



i ç i n d e k i l e r



Başyazı	2
PÜİS'ten EPDK'ya çıkarma	4
ADR'ye uygun olmayan araçlar için güvenlik kriterleri belirleniyor	8
PÜİS'ten EPDK'ya 'tavan fiyat' tepkisi	10
PÜİS'in tavan fiyata ilişkin yaptığı basın açıklaması medyada büyük yankı uyandırdı	12
Akaryakıt istasyonları ulusal marker sınavından başarıyla çıktı	14
"Tehlikeli Madde Faaliyet Belgesi" almayan istasyonlar tehlikede	14
PÜİS "Elazığ Bölgesi Akaryakıt Bayileri Toplantısı" yoğun katılımı ile gerçekleştirildi	16
Tüpraş, rekabet cezasını yargıya taşıdı	34
Türkiye'nin İhracat Şampiyonları Ödülleri Tüpraş başta olmak üzere Koç Topluluğu'nun	35
ATC'de süre uzatımı	36
Yüksek akaryakıt fiyatlarının nedeni vergiler	37
OPET ve Koç Üniversitesi nano teknolojik ürünler geliştirecek	38
Elektronik kayıt sistemi zorunluluğuna erteleme	39
EPDK'da önemli değişiklikler	40
Van'ın kahvaltı rekoruna Aytemiz desteği	42
Aytemiz'den destek, çiftçiye bereket	43
Toplam verginin yüzde 13,5'i akaryakıttan	44
İkinci GO Bayi Konseyi toplandı	48
Ankara'nın ilk GO istasyonu açıldı	49
TP'den Torbalı Petrol'e görkemli açılış	52
"Eğitim Tamamlama Belgesi" 31 Aralık'a kadar SRC 5 yerine geçecek	54
Karamazı Petrol 'TP Bayrağını' Elazığ'da dalgalandıracak	56
Bestgaz büyümeye devam ediyor	58
MEPAŞ'tan PÜİS üyelerine indirimli elektrik	60
Yeni nesil tank kontrol ünitesi OPW-Nano TURPAK farkı ile Türkiye pazarında	61
Petrol piyasası mevzuatı kapsamında bayilerin temel yükümlülükleri (Av.Hasan Kurt)	62

PETROL ÜRÜNLERİ İŞVERENLER
SENDİKASI YAYIN ORGANI

Haziran • Temmuz - 2014 - Sayı:42

www.puis.org.tr

PETROL ÜRÜNLERİ
İŞVERENLERİ SENDİKASI
ADINA SAHİBİ
Muhsin ALKAN
(Genel Başkan)

SORUMLU YAZI İŞLERİ
MÜDÜRÜ
Mehtap BAKIR

İDARE MERKEZİ
Karakusunlar Mah.
375. Sokak No: 7
Balgat - ANKARA
Tel: (0312) 287 77 21
Fax: 287 73 80

Basım Tarihi
15 Temmuz 2014

DERGİNİN TÜRÜ
Yerel Süreli Yayın

Dergimize gönderilen yazılar
iade edilmez. Yazıları yayınlayıp
yayınlanmamak veya bir kısmını
yayınlamak derginin tasarrufudur.
Yazılardaki sorumluluk yazarlarına
aittir. Dergimiz basın ahlak
yasalarına uyar.

Grafik-Tasarım
MedyaTime
Çetin Emec Bul. 1322. Cad.
No: 64/6 Öveçler / ANKARA
Tel: (0312) 472 86 12
Fax: (0312) 472 86 23

Baskı
Dumat Ofset Matbaacılık
San.Tic.Ltd.Şti.
Bahçekapı Mah. 2477 Sk. No:6
Şaşmaz-Etimesgut/ANKARA
Tel:(0312) 278 82 00

[BAŞYAZI]

Fatura bayiye kesilmesin



Muhsin ALKAN
PÜİS Genel Başkanı

Akaryakıt piyasasının, Petrol Piyasası Kanunu'ndan önce birkaç tebliğ dışında, yasal bir zemini yoktu. Piyasanın yasal bir çerçeveye oturtulması için hazırlanan Petrol Piyasası Kanunu çalışmaları bizleri umutlandırdı. Kanun çalışmalarına biz de katıldık ve sonuna kadar destek verdik. Kanun'la akaryakıt piyasasının düzenlenmesi, denetlenmesi yetkisi EPDK'nın oldu.

Ama EPDK, 2005 yılında başlattığı lisanslama sürecinde umudumuzu, hayal kırıklığına dönüştürdü. Bayiler lisans başvurularına ilişkin belgelerini zamanında EPDK'ya ulaştırdılar. EPDK ise kendi üzerine düşen görevi yerine getirmeyerek, zamanında lisansları çıkartamadı. Bunun faturasını da 3 bin 500 bayiye kesti. Biz bugün hala 3 bin 500 bayiye haksız yerine kesilen 57'er bin liralık idari para cezalarının yarattığı mağduriyeti gidermek için çalışmaya devam ediyoruz.

EPDK'nın bayilerde yarattığı mağduriyetler bununla da sınırlı kalmadı. EPDK'nın yaptığı her düzenleme, bayinin önüne çekilmiş bir set haline dönüştü. Piyasanın diğer kesimlerine tanınan haklar bayilere tanınmayarak, adil olmayan bir piyasa düzeni tesis edildi. Buna ilişkin örnekler, dergimizin sayfalarına sığamayacak kadar çok.

Oluşturulan bu adaletsiz sistemde, 24 saat alın teri dökerek namusuyla 3 kuruş kazanmaya çalışan bayiler, son dönemde yine EPDK'nın hedef tahtasına oturtuldu. Tüm bayi kardeşlerim gibi ben de EPDK Başkanı Sayın Mustafa Yılmaz'ın tavan fiyatla ilgili yaptığı son açıklamaları hayret ve üzüntüyle izledim.

Hatırlatmakta fayda var. Sayın Yılmaz açıklamasında özetle, dağıtıcılar tarafından bayilere astronomik transfer bedelleri

öndendiğini, ödenen bu yüksek bedeller nedeniyle akaryakıt fiyatlarının arttığını, bunu önlemek için de tavan fiyat getirebileceklerini söylemişti.

Biz de PÜİS olarak, bunun üzerine bir basın açıklaması yaparak kamuoyunu doğru bilgilendirmeye çalıştık. Ancak önemi dolayısıyla konuya ilişkin değerlendirmelerimi dergimiz aracılığıyla bir kez daha paylaşmak istiyorum.

Öncelikle fiyat mekanizması içerisinde bayi kesiminin hiçbir müdahalesinin söz konusu olmadığına altını kalın bir şekilde çizmekte fayda var. Bayi, dağıtıcısının kendisine tavsiye ettiği fiyatlarla akaryakıt satan bir tüccardır. Bayinin fiyata müdahale etmesi kesinlikle söz konusu olamaz. Kamuoyunda oluşturulan "fiyatı bayiler yükseltiyor" şeklindeki yanlış algının düzeltilmesi gerekmektedir. Bu sorumluluk da kamu otoritelerine düşmektedir. Hal böyleyken, piyasayı düzenlemekten sorumlu olan kurumun sürekli olarak fiyatlar konusunda bayi kesimini adres göstermesi, kamuoyunu aldatmaktan, yanlış yönlendirmekten başka bir şey değildir.

Öte yandan, tavan fiyata gerekçe olarak gösterilen yüksek transfer bedelleri konusuna da açıklık getirmekte yarar görüyorum. Türkiye akaryakıt piyasasında 13 bine yakın istasyon faaliyet göstermektedir. Bu istasyonların çok büyük bir bölümü taşra dediğimiz kırsal bölgelerde faaliyetlerini sürdürmektedir. Kırsal kesimde günde 1000-1500 litre akaryakıt satan, sattığı akaryakıtın parasını veresiye defterine yazan, bu parayı da tahsil edip edemeyeceği meçhul olan bir bayiye, dağıtıcı tarafından milyonlarca dolar transfer bedeli verilir mi? Ben şahsen 40 yıldır bu sektörün içindeyim. Ben bu tür istasyonlara böyle bir transfer bedeli verildiğini görmüş ya da duymuş değilim. Bu sektörde, 10 bine yakın istasyon, hiçbir transfer

bedeli almadan dağıtım şirketiyle sözleşme imzalıyor. Bu istasyonlar, transfer bedeli alamayacağı için dağıtım şirketinden sadece giydirme, pompa, vadede ilave bir opsiyon gibi küçük taleplerde bulunarak kazanım elde etmeye çalışıyor. Peki bu bahse konu yüksek transfer bedellerini kimler alıyor? Milyonlarca dolarlık transfer bedelini sayısı birkaç bini geçmeyen, şehir merkezlerinde faaliyet gösteren ve günde 20-30 bin litrenin altında akaryakıt satmayan bayiler alıyor. Kaba bir hesaplama, milyonlarca dolarlık transfer bedelini piyasanın %10-20'lik bir kısmı alıyor. Durum böyleyken, yüksek akaryakıt fiyatlarının bayilere ödenen yüksek transfer bedellerine bağlanmasını anlamak mümkün değildir.

Peki bayilere transfer bedeli ödenmeyince akaryakıt fiyatları düşecek mi? İçerisinden %65 oranında vergi alınan bir ürünün fiyatı, EPDK'nın uygulamaya çalıştığı bu komik yöntemle kaç kuruş daha düşer?

Cevabını ben vereyim. Kesinlikle düşmez.

Fiyatın bu yöntemle düşmeyeceğini kamu otoritesi bilmiyor mu? Sayın Yılmaz'ı uzun yıllardır tanırım. Kendisi akaryakıt sektörünün yıllardır içerisinde olan, piyasa yapısını çok iyi bilen bir isimdir. Eminim ki, akaryakıt fiyatlarının bu şekilde düşmeyeceğini kendisi de çok iyi biliyor. O zaman Sayın Yılmaz'ın yüksek akaryakıt fiyatlarının nedeni olarak ısrarla bayilere ödenen yüksek transfer bedellerini göstermesinin nedeni ne?

Bu konuda ben bir tahminde bulunayım. Mesela, düzenleyici kurumun başındaki isim olarak, Türkiye'de akaryakıt üzerinden alınan vergilerin çok yüksek olduğunu yüksek sesle söyleyemiyordur. Çünkü akaryakıt piyasası o kadar büyük ki, Türkiye ekonomisinin temel taşlarından bir tanesi. Buradan toplanan vergi gelirleri, hazine için vazgeçilmez. Dolayısıyla düzenleyici kurumun, hazine için vazgeçilmez olan akaryakıt vergileri konusunda yapacağı bir açıklamanın etkisi de çok büyük olacaktır.

Benim ne ekonomi yönetiminde bir görevim var, ne de düzenleyici kurumun başındayım. Ben cefakar ve namusuyla para kazanmaya çalışan bayinin temsilcisiyim. Dolayısıyla Sayın Yılmaz'dan daha rahat bir şekilde bu konuda bir yorum yapabilirim. Türkiye'de akaryakıt ürünlerinden alınan yüksek vergilerde bir indirimle gidilmezse, akaryakıt fiyatlarında bir düşüş olmaz. Fiyatları indirmenin başka da bir yolu kesinlikle yoktur.

Bir kez daha vurgulamak isterim ki, yüksek vergiler nedeniyle oluşan fiyatların suçlusu olarak, fiyat oluşumunda hiçbir dahli olmayan bayi kesiminin gösterilmesini kesinlikle kabul etmiyoruz. Bu gerçeği her fırsatta dile getirmeye de devam edeceğiz.

Peki yıllardır EPDK'dan PÜİS olarak biz ne istiyoruz? Biz EPDK'dan sağlıklı piyasa koşullarının oluşması için haksız ve yıkıcı fiyat rekabete neden olan kaçak akaryakıt ve maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan akaryakıt satışlarına müdahale etmesini istiyoruz. Durmadan "tavan fiyat" getirme tehdidinde bulunan EPDK'nın Kanun çerçevesinde "taban fiyat" uygulama yetkisi de bulunuyor. EPDK piyasa düzenleme görevini layıkıyla yerine getirmek istiyorsa, öncelikle "taban fiyat" uygulamasına gitmelidir. Bayinin EPDK'dan beklentisi budur.



PÜİS'ten EPDK'ya çıkarma

PÜİS yönetimi, Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) Başkanlığına atanan Mustafa Yılmaz, İkinci Başkanlığa atanan Ümit Kayrak ve Kurul Üyeliklerine atanan Zekeriya Gökşenli ve İbrahim Tan'ı ziyaret etti. Ağırlıklı olarak tavan fiyat uygulamasının görüşüldüğü ziyarette, kaçak akaryakıt sorunu ile piyasada yaşanan haksız fiyat rekabeti konuları da ele alındı. PÜİS yönetimi ayrıca, EPDK'dan taban fiyat uygulaması talebinde bulundu.



Ziyarete PÜİS Genel Başkanı Muhsin Alkan, Genel Başkan Yardımcıları İmran Okumuş, Mehmet Gül, Davut Bülbüloğlu, Fesih Aktaş, Genel Sekreter Alaeddin Kavak, Genel Sekreter Yardımcısı Hasan Rüştü Tutuk, Genel Merkez Yönetim Kurulu Üyeleri Erol Sözen ve Güner Yenigün, Genel Merkez Disiplin Kurulu Başkanı İsmail Acar ile Genel Başkan Başdanışmanı Osman V. Karamete katıldı.

Mustafa Yılmaz'ın EPDK Başkanlığı'na atanmasından dolayı tebriklerini sunan PÜİS Genel Başkanı Muhsin Alkan, EPDK'nın tavan fiyat uygulamasında dağıtım kesimine tanınan kar payını bayi ve dağıtıcı arasında eşit olarak paylaşımının ve 2009 yılındaki tavan fiyat uygulamasında unutulmuş nakliye ücretlerinin bu kez verilmesinin olumlu bir gelişme olduğunu söyledi. Alkan, şunları dedi:

"Kar paylaşımı ve nakliye ücretleri hayırlı olmuştur. Tavan fiyat uygulamasından önce dağıtım şirketleri karın yüzde 65'ini kendileri alıyor, yüzde 35'ini bayilere veriyordu. Ancak, nakliyeyi iller bazında vermişsiniz. Dolayısıyla o ile çok uzak olan bir ilçeye de aynı nakliyeyi vermişsiniz. Oluşan bu haksızlığı düzel-

tebilirseniz çok iyi olur. PİGM geçmişte bunu çok iyi yapıyordu. Siz de dolum tesisini baz alarak nakliye ücretlerini yeniden düzenleyebilirsiniz" dedi.

"Haksız rekabeti 'taban fiyat' ile engelleyebilirsiniz"

PÜİS Genel Başkanı Alkan, akaryakıt kaçakçılığının alınan önlemlere rağmen hala çözülmediğini, bu nedenle de piyasada öldürücü boyutta bir haksız fiyat rekabeti yaşandığına dikkat çekerek, EPDK'dan taban fiyat uygulamasına gitmesi talebinde bulundu. Alkan şöyle devam etti:

"Haksız fiyat rekabeti bayilerimizi çok mağdur ediyor. Bizim asıl sorunumuz bu. Bu sorunun çözümü için, denetimlerin artırılması ve maliyetin altındaki fiyatlarla satış yapılan noktaların çok sıkı takip edilmesi gerekiyor. Yapılan ihalelerde, maliyetin altında teklif verenlerin devre dışı bırakılması da önemli. Ama en etkili önlem 'taban fiyat' uygulaması olacaktır. EPDK 'taban fiyat' uygulamasına gittiği takdirde, bu sorunun büyük ölçüde çözüleceğine inanıyoruz."

"Dağıtıcıların depolarına da bir an önce otomasyon sistemi kurulmalı"

PÜİS Genel Başkan Yardımcısı İmran

Okumuş da, özellikle son dönemde 'Suriye mazotu' adı altında piyasaya sunulan kaçak akaryakıtın boyutunun her geçen gün arttığını belirterek, bu illegal yapının bir an önce engellenmesi gerektiğini söyledi. İthalatın hala beyana bağlı olduğunu, bu durumun ise akaryakıt kaçakçılığının önemli bir enstrümanı olduğunu ifade eden Okumuş, dağıtım şirketlerinin depolarına da otomasyon sisteminin kurulması gerektiğini söyledi, "Yurt genelindeki 13 bin istasyona otomasyon sistemi kurulurken, dağıtım şirketlerinin depolarına otomasyon sisteminin kurulmasını anlayamıyoruz. Dağıtım şirketlerinin depolarına da vakit kaybedilmeden otomasyon sistemi kurulmalıdır"

"Kar paylaşımını yakından izliyoruz"

PÜİS'in aktardığı sorunları büyük bir dikkatle dinleyen EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz ise, dağıtım kesimine tanınan toplam kar payının bölüşümündeki adaletsizliği yakından takip ettiklerini söyledi. Yılmaz, bazı dağıtım şirketlerinin toplam kar payının yüzde 70'ini kendilerine aldıklarını, yüzde 30'unu ise bayilere verdiklerini kaydetti. Bir emtada toptancının karı ile perakendecinin karının aynı olamayacağına dikkat çeken Mustafa Yılmaz "Biz bunu çok sıkı takip



PÜİS Genel Başkanı Muhsin Alkan, bayilerin yaşadığı sorunları EPDK Başkanı Yılmaz'a aktardı

edeceğiz. Ancak bunun piyasa koşullarında oluşması lazım" dedi.

"Bayilerin sorunlarını çözmek için elimizden geleni yapacağız"

PÜİS'in akaryakıt sektörünün en köklü kuruluşlarından birisi olarak, kamu nezdinde itibarı oldukça yüksek bir sivil toplum örgütü olduğunu belirten Yılmaz, şöyle devam etti:

"PÜİS yöneticileri ile uzun yıllardır çeşitli vesilelerle bir araya geliyoruz. Daima bayi kesiminin sorunlarını bizlere aktararak, bu sorunlara çözüm bulma arayışındalar. Bu takdir edilecek bir davranıştır. Akaryakıt sektörünü uzun yıllardır yakından tanıyan birisi olarak, bayilerin yaşadıkları sorunlara kayıtsız kalmamız mümkün değildir. Özellikle PÜİS'in bize aktardığı sorunları çözmek için elimizden geleni yapacağımızdan şüpheleniz olmasın" dedi.

"Kaçakçılıkla en çok mücadele eden kesim bayilerdir"

PÜİS heyeti, EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz'ın ardından EPDK Kurul Üyeliğine yeniden atanan Zekeriya Gökşenli'yi ziyaret etti. Gökşenli'ye, bayilerin devletine bağlı, tüketicilere en üst düzeyde hizmet veren fedakar bir kesim olduğunu anlatan Muhsin Alkan, "Biz birinci derecede vatana, ikinci derecede tüketiciye hizmet ediyoruz. Ancak dağıtıcıların hizmetkarlığını yapmak istemiyoruz. Hep beraber bu sektörü bir yere getirmek için çalışmalıyız. Kaçakçılıkla en çok mücadele eden kesimiz. Bu sorun en çok bizi rahatsız ediyor, ismimizi lekeliyor. Biz yıllardan beri 'taban fiyat' uygulaması istiyoruz. Haksız fiyat rekabetini ortadan kaldırılsın. Taban fiyat uygulaması piyasayı çok güzel regüle eder" dedi.

"Bayinin para kazanabileceği bir yapı oluşturulmalı"

Petrol piyasası mevzuatı çerçevesinde bayilerin hiçbir zaman serbest piyasa koşulları içinde çalışmadığını belirten Alkan, "Biz serbest piyasanın kapısından dahi içeri giremedik. Kimse istasyonların ne kazandığına bakmıyor. Bir istasyonda 20 kişi çalışıyor. Giderlerimiz devamlı artarken, karımız azalıyor. Biz para kazacağız ki hizmet vereceğiz. Bayinin para kazanabileceği bir yapı oluşturulmalı" dedi. Tavan fiyat uygulaması çerçevesinde belirlenen nakliye ücretlerinde ilçelerin göz ardı edilmesinin mağduriyet yarattığını belirten Genel Başkan Alkan, Zekeriya Gökşenli'ye nakliye ücretlerinde ilçelerin de göz önüne alınarak bir hesaplama yapılması talebinde bulundu.

"Piyasaya müdahaleye karşıyım"

Tavan veya taban fiyat uygulayarak piyasaya müdahale edilmesini doğru bulmadığını belirten Zekeriya Gökşenli de, "Tavan ve tabana karşıyım ama sonuç olarak fahiş kar da yapılmamalı. Ben dağıtıcılardan şunu beklerdim, Başkan yazılı uyarı yaptı, yeni Başkan'a bir iyi niyet gösterisi olarak bir indirim yapsalardı, biz tavan fiyat uygulamasını istemezdik. Hiçbir sektörde maliyetin altındaki fiyatlarla satış yapılamaz. Şayet maliyetin altındaki fiyatlarla satış yapan varsa, bunlar illegal faaliyette bulunuyordur. Tavan veya taban fiyat uygulayarak piyasaya müdahale edilmesini doğru bulmuyorum. Ancak, piyasayı rahatsız eden bir durum varsa, buna da ilgisiz kalmamız söz konusu olamaz" dedi. Gökşenli, şöyle devam etti:



PÜİS heyeti, EPDK Kurul Üyeliğine yeniden atanan Zekeriya Gökşenli'yi ziyaret etti



PÜİS heyeti, EPDK Kurul Üyeliğine atanan Ümit Kayra'yı ziyaret ederek görevinde başarılar diledi

"Benim sizden beklentim şu; vatandaşla muhatap olan, piyasanın en canlı ayağı sizsiniz. Bu işte biz hata yapmış olabiliriz. Makul ve mantıklı gerekçelerle önümüze gelerseniz, yapılmayacak bir şey yok. Sizin cebinizden para çıkmayacak, kar elde edebileceğiniz bir düzenleme yapmalıyız."

"PÜİS'in sözünü sakınmayan bir yapısı var"

Bayi kesiminin sektörün en canlı noktasında bulunduğunu, halkla temas halinde olduğunu belirten Kurul Üyesi Gökşenli, bu kesimi temsil eden PÜİS'in sorunları açıkça dile getirmesinden memnuniyet duyduğunu söyledi, "Sözünüzü sakınmadan ifade eden bir yapınız var. Bundan memnuniyet duyuyorum. Sektör toplantılarında bunu görüyorum. Olması gereken bu. Herkes her şeyi açıkça dile getirmeli. Bundan sonraki çalışmalarınızda da aynı açıklığı sizden beklerim. Piyasada %100 mutabakat sağlamak mümkün değil, her piyasa için bu geçerli. Arada çıkar çatışmaları yaşana-

cak, bizim görevimiz de bunu minimize etmek. Hayatta kalmanızı sağlamak da bizim işimiz, tüketiciyi korumak da bizim işimiz. Önemli olan dengeyi korumak. Sektörde aktör olmazsa bize de gerek kalmaz."

Zekeriya Gökşenli'nin ardından EPDK İkinci Başkanlığı'na atanan Ümit Kayrak'ı ve EPDK Kurul Üyeliği'ne atanan İbrahim Tan'ı ziyaret eden PÜİS Heyeti, Kurul Üyelerine, tavan fiyat uygulamasının yarattığı sorunlar, bayi kar payları, kaçak akaryakıt, piyasada yaşanan haksız fiyat rekabeti konularında ayrıntılı bilgi verdi.

"Türkiye'deki istasyonları

Avrupa'dakilerle kıyaslamak yanlış"

PÜİS Genel Başkanı Alkan, Kayrak ve Tan'a, bayilerin satış ortalamasının çok düşük olduğunu, karlarının ise çok cüzi olduğunu belirterek, bayilerin kendi karlarını kendilerinin belirleyecekleri bir yapının oluşturulması gerektiğini vurguladı. Türkiye'deki istasyonlar ile Avrupa'daki istasyonların karlılık açısından karşılaştırılmasının yanlış olduğunu söy-

leyen Alkan, "Avrupa'daki istasyonlarda self servis var, bizde ise pompacılar var. İstihdam yükü gözden kaçırılmaması gereken önemli bir husus" dedi.

"Yüksek akaryakıt fiyatlarının faturası bayilere çıkarılmamalı"

Yüksek akaryakıt fiyatlarının faturasının bayi kesimine çıkarılmaması gerektiğini ifade eden Genel Başkan Alkan, akaryakıt ürünlerinden alınan vergiler düşürülmediği sürece tüketiciyi tatmin edecek bir indirim söz konusu olamayacağını söyledi. Bayi kesiminin devletin birer tahsildarı olduğunu belirten Alkan, "Akaryakıt üzerindeki vergileri bayi kesimi devlete peşin ödüyor. Sonra litre litre satarak bu vergileri toplamaya çalışıyor. Biz gerçekten iyi bir hizmet sektörüüz. Ama bunun karşılığını alamıyoruz" dedi. Piyasada korkunç bir haksız fiyat rekabetinin yaşandığına dikkat çeken Genel Başkan Alkan, taban fiyat uygulamasına gidildiği takdirde, bu sorunun önemli bir oranda çözüme kavuşacağını sözlerine ekledi.



EPDK Kurul Üyeliğine atanan İbrahim Tan'ı makamında ziyaret eden PÜİS heyeti, akaryakıt sektörünün sorunları hakkında bilgi verdi

DAHA FAZLASI İÇİN

Türkiye'nin yeni yakıt dağıtım markası GO, insana, geleceğe, araca ve yasalara saygılı olarak mükemmel hizmet anlayışı ve kaliteli yakıtları ile farklılaşıyor.

Yenilikçi ürün, istasyon ve hizmet çözümleri ile pek çok alanda ilkleri sunuyor.



ADR'ye uygun olmayan araçlar için güvenlik kriterleri belirleniyor



Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Tehlikeli Mal ve Kombine Taşımacılık Düzenleme Genel Müdürlüğü, ADR'de öngörülen teknik kriterleri karşılayamadığı için "araç uygunluk belgesi" alamayan araçlara yönelik yeni kriterlerin belirlenmesi amacıyla hareke geçti.

Tehlikeli madde taşıyan mevcut araçların güvenli taşıma faaliyetinde bulunabilmesine ilişkin usul ve esasların belirlenmesi amacıyla Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Tehlikeli Mal ve Kombine Taşımacılık Düzenleme Genel Müdürlüğü tarafından oluşturulan Çalışma Grubu, ilk toplantısını 18 Mart 2014'te gerçekleştirdi. Genel Müdürlük binasında yapılan toplantıya Tehlikeli Mal ve Kombine Taşımacılık Düzenleme Genel Müdür Yardımcısı İzzet Işık, Daire Başkanı Kadir Erkan, Şube Müdürü Niyazi Uysal, Mühendis Bülent Eyyüboğlu, TSE Ulaşım ve Lojistik Sistemleri Merkezi Başkanı Cem Ercil ile Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, TSE, PÜİS, PETDER, ADER, TOBB, Türkiye LPG Derneği, MÜSLPGDER, Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND), Otomotiv Sanayi Derneği (OSD), Araç ve Araç Üstü Ekipman ve İş Makinaları Üreticileri Birliği Derneği (ARÜSDER), Treyler Sanayicileri Derneği (TREDER), Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD), Ağır Ticari Araçlar Derneği (TAİD), Otokar A.Ş., Tirsan A.Ş. ve Konya Sanayi Odası'nı temsilen Çalışma Grubu Üyeleri katıldı. Toplantıya, PÜİS'i temsilen ise Genel Sekreter Yardımcısı Hasan Rüştü Tutuk katıldı.

10 bin araç ADR'ye uygun değil
Tehlikeli Mal ve Kombine Taşımacılık

Düzenleme Genel Müdür Yardımcısı İzzet Işık'ın açılış konuşmasını yaptığı toplantıda, ADR'de taşıtlar için öngörülen kriterleri taşımadığı için araç uygunluk belgesi alamayan yurt içi taşımacılığında kullanılan araçlara getirilmesi düşünülen güvenlik kriterleri ele alındı.

Genel Müdür Yardımcısı Işık konuşmasında, yapılan araştırmalarda yurt genelinde yaklaşık 10 bin aracın ADR'ye uygun olmadığı için araç uygunluk belgesini alamayacağını, bu araçların trafikten çekilmesinin ise Türkiye'nin sosyo-ekonomik yapısı düşünüldüğünde



PÜİS Genel Sekreter Yardımcısı Hasan Rüştü Tutuk, konuya ilişkin bayi kesiminin çekincelerini dile getirdi





bugün için uygun olmayacağına dikkat çekti. Bu araçların trafikten çekilmemesi için güvenli taşıma kriterlerinin belirlenmesinin şart olduğunu belirten Işık, bu kriterler sonucunda verilecek Güvenli Taşıma Belgesi'nin ADR yerine geçmeyeceğini, bu belge için de bir geçiş süreci belirleyeceklerinin altını çizdi.

