak 2005 tarihinden itibaren akaryakıt fiyatlarının piyasa koşullarına göre lisans sahipleri tarafından belirleneceğini belirtmekteyse de petrol piyasasında faaliyetleri veya rekabeti engelleme, bozma veya kısıtlama amacını taşıyan veya bu etkiyi doğuran veya doğurabilecek nitelikte anlaşma veya eylemlerin piyasa düzenini bozucu etkiler oluşturması halinde EPDK'ya fiyatlara müdahale ederek taban ve/veya tavan fiyatı belirleme konusunda yetki de vermiştir. Bu kapsamda EPDK bugüne kadar ilki 2009'da diğeri ise 2014'te olmak üzere iki defa tavan fiyatı uygulamasına gitmiş ve bu uygulama kapsamında dağıtım şirketleri ile bayilerin ürün satışından alabileceği kar miktarlarını da belirlemiştir.

EPDK, ayrıca 7 Kasım 2014 tarihli ve 29168 sayılı Resmi Gazetede yayımladığı Akaryakıt Fiyatlarının Takibine İlişkin 5291 sayılı Kurul Kararıyla da akaryakıt fiyatlarının nasıl belirleneceğine ilişkin bir metodoloji belirlemiştir. Bu karar piyasada kalıcı bir şekilde müdahalesi anlamına gelmektedir. EPDK, bahsi geçen metodolojiye aykırı fiyat be-

lirleyen lisans sahipleriyle ilgili olarak Kanun'da yer alan yaptırımları uygulayacağını da beyan etmekten çekinmemiştir.

EPDK'nın fiyatlara, dolayısıyla kar oranlarına müdahale edebildiği gerçeği dikkate alındığında bayilerin de dağıtıcılarıyla yapacakları sözleşmelerde kar paylarını belirlerken EPDK'nın ilgili Kurul Kararında belirlemiş olduğu metodolojiyi göz önünde bulundurması, EPDK'nın belirlediği oranların dışına çıkıldığında bu rakamların sürekli olmayabileceği ve olası bir EPDK müdahalesiyle değişebileceği hatırlanmalıdır. EPDK kararları dikkate alınarak belirlenecek kar payları daha gerçekçi olacağından, bayinin gelecek planlamasının da daha sağlam temellere oturmasını sağlayacaktır.

Otomasyon sistemi

Petrol piyasası mevzuatı uyarınca akaryakıt istasyonunda otomasyon sisteminin kurulması ve çalışır durumda olmasının sağlanması kural olarak dağıtım şirketinin sorumluluğundadır. Bununla birlikte otomasyon sisteminin hiç olmaması ya da eksik olması ya da düzgün çalışmaması hallerinde EPDK tarafından ilgili bayi hakkında da soruşturma yapmakta ve idari yaptırım uygulayabilmektedir.

Yeni bir dağıtım şirketiyle sözleşme yapacak bayilerin otomasyon sistemi konusunda da tedbirli olması, sistemin yeni dağıtım şirketine geçişi ve geçiş sonrası düzgün çalışması konusunda dağıtım şirketiyle gerekli müzakere ve anlaşmanın sağlanması, sağlıklı bir sistem geçişi olmadan herhangi bir faaliyette bulunmaması önem arz etmektedir.

Fiyat artışlarından akaryakıt bayileri de şikayetçi



Son günlerde dolar kurunda meydana gelen artış nedeniyle akaryakıt fiyatlarının da yükseldiğine dikkat çeken PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, "Fiyatlarıdaki artış ve düşüşlerden akaryakıt bayileri de ciddi biçimde rahatsız. Bu tür fiyat hareketleri akaryakıt bayilerinin finansman ve ödeme dengelerini alt üst ediyor. Biz her zaman fiyat istikrarından yanayız" dedi.

Petrol Ürünleri İşverenler Sendikası (PÜİS) Genel Başkanı İmran Okumuş, dolar kurunda meydana gelen artışın akaryakıt fiyatlarına etkisine ilişkin değerlendirmelerde bulundu. Akaryakıt fiyatlarının en temel iki parametresinin ham petrol fiyatları ve dolar kuru olduğunu ifade eden İmran Okumuş, ham petrol varil fiyatının 2014 yılı başında yaklaşık 110 dolarken, küresel siyasi çatışmalar nedeniyle günümüzde 55 dolar seviyelerine indiğini ve bu düşüşün pompa fiyatlarına çok büyük oranda yansıdığını söyledi.

