



Üstün Performans



KALİTE GÜÇ KATAR

Müşteri Hizmet Hattı
0800 314 60 03

www.moil.com.tr



**PETROL ÜRÜNLERİ
İŞVERENLER SENDİKASI**

YAYIN ORGANI

Mart 2017- Sayı:47

www.puis.org.tr

puis@puis.org.tr

**PETROL ÜRÜNLERİ
İŞVERENLERİ SENDİKASI**

ADINA SAHİBİ

İmran OKUMUŞ

(Genel Başkan)

SORUMLU YAZI İŞLERİ

MÜDÜRÜ

Mehtap BAKIR

İDARE MERKEZİ

Çiğdem Mah. 1545. Sok. No:7

Çankaya / ANKARA

Tel: (0312) 287 77 21

Fax: (0312) 287 73 80

Basım Tarihi

22 Mart 2017

DERGİNİN TÜRÜ

Yerel Süreli Yayın

Grafik-Tasarım

MedyaTime

Çetin Emeç Bul. 1322. Cad.

No: 64/6 Öveçler / ANKARA

Tel: (0312) 472 86 12

Fax: (0312) 472 86 23

Baskı

Dumat Ofset Matbaacılık

San.Tic.Ltd.Şti.

Bahçekapı Mah. 2477 Sk. No:6

Şaşmaz-Etimesgut/ANKARA

Tel:(0312) 278 82 00

Dergimize gönderilen yazılar
iade edilmez. Yazıları yayınlayıp
yayınlamamak veya bir kısmını
yayınlamak derginin tasarrufudur.
Yazılardaki sorumluluk yazarlarına
aittir. Dergimiz basın ahlak
yasalarına uyar.

İÇİNDEKİLER

EPDK 15 yaşında	6
Okumuş'tan Müsteşar Dönmez'e kanun değişikliği talebi	8
EPDK daire başkanlıklarında kritik değişiklikler	9
PÜİS'ten EPDK'ya yoğun ziyaretler	10
TOBB LPG Meclisi Ankara'da toplandı.....	13
Yarım asırlık çınar: PÜİS	14
Aytemiz Akaryakıt Dağıtım A.Ş. Genel Müdürü Ahmet Eke: "Ülkemize ve akaryakıt piyasasına güveniyoruz"	28
PÜİS'in Olağanüstü Genel Kurulu Ankara'da gerçekleştirildi	30
Petroleum İstanbul basın toplantısı yapıldı	34
Akaryakıtta birleşme ve satın alma trendi devam ediyor.....	36
Opet müşterisinin memnuniyeti bir kez daha tescillendi	38
Opet ile "şans yolu" tekrar açıldı!.....	39
PÜİS yeni şubeleriyle gücüne güç katıyor	40
Petrol Ofisi'ni 1.36 Milyar Euro'ya Vitol aldı.....	44
Gençlerin enerjisi PÜİS'e güç katacak	46
Akaryakıt depo ve antrepolarında sayaç uygulaması başladı.....	48
"Sayaç uygulaması" TOBB Petrol Meclisi'nin gündeminde.....	49
PÜİS'in 50. kuruluş yıldönümü	50
"Sanayide Enerji Verimliliği Proje Yarışması"nda İzmit ve Kırıkkale rafinerisine ödül.....	52
Petrol ve LPG piyasası denetim yönetmeliklerinde değişiklik	53
PÜİS, ADR uygunluk/taşıt uygunluk belgesi konusunda bayileri uyardı	54
GİB'den akaryakıt istasyonlarına 3,5 milyon lira ceza	55
TECO, kültürel değerlerimize de sahip çıkıyor	56
TLPGD Yönetim Kurulu Başkanlığı'na Selim Şiper yeniden seçildi	58
Faber: "Shell, günde 1 milyondan fazla ziyaretçi alıyor"	58
Türkiye sürdürülebilir enerjide 23. sırada	58
PÜİS'ten bayilere "takograf" uyarısı.....	59
"Biyodizel kullanımı yıllar içinde artacak"	60
Başvuruda gecikenler 5 katı lisans bedeli ödeyecek	63
Av. Mehmet Suat Kayıkçı: Petrol ve LPG piyasası kanunlarındaki idari para cezalarının Anayasa'ya aykırılık durumu	64
Adıyaman'daki otogazcılara rekabet soruşturması.....	66
Tayfun Turcan: "Turcan Taşımacılık olarak 1973'ten beri hizmet sunuyoruz".....	67
EPDK'dan temin ve satış arasındaki ÖTV uyumsuzluğuna tedbir	68
Türkiye'nin en büyük araç yıkama tüneli Tekser'den.....	69



08

OKUMUŞ'TAN MÜSTEŞAR DÖNMEZ'E
KANUN DEĞİŞİKLİĞİ TALEBİ



10 PÜİS'TEN EPDK'YA
YOĞUN ZİYARETLER



46 GENÇLERİN ENERJİSİ
PÜİS'E GÜÇ KATACAK



PÜİS'İN OLAĞANÜSTÜ GENEL KURULU
ANKARA'DA GERÇEKLEŞTİRİLDİ

30

PÜİS teşkilatı daha da güçlenecek

Bildiğiniz üzere Türkiye çok kritik bir dönemecten geçiyor. Önümüzde ülkenin geleceğini şekillendirecek bir referandum süreci var. Öte yandan karanlık eller tarafından ülkemiz ekonomisi üzerinde oynanmaya çalışılan oyunlarla mücadele etmeye çalışıyoruz. Örneğin çeşitli spekülasyonlar neticesinde döviz kurunda meydana gelen büyük dalgalanmalar birçok ekonomik göstergeyi olumsuz etkiliyor. İşte böyle bir ortamda sektörümüzde ülke ekonomisi için de çok önemli sayılacak birleşme ve satın almalar gerçekleşiyor. Son olarak geçtiğimiz günlerde akaryakıt sektörünün en büyüğü olan Petrol Ofisi Hollanda merkezli Vitol Grubu tarafından 1 milyar 368 milyon Euro'ya satın alındı. Sadece bu örnek bile ekonomimizin sağlam temellere oturduğunun ve yabancı sermaye tarafından güvenilen bir yapıda olduğunun en açık göstergesidir.

2006 yılında büyüklüğü 40 milyar lira olan petrol piyasası on yıl içinde üç misli büyüyerek 120 milyar liralık bir piyasa haline geldi. Bu büyümede ülkemiz ekonomisinin gelişmesi ile birlikte kaçak akaryakıtın kontrol al-

tına alınmasının da önemli payı bulunuyor. Son 10 yıllık döneme bakıldığında hızla büyüyen akaryakıt sektörüne yabancı yatırımcılarının ilgisi hiç azalmadı. Tüm dış müdahalelere rağmen bu ülke büyük bir ülkedir ve her türlü olumsuzluğu göğüsleyecek kudrete sahiptir. Önümüzdeki yıllarda da hem akaryakıt sektörü hızlı büyümesini sürdürecektir, hem de her zaman yatırımcıların ilgi odağı olmaya devam edecektir.

PÜİS de, hızla büyüyen Türkiye'ye benzer biçimde teşkilat yapısını güçlendirerek büyümeye devam edecek. Peki nasıl büyüyeceğiz? Öncelikle var olan 15 şubemize 8 yeni şubeyi ekleyerek teşkilat yapımızı daha örgütlü hale getireceğiz. Şu ana kadar 5 yeni şubemizin kuruluşunu tamamladık. Diğer 3 şubemizin kuruluş çalışmaları ise tüm hızıyla devam ediyor. Dergimiz yayınlandığı dönemde kalan şubelerimizin kuruluş çalışmalarının tamamlanacağını öngörüyoruz.