TSE Ulaşım ve Lojistik Sistemleri Merkezi Başkanı Cem Ercil de, TSE tarafından öngörülen güvenlik kriterlerine ilişkin bir sunum yaptı. Güvenlik kriterlerini oluştururken, tehlikeli madde taşımacılığı yapan araçları, üst yapı (tanker), treyler ve çekici /motorlu şasi olmak üzere üç bölümde incelemek ve güvenlik kriterlerini buna göre oluşturmak gerektiğinin altını çizen Ercil, TSE'nin öngördüğü güvenlik kriterlerini katılımcılar ile paylaştı.

“Kriterler oluşturulurken maliyetler göz önünde bulundurulmalı”

Daha sonra katılımcılar, TSE'nin öngördüğü güvenlik kriterlerine ilişkin görüşlerini dile getirdi. PÜİS Genel Sekreter



TSE Ulaşım ve Lojistik Sistemleri Merkezi Başkanı Cem Ercil TSE tarafından öngörülen güvenlik kriterlerine ilişkin bir sunum gerçekleştirdi

Yardımcısı Hasan Rüştü Tutuk, öncelikle TSE tarafından öngörülen güvenlik kriterlerinin maliyetlerinin araştırılması gerektiğini ifade ederek, “Ortaya çıkacak maliyetler yüksek olursa, kriterler mutlaka yeniden ele alınmalıdır” dedi. Piyasada faaliyette bulunan her tankerin öngörülen güvenlik kriterlerine uygun olmama ihtimalinin de göz önünde bulundurulması gerektiğini belirten Tutuk, “Belirlenen güvenlik kriterlerinin uygulanamayacağı araçları da düşünmek lazım. Bu durumdaki araçlara devletin

özel bir fon oluşturması gerektiğini düşünüyoruz. Ayrıca, öngörülen kriterler çerçevesinde yapılacak tadilatların münferit değil, seri olması da şart. Bunun için de yetkilendirilmiş tadilat merkezleri oluşturulmalı” dedi.

Toplantıda görüşülen konulara ilişkin katılımcıların görüşlerini Genel Müdürlüğe yazılı olarak bildirmeleri ve bir sonraki toplantıda konunun yeniden ele alınması kararlaştırıldı.



Türkiye’de yaklaşık 10 bin aracın ADR’ye uygun olmadığı için araç uygunluk belgesi alamayacağı ifade ediliyor

PÜİS'ten EPDK'ya 'tavan fiyat' tepkisi

EPDK yetkililerinin, bayi transferleri için ödenen yüksek bedelleri gerekçe göstererek yeniden tavan fiyat uygulamasına gidilebileceği yönündeki açıklamalarına PÜİS sert tepki gösterdi. Yüksek akaryakıt fiyatlarının suçlusunun akaryakıt sektörü olmadığına dikkat çeken PÜİS, "Akaryakıt fiyatlarında tüketiciyi tatmin edecek bir indirim sağlanmak isteniyorsa, bunun yolu tavan fiyat uygulamasından değil, akaryakıt ürünleri üzerinden alınan vergilerin düşürülmesinden geçer" açıklamasında bulundu.

2 1 Mayıs 2014 tarihinde sona eren Tavan Fiyat uygulamasının ardından, fiyat hareketlerini yakın takibe alan Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK), dağıtım temsilcileri ile bir toplantı gerçekleştirdi. EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz'ın başkanlığında gerçekleştirilen ve 2 saat süren toplantıya PETDER, ADER ve AKEDER'e üye şirketlerin yöneticileri katıldı.

EPDK'dan anlamsız tavan fiyat gerekçesi

EPDK Başkanı Yılmaz, akaryakıt sektörünün sürdürülebilir bir yapıya kavuşması gerektiğini vurgulayarak, "Bu yöndeki izlememiz ve denetimlerimiz titizlikle sürmektedir" dedi. Yılmaz, dağıtım şirketlerinin bayi anlaşmalarını gözden geçirmeleri gerektiğini belirterek, "bayi transferlerinde oluşan yüksek bedellerin piyasaya zarar verdiğine" dikkat çekti. Transferler için ödenen bu yüksek bedellerin nihai noktada tüketiciye yansıtılmasını kabul edemeyeceklerini ifade eden Yılmaz, son günlerde yapılan indirimleri yeterli bulmadıklarını söyledi. Yılmaz, dağıtım şirketlerinden anlayış beklediklerini, aksi halde 5015 sayılı Kanunun EPDK'ya verdiği yetkiyi kullanarak tekrar tavan fiyat uygulamasına gidilebileceklerini kaydetti.

PÜİS tepki gösterdi

EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz'ın, bayi transferlerinde oluşan yüksek bedelleri gerekçe göstererek, tavan fiyat uy-



PÜİS Genel Başkanı Muhsin Alkan

gulamasına gidebileceklerine yönelik açıklamaları bayi kesiminde büyük bir şaşkınlık yarattı. Bayi kesiminin sesi olan PÜİS de, Genel Başkan Muhsin Alkan'ın imzasıyla bir basın açıklaması yaparak duruma tepki gösterdi.

PÜİS tarafından konuya ilişkin yapılan açıklama şöyle:

EPDK'nın akaryakıt dağıtım şirketlerinin temsilcileri ile dün yaptığı toplantıda, EPDK Başkanı Sayın Mustafa Yılmaz'ın "bayi transferlerinde oluşan yüksek bedeller"i gerekçe göstererek, tekrar tavan fiyat uygulamasına gidebileceklerini ifade ettiğini büyük bir şaşkınlıkla öğrenmiş bulunuyoruz.

Öncelikle vurgulamak isteriz ki, dağıtım şirketleriyle bayiler arasında düzenle-

nen bayilik sözleşmeleri ve bu sözleşmeler çerçevesinde dağıtıcılar tarafından bayilere ödenen transfer bedelleri tavan fiyat uygulamasının kesinlikle bir gerekçesi olamaz.

5015 sayılı Kanun'un EPDK'ya tavan fiyat uygulama yetkisini verdiği durumlar Kanun metninde açıkça yazmaktadır. 5015 sayılı Kanun'un 10. Maddesinde tavan fiyat uygulanacağı haller şu şekilde belirlenmiştir; "Petrol piyasasında faaliyetleri veya rekabeti engelleme, bozma veya kısıtlama amacını taşıyan veya bu etkiyi doğuran veya doğurabilecek nitelikte anlaşma veya eylemlerin piyasa düzenini bozucu etkiler oluşturması halinde, gerekli işlemlerin başlatılmasıyla birlikte, her seferinde iki ayı aşmamak üzere, faaliyetlerin her aşamasında, bölgesel veya ulusal



EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz

düzeyde uygulanmak için taban ve/veya tavan fiyat tespitine ve gerekli tedbirlerin alınmasına Kurum yetkilidir.”

Kanun maddesinde de açıkça görüleceği üzere, bayi transfer bedelleri, ya da dağıtıcı ile bayi arasında özel hukuk çerçevesinde kurulan herhangi bir ilişki, taban ve/veya tavan fiyat uygulanmasını gerektirmez. Bayi transfer bedelleri, ne 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu, ne 4054 sayılı Rekabetin Korunması Hakkındaki Kanun, ne de piyasanın düzenlendiği başka bir Kanun’un konusu değildir. Bu bedeller, özel hukuk kuralları çerçevesinde geçmişten bugüne uygulanan, kamunun müdahale etmediği ve bundan sonra da müdahale etmemesi gereken bir alandır.

Kaldı ki, dağıtıcılar tarafından bayilere ödendiği ifade edilen yüksek transfer bedelleri, Türkiye’de faaliyet gösteren 13 bine yakın istasyonunun tamamı için geçerli değildir. Söz konusu yüksek transfer bedellerini büyük şehir merkezlerindeki satış hacmi yüksek, marka bilinirliğini arttıracak lokasyonlarda bulunan sınırlı sayıda bayi almaktadır. Türkiye’de bulunan istasyonların sayısal olarak çok büyük bölümü ise taşra ola-

rak nitelendirilen şehirlerarası yollarda, kasabalarda ve köylerde faaliyet göstermektedir. Dolayısıyla istasyonların büyük çoğunluğuna transfer bedelleri ödenmemektedir. Bu açıdan bakıldığında, bayi transferleri için ödenen bedeller, yüksek akaryakıt fiyatlarının bir gerekçesi de değildir.

Yüksek fiyatın suçlusu akaryakıt sektörü değil!

Öte yandan, daha önce iki kez tavan fiyat uygulama kararı alan EPDK yetkilileri, dün gerçekleştirilen toplantıda “Yeterli indirim yapılmadığı takdirde, yeniden bir tavan fiyat uygulama kararı alabileceklerini” ifade etmişlerdir. Tavan fiyat kararı, her şeyden önce kamuoyunda, sektörün fahiş karlar elde ettiği ve yüksek akaryakıt fiyatlarının tek müsebbibinin akaryakıt sektörü olduğu şeklinde algı yaratan, yanlış bir karardır.

Tüketicilerin yüksek fiyatla akaryakıt satın alması, ne rafineri, ne dağıtım şirketi, ne de bayilerin suçu değildir. Yüksek akaryakıt fiyatlarının temel sebebi, Türkiye’deki vergilendirme politikasıdır. Bu hususun kamuoyu tarafından bilinmesini özellikle istiyoruz. Akaryakıt fiyatlarında tüketiciyi tatmin edecek bir

indirim sağlanmak isteniyorsa, bunun yolu tavan fiyat uygulamasından değil, akaryakıt ürünleri üzerinden alınan vergilerin düşürülmesinden geçer. Kaldı ki, bu gerçek Hükümet temsilcileri ve Kanun’un uygulayıcısı konumundaki EPDK tarafından da çok iyi bilinmektedir. Nitekim geçtiğimiz aylarda Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, akaryakıttaki vergi yükünün fazla olduğunu belirterek, akaryakıt sektöründe vergi indirimine yönelik bir çalışma yapacaklarını açıklamış, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız da, Maliye Bakanlığının bu yönde yapacağı çalışmaları destekleyeceklerini ifade etmişti. En yetkili ağızlarından yapılan bu açıklamaların üzerinden henüz birkaç ay geçmemişken, sadece akaryakıt sektöründe faaliyet gösteren oyuncuların kar payını kırpma, bunu fiyat indirimine dönüştürmeye yönelik bir karara imza atılmak istenmesini kamuoyunun takdirine bırakıyoruz.

Tavan değil, taban fiyat uygulanmalı

Bütün bunların yanı sıra akaryakıt piyasasında uzun yıllardır yaşanan haksız ve yıkıcı bir rekabet var. Bunun en önemli nedeni, maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan akaryakıt satışlarıdır. Bu tür satışlara konu olan akaryakıt ürünlerinin büyük oranda kaçak yollarla piyasaya sürüldüğünü ve bu yüzden devletin milyarlarca liralık vergi zararına uğratıldığını her platformda dile getiriyoruz. Piyasada oyunu kurallarına göre oynayan, yasal tüm zorunlulukları harfiyen yerine getiren ve rekabeti hizmette yapan binlerce bayi, EPDK’dan bu duruma bir “dur” demesini bekledi, bekliyor. 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu’nun 10. Maddesi EPDK’ya tavan ve/veya taban fiyat uygulaması yetkisi vermiştir. PÜİS olarak, EPDK’nın tavan fiyat uygulama konusunda gösterdiği hevesi, bir kez olsun taban fiyat uygulamasında da göstermesini bekliyor ve bu konuda kendilerini göreve davet ediyoruz.

Akaryakıt istasyonları ulusal marker sınavından başarıyla çıktı

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Metroloji ve Standardizasyon Genel Müdürlüğü, 2014 yılı birinci 3 aylık dönemin piyasa gözetimi ve denetimi sonuçlarını açıkladı. Söz konusu dönemde petrol ve petrol ürünlerine yönelik toplam 4.040 ürün denetlenirken, bunlardan sadece 8'inde ulusal marker yetersiz çıktı.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Metroloji ve Standardizasyon Genel Müdürlüğü, 2014 yılının Ocak-Şubat-Mart aylarını içeren piyasa gözetimi ve denetimi sonuçlarını açıkladı. Buna göre, yasal metroloji alanında, toplam 31.201 ürün denetlendi. Bunlardan 192'si uygunsuz çıktı. Uygunsuz olarak tespit edilen ürünlere 152.614 TL para cezası verildi.

4.040 ürünün sadece 8'inde ulusal marker eksik çıktı

Petrol ve petrol ürünlerine yönelik yapılan denetimlerde ise toplam 4.040 ürün denetlendi. Denetlenen bu ürünlerden sadece 8'inde yetersiz ulusal marker tespit edildi. Mevzuata aykırılıkları tespit edilen ürünlere ilişkin cezai müeyyideler, EPDK tarafından uygulandığı için, söz konusu ürünlere ilişkin tutanaklar EPDK'ya iletili.

15 bine yakın akaryakıt sayacı denetlendi

Metroloji ve Standardizasyon Genel Müdürlüğü ayrıca istasyonlardaki akaryakıt sayaçlarını da denetledi. Üç aylık dönemde toplam 14.679 adet akaryakıt sayacı denetlenirken, 150 akaryakıt sayacında uygunsuzluk tespit edildi. Uygunsuzluk tespit edilen akaryakıt sayaçları için toplamda 135 bin 999 TL'lik para cezası kesildi.

“Tehlikeli Madde Faaliyet Belgesi” almayan istasyonlar tehlikede

1 Eylül 2014'e kadar Tehlikeli Madde Faaliyet Belgesi almayan istasyonların faaliyetleri durdurulacak. Belge için başvurular Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bölge Müdürlüklerine yapılacak. 5 yıl süreli belgenin ücreti ise 500 TL olacak.

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nca hazırlanan ve 24 Ekim 2013 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren “Tehlikeli Maddelerin Karayoluyla Taşınması Hakkında Yönetmelik” uyarınca, karayoluyla tehlikeli madde taşımacılığı zinciri içerisinde yer alan; dolduran, paketleyen, yükleyen, gönderen, alan, boşaltan ve tank-konteyner/taşıyabilir tank işletmecilerine “Tehlikeli Madde Faaliyet Belgesi” alma zorunluluğu getirildi. Yönetmeliğe göre, 1 Eylül 2014 tarihine kadar “Tehlikeli Madde Faaliyet Belgesi” almayan işletmelerin faaliyetleri durdurulacak. Yönetmeliğe göre faaliyet konu-

su “alıcı”, “boşaltan” ve “dolduran (istasyondan tankere dolum yapıyorsa)” olan akaryakıt ve LPG istasyonları da bu belgeyi almak zorunda. Her bir faaliyet için tek bir belge alınacak ve belge üzerinde yer alan faaliyet konusu kutucuklara işaretlenecek.

5 yıl süreli belge 500 TL'ye alınacak

Tehlikeli Madde Faaliyet Belgesi başvuruları Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bölge Müdürlüklerine yapılacak. 5 yıl süreli belgenin ücreti ise 500 TL. 5 yılın sonunda belgenin yenilenmesi gerekiyor. Belgenin yenileme ücreti ise belge ücretinin yüzde 5'i.

Tehlikeli madde faaliyet belgesi almak için başvuruda istenen belgeler

1. Başvuru dilekçesi,
2. İşletmenin unvanını, adresini, işgalini, temsile yetkili kişilerini, sermayesini, kurucularını ve ortaklarını gösteren Kuruluş Ticaret Sicil Gazetesi ile varsa değişiklikleri gösteren Ticaret Sicil Gazetelerinin aslının ibrazı veya noter onaylı suretleri,
3. Tüzel kişiliklerde; unvan, adres, kayıt tarihi, çalışma konusu ve sermayesinin yazılı olduğu Ticaret Odası Faaliyet Belgesi, gerçek kişilerde ise bağlı olduğu odadan alınan oda kayıt/faaliyet belgesi,
4. Tüzel kişiliklerde temsil ve ilzama yetkili kişilerin imza sirkülerinin aslının ibrazı veya noter onaylı sureti, gerçek kişilerde ise imza beyannamesi,
5. Tüzel kişiliklerde temsile yetkili kişi/kişilerin, gerçek kişilerde ise ilgili kişinin adli sicil belgeleri.



Güvenli yolculuğun altyapısı...

1996'dan beri Moil çalışıyor, Türkiye yol alıyor.



yollardaki eviniz...



www.moil.com.tr

Şişhane Yokuşu Demirören Han. No:2 Azapkapı/İstanbul Tel: +90 212 297 95 34 Faks: +90 212 297 94 57

**Demirören
Holding**

PÜİS “Elazığ Bölgesi Akaryakıt Bayileri Toplantısı” yoğun katılımı ile gerçekleştirildi



PÜİS Elazığ Bölgesi Akaryakıt Bayileri Toplantısı, Elazığ, Bingöl ve Tunceli'deki akaryakıt bayilerinin yoğun katılımıyla Elazığ'da gerçekleştirildi. Toplantıda, akaryakıt sektörünün ve bayilerinin sorunları masaya yatırıldı.

PÜİS Genel Merkezinin himaye-
rinde, Batman Şubesi ve Elazığ
Baştemsilciliği tarafından dü-
zenlenen “Elazığ Bölgesi Akaryakıt Bayi-
leri Toplantısı” 7 Haziran 2014 tarihinde
Elazığ Ticaret ve Sanayi Odası Toplantı
Salonu'nda gerçekleştirildi. Toplantıya
PÜİS Genel Başkanı Muhsin Alkan, Ulaş-
tırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakan-
lığı Tehlikeli Mal ve Kombine Taşımacılık
Düzenleme Genel Müdür Yardımcısı
İzzet Işık ve Şube Müdürü Cemalettin
Doğmuş, EPDK LPG Piyasası Dairesi
Uzmanı Ali Kemal Kılavuz, Bilim, Sana-
yi ve Teknoloji Bakanlığı İl Müdürlüğü
Uzmanı Serdal Tors, PÜİS Genel Sekre-
teri Alaeddin Kavak, PÜİS Genel Baş-
kan Yardımcıları Fesih Aktaş, Mehmet
Gül ve Davut Bülbüloğlu, PÜİS Genel
Merkez Yönetim Kurulu Üyesi Güner Ye-
nigün, PÜİS Ankara Şube Başkanı İbra-
him Uğurlu, PÜİS Batman Şube Başkanı

Aydın Sarı, PÜİS Erzurum Şube Başkanı
Vahit Bingöl ve Şube Başkan Yardımcısı
Selçuk Erduman ile Şube Sekreteri Naci
Genç, PÜİS Kayseri Şube Başkanı Nuh
Mehmet Delikan, PÜİS Kırıkkale Şube
Başkanı Kemal Gözüyükarı, PÜİS Trab-
zon Şube Başkanı Aytekin Çanakçıoğlu,
PÜİS İskenderun Şube Yönetim Kurulu
Üyesi Fevzi Karataş ile çok sayıda böl-
ge bayisi katıldı. Ağırlıklı olarak Elazığ,
Bingöl ve Tunceli'deki bayilerin katıldığı
toplantıda, akaryakıt sektörünün ve ba-
yilerinin sorunları masaya yatırıldı.

“PÜİS'e sahip çıkın”

Toplantının açılış konuşmasını ger-
çekleştiren PÜİS Genel Başkanı Muhsin
Alkan, içinde bulunulan çağın
sivil toplum çağı olduğunu belirte-
rek, “Dünyada sivil toplum örgütleri,
hükümetlerin dahi üzerinde bir et-
kinliğe sahiptir. Sayın Başbakanımız

ve hükümetimiz de sivil toplum ör-
gütlerine son derece önem veriyor”
dedi. Bayinin yegane temsilcisi olan
PÜİS'in 1967 yılından beri etkin bir
şekilde üyelerinin haklarını savun-
duğunu anımsatan Alkan, “PÜİS, yurt
genelinde 15 bölgede şubesi, 81 ilde
Baştemsilciliği, 792 ilçede Temsilciliği
bulunan, çatısı altında topladığı 9 bin
üyesiyle Türkiye'nin en büyük işveren
sendikasıdır. Bu kuruluşun sizler için
neler yaptığını çok iyi bilmeniz lazım.
Sendikamızın bu büyüklüğüne yakı-
şan bir etkinliğe kavuşması için siz-
lerin PÜİS'e daha fazla sahip çıkması
gerekıyor. Sizlerden özellikle rica edi-
yorum. PÜİS'e sahip çıkın ki, biz de so-
runlarınızı daha rahat çözebilelim ve
haklarınızı daha iyi savunabilelim. Siz
bize sahip çıktığınız sürece etkinliği-
mizi daha fazla arttırırız. Unutmayın,
Ağaç dalıyla gürler” diye devam etti.

“Biz hizmet etmezsek hayat durur”

12 bin 870 akaryakıt bayisinin faaliyet- te bulunduğu akaryakıt sektörünün, Türkiye’nin en önemli hizmet sektörle- rinden bir tanesi olduğunu belirten Al- kan, şunları söyledi:

“Öyle ki, biz hizmet etmezsek hayat durur. Yani siz istasyonunuzda akaryakıtı satmazsanız, ne ticaret olur, ne ulaşım olur, kısacası hayat durur. Ne kadar önemli bir iş yaptığının farkında olmanız için bunları söylüyorum. Ben de bir akaryakıt bayisiyim. 40 yılımı bu sektöre harcadım. Bizler, günün 24 saati, yılın 365 günü tüketicilere kesintisiz ve en üst düzeyde hizmet veriyoruz. Bizim istasyonlarımız, gerek görünüm, gerekse verilen hizmetler bakımından Avrupa standartlarının çok daha üzerinde. Oradaki istasyonları incelemiş biri olarak söylüyorum. Buna emin olun. Bu yüzden hem devletimizin, hem de tüketicilerin bizimle gurur duyması lazım. Ve bizlere hak ettiğimiz değeri göstermesi lazım. Bizler, aynı zamanda devletin adeta birer vergi tahsildarıyız. Akaryakıt ürünlerinden alınan ÖTV ve KDV’yi devlet adına bizler topluyoruz.

Hem de bu vergileri peşinen cebimiz- den çıkarıp devlete ödüyörüz, sonra litre litre akaryakıt satarak bunu tahsil etmeye çalışıyoruz. Dolayısıyla hiçbir vergi tahsildarının yapmayacağı şeyi biz yapıyoruz. Topladığımız verginin hazi- neye ne kadar faydası olduğunu birkaç rakamla anlatmak istiyorum. Biz akar- yakıt bayileri, sadece 2012 yılında 31,2 milyar TL’lik ÖTV, 12,3 milyar TL’lik KDV olmak üzere toplamda 43,5 milyar TL’lik vergi topladık. Bizim bu topladığımız vergiler, devletin tüm vergi gelirlerinin yüzde 13’üne tekabül ediyor. Ayrıca biz- ler bulunduğumuz yörelerin, en çok ver- gi ödeyen kesimiyiz. Ödediğimiz gelir ve kurumlar vergisi de hiç de azımsanma- yacak tutarlara ulaşıyor. Yani devletin bize gözü gibi bakması lazım”.

“Denetim sonuçları kaçağın istasyonlarda olmadığını ortaya koyuyor”

İstasyonların tamamında yazarkasa ve otomasyon sistemi bulunduğunu ifade eden Muhsin Alkan, “Yani hepimiz ka- yıt içindeyiz ve eminim ki, bizim kadar denetlenen başka bir sektör daha da yok. Bütün bunlara rağmen, uzun yıllar

akaryakıt denilince kaçakçılık, kaçakçı- lık denilince de akaryakıt bayileri akla geldi. Ama çok şükür ki, son dönemde istasyonlarda yapılan denetimlerin so- nuçları, kaçağın istasyonlarda kesinlikle olmadığını çok açık bir şekilde ortaya koyuyor” şeklinde konuştu.

“ÖTV’siz yakıtlar illegal olarak piyasada satılıyor”

EPDK’nın “Akaryakıt Kalite İzleme Siste- mi” çalışmalarının sonucuna göre akar- yakıt istasyonlarında kullanıma sunulan yakıtların yüzde 96’sının teknik kriterle- re uygun çıktığına dikkat çeken Muhsin Alkan, “Dolayısıyla, devletin bu verileri dikkate alması ve kaçağı istasyonlarda değil, yurda girdiği noktalarda araması gerekiyor. Bunun yanı sıra hava ve de- niz taşıtlarına verilen ÖTV’siz yakıtlar illegal olarak piyasada satılmaktadır. Bu illegal faaliyet nedeniyle devletin vergi kaybı olurken, akaryakıt piyasasında da haksız bir rekabet yaşanmaktadır. O nedenle bu sektörlerin desteklenmesi için getirilen bu sistemin yerine, tıpkı 10 numaralı yağın önlenmesi için getirilen vergi iadesi sistemi getirilmelidir. Bunlar yapıldığı takdirde, kaçak akaryakıt soru-



Toplantı Divan Başkanlığı şu isimlerden oluştu: (Soldan sağa) PÜİS Genel Başkan Yardımcısı Davut Bülbüloğlu, PÜİS Genel Sekreteri Alaeddin Kavak, PÜİS Genel Başkan Yardımcısı Fesih Aktaş, PÜİS Genel Başkan Yardımcısı Mehmet Gül



PÜİS Genel Başkanı Muhsin Alkan

nu sektörümüzün gündeminden çıkmış olur” dedi. Alkan, şöyle devam etti:

“Bu arada şunu söylemek istiyorum. Diyelim ki bir düşmanınız var, istasyonunuza sizden habersiz bir düzenek attı. Yandınız gittiniz. İspat edemiyorsunuz. Neden, çünkü bayiye ön yargılı bakılıyor. Bir gün de bayiye inanın. Bayiler onurlu birer tüccardır, hepsi yörelerinin eşrafıdır. O nedenle bize kaçakçı gözıyla bakılması bizleri çok üzüyor. Geçmişte akaryakıt bayileri göğsünü gere gere gezerdi. Eskiden gür sesle akaryakıt bayisi olduğumuzu söylerken, bugün çekine çekine söylüyor.”

“18 Eylül” bayilerin kurtuluş günüdür

Rekabet Kurumu’nun intifaları 5 yılla sınırlandırdığı tarih olan 18 Eylül 2010’un bayilerin özgürlük günü olduğunun altını çizen Alkan, “Hatırlayacağınız üzere, 18 Eylül 2010 tarihinden itibaren, Rekabet Kurumu intifa sürelerini 5 yılla sınırlandırmıştı. Rekabet Kurulu’nun aldığı bu kararda PÜİS olarak bizim çok büyük bir emeğimiz var. Biz yıllarca Rekabet Kurulu’nun bu kararı alması için

yoğun bir biçimde çalıştık. Sonuçta, çalışmalarımız meyvesini verdi ve Rekabet Kurulu bizleri 30 yıl, 40 yıl bir dağıtıcıya mahkum eden uygulamaya son verdi. Dolayısıyla bu bizim için bir kurtuluş günüdür” dedi.

“Haksız cezaların tecili için mücadele ediyoruz”

Lisanslama sürecinde evraklarını yasal süresi içinde teslim etmesine rağmen, EPDK’nın iş yoğunluğu nedeniyle yetiştiremediği ve teslim edemediği lisanslar nedeniyle yaklaşık 3 bin 500 bayiye, lisanssız faaliyetten dolayı 57 bin lira gibi çok yüksek cezalar kestiğine dikkat çeken Alkan, “Bu bayilerin çoğu kırsal kesimde faaliyet gösteren bayilerdi. Dolayısıyla istasyonlarını satsalar dahi, bu cezaları ödeyecek güçte değiller. EPDK, kendi kusurlarını, hatalarını bayiye yükleyemez. Dolayısıyla haksız yere kesilen bu ağır cezaların affedilmesi gerekir. Biz bunu her platformda dile getiriyoruz. Bu affın sağlanması için Sayın Başbakan başta olmak üzere, görüşmediğimiz Bakan ve Milletvekili kalmadı. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı’nın hazırladığı Akaryakıt Piyasası Kanunu

Tasarısı’nda bu cezaların tecili var. Ama maalesef şu ana kadar bu tasarı yasalaşamadı. Bu konunun takipçisiyiz ve sonuna kadar mücadele edeceğiz” diye konuştu.