Ancak son günlerde dolar kurundaki hızlı yükselişin akarya-

kıt fiyatlarını tekrar arttırdığını belirten Okumuş, "Yılbaşından bu yana dolar kurunda yaklaşık yüzde 6.5'lik bir artış oldu. Buna bağlı olarak da akaryakıt fiyatlarına arka arkaya zam geldi. Dolar kurunda artış devam ederse, daha fazla zam gelmesi de kaçınılmaz olacaktır ki, bu bizim hiç de arzu ettiğimiz bir durum değildir" şeklinde konuştu.

"Fiyat istikrarından yanayız"

Akaryakıt fiyatlarında artış ya da düşüşlerin kesinlikle akaryakıt bayileri tarafından yapılmadığının altını çizen Okumuş, "Aslında fiyatlarda sık olarak meydana gelen artış veya düşüşlerden

akaryakıt bayileri de ciddi biçimde rahatsız. Bu tür fiyat hareketleri akaryakıt bayilerinin finansman ve ödeme dengelerini alt üst ediyor. Biz her zaman fiyat istikrarından yanayız" dedi.

"Yüksek fiyatlar kaçak akaryakıtı körüklüyor"

Yüksek akaryakıt fiyatlarının kaçak akaryakıt satışlarını arttırdığına da işaret eden PÜİS Genel Başkanı Okumuş, fiyat artışlarının bu yönüyle de akaryakıt piyasasını olumsuz etkilediğini söyledi. Kaçak akaryakıt nedeniyle devletin her yıl milyarlarca liralık vergi kaybına uğradığını belirten Okumuş, "İnsan ve çevre sağlı-



ğına son derece zarar veren bu sorun aynı zamanda piyasada haksız rekabete neden olmakta, tüketicilerin de araçlarına zarar vererek ciddi maddi kayıplara neden olmaktadır” dedi.

“Kaçakla mücadelede daha aktif bir rol istiyoruz”

Geçmişte PÜİS’in akaryakıt kaçakçılığı ile mücadeleye destek verdiğini anımsatan Okumuş, “Akaryakıt sektörünün çatı kuruluşu olarak akaryakıt kaçakçılığıyla mücadelede aktif bir rol üstlenmek istiyoruz. Bu talebimizi de önümüzdeki günlerde ilgili kurumlara iletceğiz. Örneğin Gümrük ve Ticaret Bakanlığı’nın Koordinasyonunda ve ilgili tüm bakanların katılımıyla oluşturulan Akaryakıt Kaçakçılığıyla Mücadele Kurulu’nda veya benzeri bir komisyonda PÜİS olarak biz de yer almak istiyoruz. Böylece bu sektörde faaliyet gösteren ve yurt geneline yayılmış örgütlü yapısıyla PÜİS, bu önemli mücadeleye çok önemli katkılar sağlayacaktır” dedi.

“Fiyatları bayiler belirlemiyor”

Tüketicilere yılın 365 günü, günün

24 saati en üst düzeyde hizmet veren akaryakıt bayilerinin tüketici haklarının korunmasına ve müşteri memnuniyetine son derece önem verdiklerini söyleyen İmran Okumuş, “İddia ediyoruz ki, tüketici hakkını bizim kadar gözeten başka bir kuruluş daha yoktur. Vatandaşlarımızın hakkını, hukukunu en üst seviyede savunuyoruz. Zira, muhatap olduğumuz kesim, evimize ekmek götürmemizi sağlayan tüketici kesimidir. Bir kez daha vurgulamak isterim ki, akaryakıt fiyatlarının belirlenmesinde mevzuat uyarınca bayilerin en ufak bir yetkisi ve dolayısıyla etkisi söz konusu değildir. Kaldı ki, çok düşük kar marjlarıyla çalışmamıza rağmen, dünya standartlarının da üzerinde bir hizmet kalitesini tüketiciye sunuyoruz” diye devam etti.