Bizi belki de en çok heyecanlandıran çalışma ise genç petrolcülerin PÜİS'e katılımını hızlandıracak olan PÜİS Gençlik Kolları'nın kuruluşu oldu. Bu yılın başından itibaren tüm



İmran OKUMUŞ
PÜİS Genel Başkanı

yurtta “PÜİS Gençlik Kolları”nın teşkilatlanması için seferberlik başlattık. Şu ana kadar onlarca şehirde gençlerimiz PÜİS çatısı altında bir araya gelerek kendi kurullarını oluşturdu, yüzlerce yeni genç arkadaşımız PÜİS’le tanıştı. Önümüzdeki dönemde PÜİS Gençlik Kollarının bulunmadığı tek il kalmayacak. Belki de siyasi partilerden sonra en yaygın gençlik teşkilatı bizimki olacak.

Bildiğiniz gibi bu yıl Sendikamız için ayrı bir önem taşıyor. Çünkü bu yıl 50. Kuruluş Yıldönümümüz. Bu vesileyle Sendikamızın kurucularını saygı ve minnetle anıyoruz. Kurulduğu günden bu yana Sendikamız için büyük bir özveriyle çalışıp emek harcayan başta Onursal Genel Başkanımız İsmail Aytemiz olmak üzere tüm PÜİS yöneticilerine en derin şükranlarımızı sunuyoruz. PÜİS bugün sektörün en saygın ve önemli kuruluşu ise bunda geçmiş dönemde görev alan her bir yöneticinin büyük payı var. Onların bu sektöre ve Sendikamıza kattıkları değeri unutmamak, hiç bir zaman da unutmayacağız. Öte yandan yürüttükleri özverili çalışmalarla 15 ildeki şube başkanlarımıza ve yöneticilerine, 81 ildeki baştemsilcilerimize,

919 ilçedeki temsilcilerimize ve tecrübeleriyle bizlere daima ışık tutan Yüksek Konseyin saygıdeğer üyelerine de sonsuz teşekkürlerimizi sunuyorum. Yeni kurulan ve kurulacak olan şubelerimizde görev alan tüm meslektaşlarımın PÜİS camiasına ve sektöre önemli katkılar sunacağına inancım tamdır.

50. Kuruluş Yıldönümümüz vesilesiyle sektörün en köklü kuruluşu olarak misyonumuza uygun biçimde sektörün tüm taraflarının bir araya geleceği, aynı masa etrafında oturacağı çeşitli etkinlikler düzenlemeyi planlıyoruz. Her zaman söylediğimiz gibi birlik, beraberlik olmadan, sağlıklı diyalog kurulmadan sektörümüz de yaşanan sorunlarla başa çıkmamız mümkün değil. Göreve geldiğim ilk gün PÜİS’in sektörde birleştirici bir unsur olarak üzerine düşen görevleri yerine getireceğinin sözünü vermiştim. Sektörde uzlaş gerektiren her konuda elimizi taşın altına sokarak bu sözümüzü tuttuk. 50. Yıl etkinliklerimiz kapsamında da sektörün tüm taraflarını bir araya getirmeyi hedefliyoruz. Dilerim PÜİS’in 50. Kuruluş Yıldönümü, tüm tarafların büyük aile resminde yer almasına vesile olur.

EPDK 15 YAŞINDA



EPDK'nın 15. kuruluş yıldönümü yemeğinde konuşma yapan EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz, EPDK'nın 15 yılı aşan deneyimiyle enerji piyasalarının serbestleştirilmesi ve düzenlenmesinde artık çalışmalarını yakından takip edilen bir kurum haline geldiğini belirterek, "Vatandaşlarımızın enerjiyi daha kaliteli kesintisiz ve daha ekonomik olarak kullanması, milli ve yenilenebilir enerji kaynaklarının ülkemize kazandırılması, Türkiye'nin 2023 hedeflerine ulaşması için üzerimize düşen sorumluluğu bihakkin yerine getirmeye devam edeceğiz. Şunu gururla ifade edebiliriz, uluslararası işbirliklerimiz ile pek çok ülkenin düzenleyici kurum ve kuruluşları için örnek teşkil etmekteyiz" dedi.

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK), 15. kuruluş yıldönümünü Enerji Uzmanları Derneği'nin (EUD) düzenlediği yemek ile kutladı. Yemeğe Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Berat Albayrak, EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz, Kurul Üyeleri, EPDK eski Başkanları, Daire Başkanları ve uzmanlar katıldı.

"BAZI KANSERLİ HÜCRELERİ ATTIK"

2016'nın zor bir yıl olduğunu ve yaşanan olağanüstü süreçten EPDK'nın da etkilendiği kaydeden Yılmaz, "Bunun neticesinde kurumdan bazı kanserli hücrelerin atılması da geleceğimiz adına kurumun daha iyi işleyen daha milli bir kurum olacağı konusunda bana bir cesaret verdi" diye konuştu. Yılmaz 15 Temmuz darbe girişiminin ardından EPDK'da yaşananlara ilişkin şu ifadeleri kullandı:

"Şunu açıklıkla söylemek istiyorum, yaşadığımız o berbat günün ertesi günü bazı personelimiz 'Sayın Başkanım, eğer bize 20 saat çalışmak düşüyorsa biz kesinlikle gocunmadan, aşkla şevkle çalışmaya hazırız' diyerek bizzat şahsıma geldiler. Bu çalışma azmiyle bu vatan kaygısıyla böyle bir milli bakışın kurumumuzu nereye götüreceği konusunda müthiş bir umutla beslenmiş oldum."

ESKİ BAŞKANLARA TEŞEKKÜR

Bugüne kadar EPDK'ya emek



Berat Albayrak
Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı

vermiş bütün eski başkan ve Kurul üyelerinin liyakate önem verdiğini anlatan Mustafa Yılmaz, “Biz de bu gayretle çalışmaya devam ediyoruz. Onlara eski demek çok doğru olmaz, onlar eskimeyen arkadaşlarımız. Neden, çünkü buradaki görevleri bittiği takdirde enerji sektörümüzde, ülkemize bir şekilde bilgi ve donanımlarından tecrübelerinden istifade ettirmek için gayret sarf ediyorlar” diye konuştu.

“TÜRKİYE ARTIK SÖZ SÖYLEYEN BİR OYUNCU OLACAK”

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Berat Albayrak da, Türkiye’nin büyüme ve başarı hikayesinde enerjinin dinamo etkisi oluşturduğunu belirtti. Albayrak, başkanlık olarak yerli ve yenilenebilir enerji kaynaklarına önem verdiklerini hatırlatarak, “Yılda ortalama 50 milyar dolar enerji ve maden ithalatına veren bir ülkeden, bir bakmışsınız 10 sene sonra enerji ihraç etmeye başlamış bir ülke olmuşuz. Türkiye olarak enerjiyi daha kaliteli ve ucuz şekilde topluma kazandır-

ma, ulaştırma hedefimiz var. Bunun ötesinde büyük Türkiye’nin artık bölgesel ve küresel noktada önemli bir hammadde olan enerjide, büyük resimde, söz söyleyen bir oyuncu olması ge-

reliyor. Bunu inşa etmemiz lazım” diye konuştu.