“Kar paylaşımında adalet istiyoruz”

Akaryakıt fiyatlarının bayiler tarafından belirlenmediğinin altını çizen Muhsin Alkan, “Sattığımız malın alış fiyatı da satış fiyatı da bizim dışımızda belirleniyor. Peki nasıl belirleniyor? EPDK kar paylaşımını maalesef dağıtıcıların insafına bırakmış durumda” dedi. En son tavan fiyat uygulamasından önce dağıtıcıların toplam dağıtım karının sadece yüzde 35’ini bayilere bırakıp, geriye kalan yüzde 65’ini kendilerinin aldığını anımsatan Muhsin Alkan, şunları kaydetti:

“Tavan fiyat uygulamasıyla EPDK, toplam karı yüzde 50-50 olarak paylaştırdı. Ama tavan fiyat uygulaması sona erermez, dağıtıcılar yine kar paylarını artırdı ve karın yüzde 55’ini almaya başladılar. Dağıtıcılar kendileriyle iş ortağı olduğumuzu maalesef unutuyorlar. Dünyanın hiçbir yerinde perakendeciyle toptancının karı aynı değildir. Eğer,

EPDK bu konuya müdahale etmezse, önümüzdeki günlerde karın yüzde 60-65'ini kendilerine almaktan çekinmeyeceklerinden de eminim. Böyle bir ticaret, böyle bir ortaklık olur mu? Bizim en kötü istasyonumuzda 8-10 kişi çalışıyor. Sorumlu müdürü, iş güvenliği uzmanı, iş yeri hekimi ve burada sayamayacağım birçok kamburumuz var. Öte taraftan bakıyorsunuz bir dağıtım şirketi kurmanın maliyeti nedir diye? 1 masa, 2 tane personelle 'dağıtım şirketi' diyor ve karın yüzde 60'ını, 65'ini kendisi alıyor. Böyle adalet olmaz. EPDK'nın mutlaka devreye girmesi ve kar paylaşımını adil bir şekilde tesis etmesi için gerekli düzenlemeyi yapması gerekir. Biz sadece adalet istiyoruz."

"100 tane depoda otomasyon sistemi kurmak çok mu zor?"

EPDK'nın bir kurul kararıyla Türkiye'deki akaryakıt istasyonlarının tamamına otomasyon sistemi kurulduğunu belirten PÜİS Genel Başkanı Alkan, "Şu anda, bütün hareketlerimiz EPDK tarafından anlık olarak izlenebiliyor. Tamam, izlensin buna hiçbir itirazımız yok. Ama buradan yetkililere bir soru

sormak istiyorum. 12 bin 870 akaryakıt istasyonuna bu otomasyon sistemine kurduran otorite, sayısı 100'ü geçmeyen dağıtıcı depolarına bu sistemi nasıl kurduramaz? Bu talebimizi her platformda dile getirmemize rağmen, dağıtıcıların depolarına bu sistemin kurulamamasını anlayamıyoruz. Bunu birilerinin bize izah etmesi gerekir" diye konuştu.

"Otomasyon maliyetlerini dağıtıcı üstlenmeli"

Akaryakıt istasyonlarına otomasyon kurulumu konusunda mevzuat yayınlandığında, PÜİS olarak EPDK ile görüştüklerini anlatan Alkan, kurulum ücretlerinin dağıtım şirketleri tarafından ödeneceği hususunda EPDK'dan bir yazı aldıklarını ve bunu tüm bayilere ilettiklerini söyledi. Bunun üzerine otomasyon kurulumunun büyük bir bölümünün masraflarının dağıtım şirketleri tarafından üstlenildiğine dikkat çeken Alkan, "Ancak, son zamanlarda dağıtım şirketleri otomasyon bakım masrafı altında bayilere yüksek tutarlarda fatura kesmeye başladı. Bu faturaları bizlere iletirseniz, biz bunları EPDK'ya bildireceğiz" dedi.

"Maliyetin altında fiyatlarla yapılan satışlar denetlenmeli"

Piyasada yaşanan haksız ve yıkıcı fiyat rekabetine de değinen Muhsin Alkan, bayi kesiminin en önemli sorunlarından bir diğerinin de, maliyetin altındaki fiyatlarla satış yapan ve kendisine bayi diyen insanlar olduğunu söyledi. Alkan, şöyle devam etti:

"Biz kesinlikle bunları akaryakıt bayisi olarak nitelendirmiyoruz. Bu insanlar bizim camiamıza ait olamazlar. Bizim akaryakıtı ne kadara aldığımız, ne kadara taşıdığımız, ne kadara sattığımız ortada. Karımız da ortada. Çok basit bir matematik hesabıyla maliyetin altındaki bir fiyatla akaryakıt satılamayacağını 5 yaşındaki çocuk bile bilir. Peki bunlar maliyetin altında bu akaryakıtı nasıl satıyor? Çok açık bir şekilde söylemeliyiz ki, maliyetin altında satışı yapılan akaryakıt, kaçak akaryakıttır. Biz bunu ilgili tüm kamu kurumlarına defalarca ilettik. Maliyetin altındaki satış yapılan noktaların özellikle denetlenmesini istedik. Ama maalesef ülkemizde 'Akaryakıtı ucuza sat da nasıl satarsan sat' anlayışı hakim. Kimse bu tür yerlerin üstüne gitmiyor.





Dönüp dolaşıp yine kayıt altında olan biz namuslu bayileri denetleyip duruyorlar.”

“Taban fiyat uygulanmalı”

Yaşanan haksız fiyat rekabetinin önlenbilmesi için taban fiyat uygulamasına gidilmesini öneren Alkan, “Bunu EPDK’nın hem bir önceki başkanından, hem de yeni göreve başlayan Sayın Mustafa Yılmaz’dan talep ettik. Umarız EPDK bu talebimizi dikkate alır ve haksız fiyat rekabetini önleyecek Taban Fiyat Uygulaması’na karar verir” dedi.

“Sorumlu müdür uygulaması kaldırılmalı”

LPG mevzuatı uyarınca, LPG otogaz istasyonlarında sorumlu müdür bulundurulmasının zorunlu hale getirildiğini anımsatan Muhsin Alkan, “Her ne kadar bu sorumlu müdürlerin sorumluluğunun ne olduğunu bilmesek de, bu arkadaşları bir tek sözleşme imzalarken görsek de, bizler mevzuata uygun hareket ederek sorumlu müdürlerle sözleşmelerimizi yaptık” dedi. Alkan, şunları söyledi:

“İlk başta sorumlu müdürler 5 istasyona bakabiliyor iken, EPDK bir düzenleme yaptı bunu ve sorumlu müdürlerin bakabileceği istasyon sayısını 1’e indirdi.

Biz de bunu derhal yargıya taşıdık. EPDK’ya da başvurduk ve sorumlu müdürlerin bakacağı istasyon sayısının 3’e çıkarılmasını sağladık. Bunu bir başarı olarak söylemiyorum. Biz aslında sorumlu müdür uygulamasının bu haliyle hiçbir fayda sağlamadığını her platformda dile getiriyoruz. Sorumlu müdür uygulamasının tümüyle kaldırılmasını talep ediyoruz.”

“İstasyonlar iş ve işçi bulma kurumu gibi çalışıyor”

Bayilerin üzerindeki istihdam yüküne de dikkat çeken Alkan, “Biz devletin vergi tahsildarıyız dedik. Biz aynı zamanda iş ve işçi bulma kurumu da çalışmaya başladık. Ne yaptık? Sorumlu müdür istihdam ettik. İş Güvenliği Uzmanı, İşyeri Hekimi istihdam ettik. Şimdi bir de 1.1.2018 tarihinden itibaren Tehlikeli

Madde Güvenlik Danışmanı istihdam etmemiz isteniyor” dedi. Alkan, şöyle devam etti:

“Tehlikeli madde güvenlik danışmanı ne iş yapacak diye sorarsanız onu da söyleyeyim. Tıpkı sorumlu müdürlerimizin yaptığını yapacak. Yani gelip bizle bir sözleşme yapıp, ondan sonra istasyonumuza dahi uğramayacak. Biz onun sigortasını yatırıp, maaşını ödeyeceğiz. Bu gidişle, bütün pompacıları işten çıkarıp, bu istihdam ettiğimiz ilave arkadaşların maaşını çıkarmak için pompanın başına kendimiz geçeceğiz. Başka türlü bizim bunların ne maaşlarını, ne de sigortalarını ödememiz mümkün değil. Bir sektörün üzerine bu kadar yüklenilmesi doğru değil. Buradan yetkililere, karar vericilere seslenmek istiyorum. Üzerimizdeki ilave istihdam yükünü lütfen azaltın. Biz yüzünü görmediğimiz, hiçbir hizmet almadığımız insanlara maaş ödemekten bıktık.”

“PÜİS olarak ATC konusunda süre uzatımı sağladık”

PÜİS Genel Başkanı Alkan, Metroloji ve Standardizasyon Genel Müdürlüğü’nün yayınladığı bir genelge ile, LPG piyasası mevzuatı uyarınca otogaz olarak satılan LPG’nin 15° sıcaklığa göre düzeltilmiş litre üzerinden yapılması ve bu sıcaklık ayarlarının sağlanması için 1 Haziran 2014 tarihine kadar, LPG dispenserlerine ATC sistemi kurulmasını zorunlu hale getirdiğini söyledi. Ancak, dispenser





PÜİS Batman Şube Başkanı Aydın Sarı

üretici firmalarının bazılarının TİP onayı almak için başvurdukları, buna rağmen süresi içinde gerekli onayı alamadıklarını, TİP onayını alanların ise Türkiye'nin coğrafi büyüklüğü ve bayi sayısının fazlalığı nedeniyle 1 Haziran'a kadar ATC kurulumunu gerçekleştirmelerinin mümkün olmadığını tespit ettiklerini belirten Alkan, "Bunun üzerine sendikamız, gerekli girişimlerde bulunarak süre uzatımı talebinde bulundu. Bu talebimize istinaden, 6 aylık bir erteleme yapıldı

ve ATC kurulumu için 31 Aralık 2014 tarihine kadar süre tanındı" dedi.

"Tehlikeli Madde Faaliyet Belgelerinizi alın"

1 Eylül 2014 tarihine kadar "Tehlikeli Madde Faaliyet Belgesi" almayan akaryakıt ve LPG istasyonlarının faaliyetlerinin durdurulacağı bilgisini veren Alkan, "Böyle bir şeyle karşı karşıya kalmamanız için sizleri bilgilendirmek istedim. Bakanlık, bu konuda bir yönetmelik ve

ardından bir yönerge çıkardı. Bunlara göre, Tehlikeli Madde Faaliyet Belgesi başvurularınızı Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bölge Müdürlüklerine yapmamız gerekiyor. Faaliyetlerinizin kesintiye uğramaması için Bakanlığın istediği bu belgeyi bir an önce alın" dedi.

"Birlik beraberlik içinde olmalıyız"

Genel Başkan Muhsin Alkan'ın ardından konuşmasını yapmak üzere kürsüye gelen PÜİS Batman Şube Başkanı Aydın Sarı ise akaryakıt bayilerinin çok önemli sorunları olduğunu belirterek, bu sorunların çözümü için birlik beraberlik içinde olmanın şart olduğunun altını çizdi, "Sorunlarımızın çözümü için PÜİS Genel Merkezi yoğun çalışmalar yürütüyor. Sendikamızın yöneticileri Ankara'da bakanlar, milletvekilleri ve bürokratlarla görüşüyor. Sizlerin de sendikanıza sahip çıkmanız lazım. Siz sahip çıkın ki, Genel Başkanımız ve Yönetim Kurulu Üyelerimiz sizden aldığı güçle, sorunlarınızı daha rahat çözsünler."

"Satış yapamaz hale geldik"

PÜİS Elazığ Baştemsilcisi Mehmet Nuri Karamazı ise, bayi kesiminin çok sayıda





PÜİS Elazığ Baştemsilcisi Mehmet Karamazı

sorunu bulunduğunu belirterek, “Bugün bu toplantıda sorunlarımızı dile getireceğiz, çözümlerini tartışacağız. Kaçak akaryakıt, haksız fiyat rekabeti nedeniyle satış yapamaz hale geldik. Kar marjlarımız ise dibe vurmuş durumda. Bizler bu zor koşullarda ayakta durmaya çalışırken, üzerimize her geçen gün yeni bir sorumluluk, yeni bir gider kapısı yükleniyor” dedi.

“Bayilere artık daha fazla yüklenmeyin”

Akaryakıt istasyonlarının birer istihdam merkezi olarak görüldüğünün altını çizen Karamazı, “Herhalde bütün istasyonların Ankara, İstanbul ve İzmir’de günde 30-40 bin litre satan istasyonlar gibi para kazandığını düşünüyorlar. Oysa kırsal bölgelerde günlük satış ortalaması bin litreyi geçmiyor. Bu satış ortalamasıyla, bu kar marjıyla nasıl ayakta duruyoruz, onu gelsinler bize sorsunlar. Bize inanmıyorlarsa, bir günlerini bize ayırıp, bizimle birlikte istasyonda dursunlar, gözleriyle görsünler. Akaryakıt bayilerine artık daha fazla yüklenmesinler” diye konuştu.

“Hak ettiğimiz değeri görmek istiyoruz”

Akaryakıt bayilerinin yaptıkları işi seven ve gerçekten de özverili bir şekilde günün 24 saati, yılın 365 günü tüketiciye en iyi hizmeti sunan bir meslek grubu

olduğunu vurgulayan Karamazı, şunları söyledi:

“Devletimize vergi topluyoruz. Yeri geldiğinde sığınak oluyoruz, yeri geldiğinde sağlık ocağı oluyoruz. Ancak bu hizmetimize karşılık ne yazık ki hak ettiğimiz değeri, itibarı görmüyoruz. Neredeyse her Allah’ın günü denetleniyoruz. Satışlarımızı EPDK ve dağıtım şirketleri anlık olarak görüyor. Ama adımız hala kaçakçılıkla anılıyor. Biz bunu kesinlikle hak etmiyoruz. Devlete vergi toplayan, tüketiciye en üst düzeyde ürün ve hizmet sunan, istihdam sağlayan, katma değer yaratan bizlere artık hak ettiğimiz değerin verilmesini istiyoruz.”

“5307 sayılı Kanun çok sert ve katı”

EPDK LPG Piyasası Dairesi Uzmanı Ali

Kemal Kılavuz ise, bayilere 5307 sayılı LPG Piyasası Kanunu ve ikincil mevzuat kapsamındaki yükümlülükler ve dikkat etmeleri gereken konulara ilişkin bilgi verdi. 2005 yılından itibaren LPG’nin, petrol piyasasından ayrı bir piyasa olarak düzenlendiğini belirten Kılavuz, “Sektör toplantılarında ve bayilerle birebir yaptığım görüşmelerde, cezalar ve denetimler konusunda bazı sıkıntılardan söz ediliyor. Bu yüzden bu konularda sizleri bilgilendirmek istiyorum. Hepinizin şunu bilmesi lazım, öncelikle 5307 sayılı Kanun çok sert ve katı bir Kanun. Her şey detaylı olarak düzenlenmiştir ve hiçbir şekilde ne Kurul’a, ne Kurum’a, ne de denetim yapmakla görevli personele takdir yetkisi tanıyan bir mevzuat değildir. 5307 sayılı Kanun, otogaz bayilerinin yükümlülüklerini düzenlemiştir. Bunlara harfiyen uymanız gerekiyor. Denetime gelen arkadaşlarımız öncelikle bunlara bakmaktalar. Bu yükümlülükler aykırı hareket edilmesi halinde, çok ağır cezalar ve yaptırımlar uygulanır” dedi.

“Dikkatli olun, ceza yemeyin”

Basit görünen şeylerin bile bazen ciddi sorunlara neden olabileceğine dikkat çeken Kılavuz, “Örneğin, bir tabela yüzünden çok ağır cezalar verilmektedir. Dağıtıcısını değiştiren bayi, 30 gün içinde eski dağıtıcısına





EPDK LPG Piyasası Dairesi Uzmanı Ali Kemal Kılavuz

ait tüm belirtileri ortadan kaldırmak durumunda. Bu tabela 30 gün içinde değiştirilmemişse bayiye çok ciddi cezalar kesilmektedir” uyarısında bulundu. Otogaz bayilerin öncelikli yükümlülüklerinin; LPG/otogaz ikmali yapmak, tek bir dağıtıcı ile sözleşme yapmak, sadece sözleşme yapılan dağıtıcıdan LPG/otogaz ikmali yapmak, diğer dağıtıcılardan ikmal yapmamak olduğunu belirten Ali Kemal Kılavuz, “Bunları hepinizin bildiğine inanıyorum. Bunun dışında mutlaka, anlaşma yaptığınız firmanın tescilli markasını istasyonunuzda bulundurun. Örneğin x firması ile bir anlaşma yaptınız diyelim. Bu firmanın tescilli markasını, amblemini mutlaka istasyonun görünür bir yerinde bulundurun” dedi.

“Eski dağıtıcınızın amblemini gerekirse siz sökün”

İstasyonlarda kesinlikle tüp dolumu yapılmaması gerektiğini vurgulayan Kılavuz, “Tü� dolum aparatının istasyonda bulundurulması dahi çok büyük cezaları gerektiriyor. Şu anda 380 bin liralık bir cezası var. Sadece kullanmak değil, bu-

lundurmak dahi bu cezaları yemenize neden olabilir. Mahkeme kararları da bu yönde. Tutanak tutulduğu ve tespit yapıldığı an, bunun herhangi bir geri dönüşü yok” diye konuştu. Kılavuz, şöyle devam etti:

“Sözleşmeniz bittiği an, 1 ay içerisinde eski dağıtıcınıza ait amblemleri mutlaka kaldırın. Dağıtıcı firmanın gelip bunları söküp alması gerekiyor ama eğer bir gecikme olursa -ihtarı çekiyorsunuz zaten- bu amblemleri mutlaka bir şekilde örtün, kapatın. Gerekirse ihtar çektikten sonra kendiniz kaldırtın. Aksi halde denetim olduğu zaman, ‘dağıtıcı firmaya ihtar çektim ama gelip almadı’ gibi itirazınız ne Kurum tarafından, ne de mahkeme tarafından haklı görülüyor. LPG Kanunu, yeniden satış amacıyla LPG satışı yapılmasını yasaklamış. Bir arkadaşım istedi verdim şeklinde bir itiraz kesinlikle sizi Kanun’un emrettiği yaptırımdan korumaz. Tabii bu otogaz için çok zor. Ama yine de tankerle gönderme ihtimali düşünülmüş, bunları kesinlikle yapmayın.”

“Sorumlu müdür uygulamasını kaldırmamız mümkün değil”

Sorumlu müdür uygulamasına da değinen EPDK LPG Piyasası Dairesi Uzmanı Ali Kemal Kılavuz, “Bilindiği gibi 16 Aralık 2012 tarihinde bir değişiklik yaptık, sorumlu müdür yönetmeliğini baştan aşağıya değiştirdik. Aslında bu tür şikayetler olduğu için biz bu yönetmeliği değiştirdik. Sorumlu müdür kurumunu işler hale getirmek için ve otogaz lisansı sahibinin işleyişine yardımcı olsun diye düzenleme getirdik. Bildiğiniz üzere, LPG Kanunu’nun 14. Maddesi açıkça ‘otogaz istasyonlarında sorumlu müdür bulundurmak zorunludur’ diyor. Dolayısıyla Kurumumuzun bu konuda herhangi bir takdir yetkisi yok. Bu bakımdan, ‘Sorumlu müdür niye var?’, ‘Sorumlu müdür uygulamasını Kurum kaldırsın’ şeklindeki talepleri karşılamak mümkün değil. TBMM iradesini bu yönde koymuş, dolayısıyla biz de Kurum olarak bunu uygulamakla yükümlüyüz, denetçi arkadaşlar bunu denetlemekle, sizler de bulundurmakla yükümlüsünüz. Bildiğiniz gibi 2012 yılında yaptığımız yönetmelik değişikliğiyle sorumlu müdürler 1 istasyona bakabiliyordu, fakat sektörden gelen bazı yakınmalar ve gelen şikayetler üzerine bu konuda ne yapılabilir diye düşündük ve önerimizi Kurul’a sunduk. Yaptığımız yeni düzenlemeyle sorumlu müdürler 3 istasyona bakabiliyor. Umarım bu düzenlemeyle sorumlu müdürün bulunması daha kolay hale gelmiştir” diye konuştu.

“Sorumlu müdürlerin sorumlulukları ağır”

Ayrıca yürürlüğe giren sorumlu müdür kontrol kayıt defteri uygulamasına da bayilerin dikkat etmesi gerektiğini ifade eden Kılavuz, şöyle konuştu:

“Otogaz istasyonlarında sorumlu müdür olarak görev yapacakların sayısı artırılmıştır. Eskiden sadece çevre, elektrik, makine, kimya ve petrol mühendisleri

bu görevi yapabilirken, şu anda çok daha geniş alan mezunu insanlar sorumlu müdür olarak görev yapabilmektedirler. Dolayısıyla sorumlu müdürler daha kolay bulunabilir hale gelmiştir. Ve eğitimleri hızla sürmektedir. Peki sorumlu müdür ne iş yapar? Ben niye buna para veriyorum? Kurum ne istiyor? Sorumlu müdürün yükümlülüğü nedir? Hakkı nedir? Siz neler talep edebilirsiniz? Onlar sizden neler talep edebilir? Vazifesini yapmazsa neler yapabilirsiniz? Yönetmeliğimiz açıkça yazıyor ama ben yine de bilgi vermek istiyorum. Bunları bilmeniz çok önemli. Sorumlu müdürü bulundurmamak tek başına yeterli değil. Bulundurmamakla cezadan kurtuluyorsunuz ama bunun dışındaki diğer yükümlülükleri düzgün yapmazsanız yine bazı sıkıntılar çıkabilir. Sorumlu müdür sizin yardımcınızdır, işletme müdürü değildir. Ama size yol göstermesi gereken kişidir. Hukuki sorunlarla karşılaşabilirsiniz, teknik sorunlarla karşılaşabilirsiniz, bu konularda size yol göstermesi gereken kişidir sorumlu müdür. Sorumlu müdür; tesisteki piyasa faaliyetlerinin ilgili mevzuata uygun ve emniyetli bir şekilde yürütülmesi ile yükümlüdür. Sorumlu müdür, tesisin ilgili mevzuata uygun olarak emniyetli ve hizmet sürekliliğini aksatmayacak şekilde çalışmasını sağlamakla yükümlüdür. Personelin periyodik olarak eğitim almasını takip etmesi gerekir. Biliyorsunuz LPG/Otogaz istasyonlarında sadece eğitimli personel çalıştırılabilir. Sorumlu müdürün bunları takip etmesi şart, tabi sizin de takip etmeniz lazım ama sorumlu müdür burada üçüncü gözdür. Güvenlik ve diğer uyarıcı levhaların asılmasını sağlamak, tüp dolumu yapılmamasını sağlamak. Eğer tüp dolumu faaliyeti görürse sizi uyarmakla yükümlüdür sorumlu müdür. Çünkü bunun cezası çok ağır. Bunun dışında, tesiste bulunan makine ve teçhizatın bakımlarının, kalibrasyon işlemlerinin, katodik ve elektrik koruma testlerinin düzenli aralıklar ile zamanında ve doğ-

ru olarak yaptırılmasını sağlamakla yükümlüdür. Yapmıyorsa, bunu talep edebilirsiniz. Sonuçta ücretini veriyorsunuz. Bir anlaşma yaptıysanız, sorumlu müdür bunları yapmakla yükümlü. Yapmıyorsa, değiştirin. Sorumlu müdür kontrol kayıt defterini düzenlemek. Bu çok önemli defter. Bu defteri sorumlu müdürün düzenlemesi gerekiyor. Fakat bayiler bizi arıyor, sorumlu müdür kontrol kayıt defterine ilişkin sorular soruyorlar. Bu defterden sorumlu müdür sorumludur, bunu bilmesi gerekiyor. Bilmiyorsa, o kişiyi zaten sorumlu müdür olarak tutmayın. Sonra bu defterle ilgili bir aksaklık olursa, bunun cezasını siz çekersiniz. İdari para cezası sorumlu müdüre değil, size kesiliyor. Sorumlu müdür bunu yaparken, lisans sahibinden bağımsız hareket ediyor. Bu konuda bir talimat veremezsiniz, yani bu işi yaparken şunu görmezden gel diyemezsiniz. Sorumlu müdür bunu kendisi yapar, sorumluluğu da kendisine aittir. Tabi bunu yaparken iş akışını, işleyişi bozmaması lazım. Bunun dışında sorumlu müdürden bir iş talep edemezsiniz. Sözleşmesi dışında sorumlu müdüre bir iş yükleyemezsiniz, örneğin git gaz doldur veya muhasebe kayıtlarına yardım et diyemezsiniz. So-

rumlu müdür, sorumlu olduğu tesisin ilgili mevzuata uygun ve emniyetli şekilde işletilmesinden lisans sahibi ile beraber Kuruma ve diğer kamu kurumlarına karşı sorumludur. Sorumlu müdürün diğer mevzuattan doğan hukuki ve cezai sorumlulukları saklıdır. Mesela diyelim ki istasyonunuzda bir patlama oldu, mal ve can kaybı oldu, burada mahkeme kusuru inceleyecektir. Kusurlu kim? Burada lisans sahibinin yanı sıra, sorumlu müdürün de kusuru incelenecektir. Dolayısıyla sorumlu müdürlerin de çok dikkatli olması gerekir. Aslında ben sorumlu müdür olsam, istasyona gelirim. Neden, çünkü her türlü sorumluluğu lisans sahibi ile paylaşıyorlar sorumlu müdürler. Sorumlu müdür ben bazı şeyleri görmedim diyemez, görmesi gerekiyor, bilmesi gerekiyor.”

“Sorumlu müdür sözleşmesinin yazılı olarak yapılması gerekiyor”

Sorumlu müdür sözleşmesinin yazılı olarak yapılması gerektiğini vurgulayan Kılavuz, “Noter şart değil, yazılı olarak yapmanız yeterli” dedi. Bu sözleşmelerin en az 1 yıl, en çok 5 yıl süreli olabileceğini belirten Kılavuz, “Sorumlu müdür sözleşmeleri karşı tarafa 1 ay önce bilgi



verilerek her zaman fesih edilebilir. Sorumlu müdür görevinden ayrıldı veya süresi bitti veya bir şekilde sözleşmeyi feshettiniz, en geç 1 ay içerisinde yeni sorumlu müdürle sözleşme yapmanız lazım. Buna dikkat edin. Aksi halde denetim olduğu zaman ve bu durum tutanağa geçtiği zaman, yine bunun çok ağır cezası var” uyarısında bulundu.

“Denetimlerde sorumlu müdür istasyona gelmezse sıkıntıyı siz yaşarsınız”

Sorumlu müdür kayıt kontrol defterinin tutulmasının 15 Ocak 2014 tarihinden itibaren zorunlu hale geldiğini ifade eden Kılavuz, “Bu defterin tutulmasını takip edin, defterin istasyonda bulunması gerekiyor. Bir denetim anında sorumlu müdüre ulaşılabilir olmasına dikkat edin, denetim yapan arkadaşlar bunu talep edebilir. Sorumlu müdüre ulaşamazsanız ve sorumlu müdürün gelmesi talep edildiğinde sorumlu müdür gelemezse bunun sıkıntısını siz çekersiniz. O nedenle bu husus çok önemli. Ayrıca bu defterleri 5 yıl süreyle saklamanız gerekiyor” dedi.

“Lisans tadillerini zamanında bildirin”

Lisans tadilleri konusuna da değinen EPDK LPG Piyasası Dairesi Uzmanı Kılavuz, lisans tadillerinin hızlı ve sorunsuz bir şekilde yapılabilmesi için bazı ufak detaylara dikkat edilmesi gerektiğini, bu detaylar atlandığı takdirde hem işlemlerin uzadığı, hem de büyük sıkıntılar yaşandığını söyledi. Kılavuz, lisans tadillerine ilişkin, şu uyarılarda bulundu:

“Eğer lisansınızda tadil gerektiren bir husus olursa (unvan değişikliği, adres değişikliği veya dağıtıcı değişikliği olabilir), bu durumda mutlaka 30 gün içinde başvuruda bulunun. Aksi takdirde bunun da çok ağır cezası var. Halbuki çok basit bir işlem. Kuruma bir tadil başvurusunda bulacaksınız. Bu başvuruyu



yapmak sizi ağır cezalardan kurtarır. Ama ihmal ediliyor, atlanılıyor. 7 ay veya 8 ay sonra ya ben unvanımı değiştirmiştim veya benim işyeri açma ve çalışma ruhsatında bazı değişiklikler olmuştu diye başvuruluyor. Bu durumda sıkıntı yaşanıyor ve ağır cezalarla yüz yüze geliniyor. Lisans tadili başvurusu Kurum’un internet sayfasında var. Bunu doldurmanız lazım. Lisans tadili dekontunu yatırmanız lazım. Tadil için istediğimiz belgelerin ya aslı ya da son 6 ay içinde noter tasdikli örnekleri vermeniz yeterli. Bunun dışında mesela iş yeri açma ve çalışma ruhsatınız değişti, adres bilgilerinizde değişiklik oldu, yeni numarataj çalışması oldu. Yeni aldığınız iş yeri açma ve çalışma ruhsatını 30 gün içinde Kuruma bilgi verin, lisans tadili bedeli ödemenize gerek yok. Bu tip değişikliklerde lisans tadili ücretsiz yapılmaktadır. Bazı bayiler sık sık unvan tadili yapıyor. Bu tip durumlarda mutlaka 30 gün içinde yeni unvanınızı gösterir iş yeri açma ve çalışma ruhsatı, yeni unvana göre Ticaret Sicil Gazetesi, yeni unvana göre Oda Sicil Kaydı, yetki belgesi ve otogaz bayilik sözleşmesiyle Kurum’a başvurun, bunları ihmal etmeyin. Yine adres tadilinde, adres değişikliğini gösteren yetkili idare yazısı veya yeni adresin bulunduğu ruhsat, yeni adresi içeren otogaz bayilik sözleşmesiyle Kurum’a başvurun. Uygulamada en çok karşılaşılan tadil ise dağıtıcı tadili. Bu durumda özellikle iki tane form doldurmanız gerekiyor.