“1 milyon insanın ekmek kapısıyız”

Akaryakıt bayilerinin devletin ücretsiz birer vergi tahsildarı olarak görev yaptıklarını da vurgulayan PÜİS Genel Başkanı Okumuş şöyle devam etti:

“2013 yılında Türkiye’nin tüm vergi gelirlerinin yüzde 13,5’ine tekabül eden yaklaşık 50 milyar TL’lik bölümü akaryakıt bayileri tarafından toplandı. Topladığı vergilerle, yarattığı istihdam ve ekonomiye kazandırdığı katma değerle akaryakıt sektörü adeta altın yumurtlayan bir tavuktur. Biz devletimiz adına yürüttüğümüz bu gönüllü tahsildarlıktan asla şikayetçi değiliz. Aksine bu bizim için bir gurur kaynağıdır. Ayrıca yarattığımız doğrudan ve dolaylı istihdamla 1 milyonu aşkın kişinin de ekmek kapısıyız. Bu çok ciddi bir rakamdır. Öte yandan, devletimiz için topladığımız vergiye, yarattığımız istihdam hacmine ve yılın 365 günü 24 saat esasına göre vatandaşa en iyi hizmeti vermemize rağmen, bayi kesiminin hak ettiği değeri ve itibarı görmemesi bizleri derinden yaralıyor. Karar vericilerin de bayileri bu çerçevede değerlendirip, bu camiaya hak ettiği değeri vermesini arzu ediyoruz.”



ŞUBE BAŞKANLARIMIZ



ANKARA ŞUBESİ

İbrahim Uğurlu (Başkan)

Adres: Karakusunlar Mah. 375. Sokak No:7
Balgat/ANKARA
Tel: 0312 284 16 76
Faks: 0312 284 15 22



ANTALYA ŞUBESİ

Yusuf Akçay (Başkan)

Adres: 100. Yıl Bulvarı Yıldırım Apt. 28/2 ANTALYA
Tel: 0242 242 32 66 - 229 01 12
Faks: 0242 242 31 94
puisant1@superonline.com



BATMAN ŞUBESİ

Aydın Sarı (Başkan)

Adres: Turgut Özal Bulvarı 79/2 BATMAN
Tel/Faks: 0488 213 16 31



ERZURUM ŞUBESİ

A. Vahit Bingöl (Başkan Yrd.)

Adres: SSK Rant Tesisleri No:17 ERZURUM
Tel: 0442 233 55 32
Faks: 0442 233 55 27



İSKENDERUN ŞUBESİ

Doğan Erten (Başkan)

Adres: İsmet İnönü Mah. İ. Karaoğlanoğlu Cad No:125
İSKENDERUN
Tel: 0326 618 73 93
Faks: 0326 618 73 95



İSTANBUL ŞUBESİ

İsak Koç (Başkan)

Adres: Vatan Cad. Molla Şeref Mah. Duysak Apt.
No:57/3 Fatih/İSTANBUL
Tel: 0212 521 85 27
Faks: 0212 533 98 96



İZMİR ŞUBESİ

Onur Yaman (Başkan)

Adres: Talatpaşa Bulvarı No:84/2 Alsancak/İZMİR
Tel: 0232 422 22 16 - 421 17 35
Faks: 0232 463 47 73
puisizmir@hotmail.com



İZMİT ŞUBESİ
Ali Gözübüyük (Başkan)

Adres: Ankara Cad. Bilyıl Apt. No:133 İZMİT



KAYSERİ ŞUBESİ
Nuh Mehmet Delikan (Başkan)

Adres: İnönü Bulvarı Yılmaz İş Merkezi No:46/3
Melikgazi/KAYSERİ
Tel: 0352 336 61 66
Faks: 0352 336 61 67



KIRIKKALE ŞUBESİ
Kemal Gözüyukarı (Başkan)

Adres: Kırıkkale Rafinerisi Tanker Dolum Kafeteryası /
KIRIKKALE
Tel: 0318 266 92 82
Faks: 0318 266 93 11



KONYA ŞUBESİ
Ali Duran (Başkan)

Adres: Vatan Caddesi Ergün İşhanı No:2/202 KONYA
Tel: 0332 321 23 13
Faks: 0332 321 29 12
e-mail: konya_puis@hotmail.com



MERSİN ŞUBESİ
Mustafa Yavuz (Başkan)

Adres: İsmet İnönü Bulvarı Derya Apt. No:170/2 MERSİN
Tel: 0324 325 09 70
Faks: 0324 328 23 00



SAMSUN ŞUBESİ
Zafer Güler (Başkan)