“ENERJİ İTHALATINI AZALTACAĞIZ”

Türkiye’nin geçen yıl elektrik üretiminin yüzde 49.3’ünü yerli kaynaklardan sağladığını söyleyen Albayrak şöyle konuştu:

“Önümüzdeki 10 yılda elektrik üretiminde yerli kaynakların payını en az üçte ikiye çıkarmamız lazım. Bu yıl bu oranı yüzde 50’nin üzerine taşımalıyız. Hep birlikte omuz omuza çalışacağız. Bundan sonra daha fazla kaynak arayacağız, düzenleme yapacağız ve yatırımcının önünü açarak üçlü kazan-kazan resmi-ne çok yoğun destek olacağız. Nükleeri de yapacağız, yerli kömürü de yapacağız. Daha zengin kalorifik değerli olan kaynaklarımızı geliştirmemiz lazım. Türkiye enerji için yılda 50 milyar dolar dışarı verirken, daha az vermeye başlayacak.”



Mustafa Yılmaz
EPDK Başkanı

OKUMUŞ'TAN MÜSTEŞAR DÖNMEZ'E KANUN DEĞİŞİKLİĞİ TALEBİ



PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş ve Genel Sekreter Güner Yenigün, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez'i ziyaret etti. Sektörün ve bayilerin gündemindeki sorunları Müsteşar Dönmez'e aktaran Genel Başkan Okumuş, lisanslama sürecinde bayilere kesilen idari para cezaları, 5015 sayılı Kanun'un ceza maddelerinde yapılan değişiklikleri içeren kanun değişikliği tasarısı, sorumlu müdür uygulaması ve maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan satışlar konusunda yaşanan sıkıntılara dikkat çekti.

5015 sayılı Kanun'da yer alan cezaların çok yüksek olduğuna dikkat çeken PÜİS Genel Başkanı Okumuş, "Sayın Müsteşarım biliyorsunuz mevcut haliyle cezalar çok yüksek ve uyarı mekanizması yok. EPDK ile birlikte yürüttüğümüz çalışma sonucun-

PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Müsteşarı Fatih Dönmez'e, 5015 sayılı Kanun'un ceza maddelerinde yapılan değişiklikleri içeren kanun değişikliği tasarısının bir an önce yasalaşması talebini iletti.

da hazırlanan Kanun değişikliği tasarısında cezalarda bir indirimle gidildi. Ayrıca Kanun'da olmayan uyarı mekanizması da tasarıda yer alıyor. Bu tasarı şu anda Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nda. Tasarının bir an evvel yasalaşması için desteğinizi bekliyoruz" dedi.

Bayilere EPDK tarafından verilen idari para cezalarının 20'de 1 oranında düşürülmesi halinde özellikle kırsal kesimde yaşayan bayilerin mağduriyetlerinin önleneyeceğini belirten PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş: "Bunu yaptığınız takdirde tüm bayilerin duasını alırsınız" şeklinde ko-

nuştı.

"SORUMLU MÜDÜR UYGULAMASI KALDIRILMALI"

Sorumlu müdür uygulamasının sektör ve özellikle bayiler için büyük bir yük olduğunu belirten Okumuş, "Üzerimizdeki en büyük yüklerden biri sorumlu müdür uygulaması. Bildiğiniz gibi Avrupa'da istasyonlarda self servis var. Tüketici aracından inip yakıt ikmalini kendisi yapıyor. Bu durum orada bir tehlike yaratmıyor da, burada mı yaratıyor? Bizler için külfet kapısı olan sorumlu müdür uygulamasının kaldırılmasını talep ediyoruz" dedi.

14 yıl önce yürürlüğe giren 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu'nun sektörün ihtiyaçlarına artık cevap vermediğini ve değişmesi gerektiğini vurgulayan Genel Başkan Okumuş, "Kanun'un bir an önce değişmesini talep ediyoruz" dedi.

2017 yılının PÜİS'in kuruluşunun 50. Yıldönümü olduğunu belirten Genel Başkan Okumuş, "50. Kuruluş Yıldönümümüzde teşkilat yapımızı genişlettik ve daha da güçlendirdik. Bu yıl 8 bölgede 8 yeni şube kurduk. 15 olan şube sayımızı 23'e çıkardık. Ayrıca PÜİS Gençlik Kollarını kurarak, akaryakıt bayilerinin çocuklarının PÜİS'e üye olmasını sağladık. Bu çocuklar arasında avukat, mühendis, doktor, bilişimci gibi çok farklı mesleklerden gençler var. Gençlerin bilgi, donanım ve enerjisini PÜİS'e aktardık. Bugün Edirne'den



Hakkari'ye, Kars'a kadar PÜİS'in olmadığı bir il yok" dedi.

"KANUNUN CEZA MADDESİNDE DEĞİŞİKLİK YAPACAĞIZ"

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Müsteşarı Fatih Dönmez 5015 sayılı Kanun'un ceza maddelerinde değişiklik yapılmasına ilişkin kanun tasarısını en kısa za-

manda TBMM'ye göndereceklerini ifade ederek, "Benzer şekilde LPG piyasasındaki cezalarda da değişiklik yapılması gerekiyor. Bu konuda da bir çalışma başlatacağız" dedi. Müsteşar Dönmez, 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu'nun yeniden yapılandırılması için de bir çalışma başlatacaklarını sözlerine ekledi.

EPDK DAİRE BAŞKANLIKLARINDA KRİTİK DEĞİŞİKLİKLER

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu'nda (EPDK) bazı Daire Başkanlıklarına yeni atamalar yapıldı.

EPDK'da gerçekleştirilen kritik görev değişiklikleri çerçevesinde, Yılmaz Tamer Denetim Daire Başkanı olurken Mehmet İbiş Başkan Danışmanlığına atandı. Grup Başkanı Muhammed Demir LPG Piyasası Daire Başkanı olurken, Grup Başkanı Elif Yıldırım ise Hukuk Daire Başkanı görevine getirildi. Ayrıca, Murat Baykara Kamulaştırma Daire Başkanı olarak, Elif Ferdal Karakaş da Başkan Danışmanlığına atandı.



PÜİS'TEN EPDK'YA YOĞUN ZİYARETLER



PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş ve PÜİS Genel Sekreteri Güner Yenigün, EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz, EPDK İkinci Başkanı Ümit Kayrak, EPDK Kurul Üyesi Fazıl Şenel, EPDK Kurul Üyesi İbrahim Tan, EPDK Başkan Yardımcısı Mehmet Ertürk, EPDK Başkan Yardımcısı Hamdi Bildirici, EPDK Petrol Dairesi Başkanı Abdullah İnce, EPDK LPG Dairesi Başkanı Muhammed Demir ve EPDK Denetim Dairesi Başkanı Yılmaz Tamer'i makamlarında ziyaret ederek bayi kesiminin gündemindeki önemli sorunları aktardı.

"TTS ÜZERİNDEN YAPILAN İNDİRİMLER BAYİYE ZARAR VERİYOR"

Ziyaretlerde, Taşıt Tanıma Sistemi'ndeki (TTS) çarpıklığa dikkat çeken Genel Başkan Okumuş, "Taşıt Tanıma Sistemi çoğu zaman bayilerin aleyhine sonuçlar doğuruyor. Yapılan indirimler bayilerin kar marjından daha fazla olabiliyor. Bu konuda bayilerin mağduriyetinin önlenmesi

için Taşıt Tanıma Sistemi üzerinden yapılan indirimlerin bayilerin kar marjının yüzde 50'sinden fazla olmaması için gerekli düzenlemelerin yapılması şart. Ayrıca Taşıt Tanıma Sistemi'ne dahil edilecek bayilerin önceden rızasının alınması da ticaret ahlakının bir gereğidir" dedi.