Bunlardan biri dağıtıcı tadiline ilişkin form, diğeri ise otogaz bayilik lisansına ilişkin form. Lisans tadil bedelini yatırıp dekontunu ibraz edeceksiniz. Onun dışında yeni dağıtıcı ile yapılmış otogaz bayilik sözleşmesi ve karşılıklı fesihname veya çekilmiş fesih ihbarnamesini koyacaksınız ki bir an evvel dağıtıcıdan mal alabilesiniz. Eksik evrak gönderildiği takdirde, eksik evrak yazısının yazılması, size bu yazının ulaşması, sizin o eksik evrağı temin etmeniz vakit alıyor ve sizin ticari faaliyetiniz aksayabiliyor. Ama evrakları eksiksiz gönderdiğiniz takdirde, işlemlerinizi en kısa sürede halledilir.”

“Zorunlu sigorta yükümlülüğüne uymamanın cezası 780 bin lira”

5307 sayılı LPG Piyasası Kanununun cezaları düzenleyen 16. Maddesinin çok açık ve sert olduğuna dikkat çeken Kılavuz, “Mesela Petrol Piyasası Kanunu’nda bayiler için 5’te 1 hükmü var, biliyorsunuz. LPG Kanunu’nda böyle bir hüküm de yok. Dolayısıyla mevzuata aykırılık tespit edildiğinde, dağıtıcılarla aynı cezayı yiyorsunuz” dedi. Kanun’un, bayilerin zorunlu sigortalarını takip etmelerini öngördüğünü anımsatan EPDK LPG Piyasası Dairesi Uzmanı Ali Kemal Kılavuz, zorunlu sigortanın yaptırılmamasının cezasının 780 bin lira olduğuna dikkat çekti. Kanun’da otogaz bayilerinin yükümlülüklerinin çok açık bizimde yazdığını ifade eden Kılavuz, “Bu yüküm-

lülükleri yerine getirmedığınız takdirde 380 bin lira cezası var. Tutanak tutulduğunda ne tutanağı tutan arkadaş, ne Kurum olarak biz, ne de mahkemeler bu konuda bir şey yapamaz. Kanun çok açık. Kanun koyucu bu konuda Kurum'a yetki vermemiş, dememiş ki cirosu düşük olanlara şu kadar ceza kesin, böyle bir şey yok. Şu anda 1 ton satan yer de, 100 ton satan yer de aynı cezayı yiyor. Dolayısıyla bu konuda bilinçli olmamız şart."

"Tehlikeli mal taşımacılığını kademeli olarak kontrol altına alacağız"

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Tehlikeli Mal ve Kombine Taşımacılık Düzenleme Genel Müdür Yardımcısı İzzet Işık ise, Tehlikeli Maddelerin Karayoluyla Taşınması Hakkında Yönetmelik ve ADR düzenlemesi kapsamında bayilere getirilen yükümlülükler hakkında bilgi verdi. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın, özellikle 2013 yılının başından itibaren tehlikeli madde taşımacılığı piyasasını düzenlemeye yönelik yeni adımlar attığını belirterek, "Bakanlık olarak kendimize bir hedef koyduk. Hedefimiz, 1 Ocak 2014 tarihinden itibaren, ülkemizde özellikle tehlikeli yük taşımacılığını, tehlikeli madde taşımacılığını kademeli olarak kontrol altına almak. Bunu yapmak için de bir dizi tedbirler ve düzenlemeler öngörüldü. Bu tedbirler ve düzenlemeler de sektöre bir takım yükümlülükler getirmektedir. Dolayısıyla sektörün bilgilendirilmesi ve bilinçlendirilmesi önem arz etmektedir. Herkesin kurallara uygun olarak tehlikeli madde taşımacılığı yapmasını istiyoruz. Bu konuda sivil toplum örgütleri, sendikalar, ticaret odaları, sanayi odaları ve taşımacılık sektörünün derneklerine büyük iş düşüyor" dedi.

Tehlikeli mal taşımacılığının yüzde 85'ini akaryakıt ve LPG oluşturuyor
Türkiye'de yıllık 30 milyon tona yakın



Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Tehlikeli Mal ve Kombine Taşımacılık Düzenleme Genel Müdür Yardımcısı İzzet Işık

tehlikeli madde taşındığını açıklayan İzzet Işık, bunun 22 milyon tonunun akaryakıt ve LPG ürünlerinden oluştuğunu söyledi. Akaryakıt ve LPG sektörünün tehlikeli madde taşımacılığının yüzde 80-85'ini oluşturduğuna dikkat çeken Işık, "O nedenle sizler bizim için önemlidir. Bize bu fırsatı tanımanız bizler için önemli. Bakanlığımızın yaptığı ve yapmakta olduğu bir takım yeni düzenlemeler, yeni çalışmalar ve yeni faaliyetler var. Bu fırsatı değerlendirerek bunları siz sektör temsilcileriyle paylaşmak istiyorum" dedi. Işık, konuşmasına şöyle devam etti:

"655 sayılı Kanun Hükmünde Kararname'nin bize yüklediği görev ve sorumluluklar var. Bunlara paralel olarak ilgili uluslararası mevzuat var. Daha sonra sektöre yönelik ulusal bir takım düzenlemeler var. 1 Kasım 2011 tarihinde 6055 sayılı Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın Teşkilat ve Görevleri Hakkında Kanun Hükmünde Kararnamesi çıktı. Tehlikeli Mal ve Kombine Taşımacılık Düzenleme Genel Müdürlüğü bu Kararname ile kurulan bir birim. Daha önce farklı isimler altında faaliyet gösteren karayoluyla taşımacılık ayrı bir birim, denizyolu taşımacılığı ayrı bir birim, havayolu ile taşıma ayrı bir birim, yine demiryoluyla tehlikeli

madde taşımacılığı ayrı bir birim olarak faaliyet gösteriyordu. Bu kararname ile Genel Müdürlüğümüzün kurulmasıyla tehlikeli madde taşımacılığı tek çatı altında toplandı. Bakanlığın ek binasında Tandoğan'da görev yapıyoruz. Sizleri her zaman bekliyoruz. PÜİS yönetimi bizi ziyaret etti, bu ziyaretten çok memnun olduk. 6055 sayılı Kanun Hükmünde Kararname bize bir takım görev ve sorumluluklar yüklüyor. Özellikle standartlara uygun düzenleme yapmamızı, haksız rekabeti önlememizi öngörüyor. Yine aynı şekilde faaliyette bulunanların, hizmet üreten ve hizmetten yararlananların hak, yükümlülük ve sorumluluklarını belirleme görevi veriyor bize. Tehlikeli madde alanında faaliyet gösterenlerin mesleki yeterlilik şartlarını belirleme gibi bir görev veriyor. Yani eğitim ve sınav şartlarını belirleme gibi bir görev veriyor. Yine tehlikeli madde taşımacılığında kullanılan terminallerin, depoların ve buna benzer bir takım tesislerin asgari şartlarını belirleme gibi bir görev veriyor. Bu, önümüzdeki günlerde düzenleme yapacağımız konulardan bir tanesi. Yine tehlikeli madde taşımacılığında kullanılan araçların asgari şartlarını ve bunların periyodik muayenelerinin belirlenmesi gibi bir görev veriyor bize. Fenni muayene dışındaki muayene yapanların asgari niteliklerini

belirleme gibi bir görev veriyor. Ve denetim yapma görevi, bu denetim sonucunda kurallara, usullere uymayanlara, kuralları ihlal edenlere idari para cezası verme, karar tutanağı düzenleme gibi görev veriyor.”

“Tehlikeli mal taşımacılığının kuralları belli”

Bütün uluslararası sözleşmelerde, tehlikeli maddelerin 9 sınıfa ayrıldığı ve her sınıfın kendine has özelliklerinin bulunduğunu belirten İzzet Işık, “Taşımada hepsine ayrı önlem ve tedbir gerektiriyor. Bunlar çeşitli kazalar sonucunda güvenliği, çevreyi tehlikeye sokan maddelerdir. Bakanlığımızın bütün çabası tehlikeli maddeyi nasıl tehlikesiz hale getirebiliriz hususundadır. Bu yönde bir takım düzenlemeler yapıyoruz, uygulamalara gidiyoruz ve denetimler yapıyoruz” dedi. Tehlikeli mal taşımacılığının nasıl tehlikesiz hale getirileceğine ilişkin kuralların uluslararası sözleşmelerde belirlendiğini ifade eden Işık, “Dolayısıyla uluslararası taşımalarda ortak kuralları ve standartları bu anlaşmalar ortaya koymaktadır. Amaç da çok açık bir şekilde taşımaların daha güvenli ve emniyetli yapılmasını, ülkeler arasında yapılan tehlikeli madde taşımacılığında bir standarda gidilmesini sağlamaktır” dedi.

Türkiye, 2010 yılında ADR sözleşmesine taraf oldu

Tehlikeli madde taşımacılığı konusunda 4 tane uluslararası sözleşme bulunduğu, ADR sözleşmesinin de bunlardan bir tanesi olduğunu belirten Işık, ADR sözleşmesinin 1200 sayfalık, son derece teknik ve kapsamlı bir metin olduğunu kaydetti. Teknik heyet tarafından 2 yılda bir revize edilen ADR sözleşmesinin, 2 yılın sonunda taraf olan 47 ülkede de eşzamanlı olarak yürürlüğe girdiğine dikkat çeken Işık, şöyle devam etti:

“Türkiye de bu değişiklikleri Resmi Gazete’de yayımlayarak yürürlüğe koymak zorunda. Denizyoluyla yapılan taşıma için ayrı bir sözleşme var, demiryoluyla yapılan taşıma için ayrı bir sözleşme var, hava yoluyla yapılan taşıma için de ayrı bir sözleşme var. Ama tehlikeli maddelerin taşınması ile ilgili kuralların yüzde 85’i çakışıyor. Sadece taşıma koşullarına göre bazı farklılıklar gösteriyor. Türkiye, ADR anlaşmasına 2010 yılında taraf oldu. 2004 yılından başlayarak, 2010 yılına kadar 6 yıllık bir süreç yönetildi burada. Oldukça uzun sürdü ama sonunda Resmi Gazete’de yayımlandı ve Türkiye taraf oldu. Bu bir AB direktifidir. Türkiye’nin Avrupa Birliği’ne aday ülke olması nedeniyle

bu sözleşmeyi kendi ulusal mevzuatına derc etmiştir.”

Karayolu taşımacılığı büyük bir paya sahip

Türkiye’de karayolu taşımacılığının büyük bir paya sahip olduğuna dikkat çeken İzzet Işık, “Ülkemizde yıllık 30 milyon tonluk tehlikeli madde taşımacılığı yapılıyor. Bunun 22 milyon tonu akaryakıt ve LPG’den oluşuyor. Ve bunun da yüzde 90’ı karayoluyla yapılmaktadır. Dolayısıyla karayolu önem arz ediyor” dedi. Işık, şöyle devam etti:

“Tehlikeli madde taşımacılığı zinciri içerisinde özellikle 3 tane önemli ayak var. Yani yük ile ambalaj, taşıt ve sürücü. Bunun uluslararası standartlara uygun olarak belirlenmesi ve yine bunların uluslararası standartlara uygun bir şekilde belgelendirilmesi son derece önem arz ediyor. Bakanlığımız ADR’ye uyum için bir takım mevzuat yayınladı. Bunlardan en önemlisi Tehlikeli Maddelerin Karayoluyla Taşınması Hakkında Yönetmelik. Bu 2007 yılından beri gündemde olan bir yönetmelik ama bir türlü uygulamaya konulamadı. Genel Müdürlüğümüz kurulduktan sonra bu biz yönetmeliği günün şartlarına göre ve ADR değişikliklerini de dikkate alarak revize ettik ve 1 Ocak 2014 tarihinden itibaren yürürlüğe konuldu. Yine mesleki eğitime yönelik bir yönetmelik var. Sizler de biliyorsunuz SRC 1, 2, 3 ve 4’e yönelik düzenleme içeren bir yönetmelik. Bu aynı zamanda tehlikeli madde taşımacılığı için de geçerli ve yürürlükte olan bir yönetmeliktir. Bu yönetmeliği de dikkate almanız gerekiyor. Tehlikeli madde taşımacılığı yapan şoförler için mesleki eğitim ve sınavlara yönelik olarak ayrı bir yönergeimiz var. Bu da şu anda yürürlükte olan bir yönerge. Yeni bir tebliğ yayınlandı, Tehlikeli Madde Güvenlik Danışmanlığı Tebliği. 24 Mayıs 2014 tarihinde yayınlandı, bu tebliğ de önemli. Biraz sonra değineceğim, burada bazı muafiyetler,





geçiş süreçleri var. Faaliyet Belgesi ve Yol Kenarı Denetimleri genelgeleri var. Şu anda yürürlükte olan mevzuatımız bu.”

Türkiye genelinde 53 eğitim merkezi var
ADR sözleşmesi ve Avrupa Birliği direktifinin tehlikeli madde taşıyan sürücülere ayrı bir önem verdiği ve sürücülerini taşımacılık zincirinin merkezine oturttuğunu kaydeden Işık, “Dolayısıyla sürücülerin mesleki yeterlilik eğitimlerin nasıl verileceği, sınav şartlarını, müfredatını bu uluslararası sözleşmeler belirlemiştir. Bize sık sık, ‘Burada bir muafiyet söz konusu olabilir mi?’ diye soruluyor. Tehlikeli madde taşıyan sürücülere yönelik malesef ne uluslararası sözleşmeler, ne de bizim ulusal mevzuatımız hiçbir şekilde bir muafiyet öngörmüyor. Yani eğitim ve sınavı şart koyuyor. Bakanlığın yetkilendirdiği eğitim kurumlarından mutlaka eğitim alınması gerekiyor ve Bakanlığın yaptığı sınavda başarı gösterilip SRC 5 belgesi alınması gerekiyor. Burada haklı bir takım eleştiriler geldi. Sürücülere yönelik tehlikeli madde taşıma eğitimleri 2010 yılında başladı. Ama o dönemde bir takım eğitici sıkıntıları çekildi. Bunu o dönemde Türkiye geneline yaygınlaştıramadık. Ama 2012 yılından başlayarak, özellikle 2013 yılının başında Bakanlık bir takım eğitimcilere eğitim programı uyguladı ve yurt dışından hocalar getir-

tip 100’ün üzerinde eğitici yetiştirdi. Eğitici sayısının artmasıyla birlikte, yetkilendirilen eğitim merkezlerinin sayısı da Türkiye genelinde yaygınlaşmaya başladı. Şu anda Türkiye genelinde 53 tane yetkilendirilmiş eğitim merkezi var. Bunlar temel eğitim, tanker eğitimi, patlayıcılar ile ilgili sınıf 1 eğitimi ve sınıf 7 eğitimi veriyorlar. Bu eğitim merkezlerinden Güneydoğu ve Doğu Anadolu’da malesef 2 tane var. Biri Diyarbakır’da, diğeri Malatya’da. Bakanlık olarak bu sayının artması için zorluyoruz, teşvik ediyoruz ama bu biraz da arz-talep meselesi. Bildiğim kadarıyla bir tane de Erzurum’da açılıyor. Bizim hedefimiz bunu tüm bölgelerde yaygınlaştırmaktır. Bu 53 tane eğitim merkezinde bugüne kadar 35 bin civarında kişi eğitim almıştır. Eğitim alan sürücülerin 12 bin 367’si sınava katılmış, bu sınavda 8 bin 907 kişi başarılı olmuştur. Yani şu anda 8 bin 907 kişinin cebinde SRC 5 belgesi var. Burada bir şanssızlık yaşadık. Nisan ayında bir sınav yapılacaktı, ancak o sınav yapılamadı. Dolayısıyla ilk sınav Haziran ayında yapılacak. Eğitim alıp da, sınava girmeyi bekleyen 12 bin 400 civarında sürücü var. Geçmişte, 2013 yılından önce başarı oranı çok düşüktü. Yetiştirdiğimiz hocaların kalitesi arttı, denetimler arttı, Genel Müdürlük kurulmadan önce bir soru bankası vardı, biz bu soru bankası-

nı oturduk baştan sona yeniden gözden geçirdik. Ve şoförlerin ihtiyacı olan, onlara yönelik sorular sormaya başladık. Dolayısıyla bu 3 unsur bir araya geldiği zaman daha önce yüzde 30 olan başarı oranı, yüzde 70’lerin üzerine çıktı. Bu da sevindirici bir gelişme. Önümüzdeki dönemde SRC 5 belgesine sahip şoför sayısı artacaktır.

Temel eğitim alan sürücülerin tanker eğitimi de almaları şart

Belli bir tarihten önce SRC 5 belgesi alan sürücülerin tanker eğitimini almalarının da şart olduğunu söyleyen Işık şöyle devam etti, “Daha önce SRC belgesi alanlar, temel eğitim almışlardı ve bu temel eğitimin sınavına girmişlerdi. Burada bir dönüşüm gerekiyor. Çünkü biz 2013 yılından itibaren tanker eğitimi de vermeye başladık. ADR’ye ve bizim mevzuatımıza göre tanker kullanan sürücülerin mutlaka tanker eğitimi de alması gerekiyor. Şu anda çok fazla bir denetim olmadığı için bir sıkıntı yaşanmıyor. SRC 5 belgesi veya eğitim tamamlama belgesi gösterdiği zaman bu taşımayı yapabiliyor ama önümüzdeki süreçte bu denetimler başladığında hakikaten bir takım idari para cezalarına maruz kalabilirler. Dolayısıyla bu dönüşüm önemli. Yani temel eğitim alanların da, tanker eğitimi de almaları şart. Zaten şu anda yeni

eğitim alanlar tanker eğitimi de alıyor, bir sıkıntı yok. Ama geçmişte bu eğitimi alanların da tanker eğitimi almaları gerekiyor.”

2014 yılından itibaren tüm araçlar ADR’li olarak üretilmek zorunda

1 Temmuz 2013 tarihinden itibaren araçların, tankların, ambalajların test, değerlendirme ve muayenesinin artık Türkiye’de yapılmaya başlandığını anlatan Işık, “Bakanlığımız, TSE ile bir protokol imzaladı. Bu protokol gereği, TSE yetkilendirilmiş otorite olarak, Bakanlığımız adına araçlara ADR taşıt uygunluk belgesi düzenleyebiliyor. Ambalajlara ve tanklara tasarım onay belgesi veriyor. Bu araçların dönemsel teknik muayenesini yapıyor. Tankerlerin ilk ve ara muayenelerini bu yetkilendirme protokolü kapsamında yapıyor. Tabii bunlar daha çok yeni üretim araçlara yönelik yapılan belgelendirmedir” dedi. 2014 yılında üretilen araçların artık ADR’li olarak üretilmek zorunda olduğunu altını çizen Işık, “Bunların tasarım onaylarının, tip onaylarının TSE tarafından onaylanması, belgelendirilmesi ve ilk muayenede ADR uygunluk belgesi verilmesi zorunludur. Bugüne kadar 500’ün üzerinde araç bu belgeyi aldı ve almaya da devam ediyor” diye konuştu.

Mevcut araçların yüzde 95’i ADR’ye uygun değil

Bugün piyasada tehlikeli madde taşımacılığı yapıp da ADR’ye uygun olmayan çok sayıda taşıt olduğunu anlatan Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Tehlikeli Mal ve Kombine Taşımacılık Düzenleme Genel Müdür Yardımcısı İzzet Işık, “Hatta bunların yüzde 95’inin ADR’ye uygun olmadığı yönünde gelen bir takım tespitler var. Biz bu yönde bir takım çalışmalar yapıyoruz. Özellikle şu anda piyasada faaliyet gösteren araçların sayısını tespit etmeye çalışıyoruz. Bir taraftan Emniyet Genel Müdürlüğü’nden, diğer taraftan



Kara Ulaştırması Genel Müdürlüğü’nden kayıtlı olan tankerlerin sayısından giderek net bir sayıya ulaşmaya çalışıyoruz. Dolayısıyla ticari faaliyet gösteren bu araçların da belli bir zaman periyodu içerisinde, kademeli olarak, durumlarını gözden geçirip ADR’ye ne kadar uygundur, bunlar ufak bir tadilatla ADR’ye uygun hale getirilebiliyor mu? Yoksa hiçbir şekilde ADR’ye uygun hale getirilemiyor mu? Getirilemiyorsa belli bir geçiş süresi içerisinde, bunların taşıma yapmasına ne kadar süreyle müsaade edilecek? Bunlara Bakanlık bir teşvik mi verecek, bunları piyasadan mı çekecek? Bunlar bir taslak olarak, yüksek sesle sektörle birlikte tartışılan konulardır. Zaten ilgili tüm tarafların katıldığı bir teknik çalışma grubu oluşturduk. Bu çalışma grubunda bu konuları tartışıyoruz, müzakere ediyoruz. Bu araçların durumunu tespit etmeye çalışıyoruz. Durumu tespit ettikten sonra bu araçlara nasıl bir işlem uygulanacak buna karar vereceğiz. Bu konu çok hassas bir konu. Bir taraftan bu işin sosyoekonomik boyutu var, bireysel taşımacılar var. Adamın bir tane tankeri vardır, onunla faaliyetini sürdürüyordur. K1 veya K2 belgesine kayıtlıdır. Bu tanker düştüğü zaman, belge de düşüyor. Orayla da bağlantılı bir konu var. Bir taraftan da haksız bir rekabet var. ADR’li araç üretip piyasaya sunan var. Buna da ne kadar müsaade edilir? Böylesine hassas bir

konu. Bu konu üzerinde ciddi bir şekilde çalışıyoruz. Yönetmelikte araçlara 2018 yılına kadar bir geçiş süreci tanındı. Araçlar modellerine ve yıllarına göre 4 gruba ayrıldı. ADR’ye uyum konusunda araçlara, 2006-2013 model taşıtlar için 31/12/2014 tarihine kadar, 1996-2005 model taşıtlar için 31/12/2015 tarihine kadar, 1986-1995 model taşıtlar için 31/12/2016 tarihine kadar, 1985 model ve öncesi taşıtlar için de 31/12/2017 tarihine kadar geçiş süresi tanındı. 2006-2013 model araçlarda ADR’ye uygunluk belgesi yoktur ama ABS’si vardır, 98/61 AT TİP Onay Yönetmeliği’ne göre imal edilmiş araçlar olabilir. Dolayısıyla bunların dönüşümü çok kolay. Ama hiçbir şekilde ADR’ye uygun imal edilmemişse, yani tasarım onayı yoksa bunları hâkikaten ciddi bir şekilde elden geçirmek gerekiyor” diye konuştu.

“1 Ocak 2014 itibariyle yok kenarı denetimlerini başlattık”

1 Ocak 2014 tarihinden itibaren ADR’li araçların ve tankerlerin denetimlerine başlandığını ifade eden Işık, bu denetimlerin daha çok yol kenarı istasyonlarında yapıldığını söyledi. Yol kenarı denetimine ilişkin bir genelge yayınladıklarını anlatan Işık, şunları söyledi:

“Tehlikeli madde taşıyan bir araç yol kenarında durduğu zaman, denetimle görevli elemanlar, öncelikle bu

tehlikeli maddelerin ambalajlandığı yani taşındığı birimin sertifikalı olup olmadığına bakacak. Bu daha çok paketli yükleri ilgilendiriyor tabi. Burada daha çok gönderene bir sorumluluk verilmiş yönetmelik ile. Araçların işareti, etiket ve turuncu plaka ile donatılmış olup olmadığına bakılacak. Aracın ADR'ye uygunluk belgesi olmayabilir. Ama taşıtlara tehlikeli madde ikaz levhasının, önüne ve arkasına turuncu plakanın mutlaka takılması gerekir. Takılmadığı takdirde denetimde bunun bir cezai müeyyidesi var. 2014 model araçlar için ADR/taşıt uygunluk belgesi var mı, yok mu ona bakılacak. Aracı kullanan sürücünün SRC 5 belgesinin olup olmadığına bakılacak. Taşıma belgesinin mutlaka araçta bulunması gerekiyor. Yazılı talimat yine ADR'nin öngördüğü bir husus, tehlikeli madde taşıyan araçta bu talimatın mutlaka olması gerekiyor. Bunun ne olduğuna dair bilgi, ilgili genelgemizde detaylı bir şekilde yer alıyor. Yine eğer sınıf 1, sınıf 6, yani patlayıcı madde taşınyorsa ayrı olarak bir izin alınması gerekiyor. Hangi Bakanlık'tan alınacağı genelde var. Tehlikeli madde taşımacılığı zorunlu mali sigortasının olup olmadığına bakılacak. Bir de acil durumda kullanılması için bulunması gereken kişisel koruyucu ekipmanların olup olmadığına bakılacak."

"Her faaliyet için ayrı belge alınmasına gerek yok"

Faaliyet belgesinin 10 Nisan 2014 tarihinde bir yönerge ile düzenlendiğini anlatan İzzet Işık, özellikle karayolu ile tehlikeli madde taşımacılığı zincirinde yer alan dolduran, paketleyen, yükleyen, gönderen, alıcı, boşaltan ve tank konteyner, tank işletmecisinin bir yıl içerisinde net 50 ton ve üzerinde tehlikeli madde taşımacılığı yapması, yüklemesi veya boşaltması halinde bunların mutlaka faaliyet belgesi alması gerektiğini söyledi. Akaryakıt ve LPG is-

tasyonlarının da bu sınıfta yer aldığını vurgulayan Işık, "Yönetmeliğe göre faaliyeti sadece taşımacılıksa yani K1, K2 belgesi varsa, taşımacıların bunu almasına gerek yok. Bunlar zaten şu anda bizde kayıtlıdır. Ama siz doldurursanız, yükleyerseniz, paketleyerseniz, göndererseniz, boşaltarsanız, alıcıysanız bunları kayıt altına almak için faaliyet belgesi almanız gerekiyor. Faaliyet belgesi için 500 TL gibi cüzi bir fiyat öngörüldü. Bu belgeyi Ulaştırma Bakanlığı'nın Bölge Müdürlüklerine başvurarak alabilirsiniz. Yönergede istenilen evrakları hazırlamak ve bir dilekçeyle başvurmak suretiyle faaliyet belgesini alabilirsiniz. Her faaliyet için ayrı bir faaliyet belgesi almanıza gerek yok. 3-4 faaliyeti aynı anda yürütüyor olabilirsiniz. O 3-4 faaliyet için tek bir belge olarak kayıt altına girmiş olacaksınız" diye devam etti.

"2018 yılından itibaren istasyonlarda tehlikeli madde güvenlik danışmanı bulundurulması zorunlu"

Tehlikeli madde güvenlik danışmanı bulundurma yükümlülüğüne de değinen İzzet Işık, "Bu konuda bir tebliğ var. Bu tebliğ, 22 Mayıs 2014 tarihli Resmi Gazete'de yayımlandı. Bu da önemli bir düzenleme. ADR sözleşmesi bunu kesinlikle zorunlu kılıyor. Bu tebliğ sizleri de kapsıyor. Sizler de tehlikeli madde güvenlik danışmanı bulundurmak veya bu hizmeti almak durumundasınız. Tehlikeli madde güvenlik danışmanının görev, yetki ve sorumlulukları ADR'de çok kapsamlı bir şekilde yer alıyor. Tebliğde de bu hususlar yer alıyor. Ancak temel görevi, işletmenin yetkilisinin sorumluluğu altında, işletmenin yaptığı işleri uluslararası anlaşmalara, ilgili mevzuata uygun olarak yapmasına yardımcı olmak. Tebliğde biz bazı geçici muafiyetler getirdik. Perakende satış yapan akaryakıt istasyonları ve LPG istasyonları da geçici muafiyete dahil ve 1 Ocak

2018 tarihine kadar bu zorunluluktan muaf. Bu tarihe kadar tehlikeli madde güvenlik danışmanı bulundurma veya hizmet alma zorunluluğu yok. Bu süre içerisinde durumu değerlendireceğiz. Güvenlik danışmanlığı için eğitim ve sınav şart. İşletmede çalışan biri de güvenlik danışmanı olabilir, sorumlu müdürü de olabilir, iş sağlığı ve güvenliği uzmanı da olabilir. Bakanlığımızın yetkilendireceği eğitim kurumlarına gidip, orada 49 saat eğitim aldıktan sonra ve bizim açacağımız sınavda başarılı olduktan sonra, tehlikeli madde güvenlik danışmanı hizmetini de ayrıca verebilir. Bir güvenlik danışmanı 5 işletmeye hizmet verebilir."