Adres: Kale Mah. Atatürk Bulvarı Çenesizler Han
No:38 Kat:3 Daire:306-307 SAMSUN
Tel: 0362 431 21 22 • Faks: 0362 431 21 33
samsunpuis@hotmail.com



TRABZON ŞUBESİ
Aytekin Çanakçıoğlu (Başkan)

Adres: İskenderpaşa Mah. Sümer Sokak No:6/1 TRAB-
ZON
Tel: 0462 323 15 56
Faks: 0462 322 10 61



TRAKYA ŞUBESİ
Hasan Pazarcı (Başkan)

Adres: Sanayi Çarşısı Erbil İşhanı No:3/69 TEKİRDAĞ
Tel/Faks: 0282 261 51 05

TURPAK, kuruluşunun 15. yılını kutladı

Yüksek kaliteli hizmet ve ürünleri ile akaryakıt sektörüne yön veren Turpak, 15. Kuruluş yıl dönümünü 26 Mart 2015 tarihinde Grand Tarabya Otelinde düzenlenen gecede kutladı. Geceye akaryakıt sektöründen 20'nin üzerinde petrol şirketinin üst düzey yöneticisi ile çok sayıda sektör temsilcisi katıldı.

Galanın açılış konuşmasını yapan Turpak CEO'su Tamer Şengönül, 26 yılı aşkın süredir akaryakıt sektörünün içinde olduğunu, petrol şirketlerinde ve petrol şirketleri için çözüm ortağı olarak çeşitli kademelerde yöneticilik görevlerinde bulunduğunu söyledi. Aradan geçen süre zarfında iş ortakları ile birlikte sayısız projeler gerçekleştirdiklerini anlatan Şengönül, hem dünyada hem de Türkiye'de akaryakıt sektörüne yönelik birçok ilke imza attıklarının altını çizdi. Şengönül, ayrıca yeni teknolojiler ile operasyonel kullanımda kullanıcılara ekonomik avantajlar sağlayacak teknolojileri de tanıttı.

Nano RFID Taşıt Tanıma Teknolojisi

Nano RFID taşıt tanıma teknolojisi beraberinde birçok yeniliği getiriyor. Bu yeniliklerden bazıları şöyle:

- Çok kısa süre içerisinde montaj ve devreye alma,
- Akaryakıt buharına dayanıklı,
- Dünyanın en güvenilir ve en



küçük depoda RFID taşıt tanıma teknolojisi,

- Sökülünce kendisini imha eden sistem,
- Aracın kilometresini kablo-suz bildirebilme özelliği,
- Cihazların artık sahada programlanabilmesi,

Nano Kablosuz RFID Tabanca Okuyucu

Dünyanın en küçük, en dayanıklı, pil kullanımında en uzun ömürlü RFID taşıt tabanca okuyucusu olup her tipte tabanca ile tam uyumlu. ATEX sertifikasına sahip nano antenler uzaktan takip edilmekte, pil ömrü ve sistem kontrolü yapılabilmekte.

Nano İstasyon Teknolojisi

Dünyanın en küçük ve ekonomik pompa – tank otomasyon sistemi olan nano pompa kontrol ünitesi ve nano tank kontrol üniteleri kullanıcılara büyük avantajlar sunuyor.

Mobil Teknolojiler

Turpak, dünyada ilk "CepTistasyon" ürünü ile istasyon otomas-

yonunu bulut yapısıyla mobil olarak yönetiyor. CepTistasyon ile istasyon yöneticisi artık istasyonunu cep telefonu ile yönetebiliyor. Fiyat değişimi, vardiya kapama, servis çağrı açma, tüm raporlar CepTistasyon ürünü ile yapılabiliyor. İstasyonda oluşan birçok alarm (aşırı dolum, düşük yakıt seviyesi, vb.) cep telefonu üzerinden online izlenebiliyor.

Turpak ayrıca "PetrOmobil" adını verdiği Türkiye'nin ilk pompada mobil ödeme uygulamasını da başlattı. Kültür Bakanlığı'ndan patentlenmiş olan bu uygulama, yazar kasadan plakanın girilmesi ile başlayan satışı, araçtan inmeden cep telefonundan ödemeye olanak sağlıyor.

Konuklar, gala gecesine renk katan İpek Tanrıyar ve gece boyunca konuklara keman eşliğinde güzel müzik dinleten Ceren Aksan ve Vals Orkestrası ile eğlenceli zaman geçirdiler.