PÜİS YIKICI REKABETİN ÖNLENMESİNİ İSTEDİ

Akaryakıt sektöründe maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan satışlara da dikkat çeken PÜİS Genel Başkanı Okumuş, EPDK yetkililerinden "Taban Fiyat" uygulaması talebinde bulundu:

"Maliyetin altındaki fiyatlarla yapılan satışlar nedeniyle sektörümüzde yıkıcı boyutta haksız bir rekabet yaşanıyor. Mevzuata uygun çalışan, devletine son kuruşuna kadar vergisini ödeyen bayiler de, dağıtım şirketleri de bu haksız rekabet nedeniyle mağdur oluyor. En önemlisi ise bu tür satışlar nedeniyle devlet milyarlarca liralık vergi kaybına uğruyor. Taban fiyat uygulamasını yürürlüğe koyduğunuz takdirde, bu sorun çözülecektir."

EPDK'YA TEŞEKKÜR

5015 sayılı Kanunu'nun ceza maddelerinde indirim öngören



Ümit Kayrak / EPDK İkinci Başkanı

ve uyarı mekanizması getiren kanun değişikliği taslağı için EPDK'ya teşekkür eden Okumuş, "EPDK bu taslağı hazırlarken sektörün tüm taraflarıyla görüştü ve taslak uzlaşısı sonucunda hazırlanarak bakanlığa gönderildi. Bu duyarlı yaklaşımınızdan dolayı tüm bayiler ve sektörümüz adına sizlere teşekkürlerimizi sunuyoruz" dedi.

"MEVZUATIN YENİDEN YAPILANDIRILMALI"

Öte yandan, sektörde mevzuattan kaynaklanan bir takım sorunların yaşandığına dikkat çeken İmran Okumuş, "Ülkemiz ve sektörümüz her geçen gün büyüyor. Dolayısıyla büyüyen ve gelişen sektörümüz için mevcut kanun artık yeterli olmamaktadır. Sektörü rahatlatacak düzenlemelerin bir an önce yapılması ve bu doğrultuda mevzuatın yeniden yapılandırılması şarttır" şeklinde konuştu.

"BAYİLERE YAPILAN HAKSIZLIK GİDERİLMELİ"

Öte yandan, geçmişte lisanslama sürecinde bayilere kesilen haksız idari para cezalarının 20'de 1 oranına düşürülmesi konusundaki mevzuat düzenlemesinin bir an önce yapılması konusunda EPDK'dan destek talep eden Okumuş, "Bu konuda bayilere yapılan haksızlığı herkes kabul ediyor. Bu düzen-

Mustafa Yılmaz: "Maaliyetin altındaki satışlar bizi de rahatsız ediyor"

PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş'tan bayi kesiminin gündemindeki konuları dinleyen EPDK Başkanı Yılmaz, "Maliyetin altındaki fiyatlarla satış yapılan istasyonlar bizi de rahatsız ediyor. Bir istasyonda nasıl oluyor da maliyetin altındaki fiyatla satış yapılabilir diye hayrete düşürüyorum. Talimat vererek denetim ekiplerimizi o tür istasyonlara gönderiyorum. Denetim sonuçlarında genellikle ulusal marker yeterli seviyede çıkıyor ve bu tür istasyonlara cezai yaptırım uygulayamıyoruz. Dolayısıyla bu



tür istasyonların vergi denetimi yönüyle incelenmesi daha doğru olacaktır" dedi.

lemenin bir an önce yapılması binlerce bayiyi icra ve mahkeme kapılarından kurtaracaktır. Bu Sendika olarak üzerinde hassasiyetle durduğumuz konuların başında geliyor" diye konuştu.

"SORUMLU MÜDÜR UYGULAMASI KALDIRILMALI"

Okumuş ayrıca sorumlu müdür uygulamasının kaldırılmasını da talep etti. Sorumlu müdür uygulamasının kaldırılamaması halinde bu konuda dağıtım şirketlerine görev verilmesini isteyen PÜİS Genel Başkanı Okumuş, ayrıca LPG piyasasında uygulanan idari para cezalarının çok yüksek olduğuna dikkat çeke-

rek, "LPG piyasasındaki cezalar da tıpkı petrol piyasasında olduğu gibi bayiler için 5'te 1 oranında uygulanmalı" önerisini dile getirdi.

"NAKLİYEYİ KİM YAPIYORSA BEDELİ O ALMALI"

Nakliye ücretleri konusunda yaşanan problemleri de dile getiren PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, "Bu sorunun çözülmesi gerekir. Nakliye ücreti kar payından ayrı olarak belirlenmeli ve nakliye kim yapıyorsa nakliye bedelini o almalı. Ayrıca bugün verilen nakliye ücretleri yıllar öncesinin koşullarına göre belirlenmiş. Bu bedeller de gü-



İbrahim Tan / EPDK Kurul Üyesi



Fazıl Şenel / EPDK Kurul Üyesi



Mehmet Ertürk / EPDK Başkan Yardımcısı



Hamdi Bildirici / EPDK Başkan Yardımcısı

nümüze uygun biçimde güncellenmeli” dedi.

“KİLOMETRE TAHDİDİ ESNETİLMEMELİ”

Türkiye’de istasyon enflasyonu olduğuna dikkat çeken Okumuş, “İçişleri Bakanlığı’nın yaptığı düzenlemeyle büyükşehir belediyesi olan illerde il sınırlarının belediye sınırı olarak kabul edilmesi sonucunda büyükşehir olan illerde 10 kilometre şartı tamamen ortadan kalkmıştır. Bunun sonucunda ne yazık ki, ülkemizde yüzlerce istasyon daha kurulacak, bu da miktarı çok büyük bir atıl kapasite yaratacaktır. Bunun göz önüne alınarak, kilometre tahdidi hiçbir şekilde esnetilmeli ve şehiriçi ve şehirdışı yol kavramı yeni bir objektif esasa bağlanmalıdır” şeklinde konuştu.

“2005’TEN ÖNCE KURULMUŞ İSTASYONLAR İÇİN LPG’DE MESAFE TAHDİDİ ARANMAMALI”

2005 yılından önce kurulu akaryakıt istasyonlarında LPG kurulumunun serbest hale getirilmesi gerektiğini savunan İmran Okumuş, “Buradaki kısıtlama dolayısıyla kullanıcılar tek yerden almak zorunda kalmaktadırlar.

Bunun derhal önlenmesi gerekir. EPDK’nın bu konuda gerekli girişimleri başlatacağına inanıyoruz” dedi.

“OTOMASYON SİSTEMİ GÖZDEN GEÇİRİLMELİ”

Otomasyon sisteminde de bayi ve dağıtıcı arasında bir takım sorunlar yaşandığını hatırlatan Okumuş konuya ilişkin şunları söyledi: “Esasen bu sorumluluk 1240 sayılı EPDK Kurul Kararı uyarınca dağıtıcılara verilmiştir. Biz sadece dağıtıcıların mevzuata uygun hareket etmesini istiyoruz. İlave bir talebimiz yoktur.”

“İRSALİYEYLE ÜRÜN SEVKİYATI YASAKLANMALI”

İrsaliyeyle ürün sevkiyatının kesinlikle yasaklanması gerektiğini vurgulayan Genel Başkan Okumuş, ürün nakledilirken mutlaka faturasının da tanzim edilerek ürün beraberinde alıcıya gönderilmesi gerektiğini ifade etti.

EŞYAYA VERİLEN CEZA

6455 sayılı kanunla kaçakçılık yaptığı suçlaması sonucunda akaryakıt istasyonlarının kapatıldığına dikkat çeken Okumuş, “Bir başka ifadeyle istasyonlar yani eşya cezalandırılmaktadır.

Bu kabul edilmesi mümkün olmayan bir uygulamadır ve acilen bu hüküm değiştirilmelidir” dedi.