Bayilerden kaçak akaryakıt isyanı

PÜİS Elazığ Bölgesi Akaryakıt Bayileri Toplantısı'na katılan bayilerin dile getirdikleri en büyük sorunlardan biri de, "Suriye mazotu" adı altında piyasada satışa sunulan kaçak akaryakıt oldu. Kaçak akaryakıt nedeniyle satış yapamaz hale geldiklerini ifade eden bayiler, kayıt içinde olan ve yasal akaryakıt satan istasyonların devamlı denetlenirken, kaçak akaryakıt satışının yapıldığı noktaların denetlenmediğini, bu yüzden de bu illegal faaliyetin çok rahat bir şekilde sürdürüldüğünü söyledi. Bu soruna bir an önce çözüm bulunmazsa istasyonlarına kilit vurmaya zorunda kalacaklarını söyleyen bayiler, özellikle Güneydoğu sınırındaki denetimlerin arttırılmasını istedi.

Bayiler sordu, uzmanlar yanıtladı



Konuşmaların ardından Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Tehlikeli Mal ve Kombine Taşımacılık Düzenleme Genel Müdür Yardımcısı İzzet Işık ve Şube Müdürü Cemallettin Doğmuş ile EPDK LPG Piyasası Dairesi Uzmanı Ali Kemal Kılavuz, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı İl Müdürlüğü Uzmanı Serdal Tors, PÜİS Genel Başkan Yardımcısı Fesih Aktaş ve Genel Sekreter Alaeddin Kavak tarafından bayilerin soruları yanıtladı. Soru-cevap bölümünde kaçak akaryakıt, haksız fiyat rekabeti, bayi kar marjları, idari para cezaları, istasyon otomasyonu sistemi, LPG sorumlu müdür uygulaması ve mevzuattan kaynaklanan sorunlar ayrıntılı bir şekilde ele alınarak, çözüm önerileri tartışıldı.

PÜİS'ten teşekkür plaketi



Toplantıda ayrıca Elazığ Bölgesi Akaryakıt Bayileri Toplantısı'na katılımları, katkıları ve destekleri için Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Tehlikeli Mal ve Kombine Taşımacılık Düzenleme Genel Müdür Yardımcısı İzzet Işık ve Şube Müdürü Cemallettin Doğmuş ile EPDK LPG Piyasası Dairesi Uzmanı Ali Kemal Kılavuz'a birer plaket takdim edildi. PÜİS Batman Şube Başkanı Aydın Sarı ile PÜİS Elazığ Baştemsilcisi Mehmet Karamazı'ya ise Elazığ Bölgesi Akaryakıt Bayileri Toplantısı'nın gerçekleştirilmesinde gösterdikleri titiz ve özverili çalışmalardan dolayı birer plaket verildi.



“Bizim benzinci, az ileride!”

Bu ÷lkede, kazancı hepimizin olan, milli bir akaryakıt şirketi var.
İşte bu y÷zden onu sahiplenene milyonlarca kişi var.

T÷rkiye Petrolleri. Sermayesi devletin, kazancı milletin.



T÷RKİYE PETROLLERİ

www.tppd.gov.tr

Tüpraş, rekabet cezasını yargıya taşıdı



Tüpraş, rekabet ihlali gerekçesiyle Rekabet Kurulu'nun kestiği yaklaşık 420 milyon liralık idari para cezasının iptali talebiyle mahkemeye başvurdu. Tüpraş, verilmiş olan ceza kararını, Rekabet Kurulu'nun bugüne kadarki içtihat ve uygulamalarına uymayan, hukuki dayanaktan yoksun, hatalı analiz ve varsayımlar neticesinde verildiğini savunuyor.

Rekabet Kurumu tarafından 'rekabet ihlali' suçlamasıyla yürütülen soruşturma sonucunda, Tüpraş'a 412 Milyon TL ceza verilmiş ve Tüpraş da, Rekabet Kurulu'nun şirkete verdiği idari para cezasının, karara karşı iptal davası açma hakkı saklı kalmak kaydıyla 309 milyon TL olarak ödemişti. Tüpraş, rekabet ihlali gerekçesiyle Rekabet Kurulu'nun kestiği yaklaşık 420 milyon liralık idari para cezasının iptali talebiyle mahkemeye başvurdu.



Karar, hukuki dayanaktan yoksun

Tüpraş, Rekabet Kurulu'nun verdiği cezaya ilişkin daha önce yaptığı yazılı açıklamada, verilmiş olan ceza kararını, Rekabet Kurulu'nun bugüne kadarki içtihat ve uygulamalarına uymayan, hukuki dayanaktan yoksun, hatalı analiz ve varsayımlar neticesinde verildiğine dikkat çekti.

Rekabet Kurulu tarafından, aşırı fiyatlandırma yapıldığı iddia edilen 2 ay 20 günlük dönemin, 2008 yılında yaşanan küresel kriz dönemi olduğu hatırlatılan açıklamada, "Tüpraş'ın özelleştirilmesinden bu yana geçen 8 yıl 4 aylık (toplam 100 ay) zaman diliminde, aşırı fiyatlandırma yapıldığı iddia edilen süreç 11 Ekim 2008-1 Ocak 2009 tarihleri arasındaki 2 ay 20 günü kapsamaktadır. Bu dönem ekonomik ve finansal krizin dünyada en yoğun şiddette yaşandığı, ham petrol fiyatı ile döviz kurunun tarihinde en hızlı değiştiği dönemlerden birisidir. Bu dönemde ekonomik krizin etkisiyle dünyanın en büyük banka ve finansal kuruluşlarının

yanı sıra birçok rafineri de iflas ederek, onlarca rafineri şirketi de faaliyetini durdurmuştur" denildi.

"Benzinde 10, motorinde 9 kez fiyat indirdik"

Söz konusu dönemde bile Tüpraş'ın fiyatlarını "sabit" tutmadığı, haftada bir fiyat düzenlemesi yaparak benzinde 10, motorinde 9 kez fiyat indirerek, Avrupa'daki rafineri şirketlerinden daha hızlı fiyat düşürdüğüne dikkat çekilen açıklamada, "Rekabet Kurumunca uygulanan cezaya esas olan dönemde Fransa, İspanya, İtalya, Yunanistan gibi ülkelerdeki rafinerilerden daha hızlı fiyat indirimine gidilmiştir. Bu durumu tespit eden referans bilgi ve analizler dikkate alınmamış, gerekçeli kararda da hiç değinilmemiştir" ifadelerine yer verildi.

Cezaya esas alınan dönemde Tüpraş zarar etti

Açıklamada, cezaya esas alınan dönem-

de fiyatların, maliyetin altında gerçekleştiği ve Tüpraş'ın zarar ettiği vurgulandı. Açıklamada şu ifadelerle şer verildi:

"Rekabet Kurulu'nun aşırı fiyatlandırma yapıldığı iddiasıyla ceza verdiği, ekonomik krizin derinleştiği Ekim-Aralık 2008 döneminde Tüpraş, maliyetlerinin altındaki fiyatlarla satış yaptığı için yaklaşık 850 Milyon TL zarar etmesine rağmen, ülkemizin akaryakıt temin güvenliği için üretim ve satışını sürdürmüştür. Karşı oy gerekçelerinde de belirtildiği üzere, rapor ve gerekçeli kararda fiyat-maliyet analizi, şirketimizin aynı dönemde zarar etmiş olması değerlendirmeye dahi alınmamıştır. Aşırı Fiyatlandırma yapıldığı iddia edilen döneme ilişkin düzenleyici otorite olan EPDK herhangi bir işlem yapılmasına gerek olmadığını belirtmiştir. Rekabet Kurumu incelediği dönemde tarifelere uyumun denetlenmesi ve Tüpraş'ın fiyat uygulamaları hakkında bir işlem yapıp yapılmadığını EPDK'ya

sormuştur. EPDK yazılı olarak Petrol Piyasası Kanunu'na göre fiyatlar konusunda denetleyici ve düzenleyici otorite olarak konuyu incelediğini, sunulan tarifeyi uygun bulduğunu, Tüpraş hakkında bir soruşturma veya ceza prosedürü başlatmaya gerek duymadığını, olası bir aykırılık durumunda gerekli denetimleri yapacağını Rekabet Kurumu'na "yazılı olarak" bildirmiştir.

"Hiçbir dağıtım şirketi ile pazarlık yapmıyoruz"

Tüpraş müşterilerinden yıllık taleplerini alırken herhangi bir zorlama yapmamaktadır. Tüpraş ülkemizde kurulu tek rafineri şirketi olsa da akaryakıt piyasası, 1 Ocak 2005 tarihinde yürürlüğe giren Petrol Piyasası Kanunu ile tamamen serbestleşmiştir. Ülkemizin hali hazırda ki tek rafineri şirketi olan Tüpraş, Petrol Piyasası Kanunu gereğince kendisinden mal talep eden eşit gruptaki bütün

dağıtım şirketlerine aynı koşullarda mal vermekle yükümlüdür. Bu nedenle kanunen hiçbir dağıtım şirketi ile pazarlık yapmamakta, ticari koşullar bütün dağıtım şirketlerine açıklanarak aynı şekilde uygulamaktadır. Dağıtım şirketleri herhangi bir kısıtlama olmaksızın Türkiye'ye akaryakıt ithal edebildiklerinden, Tüpraş'ın ticari koşullarını göz önünde bulundurarak, değişik ikmal kaynaklarından kendi programlarını yapmakta, Tüpraş'tan aylar ve teslim noktaları bazında almak istedikleri akaryakıt miktarlarını yıl başlamadan önce şirketimize bildirmektedirler. Tüpraş üretim planı bu bildirimler çerçevesinde yapılmaktadır. Şirketimiz bu aşamada müşterilerine hiçbir şekilde zorlamada bulunmamaktadır. Bu iş modelinde güçlü olan taraf akaryakıt dağıtım şirketleridir.

Tüpraş dağıtım şirketlerden aylar ve teslim noktaları bazında teslim alacaklarını

taahhüt ettikleri ürünleri almalarını istemiştir. Ceza kararında eleştiri konusu yapılan ve "bağlama" olarak ifade edilen husus, Tüpraş'ın cari yıl için verdikleri taahhütleri yerine getirmeyen müşterilerine taahhütlerini yerine getirmeleri gerektiği uyarısı ve bu yöndeki uygulamalarıdır. Bir başka ifadeyle Tüpraş, müşterilerinden sözleşmeye uygun davranmalarını istemektedir ki, bu hukuki olarak eleştirilemeyecek bir durumdur. Nitekim soruşturmayı yürüten Rekabet Kurumu Uzman Heyeti'nin çoğunluğu da bu görüştedir.

Tüpraş ülkemizin akaryakıt ihtiyacını en üst kalitede ve güven ile sağlamak üzere geçmişte olduğu gibi bugün de tüm mevzuat ve düzenlemeleri esas alarak üzerine düşen yükümlülükleri yerine getirmek üzere her koşulda üretimini sürdürmeye ve yatırım yapmaya devam edecektir."

Türkiye'nin İhracat Şampiyonları Ödülleri Tüpraş başta olmak üzere Koç Topluluğu'nun

TİM Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin 7 Haziran tarihinde düzenlediği İhracat Şampiyonları töreninde 2013 yılında en fazla ihracat yapan ilk 6'nın 4'ü Koç Topluluğu Şirketleri'nden oluştu.



Tüpraş, Tofaş ve Arçelik'in ödülleri Koç Holding Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa V. Koç, Ford Otosan'ın ödülünü Ford Otosan Yönetim Kurulu Başkanı ve Koç Holding Yönetim Kurulu Üyesi Ali Y. Koç, sektör bazında "Kimyevi Maddeler ve Mamulleri" kategorisinde Tüpraş'ın birincilik ödülünü ise Genel Müdür Yavuz Erkut Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'dan aldı.

"Tüpraş'ın Fuel-Oil Dönüşüm Projesi'ni çok önemli buluyorum"

Koç Holding Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa V. Koç, Koç Topluluğu'nun üretim, yatırım ve istihdama önem ve

rererek, merhum Vehbi Koç'un "Ülkem varsa ben de varım" sözünden hareketle çalışmalarını sürdürdüğünü belirtti. "Ülkemize güvenmeye ve ülkemizin geleceğine yatırım yapmaya devam ediyoruz" diyen Mustafa V. Koç, Türkiye'nin ihracat liderleri listesinde her yıl üst sıralarda Koç Topluluğu Şirketleri'nin yer almasının da bu çalışmaların başarısını ortaya koyduğuna olan inancını belirtti. Mustafa V. Koç sözlerini şöyle sürdürdü: "Dört şirketimizin, ülkemizin ihracat liderleri listesinde ilk 10'da olmaları ve her yıl başarılarını korumaları bize çok gurur veriyor. Topluluk olarak yatırımlarımızı cari açığı azaltacak yönde ele

almaya çalışıyoruz. Tüpraş'ın bu yılsonunda devreye girecek olan ve cari açığı net 1 milyar dolar azaltmasını beklediğimiz Fuel-Oil Dönüşüm Projesi'ni bu doğrultuda çok önemli buluyorum. Bu vesileyle, her zaman dile getirdiğimiz gibi, ülkemiz için çalışmaya, katma değer yaratmaya azim ve şevkle devam ediyoruz" dedi.

Tüpraş Genel Müdürü Yavuz Erkut ise, 1.437,9 Milyon Amerikan Doları tutarında ihracatı gerçekleştirerek Türkiye'de Tüpraş'ın bir kez daha ilk sırada yer almasını sağlayan Tüpraşlıları kutlayarak, başarılarının devamını diledi.

ATC'de süre uzatımı



Metroloji ve Standardizasyon Genel Müdürlüğü LPG dispenserlerine TIP onayı alınmış ATC sistemi kurulmasına ilişkin 31 Aralık 2014 tarihine kadar süre tanıdı.

E PDK'nın "Sıvılaştırılmış Petrol Gazları (LPG) Piyasasında Uygulanacak Teknik Düzenlemeler Hakkında Yönetmeliği" uyarınca otogaz olarak satılan LPG'nin 15° sıcaklığa göre düzeltilmiş litre üzerinden yapılması zorunluluğu bulunuyor. Yönetmelikte belirtilen sıcaklık ayarının sağlanması için de LPG dispenserlerine ATC* (Automatic Temperature Compensation-Otomatik Isı Doğrulama) sisteminin kurulması gerekiyor. 5307 sayılı Kanun ve ilgili yönetmelik uyarınca, yapılacak denetimlerde bu sistemin kurulmadığı tespit edilen istasyonlara 380 bin 715 TL'lik idari para cezası uygulanıyor.

EPDK adına piyasa gözetim ve denetim faaliyetlerini yürüten Metroloji ve Standardizasyon Genel Müdürlüğü de, ATC kurulumu yapıp yapılmadığı, kurulumu yapılan ATC'nin TIP onayı olup olmadığı ve mühürleme işleminin yapıp yapılmadığını denetliyor. Genel Müdürlük, konuya ilişkin daha önce yayınladığı bir Genelge ile, LPG piyasası

mevzuatı uyarınca otogaz olarak satılan LPG'nin 15° sıcaklığa göre düzeltilmiş litre üzerinden yapılması uyarısında bulunarak, bu sıcaklık ayarlarının sağlanması için 1 Haziran 2014 tarihine kadar, LPG dispenserlerine Tip onayı alınmış ATC sistemi kurulumu ve mühürlemesi gerektiğini bildirmişti.

PÜİS süre uzatımı talebinde bulundu

Ancak, dispenser üretici firmaların bazılarının TIP onayını süresi içinde alamadıkları, TIP onayını alanların ise Türkiye'nin coğrafi büyüklüğü ve bayi sayısının fazlalığı nedeniyle 1 Haziran 2014'e kadar ATC kurulumunu gerçekleştirmesinin mümkün olamadığı yönündeki yoğun şikayetler üzerine harekete geçen PÜİS, Metroloji ve Standardizasyon Genel Müdürlüğü'ne yaşanan bu sorunları aktararak, süre uzatımı talebinde bulundu. PÜİS'in talebini haklı bulan Metroloji ve Standardizasyon Genel Müdürlüğü de, LPG sayaçlarına ATC sisteminin dahil edilmesi konusunda 31 Aralık 2014'e kadar süre tanıdı.

PÜİS bayileri bilgilendirdi

PÜİS, bir genelge yayınlayarak, ATC sistemi kurulumuna ilişkin bayileri bilgilendirdi. PÜİS'in konuya ilişkin genelgesi şöyle:

LPG piyasası mevzuatı otogaz olarak satılan LPG'nin 15° sıcaklığa göre düzeltilmiş litre üzerinden yapılmasını zorunlu kılmıştır. Dolayısıyla LPG dispenserlerinde ATC sistemi kurulması ve çalışır halde bulunması yasal bir zorunluluktur. Bu yükümlülüğü yerine getirmeyenlere EPDK tarafından 380 bin 715 TL idari para cezası kesilecektir. Ayrıca ATC sistemlerinin bozuk ya da kapalı olması (müdahaleye açık olması) durumunda da EPDK tarafından yine 380 bin 715 TL'lik idari para cezası kesilecektir.

İstasyonlarda yapılacak denetimlerde, ATC'lerin müdahaleye açık olarak değerlendirilmemesi ve idari para cezasıyla karşı karşıya kalınmaması için, mutlaka ATC'lerin yetkili servisler tarafından mühürlenme işleminin yapılması

gerekmektedir. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı mühürleme işlemi için bayilere 31 Aralık 2014 tarihine kadar süre tanımıştır. Bu nedenle bayilerimizin vakit kaybetmeden yetkili servisi aramaları gerekmektedir. Yetkili servisler, damga planına göre gerekli aparatları ATC ünitesine takarak geçici mühürlerini yapacak ve damga sökme tutanağı düzenleyerek, bu tutanağın aslını ve bir suretini bayilere verecektir. Bayilerin, damga sökme tutanağının düzenlendiği tarihten itibaren, en geç 15 gün içerisinde Bilim, Sanayi ve Teknoloji İl Müdürlükleri ile irtibata geçip, yerinde muayene ve damga ücretlerini yatırmaları gerekmektedir. 15 günlük süre aşıldığı takdirde, Bilim, Sanayi ve Teknoloji İl Müdürlüklerinin yapacakları denetimlerde, her sayaç için 1.521.-TL idari para cezası kesilecektir.

Bayilerimizin bu konuda herhangi bir mağduriyet yaşamaması için: LPG dispenserlerinde ATC sistemi yoksa, bir an önce bayisi bulunduğu ana dağıtım şirketine veya dispenser üreticisi firmaya başvurarak, dispenserlerine ATC sistemini kurdurmaları gerekmektedir. Bilim, Sanayi

ve Teknoloji Bakanlığı Metroloji ve Standardizasyon Genel Müdürlüğü'nün konuya ilişkin Genelgesi'nde ATC sisteminin kurulumuna ilişkin yasal süreçlerin üretici firmalar tarafından yürütüleceği ifade edilmiştir. Bu kapsamda, sürecin hızlandırılması için bayilerimizin dispenser üretici firmalarını bir an evvel harekete geçirmeleri gerekmektedir.

Her ne kadar 6 aylık bir uzatma verilmişse de, meydana gelecek olası yığılmalar göz önüne alınarak, dispenser üreticileri ile vakit geçirmeden temas kurulması gerekmektedir. Sanayi Bakanlığı'nın mevzuatına göre, tip onayı alınarak piyasaya sunulmuş bir ölçü aletinin tipinde yapılacak tüm değişikliklerin ilgili teknik düzenlemesinde belirtilen hükümler çerçevesinde, ancak tip onayının alındığı kurum/kuruluşun onayı ile imalatçısı tarafından yapılması gerekmektedir. Bir başka ifadeyle ATC sistemini TIP onayını alan dispenser üreticisinin takması gerekmektedir. Dolayısıyla yetkili teknisyenlerin yapacağı işlemler geçersiz sayılacaktır.

ATC Nedir?

LPG dispesnerlerinde kullanılan ve genel adı ATC (Automatic Temperature Compensation) olarak bilinen sistemin Türkçesi ise "Otomatik Sıcaklık Düzetmesi"dir.

Neden ATC?

LPG dispesnerlerinde kullanılan ve LPG doğası gereği sıcaklıklarda genleşen soğukluklarda büzüşerek hacimsel değişim gösterdiğinden düzeltme faktörü olarak kullanılmaktadır.

ATC Özelliği?

LPG dispesnerlerinde düzeltme olarak kullanılan ATC sensörü PT100 ölçüm teknolojisi ile LPG'ye daldırma yönetimiyle kullanılmaktadır ve bu cihazın Ex Poorf olma zorunluluğu vardır. Ayrıca dispesner elektroniklerinde gömülü yazılım olan düzeltme yazılımı "Tablo 54" diye bilinen tablo işlenerek düzeltme yapar.

Yüksek akaryakıt fiyatlarının nedeni vergiler

Türkiye'de akaryakıt ürünleri için ödenen vergi miktarı AB 28 ortalamasının üzerinde bulunuyor. Türkiye, kurşunsuz benzin 95 oktanın litresi için ödenen vergide AB 28 ülkeleri içerisinde 3, motorinin litresi için ödenen vergide 4. sırada yer alıyor.

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) verilerine göre, mayısta akaryakıt fiyatlarına temel oluşturan İstanbul Avrupa Yakası'nda kurşunsuz benzin 95 oktanın pompa satış fiyatı litrede 4,97 lira oldu. Benzin fiyatının yüzde 59,2'lik kısmını vergi, yüzde 32'sini ürün maliyeti ve yüzde 8,8'ini piyasada faaliyet gösteren şirketlerin brüt kar marjı oluşturdu. Benzinin 4,97 liralık litre fiyatındaki vergilerin tutarı 2,94 liraya karşılık geldi.

Mayıs ayında motorinin litre fiyatı ise 4,30 lira seviyesinde seyretti. Motorinin pompa satış fiyatının yüzde 52,3'ünü vergi, yüzde 38,1'ini ürün maliyeti ve yüzde 9,6'sını piyasada faaliyet gösteren şirketlerin brüt kar marjı oluşturdu. Motorinin 4,30 liralık litre fiyatının 2,25 lirası vergiler için ödendi.

Türkiye motorinin vergisinde AB ülkeleri arasında 4. sırada

Türkiye motorinin litresi için ödenen vergide AB 28 ülkeleri içerisinde 4. sı-

rada yer alıyor. Motorinin litresindeki vergi miktarı AB 28 ortalamasında 1,94 lira iken, bu miktar İngiltere'de 2,86, İtalya'da 2,63, İsveç'te 2,43, Türkiye'de 2,25 lirayı buluyor.

Türkiye, kurşunsuz benzin 95 oktanın litresi için ödenen vergide ise AB 28 ülkeleri içerisinde 3. sırada bulunuyor. Benzinin litresindeki vergi miktarı AB 28 ortalamasında 2,32 lira iken, bu miktar Hollanda'da 3,08, İtalya'da 3,01, Türkiye'de 2,94 liraya karşılık geliyor.

OPET ve Koç Üniversitesi nano teknolojik ürünler geliştirecek

Türkiye akaryakıt sektörünün öncü kuruluşu OPET, Koç Üniversitesi'nde nano teknoloji laboratuvarı kurdu. Ürün anlamında dünyanın ilk, ekipman açısından Avrupa'nın tek laboratuvarı olan Koç Üniversitesi Opet Nanomalzemeler Araştırma Laboratuvarı'nda (KUNAL) katma değeri yüksek, teknolojik ürünler geliştirilecek.



Koç Üniversitesi'nde düzenlenen törenle OPET ile Koç Üniversitesi arasında geniş kapsamlı bir işbirliği protokolü imzalandı. Koç Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Umran İnan ve OPET Genel Müdürü Cüneyt Ağca tarafından imzalanan bu işbirliği kapsamında, OPET tarafından 1 milyon TL yatırım ile Koç Üniversitesi'nde kurulan Nanomalzemeler Araştırma Laboratuvarı (KUNAL) hizmete açıldı. Bu laboratuvar, OPET'in müşteri memnuniyetini sınırsız kılma hedefleri doğrultusunda yenilikçi bir yaklaşımla yüksek teknoloji ürünler geliştirecek.

Üniversite-sanayi ilişkisinde tüm ülkeye örnek olacak

Koç Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Umran İnan törende yaptığı konuşmada, "OPET ile birlikte oluşturduğumuz araştırma geliştirme laboratuvarını açıyor olmaktan son derece heyecanlıyız. Üniversite-sanayi ilişkisinde tüm ülkeye örnek olacak bir çalışmaya imza attık. Bu laboratuvarla doktora ve yüksek lisans öğrencilerinin hem kendilerini hem de ülkemizi geliştirmek üzere birçok önemli çalışmalar yapacaklarına inanıyorum" dedi.

"Akaryakıt dağıtım sektörü açısından farklılıklar yaratacağız"

OPET Genel Müdürü Cüneyt Ağca ise OPET'in müşteri memnuniyetine mutlak öncelik veren bir kuruluş olduğunu hatırlatarak şunları söyledi: "Türkiye akaryakıt dağıtım sektörünün öncü markası OPET, "Kusursuza Yolculuk" sloganı ile müşteri memnuniyetini sınırsız kılmaya ve sektörünün öncü markası olmaya devam ediyor. Günümüzün küreselleşen rekabet ortamında, iş başarılarını teknolojik ve bilimsel gelişmelerle beslemek ve yenilikçi yaklaşımlarla geliştirmenin önemi kuşkusuz büyük önem taşıyor. Bu işbirliği OPET'in bu gelişmelere verdiği önemin ve bu konudaki kararlılığının da bir göstergesi. Enerji alanında nitelikli bilgi üretmenin ötesinde üretim teknolojilerinde fark oluşturabilecek nano teknolojik ürünlerin geliştirilmesi akademisyenlerin ve sanayinin işbirliği ile mümkün. Koç Üniversitesi ile yaptığımız bu işbirliği, hem OPET hem de akaryakıt dağıtım sektörü açısından farklılıklar yaratacak. Teknolojideki yeni buluşların, ar-ge projelerinin katma değeri yüksek ürünlere dönüşmesini sağlayacak olan bu laboratuvar,

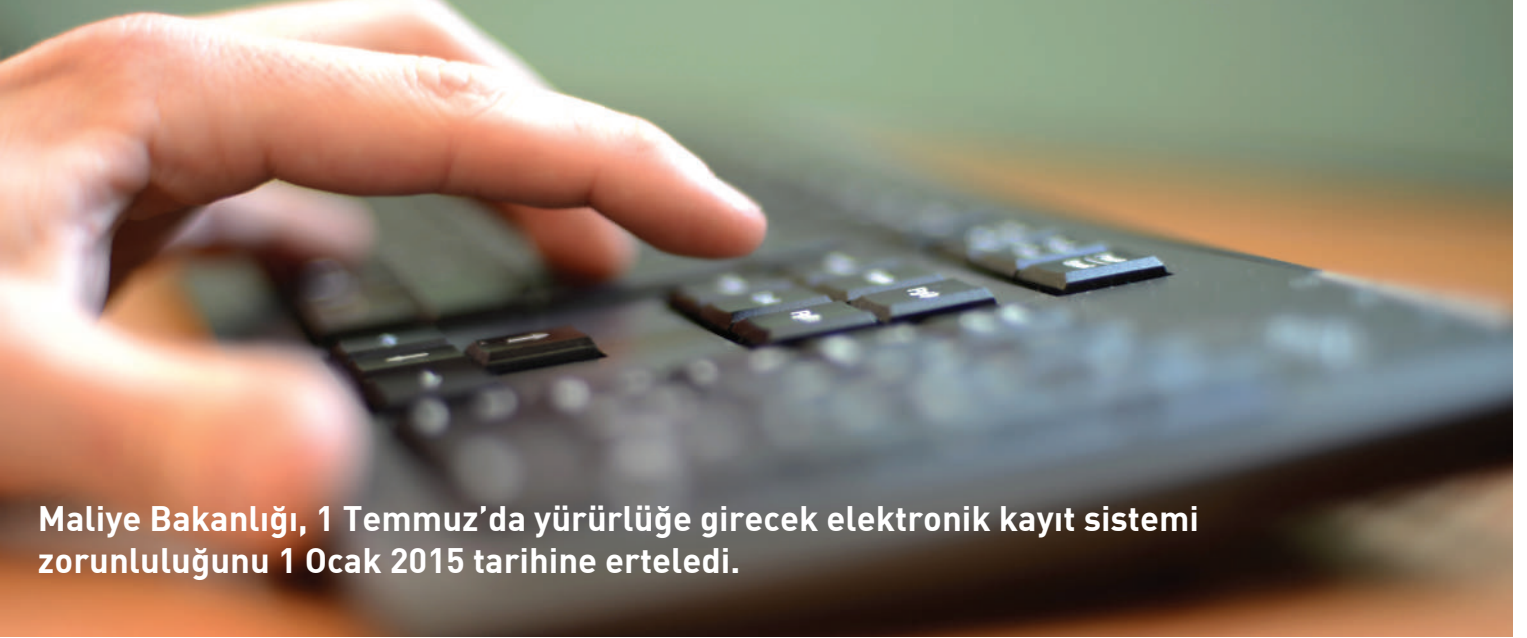
proje sonuçlarının sahada uygulanması, üretime geçmesi ve değer oluşturması açısından da önem taşıyor. Bu işbirliği ile geliştirilecek ve üretim teknolojilerinde fark yaratacak uygulamalar, şirketimizin rekabetçi bir üstünlük sağlamasına ve sürdürülebilirliğine de büyük katkı sağlayacak."

Taraflar arasında karşılıklı bilgi alışverişini sağlamak üzere öğretim üyelerinin de katılımıyla toplantı ve seminerler düzenlenirken, OPET çalışanları ile Koç Üniversitesi öğretim üyelerinin yer alacağı ortak projeler yapılabilecek.

Laboratuvarın özellikleri

Koç Üniversitesi Opet Nanomalzemeler Araştırma Laboratuvarı (KUNAL), çeşitli uygulamalara yönelik, boyutları nanometre mertebesinde olan malzemelerin araştırılması amacıyla kurulan yüksek teknoloji bir laboratuvar. Nanomalzemelerin sentezlenmesi ve analizi için kullanılan yüksek teknolojik cihazlar ile donatılan laboratuvar Avrupa'da ve dünyada olmayan ve gelişmiş özelliklerle donatılmış spectrofluorometre cihazını da bünyesinde bulunduruyor. Laboratuvarla hem görünür ışık bölgesinde hem de kızıl ötesi bölgede nanomalzemelerin ısıma, verimlilik ve yaşam süresi analizleri yapılabiliyor. KUNAL Türkiye'de yüksek teknoloji nanomalzemenin üretilmesine olanak sağlayacak.

Elektronik kayıt sistemi zorunluluğuna erteleme



Maliye Bakanlığı, 1 Temmuz'da yürürlüğe girecek elektronik kayıt sistemi zorunluluğunu 1 Ocak 2015 tarihine erteledi.

Maliye Bakanlığı'nın hazırladığı ve 29 Aralık 2013 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan 431 No'lu Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği uyarınca, akaryakıt ve LPG istasyon sahiplerinin de aralarında bulunduğu bazı mükelleflere 1 Temmuz 2014 tarihinden geçerli olmak üzere elektronik kayıt sistemi zorunluluğu getirildi. Tebliğin kapsadığı mükelleflerden gelen talepler üzerine, Maliye Bakanlığı bu zorunluluğu 6 ay erteledi. Maliye Bakanlığı'nın hazırladığı ve 28 Haziran 2014 tarihli Resmi Gazete'de yayınlanan 436 sıra No'lu tebliğe göre uygulama 1 Ocak 2015 tarihinde başlayacak.

Maliye Bakanlığı'nın 431 No'lu Tebliği uyarınca, tebliğ ile belirlenen usul ve esaslara uygun kayıtların, elektronik

ortamda oluşturulması ve istenildiğinde ibraz edilmek üzere yine elektronik ortamda muhafaza edilmesi gerekiyor. Tebliğ ile kayıtların, Tebliğ ekinde belirlenen asgari içeriğe sahip olacak şekilde hazırlanması ve yasal defterlerin tutulduğu para birimi kullanılarak oluşturulması öngörülüyor.

Tebliğin kapsamına giren mükellefler şöyle:

Özel Tüketim Vergisi Kanunu'na ekli (I) sayılı liste (petrol ve doğal gaz ürünleri, solvent ve türevleri ile madeni yağlar) kapsamında ÖTV mükellefi olanlar.

ÖTV mükellefi olmasalar dahi Petrol Piyasası Kanunu kapsamında bayilik, taşıma, dağıtıcı, depolama (deniz taşıtları dâhil), madeni yağ, serbest kullanıcı, ihrakiye teslimi, iletim, rafine-

rici ve işleme lisanslarından herhangi birisine sahip olanlar.

Sıvılaştırılmış Petrol Gazları (LPG) Piyasası Kanunu kapsamında dağıtıcı, depolama, taşıma ve otogaz bayilik lisanslarından herhangi birisine sahip olanlar.

Doğal Gaz Piyasası Kanunu kapsamında CNG, depolama, toptan satış, dağıtım, iletim, ithalat ve ihracat lisanslarından herhangi birisine sahip olanlar.

Tütün ve Alkol Piyasası Düzenleme Kurumundan; Tütün Ticareti Yetki Belgesi veya Üretim ve Faaliyet Uygunluk Belgesi almış gerçek ve tüzel kişiler ile Üretim ve Faaliyet Uygunluk Belgesi almış gerçek ve tüzel kişilerin mamullerinin Toptan Satış Belgesi sahibi mükelleflere pazarlama ve dağıtımını gerçekleştiren gerçek ve tüzel kişiler.

Sektörün erteleme talebi dikkate alındı

Maliye Bakanlığı'nın 431 Sıra No'lu Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği'nin 1 Temmuz 2014 tarihinden itibaren elektronik kayıt zorunluluğu getirmesi ve bu kaydın belirli formatlarda tutulmasının öngörülmesinin sektörde sıkıntılar yaratacağını öngören sektör temsilcileri Gelir İdaresi Başkanlığı'ndan (GİB) bir toplantı talep etti. 10 Haziran 2014 tarih-

de GİB'de gerçekleştirilen toplantıya GİB Başkan Yardımcısı Rıza Çelen, Daire Başkanları Kaan Kasım ile Mutlu Akın ile sektör temsilcileri katıldı. Toplantıda 431 Sıra No'lu Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği ile elektronik kaydın belirli formatlarda tutulmasının öngörülmesi nedeniyle yaşanan sıkıntılar dile getirildi. İşletmelerde kullanılan muhasebe prog-

ramlarının formatı ile Tebliğ ile istenen formatın uyuşmadığını dile getiren sektör temsilcileri, tebliğe uyum sağlanabilmesi için 1 Temmuz'da başlayacak uygulamanın ertelenmesini talep etti. Sektörden gelen bu talepleri dikkate alan GİB yetkilileri de uygulamanın 1 Ocak 2015 tarihinde başlamasına karar verdi.

EPDK'da önemli değişiklikler

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu'nda (EPDK) çok sayıda kişinin görev yeri ve sorumlulukları değiştirildi. Petrol Piyasası Dairesi Başkanı Taner Mutlu'nun yerine EPDK Başkan Danışmanı Abdullah İnce atanırken, Elektrik Piyasası ile Kamulaştırma Dairesi Başkanlarına da yeni isimler getirildi.



EPDK, elektrik, petrol ve kamulaştırma dairesi başkanlarının yerlerine yeni isimler getirildi. Elektrik Piyasası Dairesi Başkanı olarak görev yapan Ahmet Ocak, Petrol Piyasası Dairesi Başkanı Taner Mutlu, Kamulaştırma Dairesi Başkanı Osman Birgin, grup başkanları Tevfik Uğur Kocabaş, Nuri Karaoğuz, İsmail Hakkı Ayaz, Besim Çelebi, Esin Kadioğlu, Orhan Eyigün, Ayhan Sevil, Sadullah Fatih Bilgiç, Murat Gidiş, Günay Şendur görevden alındı.

EPDK'da boşta bulunan Başkan Yardımcılığı kadrosuna Elektrik Piyasası Dairesi

Başkanı Ahmet Ocak atandı. Diğer Başkan Yardımcısı Vedat Gün de Başkan Yardımcılığı görevine devam edecek.

EPDK'da boşalan kadrolara yeni görevlendirmeler de yapıldı. Elektrik Piyasası Dairesi Başkanlığına, EPDK Başkan Danışmanı Uğur Cingi getirildi. Petrol Piyasası Dairesi Başkanlığı kadrosuna da bir başka başkan danışmanı Abdullah İnce atandı. Kamulaştırma Dairesi Başkanlığına, daha önce grup başkanı olan Esat Akyıldız tayin edildi.

EPDK'da grup başkanlıklarına ise ener-

ji uzmanı kadrosunda bulunan Hasan Alma, Mustafa Gözen, Melih Özdoğan, Refik Tiryaki, Ertuğrul Yıldız, Ercüment Camadan, Fatih Kölmek, Türkay Doğan, Zafer Korkulu, Hacı Yusuf Çınar, Fakir Hüseyin Erdoğan ve Kenan Tamer geldi.

Yönetim hizmetleri uzmanları Salih Özdemir, Hacı Ali Ulutaş ile Alparslan Mutlu da grup başkanı olarak görevlendirildi. Yönetim görevlisi kadrosunda bulunan Ömer Lök, Mehmet Okhan Uysal ve Ali Kerem Eskigün de grup başkanı olarak görev yapacak.



Abdullah İnce kimdir?

1967 yılında doğan Abdullah İnce, ilköğretimini Anıttepe İlkokulu'nda, ortaöğretimini ise Demetevler Lisesi'nde tamamladı. Selçuk Üniversitesi Makine Mühendisliği Bölümü'nden mezun olan İnce, bir süre özel sektörde çalıştıktan sonra, sırasıyla TEAŞ, TETAŞ ve Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nda görev aldı. 2009 yılında EPDK'da danışman olarak göreve başlayan Abdullah İnce, Temmuz 2014 tarihinde EPDK Petrol Piyasası Dairesi Başkanlığı'na atandı. Evli ve 2 çocuk sahibi İnce, İngilizce biliyor.



Cemalettin Tüney görevinden ayrıldı

Yaklaşık 6.5 yıldan bu yana EPDK LPG Piyasası Daire Başkanı olarak görev yapan Cemalettin Tüney, bu görevinden ayrılarak TÜBİTAK Başkan Danışmanlığı'na atandı. LPG Dairesi Başkanlığı görevini ise EPDK Denetim Dairesi Başkanı Mehmet İbiş vekaleten yürütecek.

GÜÇ AKARYAKITTA, AKARYAKIT POWERWAX'DA



POWERWAX

Akaryakıtta Türkiye'nin Yeni Gücü...

☀️ **Tam Otomasyon
Kontrollü Yalıt Sistemleri**

☀️ **Yeni Nesil Yakıtlarla
Yüksek Performans**

☀️ **365 Gün 24 Saat
Kesintisiz Hizmet**

☀️ **Kaliteli & Güvenli
Akaryakıt**

POWERWAX	
ÖZANLAR AKARYAKIT	
ÖZANLAR AKARYAKIT	0,00
AKARYAKIT	2,89
AKARYAKIT	2,44
AKARYAKIT	2,29
AKARYAKIT	1,53
BAY İZMİR / İZMİR	

Van'ın kahvaltı rekoruna Aytemiz desteği



Van Ticaret ve Sanayi Odası'nın organize ettiği ve Aytemiz Akaryakıt'ın sponsor olduğu 'Dünyanın En Kalabalık Kahvaltı Sofrası' için rekor denemesi yapıldı. 51 bin 893 kişilik katılımı kırılan rekor, Guinness Rekorlar Kitabı'nda yer almaya hak kazandı.

1 Haziran 2014 tarihinde Van Kalesi yanındaki Atatürk Parkı'nda Van halkının ve çevre illerdeki vatandaşların katılımıyla yapılan rekor denemesi başarıya ulaştı. Aytemiz Akaryakıt, sponsor olarak destek verdiği organizasyona bayi ve merkez çalışanları olarak katılarak katkıda bulundu.

Aytemiz Akaryakıt Genel Müdür Yardımcısı Yakup Yazar ve çok sayıda şirket çalışanının da katıldığı organizasyona Van ve çevre illerdeki Aytemiz bayileri de yoğun ilgi gösterdi. Organizasyon alanındaki Aytemiz standından katılımcılara hediyeler dağıtıldı.

Rekor denemesine Kalkınma Bakanı Cevdet Yılmaz, TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklioğlu, Van Milletvekilleri, Van TSO Başkanı Necdet Takva, Van Büyükşehir Belediye Başkanı Bekir Kaya ile çok sayıda sivil toplum örgütü de katıldı.

"Van'ın dünya çapında bilinirliğinin artmasına katkı sağladık"

Daha önce ABD'de 18 bin 941 olan katılım rekoru, Van halkının müthiş desteğiyle üçe katlandı. Rekor denemesine ilişkin değerlendirmelerde bulunan Aytemiz Akaryakıt Genel Müdür Yardımcısı Yakup Yazar, "Gerek tarihi ve gerekse doğası ile farklı kültür mozaiklerinin bir araya geldiği ülkemizde Van; eşsiz coğ-

rafyasıyla bir çok uygarlığa ev sahipliği yapmış kadim şehirlerimizden biri. Doğal güzellikleri, tarihi dokusu, zengin kültürel yapısı ve kendine has yemek kültürü ile ülkemizin en güzel illerinden biri olan Van aynı zamanda kahvaltısı ile ün yapmış bir şehir. Artık Van denildiğinde aklımıza; sadece Van Gölü değil, tarihi, doğası ve kahvaltı geleneği gelmektedir. Van ilimizin bu özelliğinin de-



vamı ve dünya çapındaki bilinirliğinin artması bakımından Aytemiz Akaryakıt olarak sponsorluk desteği vermekten ve katılım sağlamaktan mutluluk duyduk” şeklinde konuştu.

Aytemiz Akaryakıt’ın bugüne kadar eğitim ve kültür alanında birçok sosyal sorumluluk projesine katkıda bulunduğunu belirten Yakup Yazar, “Her dönemde Aytemiz Akaryakıt olarak bu tarz etkinliklere destek verdik. Bundan sonra da yüzde yüz yerli sermayeli bir şirket olarak sosyal sorumluluğun gereklerini yerine getirmeye devam edeceğiz ve bu tür organizasyonların en büyük destekçisi olacağız” dedi.



Aytemiz Akaryakıt Genel Müdür Yardımcısı Yakup Yazar

Aytemiz’den destek, çiftçiye bereket

Aytemiz Akaryakıt, Ziraat Bankası ile ortaklaşa düzenlediği kampanya ile çiftçilere büyük kolaylık sağlıyor. Kampanya kapsamında Ziraat Bankası şubelerine başvurarak Başak Kart sahibi olan çiftçiler, Aytemiz istasyonlarından aldıkları akaryakıt ve madeni yağ ödemelerini yüzde 0 faizle 150 güne varan vade imkanıyla yapabiliyor.

Bitkisel üretim, hayvansal üretim ve su ürünleri konularında faaliyet gösteren üreticiler Ziraat Bankası şubelerine başvurarak edinecekleri Başak Kart ile kampanyaya katılan Aytemiz istasyonlarından alım yaptıklarında önemli bir finans desteği kazanmış olacaklar. Böylece çiftçiler, ekim döneminde yapacakları yakıt ve yağ harcamalarını, hasat sonrasında ödeme şansı bulacaklar.

Köklü geçmiş ve yaygın şube ağıyla Türk bankacılığının lokomotifini Ziraat Bankası ile akaryakıt sektöründe 50. yılını dolduran Aytemiz Akaryakıt’ın işbirliği sayesinde geliştirilen bu kampanyadan yararlanmak isteyen çiftçiler en yakın Ziraat Bankası şubesine başvurarak Başak Kart sahibi olabilirler. Başak Kart sahibi tüm çiftçiler anlaşmalı Aytemiz istasyonlarında uğra-

arak kampanyadan yararlanabilirler. Kampanyaya ilişkin değerlendirmelerde bulunan Aytemiz Akaryakıt Genel Müdürü Yakup Yazar, “Bu kampanya ile çiftçilerimize önemli bir finansman desteği sağlamış olacağız. Bilindiği üzere akaryakıt tarımsal faaliyetlerde önemli bir maliyet kalemidir. Biz de çiftçilerimize Başak Kart kampanyamız ile destek oluyoruz” şeklinde konuştu.



Toplam verginin yüzde 13,5'i akaryakıttan



Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK), 2013 Yılı Petrol Piyasası Sektör Raporu'nu yayınladı. Rapora göre; 2013 yılında akaryakıt ürünlerinden elde edilen dolaylı vergiler, tüm vergi gelirlerinin yaklaşık olarak yüzde 13,5'ini oluşturdu.

EPDK'nın yayınladığı 2013 Yılı Petrol Piyasası Sektör Raporu'na; Türkiye'de faaliyette olan rafinerici lisansı sahiplerinin işledikleri ham petrol miktarları ile rafineri kapasiteleri dikkate alındığında, rafinerilerin kapasite kullanım oranları (ara ürünler hariç) 2012 yılı için %78,7 iken, 2013 yılı için %75,1 olarak gerçekleşti. Rafinerici lisansı sahipleri tarafından 2013 yılında 18,55 milyon ton ham petrol ithal edilirken, 2,09 milyon ton ham petrol ise yerli üretimden temin edildi. Kapasite kullanım oranındaki düşüşe paralel olarak toplam ham petrol temininde de 2013

yılında bir önceki yıla göre yüzde 4 oranında bir azalma gerçekleşti. Ham petrol ithalatı 2013 yılında, önceki yıla göre yüzde 4,8 azaldı. 2013 yılında rafinerici lisansı sahipleri tarafından temin edilen ham petrolün yaklaşık yüzde 11'lik kısmı yerli üretimden karşılanırken, geri kalan bölümünün tamamına yakını İran, Rusya Federasyonu, Irak, Suudi Arabistan, Kazakistan ve Libya'dan ithal edildi. 2011-2013 yılları arasında ham petrol ithalatında İran ve Rusya'nın payı düşüş eğiliminde iken Irak'ın payı arttı. 2013 yılında 2012 yılına göre, İran'ın payı yüzde 39'dan yüzde 28'e; Rusya'nın payı yüzde

11'den yüzde 8'e gerilerken; Irak'ın payı yüzde 19'dan yüzde 32'ye çıktı.

Rafinerinin ithalatı yüzde 30 azaldı

Rafinerici lisansı sahiplerinin petrol ürünleri ithalat miktarları incelendiğinde, 2012 yılına göre, 2013 yılında petrol ürünleri ithalatında yüzde 30 oranında bir düşüş olduğu, düşüşün büyük ölçüde motorin ithalatından kaynaklandığı görüldü. Dağıtıcı lisansı sahiplerinin 2013 yılında rafineri lisansı sahiplerinden temin ettiği ürünler toplamı yaklaşık 11,5 milyon ton olarak gerçekleşti. Bu miktarın 10,8 milyon tonu piyasaya

teslim amaçlı, 0,7 milyon tonu ise ihraç edilmek üzere temin edildi. İhraç etmek üzere temin edilen ürünün yüzde 60'lık kısmı havacılık yakıtları, yüzde 36'lık kısmı ise denizcilik yakıtlarından oluştu.

Dağıtıcılar en fazla Yunanistan, İsrail ve Rusya'dan ithalat yaptı

Dağıtıcılar arası ticaret kapsamında akaryakıt temin eden dağıtıcı lisansı sahiplerinin ürünlere göre temin miktarları incelendiğinde, dağıtıcılar arası ticaret kapsamında yaklaşık 2,4 milyon ton akaryakıt ticareti gerçekleşti; ticarete konu akaryakıtın yaklaşık yüzde 90'ı motorin oldu. En fazla ithalat yapan ilk 5 dağıtıcı lisansı sahibi toplam ithalatın yüzde 83,4'ünü gerçekleştirdi. Toplam 9,8 milyon tonluk ithalat miktarının yüzde 95'i motorin (biodizel ihtiva eden dahil olmak üzere) ithalatı oldu. Dağıtıcı lisansı sahiplerinin toplam ithalatının yüzde 80'i Yunanistan, Hindistan, İsrail, İtalya ve Rusya Federasyonundan gerçekleş-

tirildi. 2012 yılına göre Yunanistan'ın ithalattaki payı yüzde 18,2'den yüzde 24,9'a; İsrail'in payı yüzde 6,7'den yüzde 14'e; Rusya Federasyonu'nun payı yüzde 1,4'ten yüzde 8,5'a yükselirken; İtalya'nın payı yüzde 22,4'ten, yüzde 9,3'e düştü.

Dağıtıcıların ithalatı yüzde 17 arttı

Dağıtıcı lisansı sahiplerinin toplam ithalat miktarı 2012 yılına göre yüzde 17 oranında arttı. Dağıtıcı lisansı sahiplerinin fuel oil türleri satışındaki düşüş eğilimi ile motorin türlerindeki artış eğilimi devam ederken, toplam akaryakıt satışları bir önceki yıla göre yüzde 5,1 artış gösterdi. Dağıtıcı lisansı sahiplerinin motorin satışları yüzde 6,9 artarken; benzin türleri satışları yüzde 0,3, fuel oil türleri satışları ise yüzde 23 azaldı. Dağıtıcı lisansı sahiplerinin akaryakıt satışları pazar payları incelendiğinde, ilk 10 şirketin pazar paylarının toplamının 2013 yılında yüzde 83,7 olarak gerçekleştiği görüldü. En yüksek paya sahip ilk 10 şirketin pazar payları

toplamı 2011, 2012 ve 2013 yıllarında sırasıyla, yüzde 83,4, yüzde 82,9 ve yüzde 83,7 olarak gerçekleşti.

Dağıtıcıların bayi başına akaryakıt teslimi ortalama 1.413 ton oldu

Dağıtıcı lisansı sahipleri tarafından bayilere teslim edilen akaryakıt miktarı yaklaşık olarak 18,3 milyon ton olup, bayilere teslim edilen miktar tüm dağıtıcı satışlarının yüzde 96'sını oluşturdu. Dağıtıcı lisansı sahiplerinin bayi başına ortalama akaryakıt teslim miktarı yaklaşık 1.413 ton oldu. Taşıt Tanıma Sistemi (TTS) satışlarının tamamına yakını en yüksek pazar payına sahip ilk 5 lisans sahibi tarafından gerçekleştirildi. TTS satışları bayiye teslim edilen akaryakıt miktarının yaklaşık yüzde 12'si oldu. Serbest kullanıcılara yapılan satış miktarı 2012 yılında 1,08 milyon ton iken 2013 yılında 0,85 milyon ton olarak gerçekleşti; bu satışların yaklaşık yüzde 72'sini motorin türleri oluşturdu.

2013 yılında 1.520 adet lisans sahibine 954.226.546 TL idari para cezası uygulandı

2013 Yılında Uygulanan İdari Para Cezaları

LİSANS TÜRÜ	ADET	İDARİ PARA CEZASI TUTARI (TL)
Bayi	1.193	166.862.094
Dağıtıcı	327	787.364.452
TOPLAM	1.520	954.226.546

2013 Yılında Uygulanan İdari Para Cezalarının Fiillere Göre Dağılımı

İdari Para Cezasına Konu Fiil	Uygulanan İdari Para Cezası Adedi	Tutar (TL)
Teknik Kriterlere Uygun Olmayan Akaryakıt İkmali	280	47.376.465
Dağıtıcı Dışında ve Menşei Belli Olmayan Akaryakıt İkmali	169	29.298.718
Tağış Edilmiş ve Menşei Belli Olmayan Akaryakıt İkmali	209	37.285.837
Bayilerde Otomasyon Sisteminin Kurulmaması(Dağıtıcı)	55	696.154.658
Diğer	807	144.110.868
UYGULANAN TOPLAM İDARİ PARA CEZASI	1.520	954.226.546

ÖTV'si sıfırlanmış denizcilik yakıtlarının satışı yüzde 26 azaldı

2013 yılında yurtiçinde ÖTV'li ve KDV'li olarak satışı yapılan denizcilik yakıtları toplam miktarı 4.625 ton, ÖTV'si sıfıra indirilmiş KDV'li olarak gerçekleştirilen denizcilik yakıtları satış miktarı ise 356.008 ton oldu. Yurtiçine teslim edilen denizcilik yakıtlarının da büyük bir kısmının motorin türlerinden oluştuğu göze çarptı. Yurtiçine teslim edilen denizcilik yakıtlarında (KDV'li ve ÖTV'li), fuel oil türlerine göre daha az kükürt içeren motorin muhteviyatının arttığı görüldü. 2007-2008 yılları arasında artış gösteren toplam ÖTV'li ve KDV'li denizcilik yakıtları teslimi 2009-2011 yıllarında sürekli düşme eğilimi gösterdi, 2012 yılında ise ciddi oranda arttı. 2013 yılında ise satış miktarları 2007 yılından bugüne en düşük seviyeye indi. "Yakıt Alım ve Jurnal Defteri" sahibi son kullanıcılara yapılan ÖTV'si sıfıra indirilmiş KDV'li denizcilik yakıtları satışlarında 2013 yılında 2012 yılına göre yaklaşık yüzde 26 oranında düşüş gerçekleşti ve 2013 yılında yapılan satışların yaklaşık olarak üçte ikisinin iki lisans sahibi tarafından gerçekleştirildiği görüldü.

Denizcilik yakıtlarının tamamı 4 firma tarafından satıldı

2013 yılında ihracat ve transit rejime tabi denizcilik yakıtları teslimlerinin (yurtiçine yapılan teslimlerin aksine) büyük ölçüde fuel oil içeriği yüksek olan ürünlerden oluştuğu görüldü. İhracat rejimi kapsamında teslim edilen denizcilik yakıtları miktarı 915.575 ton, transit rejimi kapsamında teslim edilen denizcilik yakıtları miktarı ise 695.485 ton oldu. 2007-2013 yılları arasında ihraç edilen denizcilik yakıtlarının fuel oil içeriği yüksek olan ürünler olduğu görüldü. Yurtiçine yapılan satışlarda önemli düşüşler gerçekleşmişken, ihraç edilen denizcilik yakıtları 2011-2013 yılları arasında artış eğiliminde oldu. 2013 yılı satışlarının tamamına yakınının 4 lisans sahibi tarafından gerçekleştirildiği gö-

rüldü. 2007-2013 yılları arasında transit rejime tabi olarak teslim edilen denizcilik yakıtları dalgalı bir seyir izledi. 2013 yılında bir önceki yıla göre yüzde 65 oranında bir düşüş gerçekleşti. Bilindiği gibi ÖTV Kanununa göre, yurt içine teslim edilen havacılık yakıtlarına uygulanan vergi miktarı sıfır olarak belirlenmiş olup, yurtiçi satışlarında bu ürünler için sadece KDV tutarı ödeniyor. 2013 yılında yurtiçinde satılan havacılık yakıtları miktarı 896.950 ton olup, satışların yüzde 86'sının en yüksek pazar payına sahip 2 lisans sahibi tarafından gerçekleştirildiği ve yurtiçine havacılık yakıtları teslimlerinin tamamına yakınının jet yakıtı teslimleri olduğu görüldü. 2007-2013 döneminde, yurtiçine teslim edilen havacılık yakıtları sürekli artış gösterdi.

Havacılık yakıtları ihracatı sürekli artıyor

2013 yılında ihraç edilen havacılık yakıtları miktarı 2.746.697 ton olup, ihracatın tamamı jet yakıtından oluştu. Toplam ihracatın yüzde 90,6'lık kısmı ise sadece iki lisans sahibi tarafından yapıldı. 2007-2013 döneminde, havacılık yakıtları ihracatının sürekli arttığı görüldü. 2013 yılındaki ihracatın yaklaşık yüzde 91'lik kısmının sadece iki şirket tarafından yapıldığı göze çarptı. 2013 yılında transit rejime tabi teslim edilen havacılık yakıtları miktarı 31.383 ton olup, teslimlerin tamamının iki lisans sahibince gerçekleştirildiği ve uçak benzinin transit rejime tabi olarak herhangi bir tesliminin olmadığı görüldü. 2010-2013 yılları arasında transit rejime tabi olarak teslim edilen havacılık yakıtlarının sürekli düşüş gösterdiği görüldü. Teslimlerin tümünün jet yakıtından oluştuğu da göze çarptı.

Toplam depolama kapasitesi 10,5 milyon m3

2013 sonu itibarıyla rafinerici lisansı sahiplerinin depolama kapasitesi 5.535.774 m3'e ulaştı. Üçüncü kişilere

hizmet verilen depolama kapasitesi 2012 yılında yaklaşık olarak 4.861.794 milyon m3 iken, 2013 yılında 4.937.659 m3'e yükseldi. Dağıtıcı lisansı sahiplerinin depolama alt başlığı kapsamındaki depolama kapasitesi 2012 yılında 46.402 m3 iken 2013 yılında 41.874 m3'e düştü. 2013 sonu itibarıyla müstakil ihrakiye teslimi ile dağıtıcı lisansı alt başlığına ihrakiye derç edilmiş lisans sahiplerinin sabit depolarının kapasitesi 76.729 m3 oldu. Dolayısıyla 2013 yılı sonu itibarı ile toplam depolama kapasitesi 10.592.036 m3 olarak gerçekleşti. Rafinerici lisansı almış ancak henüz faaliyete başlamamış lisans sahipleri de faaliyete başladıklarında 3.223.052 m3'lük ilave bir depolama kapasitesi oluşacağı öngörülmüyor.