2017’nin PÜİS’in 50. Kuruluş Yıldönümü olduğunu hatırlatan Genel Başkan Okumuş, PÜİS’in her zaman ülkenin ve sektörün çıkarları doğrultusunda hareket eden, tüm sorunları diyalog yoluyla çözmeye çalışan ve gerektiğinde taşın altına elini koymaktan çekinmeyen bir sivil toplum kuruluşu olduğunu söyledi.

PÜİS’in gençlik kolları yapılanması hakkında da bilgi veren Okumuş, akaryakıt bayilerinin çocuklarından oluşan PÜİS Gençlik Kolları’nda her meslekten gençler olduğunu belirterek şöyle devam etti, “Gençlik Kollarımızda doktordan, mühendise, avukattan bilişim uzmanına kadar her meslekten genç kardeşlerimiz görev alıyor. Onların bilgi, donanım ve enerjileri PÜİS’e ve sektöre güç katacak, ivme kazandıracak. Geleceğimizi emanet edeceğimiz gençlere daha fazla sorumluluk vermemiz gerekiyor.”

Öte yandan PÜİS’in Türkiye çapında en yaygın teşkilata sahip sivil toplum kuruluşu olduğuna dikkat çeken Okumuş, “Yeni kurduğumuz 8 şube ile teşkilat yapımızı çok daha güçlü hale getirdik. Gücünü tabanından alan Sendikamız, artık yurdun en ücra köşelerine kadar teşkilatlanmış oldu. Yeni şubelerimizle birlikte bayilerimiz için daha ulaşılabilir bir Sendika haline geldik” diye devam etti.



Abdullah İnce / EPDK Petrol Piyasası Dairesi Başkanı

PÜİS HEYETİ'NDEN YENİ BAŞKANLARA NEZAKET ZİYARETİ



PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş ve PÜİS Genel Sekreteri Güner Yenigün, kısa bir süre önce EPDK Denetim Dairesi Başkanlığı'na atanan Yılmaz Tamer'i ve LPG Piyasası Dairesi Başkanlığı'na atanan Muhammed Demir'i ziyaret ederek, yeni görevlerinde başarılar diledi. PÜİS olarak her konuda desteğe hazır olduklarını belirten Okumuş, "EPDK ile her zaman iyi bir diyalog içerisinde olduk. Yaşadığımız tüm sorunları ilk olarak size sunduk. Bundan sonra da her türlü sorunumuzu size iletmeye devam edeceğiz. Bu önemli görevleri layıkıyla sürdüreceğinize inancımız tam. Yeni görevinizde başarılar diliyoruz" dedi.

EPDK Denetim Dairesi Başkanı Yılmaz Tamer, geçtiğimiz günlerde EPDK'nın 15. Kuruluşa Yıl-

dönümünü kutladıklarını hatırlatarak, "Yıllar içerisinde akaryakıt piyasasında taşlar yerine oturdu. Geçmişte çok sık ceza kesen bir kurum olarak anıldık. O zamanın koşulları bunu gerektiriyordu. Sektörün disipline edilmesi adına bu gerekliydi. Ancak geldiğimiz noktada artık ceza kesen bir kurum olarak anılmak istemiyoruz. LPG Dairesi Başkanlığı görevini yürüttüğüm sürede piyasayı bozan faaliyetler olmadığı müddetçe basit kusurları cezalandırmamak için gerekli düzenlemeleri gerçekleştirdik. Petrol Piyasası Dairesi de aynı duyarlılığı gösterdi, onlar da gerekli düzenlemeler için çalışmaları başlattı. Önümüzdeki dönemde basit kusurlar yüzünden kimseye öldürücü boyutta cezalar vermeyi istemiyoruz" şeklinde konuştu.

TOBB LPG MECLİSİ ANKARA'DA TOPLANDI

Meclis Başkanı Gökhan Tezel'in başkanlığında gerçekleştirilen toplantıda; "LPG Piyasası Kanunu değişiklik önerileri", "gümrüklerde sayaç uygulaması", "ODTÜ PAL tarafından geliştirilen koku analiz metodu ve pr EN 589 standardı", "LPG tüplerinin Taşınabilir Basıncılı Ekipmanlar Yönetmeliği kapsa-

mında değerlendirilmesi" ve "LPG'li araçların kapalı park yerlerine alınması çalışmaları" gibi konular ele alındı.

Toplantıda konuşan EPDK LPG Dairesi Başkanı Yılmaz Tamer, Sorumlu Müdür uygulamasına ilişkin yönetmelik değişikliğinin sektörün de görüşleri alınarak gerçekleştirildiğini belirten Ta-

mer, "Bilgiye erişim kolaylaştırılmıştır. Sorumlu Müdür uygulamasını kötüye kullanım halinde devam eden süreçte ilgili tarafların süreç dışında kalması da gündemdedir. Sorumlu Müdürlerin hangi dolum tesisi, istasyon veya depoda görev aldığı yakın zamanda EPDK web sitesi üzerinden izlenebilecektir" dedi.





YARIM ASIRLIK ÇINAR: P Ü İ S

50 yıl önce 15 akaryakıt bayisinin kurduğu PÜİS bugün 9 bin üyesi, 23 ilde şubesi, 81 ilde baştemsilciliği, 919 ilçede temsilciliği ve sektörün duayen isimlerinden oluşan Yüksek Konseyi ile sektörün çatı örgütü haline geldi. Kurulduğu günden itibaren bayilerin ve sektörün çıkarları için mücadele veren PÜİS, yaptığı başarılı çalışmalarla Türkiye akaryakıt sektörünün son 50 yıllık dönemine damgasını vurdu. PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş ve PÜİS Şube Başkanları, PÜİS'in yarım asırlık serüvenini PÜİS Dergi'ye değerlendirdi.

PÜİS GENEL BAŞKANI İMRAN OKUMUŞ:

“PÜİS AKARYAKIT SEKTÖRÜNÜN EN GÜÇLÜ SİVİL TOPLUM KURULUŞUDUR”

PÜİS, ülkemizin en ücra köşeleri dahil yurt geneline yayılmış 9.000'i aşkın kayıtlı üyesiyle sayısal olarak Türkiye'nin ve Avrupa'nın en büyük işveren sendikasıdır. PÜİS'i sektörün en önemli sivil toplum örgütü haline getiren esas unsur ise güçlü teşkilat yapısıdır. 23 bölgede 23 Şubesi (Ankara, Aydın, Bursa, Antalya, Batman, Çanakkale, Erzurum, Iskenderun, İstanbul, İzmit, İzmir, Kastamonu, Kayseri, Kırıkkale, Konya, Manisa, Mersin, Samsun, Şanlıurfa, Trabzon, Trakya, Uşak, Van), 81 ilde Baştemsilciliği ve 919 ilçede Temsilciliği bulunan PÜİS, seçimle gelen 467 yöneticisiyle Türkiye'nin teşkilatlı tek İşveren Sendikası'dır.

Öncelikle, 50 yıl önce PÜİS'in temellerini atan kurucularımıza en derin şükranlarımızı sunmamız gerekir. Her zaman onları büyük bir minnet ve saygıyla anıyoruz.

PÜİS'in günümüzde akaryakıt sektörünün çatı kuruluşu haline gelmesinde büyük katkıları bulunan, başta Onursal Genel Başkanımız İsmail Aytemiz ve eski Genel Başkanımız Muhsin Alkan olmak üzere, PÜİS Genel Başkanlığı görevini yürütmüş olan tüm ağabeylerime, bugüne kadar Genel Merkezde, Yüksek Konseyde, Şubelerde, Baştemsilcilik ve Temsilciliklerimizde görev alarak PÜİS'i bugünlere taşıyan tüm meslektaşlarımıza en derin şükranlarımı sunuyorum.