Toplam verginin yüzde 13,5'i akaryakıttan

Kurşunsuz Benzin (95 Oktan) vergisiz rafineri fiyatlarının yıl içerisinde Akdeniz fiyatlarının en fazla yüzde 3,91, yıllık ortalama ise yüzde 2,03 üzerinde gerçekleştiği görüldü. Lisans sahiplerinin ithalat fiyatları ile Akdeniz fiyatları kıyaslandığında ise Türkiye ithalat fiyatlarının yıl içerisinde Akdeniz fiyatlarının en fazla yüzde 11,45 üzerinde, en az yüzde 6,96 altında, yıllık ortalama ise yüzde 1,29 üzerinde gerçekleştiği görüldü. Motorin fiyatları açısından aynı kıyaslama yapıldığında, vergisiz rafineri fiyatlarının Akdeniz fiyatlarının en fazla yüzde 4,26, yıllık ortalama ise yüzde 2,07 üzerinde gerçekleştiği görüldü. Lisans sahiplerinin ithalat fiyatları ile Akdeniz fiyatları kıyaslandığında ise Türkiye ithalat fiyatlarının yıl içerisinde Akdeniz fiyatlarının en fazla yüzde 5,61 üzerinde, en az yüzde 1,89 altında, yıllık ortalama ise yüzde 0,95 üzerinde gerçekleştiği gözlemlendi. Ayrıca akaryakıt ürünlerinden elde edilen dolaylı vergiler, tüm vergi gelirlerinin yaklaşık olarak yüzde 13,5'ini oluşturdu.

BEST

ŞİMDİ DAHA GÜÇLÜYÜZ

“Akaryakıttan sonra LPG’de de hizmetinizdeyiz”



MERKEZ ADRESİMİZ
BEŞTEPE MAH MECNUN SOKAK
NO:14 BEŞTEPE / ANKARA
TEL : 0312 372 19 00
FAX : 0312 372 12 00
info@bestoil.com.tr

KIRIKKALE DEPO
RAFİNERİ YOLU ÜZERİ
BAHŞILI / KIRIKKALE
TEL : 0318 266 92 40
FAX : 0318 266 92 42
mustafaozdemir@bestoil.com.tr

ÇORUM DEPO
MİMAR SİNAN MAH.
ANKARA YOLU BULVARI NO:33
ÇORUM
TEL : 0364 235 04 44
huseyinozdemir@bestoil.com.tr

SAMSUN DEPO
KIRAZLIK MAH ÇAYÇİÇEĞİ SOK
NO:28/1 TEKKEKÖY/SAMSUN
TEL : 0362 266 55 29
FAX : 0362 266 55 79
ertacozdogan@bestoil.com.tr

İkinci GO Bayi Konseyi toplandı



Özgün birçok özelliğiyle Türkiye akaryakıt sektöründe yeni bir dönem başlatan GO, ikinci Bayi Konseyi'ni de gerçekleştirdi. İstanbul'un ardından ikincisi Ankara'da düzenlenen Bayi Konseyi ile GO, yönetim ve karar aşamalarında bayilere söz hakkı tanıyor.

Türkiye'nin yeni nesil yakıt istasyonları GO'nun ikinci Bayi Konseyi, 25 Haziran 2014 tarihinde, İpragaz Genel Müdür Yardımcısı Eyüp Aratay ve GO Satış Müdürü Hakan Çelik'in ev sahipliğinde, Ankara JW Marriott Otel'de düzenlendi. GO'nun ikinci Bayi Konseyi, tüm GO bayilerini temsil eden 10 GO bayisi ve GO yetkililerinden oluşan toplam 20 kişilik bir grup ile gerçekleşti.

İkinci GO Bayi Konseyi'nde hem ekonomi hem de sektör masaya yatırıldı

Birçok eşsiz özelliği ile yeni bir dönem başlatan GO, üstün yakıt ve hizmet kalitesi, yüksek ekolojik hassasiyetlerinin yanı sıra yarattığı özgün Bayi Dostu – BADO felsefesi ile de Türkiye akaryakıt sektöründe fark yaratıyor. Sadece akaryakıtta değil, Türkiye'deki tüm sektör-

lerde ilk ve tek olan GO'nun geliştirdiği BADO felsefesi kapsamında düzenlenen 2. GO Bayi Konseyi'nde ilk etapta, İpragaz Genel Müdür Yardımcısı Eyüp Aratay'ın, akaryakıt sektörü, ekonomik trendler vb. detaylarla sunduğu genel durum değerlendirmesi ele alınarak, ülke ve sektör bazında genel büyük tablo şekillendirildi.

"Ben olsaydım" serbest forumunda GO bayileri konuştu

Daha sonra sırasıyla "Akaryakıt sektöründe tavan fiyat ile ne oldu, neler olacak?" konusunun tartışıldığı 2. GO Bayi Konseyi'nde, "genel satış bilgileri", "genel açılış bilgileri", "yakıt dışı satışlar durum değerlendirmesi" gibi konular ele alındı. GO'nun hem satış hem de açılışlarla geliştirdiği güçlü performansın ortaya konduğu çalışmalar sonunda ise bayi görüşlerinin öne çıktığı "ben

olsaydım" başlıklı serbest forum gerçekleştirildi. Bayi görüşlerinin tespiti ve geliştirildiği bu serbest forumun ardından ise konseyde GO CARD uygulamaları ve kampanyalar ele alındı.

"Bayi Dostu – BADO'nun, hiçbir sektörde benzeri yok"

Akaryakıt sektörünün en genç markası olmasına karşın GO'nun, birçok açıdan üstün nitelikleriyle kısa sürede yolların aranan yakıt istasyonu olduğuna dikkat çeken Eyüp Aratay, "GO, renklerini yollardan, şeklini, felsefesini ve güvencesini ise 'Mavi Dev' İpragaz'dan aldı. Kısa sürede yakalanan başarı, markayı yaratan bizlerin olduğu kadar, bu markayı sahaya doğru şekilde yansıtan, tüketiciye ulaştıran siz değerli bayilerimizin de eseridir" dedi. GO'nun geliştirdiği özgün BADO felsefesine de değinen Aratay, "İpragaz'ın ana omurgasını, ba-

yilerimiz oluşturmaktadır. Bizim faaliyet gösterdiğimiz tüm alanlardaki ilk amacımız, sizlerin de olduğu gibi 'müşteri memnuniyeti'dir. Ancak bizim en az buna yakın bir diğer önceliğimiz ise 'bayi memnuniyeti'dir. Birçok örnekte de görüldüğü gibi biz, bayilerimizin kazanmasını, güçlü olmasını düşünen, bu doğrultuda çaba gösteren bir grubuz. Açılımı 'Bayi Dostu' olan BADO da, bu önceliğimizle, bu yaklaşımımızla geliştirdiğimiz ve sadece GO'da olan bir felsefe. Salt markanın değil, bayilerinin de yararına olan başka benzer bir sistem, sadece akaryakıt pazarında değil, hiçbir

sektörde yok" açıklamasında bulundu.

GO bayileri, kazanıyorlar, yönetimsel süreçlere dahil oluyorlar

GO bayilerine, pazar gerçekleri doğrultusunda adil bir ticari yaklaşım gösterileceğine dair verdikleri sözü de hatırlatan Eyüp Aratay, gerçekleştirdikleri Bayi Konseyleri ile hem iki tarafın da kazandığı bir iş modeli gerçekleştirdiklerini, hem de GO bayilerine yönetimsel süreçlerde söz hakkı verdiklerini vurguladı. Aratay, "BADO; sadece tek bir tarafın kazanacağı değil, 'kazan kazan' ilkesi ile daima adil şartlar ne gerektiriyorsa, o

çerçevede iki tarafın da kazanacağı bir iş modeli demek. Bunun da güvencesi, İpragaz'ın 50 yılı aşkın iş yapma biçimi, tutkusu ve kalitesidir. GO ayrıca, bugüne kadar yapılmamış bir şeyi daha vaat ediyor. Diyor ki; 'yönetimsel süreçlerde benimle birlikte olacak bayilerime söz hakkı veriyorum'. Bu doğrultuda bugün ikincisini gerçekleştirdiğimiz 'GO Bayi Konseyleri' ile bayilerimiz; şirketin yönetimsel süreçlerine fiktisel katkılarda bulunduğu gibi, karar alma süreçlerinde de kendilerini bulabiliyorlar" şeklinde konuştu.

Ankara'nın ilk GO istasyonu açıldı



Akaryakıt sektörünün genç ve dinamik markası GO'nun Ankara'daki ilk istasyonu Batıkent'te açıldı.

Türkiye enerji sektörünün "tek çatı altında komple çözümler sunan" kuruluşu İpragaz'ın akaryakıt sektöründeki genç ve dinamik markası GO, yüksek standartlardaki, kaliteli, eşit ve çevreye duyarlı hizmet yaklaşımı, üstün nitelikli yakıt çeşitleriyle fark yaratıyor, akaryakıt sektöründe yeni bir devir başlatıyor. Tüm bu eşsiz özellikleriyle GO ayrıcalıklarını, şimdi de Ankara'ya taşıyor. Ankara'daki ilk yeni nesil GO yakıt istasyonu, düzenlenen tö-

renle Batıkent'te, İnönü Mahallesi, 1750. Sokak üzerinde açıldı. GO bayisi Aslanlar Petrol yetkilileri Doğan Aslan, Hakan Aslan ve Serkan Aslan'ın evsahipliğinde düzenlenen törene, SHV Enerji Yönetim Kurulu Üyesi, Orta ve Doğu Avrupa ve Asya Grup Başkanı ve İpragaz'ın CEO'su Selim Şiper, İpragaz Genel Müdür Yardımcısı Eyüp Aratay ile birlikte İpragaz ve GO yöneticileri katıldılar. Ankara'daki ilk GO yakıt istasyonu açılışına, Kırşehir Milletvekili Abdullah Çalışkan, Yenima-

halle Belediye Başkanı Fethi Yaşar ve Ato Başkanı Salih Bezci de katılarak, kısa konuşmalar yaptılar. Mobil Oil Türk A.Ş. Genel Müdürü Michel Gouzerh'in yanı sıra üst düzey yöneticilerin de katıldığı açılış törenine, iş dünyası ve sektör temsilcileri ile vatandaşlar da yoğun ilgi gösterdiler.

GO, akaryakıt sektöründe büyümesini sürdürüyor

GO'nun sektördeki en genç marka ol-



masına karşın, kısa sürede yakaladığı başarıya dikkat çeken vurgulayan SHV Enerji Yönetim Kurulu Üyesi, Orta ve Doğu Avrupa ve Asya Grup Başkanı ve İpragaz'ın CEO'su Selim Şiper; "GO, gelecekselin, alışlagelmişin dışında, birçok özgün ve önemli özellikleri bünyesinde barındırıyor. Özgün özellikleri ile Türkiye akaryakıt sektöründe birçok açıdan artık yeni bir dönem başlattı" dedi. GO'nun üstün hizmet ve ürün kalitesi sunduğuna değinen Şiper, "GO'nun hizmet verdiği noktalarda kısa sürede ulaştığı sürekli müşteri oranı çok yüksek. Bu da başta sunduğumuz adil, üstün hizmet ve yüksek standartlardaki yakıt çeşitlerimiz olmak üzere GO'nun ortaya koyduğu tüm yaklaşımların ne kadar doğru ve iyi olduğunu somut bir kanıttır" diyerek, yeni nesil GO yakıt istasyonlarının birbiri ardına açılmaya devam edeceğini belirtti.

"BADO herkesin kazandığı bir model"

Yarattıkları özgün BADO felsefesinin önemine ve sunduğu benzersiz avantajlara değinen Eyüp Aratay ise; "Bayi Dostu BADO, GO'nun akaryakıt sektörüne getirdiği ilklerden biri ve en önemlisi. Bizim geliştirdiğimiz ve sadece GO'da olan bir felsefe. Sadece akaryakıtta değil, hiçbir sektörde bir benzeri yok. BADO, 'kazan kazan' ilkesiyle; sadece tek bir tarafın kazanacağı değil, daima adil şartlar ne gerektiriyorsa, o çerçevede iki tarafın

da kazanacağı bir iş modeli demek" şeklinde konuştu.

GO ve Mobil 1, üstün performans ve kalite gibi ortak değerleri paylaşıyorlar

Dünyanın sentetik yağ üretiminde teknoloji lideri ve en prestijli markası Mobil 1'in GO yakıt istasyonlarında müşterileri ile buluşması nedeniyle açılışa üst yönetim kadrosu ile birlikte katılan Mobil Oil Türk A.Ş. Genel Müdürü Michel Gouzerh; "GO yakıt istasyonları ve Mobil 1 markası, üstün performans ve yüksek kalite gibi ortak değerleri paylaşıyor. Başarılı işbirliğimizin Türkiye'de hızla yaygınlaşan GO markası ile büyüyerek devam etmesini diliyorum" dedi.

"GO'nun Ankara'daki ilk bayisi olmak onur verici"

GO'nun Ankara'daki ilk yakıt istasyonu olan Aslanlar Petrol adına konuşan Hakan Aslan da, böylesine değerli bir markanın temsilcisi olmaktan duyduğu mutluluğu dile getirdi. Aslan, "GO, her açıdan farklı, özgün ve kaliteli bir marka. GO'nun tüm bu ayrıcalıklarını Ankara'ya ilk taşıyan bayi olmak, bu üstün hizmet ve yakıt kalitesini Başkentliler ile tanıştırmak, bizler için ayrı gurur kaynağı. Başta konsepti, yakıt ve hizmet kalitesi olmak üzere birçok özelliği ile GO, gerçekten de sektörde fark yaratıyor. Bayi Dostu BADO felsefesi de, bizler için gerçekten de çok önemli avantajlar sunuyor" dedi.



CT Alans



Neredeyse
Bir Ömür Yazar,
Tüm hava koşullarına
rağmen yazar,
hem tek kağıt rulosuna,
hem de elektronik
kayıt ünitesine yazar.



TURPAM

TP'den Torbalı Petrol'e görkemli açılış



Türkiye Petrolleri, PÜİS Genel Başkanı Muhsin Alkan'ın sahibi olduğu Torbalı Petrol'ün açılışını görkemli bir törenle gerçekleştirdi. PÜİS ve TP yöneticilerinin de hazır bulunduğu törene ilgi yüksek oldu.

Türkiye'nin önde gelen dağıtım şirketlerinden Türkiye Petrolleri, istasyon ağını büyötmeye hızla devam ediyor. Petrol Ürünleri İşverenler Sendikası (PÜİS) Genel Başkanı Muhsin Alkan'ın sahibi olduğu ve İzmir'in Torbalı ilçesinde hizmet vermeye başlayan Torbalı Petrol'ün açılışı 13 Haziran 2014 tarihinde gerçekleştirildi. Açılışa PÜİS Genel Başkan Yardımcıları İmran Okumuş ve Fesih Aktaş, Yüksek Konsey üyesi A. Fuat Etik, İstanbul Şube Başkanı İsak Koç, İzmir Şube Başkanı Onur Yaman ve Şube Yönetim Kurulu Üyeleri, Torbalı Ticaret Odası Başkanı Abdolvahap Olgun, TP Petrol Dağıtım A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Ali Erdal Gülderen, Genel Müdür Yardımcısı Adem Türk, Satış Müdürü Oktay Leblebicioğlu, çok sayıda bayi ve davetli katıldı.

"Bayi ağıımızı genişletiyoruz"

Türkiye Petrolleri'nin 2006 yılında kurulmuş genç bir firma olduğunu ve halen



TP Yönetim Kurulu Başkanı
Ali Erdal Gülderen

akaryakıt dağıtım sektöründe faaliyet gösteren 82 akaryakıt dağıtım firması içerisinde ilk 6'da yer aldığını ifade eden Türkiye Petrolleri Yönetim Kurulu Başkanı Ali Erdal Gülderen, "Türkiye'de kamu sermayesi ile kurulmuş tek milli akaryakıt markası Türkiye Petrolleri'dir. Özellikle müşterilerimizin bunun farkın-

da olmasını istiyorum. Uzun vadedeki hedefimiz, sektörde söz sahibi olarak bayi ağını genişletmiş, kalite ve güvenle özdeşleşmiş bir Türkiye Petrolleri markasını oluşturmaktır" dedi.

"TP'ye yakışan bir hizmet noktasını İzmirli ile buluşturuyoruz"

PÜİS Genel Başkanı Muhsin Alkan da, 1953 yılından bu yana akaryakıt sektöründe faaliyet gösterdiklerini belirterek, "Akaryakıtçılığa tenekelerle gaz yağı satarak başladık. Şu anda ailemizde üçüncü kuşak petrolcüler var. Çocuklarımız bizden aldıkları bayrağı daha da yukarıya çıkaracaklar" şeklinde konuştu. Türkiye Petrolleri'nin bir devlet şirketi olmasının tüketiciye güven verdiğine dikkat çeken Alkan, "Biz de geçmişten bugüne yasalara uygun, dürüst ticaret yapma prensibimizi bu bayrak çatısı altında sürdürerek, Türkiye Petrolleri markasına yakışan bir hizmet noktasını İzmirli ile buluşturuyoruz" dedi.



PÜİS Genel Başkanı
Muhsin Alkan

“Rekabeti hizmette yapacağız”

Akaryakıt sektöründe haksız ve yıkıcı bir rekabet yaşandığına dikkat çeken Muhsin Alkan, “Biz asla bu tür bir rekabetin tarafı olmayacağız. Biz rekabeti, sunacağımız hizmet kalitesi ve markamızın gücü ile yapacağız” diye devam etti.

Alkan’dan TP yöneticilerine plaket

Konuşmaların ardından açılış töreninin anısına Muhsin Alkan tarafından Türkiye Petrolleri Yönetim Kurulu Başkanı Ali Erdal Gülderen ve Genel Müdür Harun Şahbaz’a birer plaket verildi. Şahbaz adına plaketi Genel Müdür Yardımcısı Adem Türk aldı. Plaket töreninin ardından PÜİS yöneticileri ile TP yöneticileri birlikte açılış kurdelesini kesti. Ayrıca TP’nin sadakat kart uygulaması olan “Credi TP”nin tanıtımı ve dağıtımının yapıldığı açılış töreninde, mehteran takımının gösterisi de ilgiyle izlendi.

TP’nin yıl sonu hedefi 300 bayiyeye ulaşmak

Bugün itibarıyla 251 bayisi bulunan Türkiye Petrolleri, bayi ağını istikrarlı bir şekilde genişleterek müşterilerine daha fazla noktada hizmet vermek ve yıl sonunda 300 bayiyeye ulaşmayı hedefliyor. Sağlığa, emniyete ve çevreye duyarlı, milli değerlerinden güç alarak kaliteli ürün ve hizmet sunan, performans ve müşteri odaklı, sürekli gelişerek büyüyen milli akaryakıt şirketi Türkiye Petrolleri, sektöre yön vererek, bayrağını zirveye taşımayı hedefliyor.



“Eğitim Tamamlama Belgesi” 31 Aralık’a kadar SRC 5 yerine geçecek



Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Tehlikeli Mal ve Kombine Taşımacılık Genel Müdürlüğü, PÜİS’in, 1 Ocak 2014 tarihinde uygulamaya girecek olan SRC 5 belgesi zorunluluğunun en az 6 ay ertelenmesi ve 1 Ocak 2014 tarihinden itibaren yol kenarı denetimlerinde SRC 5 belgesinin aranmamasını talebini uygun buldu. Buna göre, 31 Aralık 2014 tarihine kadar yapılacak yol kenarı denetimlerinde Eğitim Tamamlama Belgesi, SRC 5 Belgesi muadili olarak kabul edilecek.

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı’nın hazırladığı ve 24 Ekim 2013 tarihli Resmi Gazete’de yayımlanan “Tehlikeli Maddelerin Karayoluyla Taşınması Hakkında Yönetmelik” uyarınca, tehlikeli madde taşıyan araç şoförlerinin 01.01.2014 tarihine kadar SRC 5 almaları öngörülmüştü. Yine yönetmeliğe göre, bu tarihe kadar SRC 5 belgesi alınmadığı takdirde

Bakanlığın yapacağı yol kenarı denetimlerinde şoförlere ve işletme sahiplerine idari para cezası verileceği hüküm altına alınmıştı.

PÜİS’ten erteleme talebi

Bayilerin bu konuda herhangi bir mağduriyet yaşamaması için harekete geçen PÜİS, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Tehlikeli Mal ve

Kombine Taşımacılık Genel Müdürlüğü nezdinde girişimlerde bulunarak, 1 Ocak 2014 tarihinde uygulamaya girecek olan SRC 5 belgesi zorunluluğunun en az 6 ay ertelenmesi ve 1 Ocak 2014 tarihinden itibaren yol kenarı denetimlerinde SRC 5 belgesinin aranmamasını talep etti.

PÜİS’in erteleme talebini değerlendiren

Genel Müdürlük, konuya ilişkin PÜİS'e gönderdiği yazıda; 15 Mayıs 2014 tarihine kadar, yapılacak yol kenarı denetimlerinde Eğitim Tamamlama Belgesinin, SRC 5 Belgesi muadili olarak kabul edileceği ve denetimle ilgili birimlerin bu şekilde talimatlandırıldığını belirtti.

Bu arada Nisan ayında yapılması beklenen Mesleki Yeterlilik Sınavı'nın (SRC 5 sınavı) yapılamaması üzerine, bu konuda herhangi bir mağduriyet yaşanmaması için PÜİS, Genel Müdürlük nezdinde yeniden girişimde bulundu. PÜİS'in bu girişimi üzerine Tehlikeli Mal ve Kombine Taşımacılık Düzenleme Genel Müdürlüğü tarafından PÜİS'e gönderilen yazıda; 31 Aralık 2014 tarihine kadar yapılacak yol kenarı denetimlerinde Eğitim Tamamlama Belgesinin, SRC 5 Belgesi muadili olarak kabul edileceği ve denetimle ilgili birimlerin bu şekilde talimatlandırıldığı ifade edildi.



Bayilerin herhangi bir cezai müeyyideyle karşılaşmaları için şoförlerini Ulaştırma Bakanlığına yetkilendirilen "Tehlikeli Madde Taşımacılığı Mesleki Yeterlilik Belgesine" sahip eğitim kurumlarında verilen kurslara göndermeleri ve şoförlerin sınavda başarılı olarak "Eğitim Tamamlama Belgesi" almaları gerekiyor.

PÜİS'in Tehlikeli Mal ve Kombine Taşımacılık Düzenleme Genel Müdürlüğü'ne yaptığı başvurunun tam metni şöyle:

Tehlikeli Maddelerin Karayoluyla Taşınması Hakkında Yönetmelik kapsamında tehlikeli madde taşıyan araç şoförlerine getirilen SRC 5 belgesi zorunluluğu 1 Ocak 2014 tarihinde yürürlüğe girecektir. Aşağıda sıraladığımız nedenlerden dolayı, SRC 5 belgesi zorunluluğunun en az 6 ay ertelenmemesi halinde bu konuda çok büyük mağduriyetler yaşanacaktır. Şöyle ki,

1. 2007 yılında yayınlanan yönetmelik ile tehlikeli madde taşıyan şoförlere SRC 5 belgesi alma zorunluluğu getirilmiş, ancak bu eğitimi verecek kurumlar, Ek'te yer alan tablodan da görüleceği üzere "Mesleki Yeterlilik Eğitimi Yetki Belgesini" 2010 yılında almaya başlamışlardır. 2010 yılında yurt genelinde sadece 3 eğitim kurumu (İstanbul'da) yetki belgesi alabilmiştir. 2011 yılında 2, 2012 yılında ise 5 eğitim kurumu bu yetkiyi almıştır. Bir başka ifadeyle,

2013 yılına gelindiğinde, akaryakıt sektöründe faaliyet gösteren 20 bini aşkın tanker şoförüne eğitim verecek kurum sayısı yurt genelinde İstanbul, Kayseri, İzmir, Mersin ve Ankara'da olmak üzere sadece 10 tane'dir. Dolayısıyla 2013 yılı için bu eğitimlerde büyük bir yığılma olması kaçınılmaz hale gelmiştir. 2013 yılında yetki belgesi alan 26 eğitim kurumundan 15'inin yılın ikinci yarısından sonra yetki belgesini alması ise bu yığılmaların yoğunluğunu arttırmıştır.

2. Bazı büyük şehirlerdeki eğitim kurumlarının yılda 6 kez, küçük şehirlerdeki eğitim kurumlarının ise yılda 4 kez bu eğitimleri verdiği ve toplamı 36 olan bu eğitim merkezlerinin sadece belirli illerde bulunması da bu eğitimlerin alınmasında önemli bir engel olmuştur. Ayrıca sınavların yeterli sıklıkta yapılması

bu olumsuzluğu daha da artırmıştır.

3. Yapılan araştırmalara göre bugüne kadar SRC 5 belgesi almak için bu eğitimlere başvuran 15 bin 200 kişiden, sadece 7 bin 300 kişi SRC 5 belgesine sahip olabilmıştır. 20 bini aşkın tankerin bulunduğu akaryakıt sektörünün yanı sıra, LPG sektörünün ve tehlikeli madde tanımı içinde yer alan diğer sektörlerdeki araç sayıları da dikkate alındığında, tehlikeli madde taşıyan şoförlerin yalnızca %20'si SRC 5 belgesi alabilmiş, %80'isi ise henüz bu belgeleri alamamıştır.

Yukarıdaki hususlar göz önüne alınarak, SRC 5 belgesi zorunluluğunun en az 6 ay ertelenmesi ve 1 Ocak 2014 tarihinden itibaren yol kenarı denetimlerinde SRC 5 belgesinin aranmaması hususunu tensiplerinize arz ederiz.

Karamazı Petrol ‘TP Bayrağını’ Elazığ’da dalgalandırarak



Elazığ’ın Kovancılar ilçesinde faaliyet gösteren ve PÜİS Elazığ Baştemsilcisi Mehmet Karamazı’ya ait olan Karamazı Petrol’ün açılışı 7 Haziran 2014 tarihinde çok sayıda davetlinin katılımıyla gerçekleştirildi.

Türkiye Petrolleri (TP) markası altında Elazığ’ın Kovancılar ilçesinde faaliyete giren Karamazı Petrol’ün açılışı 7 Haziran 2014 tarihinde gerçekleştirildi. Açılış törenine PÜİS Genel Başkanı Muhsin Alkan, Genel Sekreter Alaeddin Kavak, Genel Başkan Yardımcısı Davut Bülbüloğlu, Ankara Şube Başkanı İbrahim Uğurlu, Batman Şube Başkanı Aydın Sarı, Erzurum Şube Başkanı A. Vahit Bingöl ve Şube Başkan Yardımcısı Selçuk Erduman ile Şube Sekreteri Naci Genç, Kırıkkale Şube Başkanı Kemal Gözüyukarı, Trabzon Şube Başkanı Aytekin Çanakçıoğlu, TP Satış Müdürü Oktay Leblebicioğlu, Genel Müdür Danışmanı Zeki Görgün, Doğu Anadolu Bölge Müdürü Cengiz Akyıl ve çok sayıda davetli katıldı.

“TP markasını yücelteceğiz”

Törende açılış konuşması yapan PÜİS Elazığ Baştemsilcisi ve Karamazı Petrol’ün sahibi Mehmet Karamazı, dev-

lete ait ve yüzde 100 milli bir şirket olduğu için TP’yi tercih ettiklerini belirterek, istasyonlarında TP markasını yüceltmek için çalışacaklarını söyledi.





PÜİS Elazığ Baştemsilcisi ve Karamazı Petrol'ün sahibi
Mehmet Karamazı



TP Satış Müdürü
Oktay Leblebicioğlu

“300 bayi sayısına ulaşacağız”

Karamazı'nın ardından bir konuşma yapan TP Satış Müdürü Oktay Leblebicioğlu ise TP'nin henüz 7 yaşında olmasına rağmen hızla büyümeye devam ettiğine dikkat çekerek, “Türkiye Petrolleri, genç ve dinamik ekibiyle 2013 yılını dağıtım şirketleri içerisinde 6. sırada tamamladı. Bugün itibariyle 249 bayisi bulunan Türkiye Petrolleri bayi sayısını yıl sonuna kadar 300 bayie çıkarmayı hedeflemektedir” dedi.