Bayinin yegane sesi olan PÜİS kurulduğu 1967 yılından bu yana, akaryakıt sektörünün en güçlü sivil toplum kuruluşu oldu. PÜİS, sektördeki kurum ve kuruluşlarla koordineli çalışan, birlik ve beraberlik için elini taşın altına sokan, yaptığı etkili çalışmalarla sektöre ışık tutan, bayi camiasının sorunlarını çözen, tüketiciye ve tüm topluma karşı sorumluluğunun bilincinde olan en etkili sivil toplum kuruluşudur. Bu gücümüzü Sendikamıza gönül veren yöneticilerimize ve üyelerimize borçluyuz. PÜİS'in akaryakıt sektöründe önemli bir değer olmasında, öncü rolü üstlenmesinde PÜİS'e gönül verenlerin büyük emeği var. Sendikacılık bizim için bir sevdadır. Bu sevdayı da bize aşıl原因an kişi Sayın İsmail Aytemiz'dir. Kendilerine bir kez daha sonsuz şükranlarımızı sunuyorum.

PÜİS'in 50. Kuruluş Yıldönümünün Sendikamıza ve sektörümüze hayırlı olmasını diliyorum.

PÜİS ANKARA ŞUBE BAŞKANI İBRAHİM UĞURLU:

“SENDİKAMIZA SAHİP ÇIKMAK İŞİMİZE SAHİP ÇIKMAKTIR”

PÜİS 1967 yılında kurulmuştur. Dolayısıyla bu yıl 50. kuruluş yılıdır. PÜİS, aradan geçen bu 50 yılda sektöre ve akaryakıt bayilerine çok ciddi katkılar sağlamıştır. Bugün ülkemizde akaryakıt istasyonlarının standardının Avrupa'yı geçmiş olmasında PÜİS'in katkısı çok büyüktür. 9 bin 700 kayıtlı üyesi ile sektörün çatı teşkilatı olan PÜİS'in bugünkü konumu ve saygınlığa ulaşmasında en büyük katkıyı yapan başta Onursal Başkanımız Sayın İsmail Aytemiz olmak üzere tüm üye ve çalışanlarına şükranlarımı sunuyorum.

Bilindiği gibi Enerji Piyasası Düzenleme Kurulunun aldığı karar ile ülkemizdeki tüm akaryakıt istasyonlarındaki akaryakıt stok hareketleri ve alım satım işlemlerinin günlük, fiyatların ise anlık olarak elektronik ortamda izle-

nebilmesine olanak sağlayan bir otomasyon sisteminin dağıtıcılar tarafından kurulmasını öngörmüştür. Nitekim söz konusu karar uyarınca ülkemizdeki tüm istasyonlarda bu sistem 2007 yılında hızla kurulmuştur. Ancak buna ait kurulum giderleri dağıtıcılar tarafından bayilerden talep ve genel olarak tahsil edilmiştir.

Bu uygulamayı müteakip dağıtıcıların çoğunluğu her ay bayilerine otomasyonla ilgili hizmet karşılığı adı altında aylık ortalama 1.000 TL boyutunda bir bedeli talep ve tahsil etmektedir. Oysa dağıtıcıların bu hizmet için tedarikçilere ödedikleri bedel 200 ila 250 TL arasındadır. Bu haksız uygulamanın artık sona erdirilmesi gerekmektedir. Dileğimiz EPDK'nın bu konuda gerekli hamleyi yapmasıdır.



Son olarak sevgili bayi kardeşlerimizden bir ricam olacak. Sendikamıza sahip çıkın. Bu sendika hepimizin. Sendikamıza sahip çıkmak işimize sahip çıkmaktır.

PÜİS ANTALYA ŞUBE BAŞKANI YUSUF AKÇAY:

“BUGÜN PÜİS'E SEKTÖRÜN HER ZAMANKİNDEN DAHA ÇOK İHTİYACI VAR”

Bu koca çınar 1967 yılında dikildi ve şimdi tam 50 yaşında. Bu çınarın adını PÜİS koymuşlar. Bu çınar 50 yıldır akaryakıt sektörüne kol kanat germiş, dertleri ile dertlenmiş, dertlerine derman aramış ve dertlerine çare bularak bu günlere gelmiş. İşte bu çınarın, PÜİS'in, 15 yıla yakın zamandır Antalya Şube Başkanlığını yürütmekteyim. PÜİS'te görev alan tüm arkadaşlarım elinden geldiğince akaryakıt sektörünün

menfaatleri için herhangi bir karşılık beklemeden gecesini gündüzüne katmakta. 15 yıl içinde binlerce dost edinmenin mutluluğunu yaşamak ayrı bir duygu, ayrı bir heyecan. Her tanıştığım yeni arkadaşla mutlu oluyor kaybettüğimde de çok üzülüyorum. PÜİS'e bugün sektörün şu anda her zamankinden daha çok ihtiyacı var. Bunu herkes bilmeli ve sahip çıkmalı. PÜİS'in bu günlere gelmesinde emeği geçen



herkesi minnetle anıyor, aramızdan ayrılıp ebedi istirahatlarına çekilenlere Allah'tan rahmet sağ olanlara da sağlıklı ve uzun bir ömür dilerim.'

PÜİS BATMAN ŞUBE BAŞKANI AYDIN SARI:

“PÜİS GÜÇLENDİKÇE BAYİLERE DAHA İYİ HİZMET GİDECEKTİR”

1961 yılında Petrol Ofisi bayisi olarak akaryakıt sektörüne girdim. 1978 yılında Batman’da PÜİS Şubesi kuruldu. İlk Şube Başkanı Resul Borak ile birlikte Şubenin kuruluşunda görev aldım. Resul Borak daha sonra görevi bana devretti. 1979 yılından beridir PÜİS Batman Şube Başkanlığı görevini yürütüyorum. O dönemde bayilerin menfaatleri için onları PÜİS üyesi yaptık. Bayiler sahipsiz kalmasin

diye hepsini PÜİS çatısı altında topladık. PÜİS’in 50. kuruluş yıldönümü petrol camiasına hayırlı olsun. Bizler ömrümüzü akaryakıt sektörüne ve PÜİS’e adadık. Bizden sonra da çocuklarımız bizden devralacakları bayrağı daha ileri taşıyacaklar. Dolayısıyla yeni kurulan Gençlik Kollarımız bu sektör için çok faydalı işler yapacaktır, buna canı gönülden inanıyorum. Ayrıca yeni şubelerin kurulması da PÜİS



teşkilatını daha yaygın ve güçlü kılacaktır. Yeni şubelerimizin de çok önemli işlere imza atacaklarına inanıyorum, PÜİS güçlendikçe bayilere daha iyi hizmet gidecektir.