“Sektöre yön veriyoruz”

TP'nin akaryakıt pazarında tüketici-

lerin uygun fiyata, kaliteli ve güvenle akaryakıt almalarını sağlayan milli bir kuruluş olduğunun altını çizerek, TP'nin aynı zamanda kamu alımlarında pazarı yönlendiren bir misyona sahip olduğunu kaydetti. Leblebicioğlu, “Gücünü milli değerlerimizden alan, sağlık, emniyet ve çevreye duyarlı, kaliteli ürün ve müşteri odaklı hizmet sunan, sürekli gelişerek büyüyen Türkiye Petrolleri, sektöre yön vererek bayrağını zirveye taşıyacaktır. Bu yolda milli kuruluşumuza verdiğiniz desteklerden dolayı hepinize teşekkür ediyor, istasyonumuzun Elazığımıza

ve ülkemize hayırlı uğurlu olmasını diliyorum” şeklinde konuştu.

Konuşmaların ardından istasyonun açılış kurdelesi PÜİS Genel Başkanı Muhsin Alkan, Genel Sekreter Alaeddin Kavak, TP Satış Müdürü Oktay Leblebicioğlu, Genel Müdür Danışmanı Zeki Görgün ve Karamazı Petrol'ün sahibi Mehmet Karamazı tarafından kesildi.



TP Satış Müdürü Oktay Leblebicioğlu tarafından, PÜİS Elazığ Baştemsilcisi ve Karamazı Petrol'ün sahibi Mehmet Karamazı'ya günün anısına plaket verildi



PÜİS Yönetimi, Karamazı Petrol'ün açılışında Mehmet Karamazı'yı yalnız bırakmadı

Bestgaz büyümeye devam ediyor

Bestgaz LPG Müdürü Fikret Özcan, yeni kurulan bir şirket olarak Bestgaz'ın pazar payını bir yılda yüzde 124 oranında arttırdığını belirterek, "Yakaladığımız bu hızlı büyüme ivmesini devam ettirerek, pazar payımızı çok daha yukarılara çıkaracağız. Amacımız hinterlandımızı genişleterek Türkiye'nin tüm bölgelerinde tüketicilere en kaliteli ürün ve hizmeti sunmaktır" şeklinde konuştu.

Kendinizden ve iş yaşamınızdan bahseder misiniz?

1967 yılında Nevşehir'in Ürgüp ilçesinde dünyaya geldim. Yüksek öğrenimimi İzmir Dokuz Eylül Üniversitesi Mühendislik & Mimarlık Fakültesi Makine Mühendisliği Bölümünde tamamladım. LPG sektöründeki profesyonel iş yaşamıma 1995 yılında Aygaz/Mogaz'da Dökmegaz Satış Mühendisi olarak başladım. 2013 yılı sonunda Aygaz/Mogaz'dan ayrıldım ve Bestgaz ailesine dahil oldum. Halen Bestgaz'da LPG Müdürü olarak görevimi sürdürüyorum. Evliyim ve bir kızım var.

Bestgaz'ın Türkiye LPG piyasasına yönelik orta ve uzun vadeli hedefleri hakkında bilgi verir misiniz?

Bestoil olarak 253 adet akaryakıt bayiliği ve Bestgaz olarak da 70 adet otogaz bayiliğimiz mevcut. Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu'nun (EPDK) Nisan 2014 verilerine göre, LPG pazarında Bestgaz olarak yüzde 0,33'lük bir pazar payına sahibiz. Bir önceki yılın aynı ayına göre pazar payımızı yüzde 124 oranında arttırmış bulunuyoruz. Yakaladığımız bu hızlı büyüme ivmesini devam ettirerek, pazar payımızı çok daha yukarılara çıkaracağız. Amacımız hinterlandımızı genişleterek Türkiye'nin tüm bölgelerinde tüketicilere en kaliteli ürün ve hizmeti sunmaktır.

Önümüzdeki dönem uygulayacağınız bayi stratejilerinin temel unsurları neler olacak? Özellikle hangi bölgelerde büyümeyi planlıyorsunuz?



Bestgaz LPG Müdürü
Fikret Özcan

LPG otogaz faaliyetimiz, daha çok İç Anadolu ve Karadeniz bölgelerinde yoğunlaşmış bulunuyor. Bunun yanı sıra Ege ve Marmara bölgelerinde de istasyon ağıımızı yaygınlaştırmak için çalışmalarımızı hızla sürdürmekteyiz. Öncelikle bu bölgelerdeki Bestoil bayilerine kaliteli hizmet sunabilmek yoğun bir çalışma yürütüyoruz.

Depolama kapasiteniz hakkında bilgi verir misiniz? Yeni depolama ve dolum tesisi yatırımınız olacak mı?

Kırıkkale ve Çorum'da LPG dolum tesislerimiz hizmet veriyor. Önümüzdeki dönemde, Çorum'daki tesisimizde kapasite artırımına gideceğiz. Yine orta vadede LPG ithalatı yapmayı hedefliyoruz. Bunun için de deniz bağlantısı olan yeni bir depolama tesisi kurmak için ön

çalışma başlatmış bulunuyoruz.

LPG sektöründe son dönemde bir daralma yaşıyor. Sizce bu daralmanın nedenleri nelerdir? Önümüzdeki dönemde, bu daralmanın devam edeceğini düşünüyor musunuz?

EPDK'nın hazırladığı 2013 yılı LPG Piyasası Raporu'na göre tüplügazda yüzde 5,4, dökmegazda yüzde 21,2 oranında bir azalma yaşanırken, otogazda ise yüzde 1,2 oranında artış olduğu görülüyor. Tüm LPG sektörü ise 2013 yılında yüzde 1,1 oranında küçüldü. Yine EPDK'nın 2014 yılının Nisan ayına ilişkin hazırladığı rapora göre, tüplügazda yüzde 4,1 küçülme yaşandı. Buna karşılık otogaz pazarında ise yüzde 2,6 büyüme gerçekleşti. Bu verilerden de görüleceği

gibi tüplügaz ve dökmegazdaki pazarın daralmasının en büyük nedeni doğalgaz ve LPG'nin üzerindeki verginin fazlalığından kaynaklanan fiyatının yüksekliğidir. Verginin yüksek olması nedeniyle her geçen sene bu segmentler daralmaya devam edecektir. Fakat tüplügaz segmentinin hiçbir zaman sona ereceğini düşünmüyoruz. Otogaz segmentinde ise büyümenin küçük oranlarda da olsa devam etmesini öngörüyoruz.

LPG'li araçların kapalı otoparklara girememesi sektörü olumsuz etkileyen konulardan biri. Bu sorunun giderilmesi için sizin çözüm önerileriniz nelerdir?

LPG'li araçların otoparklara girmesi ile ilgili olarak bu yılın başında Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB), Petrol Sanayi Derneği (PETDER), Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı, Makine Mühendisleri Odası (MMO) ve sektör temsilcileri, LPG'li araçların kapalı otopark sorununa yönelik bir toplantıda şöyle bir ortak formül üzerinde mutabık kaldı. Buna göre; Türk Standartla-

rı Enstitüsü (TSE), AVM otoparklarının taşıması gereken şartları belirleyen bir standart hazırlayacak. LPG'li araçlara uygun olmayan, otoparkı bulunmayan yeni AVM'lere de ruhsat verilmeyecek. Bakanlık buna göre mevzuat çalışması yapacak. Belediyeler, otoparkı uygun olmayan AVM'ye ruhsat vermeyecek, mevcut AVM'lerden de TSE'nin şartlarına uyulması istenecek. Kapalı otoparklara LPG'li araçlara uygun olarak havalandırma sistemi kurulacak, otoparklarda risklere karşı gaz alarmları olacak ve yangın söndürme sistemleri buna yönelik gerçekleştirilecek. Otoparkların elektrik sistemleri antistatik özellikli olacak. Otoparklar eksi katlarda olsa dahi havalandırma şartlarına uyacak. Bu formülün LPG'li araçların kapalı otopark sorununu önemli ölçüde çözeceğine inanıyorum.

EPDK'nın son dönemde hazırladığı piyasa raporlarında aerosol satışlarındaki artışa dikkat çekiliyor. Bu artışı nasıl yorumluyorsunuz?

Bilindiği gibi aerosol sanayisinde kullanılan LPG, ÖTV'siz olarak satılıyor. Son

dönemde aerosol satışındaki artış, akıllara bu LPG'nin otogaz olarak kullanılıp kullanılmadığı sorusunu getiriyor. Bu sorunu giderebilmek için tıpkı 10 numara yağ sorununda olduğu gibi, ÖTV'siz LPG teslimi yerine, vergi iadesi sisteminin uygulanmasının daha doğru olacağını düşünmektayız.

Son olarak Dergimiz aracılığıyla sektöre vermek istediğiniz bir mesaj var mı?

Öncelikle LPG'nin çevreci bir ürün olarak desteklenmesine yönelik stratejilerin belirlenmesi gerekiyor. Ayrıca, LPG sektörü için ulusal stok yükümlülüğü miktarının düşürülmesi gerektiğine inanıyorum. Segmentler arasında ÖTV farkı nedeniyle geçişlerin önlenmesi de çok önemli bir konu. Öte yandan, araçlarda kullanılan otogaz tanklarının üretimi ve kontrolü konusunda gerekli hassasiyetin gösterilmesi de şart. Bu hususlarda atılacak adımlar, LPG sektörünün önünün açılmasını sağlayacaktır. Dileğimiz, bu adımların bir an önce atılmasıdır.



MEPAŞ'tan PÜİS üyelerine indirimli elektrik



PÜİS Konya Şube Başkanı Ali Duran

Meram Elektrik Perakende Satış A.Ş. (MEPAŞ) ile PÜİS Konya Şubesi, PÜİS üyesi bayilerin indirimli elektrik kullanması konusunda protokol imzaladı.

Konya Dedeman Otel'i'nde düzenlenen imza törenine MEPAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş, PÜİS Genel Merkez Yönetim Kurulu Üyesi Erol Sözen, PÜİS Konya Şube Başkanı Ali Duran ile birlikte çok sayıda PÜİS üyesi katıldı.

PÜİS üyelerine fiyat avantajı

Törende bir konuşma yapan MEPAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş, 2013 yılında faaliyete başlayan MEPAŞ'ın 1 milyon 800 bin abonesi olduğunu belirterek, "Abonelerimizden 35 bin tane si indirimli elektrik kullanıyor. Bu sayıyı arttırmak için sivil toplum kuruluşları ile anlaşmalar yapıyoruz. PÜİS ile de böyle bir işbirliği yapmaktan dolayı büyük bir mutluluk duyuyoruz" dedi. Genel Müdür Uçmazbaş, protokol kapsamında serbest kullanıcı olacak PÜİS üyelerinin hizmet kalitelerinin artacağını, indirimli elektrik kullanarak fiyat avantajı yaşayacaklarını ve sürekli denetlenen bir şirketle çalışacakları için yaşayabilecekleri sorunların en aza indirgeneceğini ifade etti.

Kaçak akaryakıt bayilere zarar veriyor

PÜİS Konya Şube Başkanı Ali Duran da, sektörün sıkıntılarına dikkat çekti. Uzun süredir 10 numara yağ ile mücadele ettiklerini söyleyen Duran, bunun yanında Suriye'den gelen kaçak yakıtın satışlara darbe vurduğunu dile getirdi. Duran, "Bu durum biz bayilere olduğu kadar devlete de büyük ölçüde zarar veriyor. Binlerce lira vergi kaybına neden olmaktadır. Çevreye ve araçlara verdiği zararları da düşündüğümüz zaman milli servetin nasıl heba edildiğini çok iyi anlayabiliriz" ifadelerini kullandı.

Konya bayi sayısı bakımından birinci

Konya'da bayi sayısının da arttığına değinen Duran, Konya'nın petrol ruhsatı verilen birinci il olduğunu dile getirerek konuşmasını şöyle sürdürdü: "2012 yılı sonu verilerine göre istasyonlu bayilik lisansı İstanbul'da 732, Konya'da da 555'tir. Satış miktarı ise, günde ortalama istasyon başına İstanbul'da 11 bin 907 litre iken, Konya'da 2 bin 147 litredir. Konya'nın toplam tüketim miktarı Türki-



MEPAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş

ye geneli 7. sırayken, istasyon sayısının fazla olması nedeni ile istasyon başına düşen satış ortalamasında Türkiye'de 40. sıradayız. Yetkililerin bu durumu çok iyi analiz etmesi gerekiyor."

Yapılan konuşmaların ardından MEPAŞ ile PÜİS arasındaki indirimli elektrik kullanma anlaşması imzalandı. PÜİS üyelerinin indirimli elektrik kullanmasına yönelik protokol, PÜİS Genel Merkez Yönetim Kurulu Üyesi Erol Sözen, PÜİS Konya Şube Başkanı Ali Duran ve MEPAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş tarafından imzalandı.

Yeni nesil tank kontrol ünitesi OPW-Nano TURPAK farkı ile Türkiye pazarında

TURPAK

Yüksek kaliteli hizmet ve ürünleri ile akaryakıt sektörüne yön veren TURPAK, yeni nesil tank kontrol ünitesi OPW-Nano ile farklılık yaratmayı hedefliyor.

Mevcut pazar ihtiyaçları göz önünde bulundurularak geliştirilen ve en son teknoloji kullanılarak üretilen OPW-Nano, kullanıcı dostu ara yüzü ve 18 cm'lik renkli dokunmatik ekranı ile tüm bilgilere kolaylıkla ulaşılmasını sağlıyor.

Verilere uzaktan erişim imkanı

Geliştirilmiş uzaktan erişim teknolojisi sayesinde, uzaktan eğitim, uzaktan stok izlenmesi, muhtemel sızıntıların tespit edilmesi ve performans verilerinin gözlemlenmesine olanak sağlıyor. Ayrıca gerektiği durumlarda kullanılmak üzere, e-mail, SMS ve faks mesajı gönderebilme özelliğine sahip olan Nano, içerisinde bir adres defteri barındırarak, alarm ve olay durumlarından haberdar olunmasını sağlıyor.

Son teknoloji ürünü

Gelişmiş Multi-Drop teknolojisi sayesinde birden fazla tank, tek hat üzerinden sisteme bağlanabiliyor ve dış etkenlerden kaynaklanan ve haberleşmeyi etkileyen parazitleri minimum düzeye indiriliyor. Tek kontrol ünitesi ile 12 tank kontrol edilebiliyor. Yüksek kapasiteli kayıt birimi sayesinde 5.000 dolum, 5.000 alarm/uyarı ve 5.000 kaçak kaydına sistem hafızasından direkt ulaşılabilir. Rakiplerinden 4 kat fazla, 405 noktadan yapılan kalibrasyon işlemi ile, kalibrasyon cetvelleri oluşturulabiliyor, çıktıları USB bağlantılı yazıcı ile kolaylıkla alınabiliyor.

Nano Takvim Penceresi ile, kontrol ünitesinin işlevlerine veya tank üniteleri-

ne göre, dolum alarmları, performans göstergeleri gibi filtrelenebilir alarm ve ikazlara kolaylıkla ulaşılabilir. Sık kullanılan filtreler, favorilere eklenerek zaman tasarrufu sağlanabiliyor. Saatlik, günlük, haftalık ve aylık periyotlarda raporlama yapılabilir.

Opsiyonel olarak sunulan yoğunluk ölçüm protokolü ile ürün kalitesi gözetim altında tutulabiliyor. Gerçek zamanlı yakıt yoğunluğu raporlarından faydalanılabilir.

Geliştirilmiş ve kolay erişilebilir raporlama ve alarm menüsü ile mevcut stok, yapılmış çıkışların listesi, yapılmakta olan işler, yapılmış işlerin listesi, sızıntı testi gibi raporlara kolaylıkla ulaşılabilir.

Yine opsiyonel olarak sunulan, dünyada ilk ve tek SLD (Statical Leakage Detection) teknolojisi sayesinde, satış yapılırken dahi, tanktaki sızıntı otomatik olarak EPA standartlarında (0,378lt/saat) tespit edilebilir.



Petrol piyasası mevzuatı kapsamında bayilerin temel yükümlülükleri

Av. Hasan Kurt /Ankara Barosu



O 4/12/2003 tarihli ve 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu'nun 20 Aralık 2003 tarihinde Resmi Gazete'de yayımlanmasıyla Türkiye akaryakıt sektörü açısından yepyeni bir dönem başlamıştır. 5015 sayılı Kanun yürürlüğe girinceye kadar çeşitli Bakanlar Kurulu Kararları ile Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığının çıkardığı tebliğlerle düzenlenen, akaryakıt fiyatlarının Devlet eliyle belirlendiği, sektörün baş aktörlerinin kamuya ait şirketler olduğu, kaçak ve standart dışı ürün sorunlarından muzdarip, kayıt dışılığın oldukça yüksek olduğu ve ancak kamu denetiminin de yetersiz kaldığı petrol piyasası, artık faaliyetlerinin tâbi olduğu temel bir yasaya kavuşmuş ve piyasa aktörlerinin karşısına Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) muhatap olarak çıkarılmıştır.

"Yurt içi ve yurt dışı kaynaklardan temin olunan petrolün doğrudan veya işlenerek güvenli ve ekonomik olarak rekabet ortamı içerisinde kullanıcılara sunumuna ilişkin piyasa faaliyetlerinin şeffaf, eşitlikçi ve istikrarlı biçimde sürdürülmesi için yönlendirme, gözetim ve denetim faaliyetlerinin düzenlenmesini sağlamak" amacına matuf 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu, bu amaca ulaşmak için piyasaya ve piyasa aktörlerine yönelik birçok yeni hak ve yükümlülük getirmiştir. Bu hak ve yükümlülükler, EPDK tarafından çıkarılan ikincil mevzuatla daha da artırılmış ve ayrıntılandırılmıştır.

5015 sayılı Kanun'da yer alan yükümlülüklerle paralel olarak piyasayı disipline etmek adına Kanunda bu yükümlülüklerle aykırı davrananlar için çok ciddi yaptırımlara (lisans iptali, mühürleme, para cezası ve hatta hapis gibi) yer verilmiştir. Kanunda bu yeni yapıya uyum sağlamak için de piyasa aktörlerine 1 yıl ve 3 aylık bir geçiş süreci tanınmıştır.

Ne var ki, Kanuna uyum için piyasa aktörlerine tanınan geçiş sürecine rağmen birçok piyasa aktörü hakkında yükümlülüklerine aykırı davrandığı gerekçesiyle EPDK tarafından çeşitli yaptırımların uygulandığı ve yaptırım uygulanan girişimci sayısının zamanla azalmasına rağmen bugün bile azımsanmayacak miktarda olduğu görülmüştür. EPDK'nın bugüne kadar petrol piyasasında faaliyet gösteren girişimcilere uyguladığı idari para cezalarının miktarı, 1 Milyar Doları bulmuş; idari para cezası uygulanan girişimci sayısı ise 10.000'e yaklaşmıştır.

Neden bu kadar çok cezanın uygulandığına ve uygulanmaya devam edildiğine ilişkin farklı kesimlerce farklı gerekçeler ortaya atılabilir: Kanun'daki cezaların ağır olması, Kanun'da bir ihtar/uyarı müessesesinin bulunmaması, EPDK'nın yaklaşımı, yeni yükümlülüklerle uyum için yeterli sürenin verilmemesi, Kanun ve piyasa gerçeklerinin uyuşmaması, kalıplaşmış eski alışkanlıkların terk edilememesi vb. Ancak, Kanun'un yürürlüğe girdiği tarihten bu yana gözlemlenen bir gerçek var ki piyasada faaliyet gösteren girişimcilerin yükümlülükleri konusunda çok ciddi bir bilgi eksikliği bulunmaktadır. Ceza hukukunun temel ilkelerden biri "Kanunu bilmemek mazeret sayılmaz." ilkesidir. Dolayısıyla sırf bilgisizlikten dolayı yükümlülüğünü ihlal ederek kabahat işleyen birisinin, bu bilgisizliğe sığınarak cezadan kurtulması mümkün değildir. Bu nedenle özellikle petrol piyasasında faaliyet gösteren birisinin, Kanun'da öngörülen ağır cezalardan kendisini koruyabilmesi büyük oranda ancak yürütmüş olduğu faaliyete ilişkin yükümlülüklerini eksiksiz olarak bilmesine ve mevzuat değişikliklerini yakından takip etmesine bağlıdır.

Petrol Ürünleri İşverenler Sendikası, herkesin bildiği üzere bir bayi sendikasıdır ve temel hedeflerinden biri de üyelerini bilgilendirmektir. Sendikanın yayımladığı bu periyodik derginin de, önceki sayıları ve içeriği göz önünde bulundurulduğunda bu bilgilendirme misyonunu başarıyla taşıdığı ortadadır. Bu misyona bir nebze katkı sağlamak ve bayi kesimini doğru yönlendirmek adına, EPDK tarafından yakın zamanda yayımlanan mevzuat değişiklikleri de taranarak, bayilerin 5015 sayılı Kanun ve diğer petrol piyasası mevzuatından kaynaklanan yükümlülükleri aşağıda liste halinde çıkarılmıştır.

Lisansa İlişkin Yükümlülükler

- Bayilik faaliyeti yapmak isteyenle-

rin, akaryakıt alımı yapmadan önce mutlaka EPDK'ya başvuru yaparak durumuna uygun (istasyonlu-istasyonsuz, akaryakıt-ihrakiye) bayilik lisansı alması gerekir.

- Bayi, EPDK'dan almış olduğu lisans- ta kayıtlı bilgilerden herhangi birisinde değişiklik olması halinde 2 ay içerisinde EPDK'ya lisans tadili başvurusu yapmalıdır.
- Bayi, tarım sektörünün ihtiyaçları için perakende satış yaptığı seyyar tanker ve köy pompasını lisansına derç etmelidir. Sadece istasyonlu bayilik lisansı sahipleri, tarım sektörünün ihtiyaçları için seyyar tanker ve köy pompası işletebilir.

Ürün Alımına İlişkin Yükümlülükler

- Bayi, lisansı kapsamında pazarlayacağı akaryakıtı sadece sözleşme imzaladığı ve lisansına kaydettirdiği dağıtıcıdan temin etmek zorundadır. Dağıtıcısıyla sözleşmesi herhangi bir nedenle sona ererse, yeni bir dağıtıcı ile sözleşme imzalayıp, lisans tadili yaptırmadan yeni dağıtıcıdan akaryakıt almamalıdır.

Ürün Satışına İlişkin Yükümlülükler

- Bayi, dağıtıcısından temin ettiği akaryakıtı sadece nihai kullanıcılara satmak zorundadır. Akaryakıtı tüketiciye değil de başka bir lisans sahibine (Bayiye) satmak yasaktır.
- İstasyon haricinde motorlu kara taşıtlarına (yakıt depolarına) akaryakıt ikmal yapılamaz (Tarım sektörünün ihtiyaçları için lisansa kayıtlı seyyar tanker ve köy pompasından yapılan ikmaller hariç).
- Motorlu kara taşıtlarına akaryakıt türlerinden; yakıt nafta, gazyağı, jet yakıtı, fuel oil türleri ve yakıt biodizel ikmal etmek yasaktır.

- Bayi, sadece dağıtıcısının lisansına kayıtlı akaryakıt türlerini satabilir. Örneğin dağıtıcı, sadece motorin türleri için lisans almışsa o dağıtıcının bayisi motorin dışında akaryakıt satamaz.
- İstasyonsuz kategorili bayilerin benzin türleri ile motorin, kırsal motorin, jet yakıtı ve otobiodizel satışı yapması yasaklanmıştır.

Ürün Kalitesine İlişkin Yükümlülükler

- Bayinin satışını yaptığı akaryakıtların, teknik düzenlemelere (ilgili standartlara) uygun olması ve yeterli seviyede ulusal marker içermesi gerekir.
- Bayi sattığı akaryakıtı, tağşiş ve/veya hile amacıyla başka ürün katar, karıştıramaz.
- Bayi, akaryakıtın kullanım amacını ve niteliğini değiştirmemekle yükümlüdür.

Bildirim Yükümlülükleri

- Bayilik sözleşmesinin dağıtıcı tarafından tek taraflı noter aracılığıyla çekilmiş fesih ihbarnamesiyle sona erdirilmesi halinde, ihbarnamenin tebellüğ edildiği/alındığı tarihten itibaren bir ay içerisinde bayi durumu yazılı olarak EPDK'ya bildirmek zorundadır.
- Bayi, mevcut dağıtıcıyla sözleşmesini yenilediği zaman, sözleşmenin bir örneğini EPDK'ya bildirmelidir.
- Bayinin bir tüzel kişi (şirket) olması halinde; şirketin ortakları, yönetim kurulu başkan ve üyeleri ya da yetkilileri değişirse bayi durumu yazılı olarak ve gerekli belgelerle EPDK'ya 2 ay içinde bildirmelidir.

Tesise İlişkin Yükümlülükler

- Tesislerin (istasyonun) tasarımı, yapım ve montajı, test ve kontrolü,

işletmeye alınması ve işletilmesi, bakım ve onarımı, tesislerde asgari emniyetin sağlanmasında, öncelik sırasıyla TS veya EN standartlarına veya bu standartlar da yoksa TSE tarafından kabul gören diğer standartlara uyulması gerekir.

- İstasyonda; kaçak akaryakıt veya sahte ulusal marker elde etmeye, satmaya ya da herhangi bir piyasa faaliyetine konu etmeye yarayacak şekilde lisansa esas teşkil eden belgelerde belirlenenlere aykırı sabit ya da seyyar tank, düzenek veya ekipman bulundurmak yasaktır.
- Yine taşıyıcı ve/veya hile amacıyla akaryakıtı katılabilecek ürünleri istasyonda bulundurmak yasa dışıdır.
- Bayi, bayilik sözleşmesinin herhangi bir nedenle sona ermesinden itibaren, bir ay içerisinde eski dağıtıcı ile ilgili tüm belirtileri kaldırmak ve

faaliyete, sözleşme yapılan yeni dağıtıcının ürünlerinin pazarlandığı anlaşılacak şekilde devam etmek zorundadır.

Otomasyon Sistemine İlişkin Yükümlülükler

- Bağlı olduğu dağıtıcı lisansı sahibinin yazılı izni olmadan istasyon otomasyon sistemine müdahale etmemelidir.
- İstasyon otomasyon sisteminde meydana gelen arızaları en geç 24 saat içerisinde dağıtıcı lisansı sahibine bildirmelidir.
- Yaptıkları dış satışlara ilişkin satış belgelerini, dağıtıcı lisansı sahibince düzenlenen irsaliyeler ile eşleştirmeli ve dağıtıcı lisansı sahibine bildirmelidir.
- Bakım onarım ve arıza durumlarında, bakım onarıma veya arızaya

konu ilgili tank ve pompadan akaryakıt satışı yapmamalıdır.

Akaryakıt Fiyatlarına İlişkin Yükümlülükler

- Bayi, akaryakıt fiyatlarını ilan panosunda güncel olarak ilan etmek zorundadır.
- Ayrıca, pompa adasında yer verdiği fiyatların ilan panosundakilerle aynı olması gerekir.
- İlan panosunda ve pompa adasında değişiklik yapmadan yeni fiyattan akaryakıt satmamalıdır.
- Tavan fiyat uygulaması halinde uygulama süresince hiç bir surette tavan fiyatın üstünde akaryakıt satılamaz.

Sigorta Yükümlülüğü

- Bayiler, faaliyetlerinin üçüncü kişiler nezdinde oluşturabileceği bedeni ve maddi zarar veya ziyanları tazmin etmek için gerekli mali sorumluluklara ilişkin sigortalamaları yapmakla yükümlüdür.

VEFAT VE BAŞSAĞLIĞI

İpragaz Kurumsal İletişim Yöneticisi Şebnem Seçkin'in babası

Muammer Afif Seçkin,

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı eski Müsteşarı ve Ciner Holding Enerji Grubu Başkanı

Doç. Dr. Sami Demirbilek

Akaryakıt sektörünün duayenlerinden, PÜİS Yüksek Konseyi eski Başkanlarından

Aydın Çıkıkcı,

Sendikamız üyesi, Erzurum merkez bayisi Canip Çiltaş'ın annesi

Bahriye Çiltaş,

Akaryakıt sektörünün duayenlerinden, PÜİS Trabzon Şubesi eski Başkanlarından ve PÜİS Genel Merkez Genel Yönetim Kurulu eski Üyelerinden merhum Tahsin Armutcu'nun eşi,

Anadolu LPG ve SİAD Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Atalay Armutcu'nun annesi

Şadıman Armutcu,

PÜİS Antalya Şube Yönetim Kurulu Üyesi Metin Küstür'ün babası

Turgut Küstür,

PÜİS Genel Sekreteri ve PÜİS Genel Merkez Yönetim Kurulu Üyesi Alaeddin Kavak'ın kardeşi

İzzettin Kavak,

vefat etmişlerdir.

PÜİS Camiası adına, vefat eden yukarıda adları yazılı merhume ve merhumlara bir kere daha Tanrı'dan rahmet, yakınlarına başsağlığı dileriz.

(Sıralama, vefat tarihlerine göre yapılmıştır)