PÜİS BURSA ŞUBESİ MÜTEŞEBBİS HEYET BAŞKANI FATİH KONÇAK:

“PÜİS AKARYAKIT SEKTÖRÜYLE ÖZDEŞLEŞMİŞ KÖKLÜ BİR SENDİKADIR”

PÜİS’in Bursa’da bir şube kurması, yöremizdeki bayiler açısından çok iyi oldu. Bundan sonra, Şubenin Kurucu başkanı olarak, kurucu üyelerimizle birlikte Genel Merkez’le diyalog halinde yöremizdeki bayilerin sorunlarına daha fazla eğilme imkanımız olacak. PÜİS Bursa Şubesi olarak sektörün sorunları ve sıkıntılarını bizzat yaşayarak gözlemlemekteyiz. Herkesin aşına olduğu üzere sektörümüzün ana sıkıntılarının biri dağıtım şirketi ve bayi arasındaki, bayinin aleyhine olan kar paylaşımıdır. Ayrıca bir diğer sorun dağıtım şirketlerinin yapmış olduğu anlaşmalar neticesinde kendilerine bağladıkları ticari filolara uygulamış oldukları indirimleri adilane olmayan bir şekilde bayilere yansıtmalarıdır. Akaryakıt nakliye ücretlerinin bayi kar payından ayrı tutulması gerekmektedir. Sektördeki bayilerin sırtındaki kamburlardan birisi de

budur. Bazı bayilerin maliyetin altındaki fiyatlarla yaptığı satışlar sektörü ciddi anlamda olumsuz etkilemektedir. Belediyelerin GSM ruhsatı konusunda daha esnek olması ve inisiyatif alabilmesi sağlanmalı, bayileri hafta sonu tatili, GSM ruhsatı, ilan ve reklam konusunda sıkboğaz edip, gelir kapısı olarak görmemesi gereklidir. İstasyonlar zaten TSE standartlarında hizmet verdiği için LPG’deki sorumlu müdürlük ve Tehlikeli Madde Güvenlik Danışmanlığı’nın kaldırılması gerekmektedir. Bu uygulamaların maliyetleri tamamıyla bayilere yansıtılmıştır. Aynı gemide yol alan akaryakıt bayilerinin de birbirine karşılıklı saygı duyması, sevgi göstermesi gerekmekte, piyasa dengesini bozan hareketlerden uzak durması gerekmektedir. Tüm bu konularla ilgili Bursa Şubesi olarak Genel Merkezimizle birlikte gerekli çalışmaları yapacağız.



PÜİS akaryakıt sektörüyle özdeşleşmiş köklü bir sendikadır. İşte bu nedenle sorunların çözüm adresi de PÜİS’tir. Bu vesileyle Sendikamızın 50. kuruluş yıldönümünü kutlarım.

BİZ, TÜRKİYE'NİN YENİ NESİL YAKIT İSTASYONUYUZ!

Yeniyiz, hep yeni kalacağız.

YENİ



444 TO GO
86 46

www.goyakit.com.tr

GO'

iPRAGAZ

PÜİS ERZURUM ŞUBE BAŞKANI A. VAHİT BİNGÖL:

“GENÇLİK KOLLARI SEKTÖRÜMÜZE YENİ BİR HEYECAN VE DİNAMİZM KAZANDIRACAK”

1986 yılında fuel oil bayisi olarak akaryakıt sektöründe faaliyet göstermeye başladım. 1991 yılında akaryakıt istasyonu kurdum. O günden bugüne kadar da bu sektörde çalışmalarımıza devam etmekteyiz. PÜİS Erzurum Şube'nin kurucuları arasındayım. O zamanki Şube Başkanımız ve Sendikamızın eski Genel Başkanı Sayın Muhsin Alkan'ın yardımcısı olarak uzun yıllar birlikte çalıştık. Sonradan rahmetli Yakup Aksoy'la birlikte çalıştık. 6 yıldır da Şube Başkanı olarak görevimi sürdürüyorum. PÜİS bu sektör için en önemli sivil toplum kuruluşudur. Sendikamız bayiler adına çok ciddi faaliyetler gösteriyor. Örneğin, geçmiş yıllarda çok uzun olan intifa sürelerinin düşürülmesi ile bayiler ayaklarına vurulan prangadan kurtulmuştur. Geçmişte intifa sürelerinin aşağılara çekilmesinde büyük emeği olan eski Genel Başkanımız Sayın Muhsin Alkan'a ve yönetimine çok çok teşekkürlerimi sunuyorum. Muhsin Alkan'dan sonra görevi devralan bugünkü Genel Başkanımız Sayın İmran Okumuş da çıtayı biraz daha yükseltip sektörün sorunlarını her türlü platformda tartışmaya açmış ve birer birer çözümlemeye başlamıştır. Bu vesileyle bayilerimizin sendikamızdan desteklerini esirgemeyip, sonuna kadar sendikamızla birlikte hareket etmeleri çağrısında bulunuyorum. Son tüzük kongresinde artık bayiliği olmayan ve bu sektörde sıkıntı çekmeyen üyelerin üyelikleri düşürüldü. Böylece asıl meslek sahiplerinin belirlenip sorunları



ortaklaşa çözmelerinin yolu açılmış oldu.

Doğu Anadolu Bölgesi'nde faaliyet gösteren bayilerin ciddi sıkıntıları bulunuyor. Gerek kar marjlarının düşük oluşu, gerek haksız rekabetin olması bayilerimizi iflas etme noktasına getirmiştir. Dağıtıcı firmaların şirket mülkü istasyonları aracılığıyla kendi bayileriyle rekabete girmeleri sektörümüzü çok ciddi sıkıntıya sokmaktadır. Eğer bu kısa zamanda içerisinde gerekli tedbirler alınmazsa, bayilerin yüzde 60-70'i işyerlerinin anahtarlarını bankalara teslim edeceklerdir. Ben dergimiz aracılığıyla ilgili tüm taraflara sesleniyorum. Sektörümüzün içinden çıkılmaz bu sorunlarının tekrar masaya yatırılıp çok acilen tedbirler alınması gerekiyor. Eğer bu tedbirlerde geç kalınırsa, dönüşü olmayan çok ciddi bir sıkıntı ile bu sektör karşı karşıya kalacaktır.

PÜİS olarak bu sektörün sıkıntıların üstesinden gelinebilmesi için başta Sayın Genel Başkanımız, yönetimi ve tüm şube başkanları yoğun bir gayret içerisinde

de mücadele etmektedir. Kamu yetkililerinin de bu sorunlarımızın çözümü için acilen somut adımlar atması gerekiyor. Dağıtıcı firmalar da şunu bilsinler ki, eğer bayiler anahtarlarını bankalara teslim ederlerse, onlar da bugünkü imkanlarını kaybederler. Öte yandan haksız rekabetin ortadan kaldırılması ve olur olmaz her şeye çok ağır cezalar yazılmaması sektörün nefes alması için gereklidir.

Yeni kurulan 8 şubemiz kendi bölgelerindeki bayilerin sorunlarına ivedilikle eğilecektir. Ayrıca yeni kurulan Gençlik Kollarının sendikamıza ve sektörümüze yeni bir heyecan ve dinamizm kazandıracağını umuyorum. Gençlerimiz tecrübeli meslektaşlarımızın yanında yetişip, sektör için faydalı işlere imza atacaklar. Bu vesileyle Sayın Genel Başkanımıza da özellikle teşekkür ediyorum. Sayın Genel Başkanımızın gayretleri ve hükümet nezdindeki yaptığı çalışmaları biz bayileri çok memnun etmektedir. PÜİS'in yaptığı başarılı çalışmaların sektörümüze hayırlar getirmesini temenni ediyorum.

PÜİS İSKENDERUN ŞUBE BAŞKANI DOĞAN ERTEN:

“PÜİS BUGÜNE KADAR BAYİ LEHİNE BİRÇOK KAZANIM ELDE ETTİ”

1992 yılından beri akaryakıt sektöründe faaliyet gösteriyorum. Sektöre girdiğimiz ilk yıllarda liman bayiliği yapıyorduk. Daha sonra 1999 yılında akaryakıt istasyonumuzu faaliyete geçirdik. PÜİS İskenderun Şubesi kurulduğundan beri PÜİS teşkilatı içinde yer alıyorum. Bu süre zarfında şubede çeşitli görevlerde bulunarak aktif bir şekilde çalışıyorum. Yaklaşık 3 yıldır da PÜİS İskenderun Şube Başkanlığı görevini yürütüyorum. PÜİS bugüne verdiği mücadele sonucunda bayiler lehine birçok kazanım elde etti. Bunların en önemlilerinden biri; çok uzun

olan intifa sürelerinin 5 yıla sınırlandırılmasıdır. Daha önce 25-30 yıllık intifalar veriyorduk. PÜİS'in girişimleri sonucu intifaların 5 yıla inmesi bayilere çok güzel paralar kazandırdı. Bayiler 5 yılda bir sözleşme yaparak iyi paralar alıyorlar. Aynı zamanda bayiler için bir güvence de oldu intifaların 5 yıla düşmesi. Ayrıca bu karar sektöre de bir düzen getirdi. Bu kararda emeği geçen tüm PÜİS yöneticilerine bayiler adına şükranlarımı sunuyorum. 50. kuruluş yıldönümü vesilesiyle sendikamızın kuruluşunda ve bugünlere gelmesinde emeği geçen tüm yöneticilere



minnet ve teşekkürlerimi iletiyor, Genel Başkanımız Sayın İmran Okumuş'un başkanlığında sendikamızın daha ileri noktalara geleceğine inanıyorum.

PÜİS İSTANBUL ŞUBE BAŞKANI İSAK KOÇ:

“PÜİS HER ZAMAN SEKTÖREL PROBLEMLERİN ÇÖZÜM ADRESİ OLMUŞTUR”

Akaryakıt sektörünün son halkası olan bayilerin, artan maliyetler karşısında yükü gün geçtikçe ağırlaşmaktadır. İstasyonlarımızda tüketicilere en iyi hizmeti vermeye çalışıyoruz. Kalite çıktısını yüksekte tuttuğumuz için masraflarımız da artıyor. Müşterinin hak ettiği hizmeti sunarken, zorunlu hale getirilen yükümlülükler, bunlara ödenen bedeller bayiler olarak bizleri bir çıkmaza sokuyor. Bizler işlerini severek yapan bayileriz. Fakat günün sonunda karşılaştığımız tablo bizleri derinden üzüyor. Yapılan vadeli satışlar ve özellikle de kamu kuruluşlarındaki ihale usulü satışların geri dönüşlerinin uzun vadelerde olması bizlere ilave maliyetler yaratıyor.

Dağıtım şirketlerinin taşımatik sistemleri üzerinden yapılan satışlarından bayilere herhangi bir kar kalmıyor. Birçok kez dile getirildiği gibi, LPG'de sorumlu müdür, otomasyon hizmet bedelleri dağıtım şirketlerinin yükümlülüğü dahilinde olmalıdır. Artan fiyatlar, hem finans giderleri anlamında hem de piyasaya yapılan vadeli satışlar nedeniyle sektörde çok ciddi riskler oluşuyor. Aslında akaryakıt alımı yapan sektörler finansı biz pompalıyor, buna karşılık tüm riski kendi üstümüze alıyoruz. PÜİS kurulduğu günden bu yana sektörel problemlerin çözüm adresi olmuştur. PÜİS'e güç katacak yeni şubelerimizin sektörümüze hayırlı olmasını diliyorum. Yeni



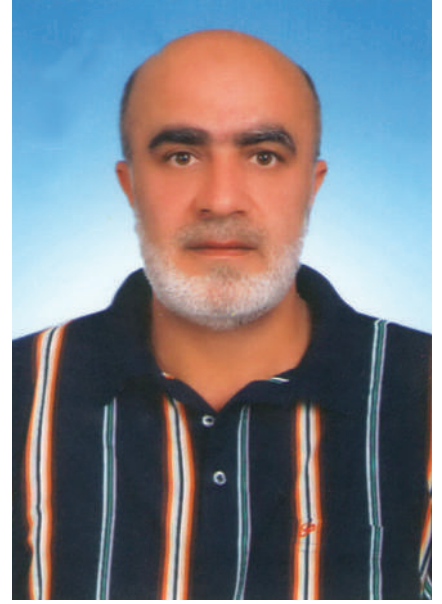
şubelerimizin bölgesel problemlerin çözümüne ivme katacağına inanıyorum.”

PÜİS İZMİT ŞUBE BAŞKANI ALİ GÖZÜBÜYÜK:

“PÜİS’İN VARLIĞI BAYİYE GÜÇ VERİYOR”

1989 yılında akaryakıt sektöründe faaliyet göstermeye başladım. 1990 yılında PÜİS camiasına İzmit Şubasından üye olarak girdim. 2007 yılından beridir büyük bir gururla PÜİS İzmit Şube Başkanlığı görevini sürdürüyorum. PÜİS’li olmak büyük bir ayrıcalıktır. PÜİS bu sektörün en önemli sivil toplum kuruluşudur. Bu sektörde ekmek parası kazanan tüm bayilerin de PÜİS’e üye olarak bu ayrıcalıktan faydalanmaları gerektiğine inanıyorum. PÜİS’in bayi kesimi için bugüne kadar verdiği mücadeleler olmasaydı bayiler çok daha kötü bir

durumda olurdu. Şimdi de çözümlmesi gereken çok sayıda sorunumuz bulunuyor. Bu sorunları da PÜİS’in üstün gayretleri ve başarılı çalışmalarıyla çözeceğimize inancım tam. PÜİS’in varlığı bayiyeye güç veriyor. Tüm meslektaşlarımın bunu kavraması ve sendikamıza sahip çıkması şart. Bu vesileyle PÜİS’in 50. kuruluş yıldönümünün sektörümüze ve PÜİS camiasına hayırlı uğurlu olmasını dilerim. PÜİS daha nice yıllar bayilerin yolunu bir fener gibi aydınlatacaktır. Tüm bayi kardeşlerime hayırlı ve bol kazançlı bir yıl dilerim.



PÜİS İZMİR ŞUBE BAŞKANI ONUR YAMAN:

“TÜM BAYİLERİ PÜİS ÇATISI ALTINDA TOPLANMAYA DAVET EDİYORUZ”

Bizler bayinin hakkını her mecrada sonuna kadar savunan bu sendikada yıllardır faaliyet gösteren gönüllü kişileriz. Sendikamızın geçmişte akaryakıt bayilerinin dağıtım firmalarıyla olan sözleşme sürelerinin 5 yıl ile sınırlandırılması gibi birçok konuda bayiler adına çok önemli başarılarla imza atmış olmasıyla gurur duyuyoruz. PÜİS geçmişten bu yana yaptığı çalışmalarla, elde ettiği kazanımlarla sadece bayilere değil, aynı zamanda akaryakıt sektörüne de büyük hizmetleri ve emeği geçen bir Sendika. Sektörün ve bayilerin hak ve çıkarları için elini taşın

altına koymaktan hiçbir zaman çekinmeyen PÜİS, yıllar içinde sektörün çatı kuruluşu haline gelmiştir. Özellikle son dönemde Sayın Genel Başkanımızın gayretleri ve yol göstericiliğiyle gerek Türkiye genelinde yeni şubeler açma gerekse de sektörümüzde faaliyet gösteren genç arkadaşlarımızın PÜİS çatısı altında daha aktif çalışmalar yapmasına olanak sağlayacak Gençlik Kollarının kurulmasıyla PÜİS sektörün çatı örgütü olma rolünü daha da pekiştirmiştir. PÜİS, yeni üye kayıtlarıyla günden güne daha da büyüyen bir aile. Kapımız Türkiye çapında



faaliyet gösteren tüm bayi dostlarımıza açıktır. Herkesi bu büyük ailenin bir parçası olmaya davet ediyoruz.



www.teco.com.tr
444 4 707

Efe gibi kararlı, Emin adımlarla..



/tecopetrolculuk

TECO PETROLCÜLÜK SAN. VE TİC. A.Ş.
Atatürk Mah. İstiklal Cad. No: 154/A Aliağa / İZMİR

PÜİS KAYSERİ ŞUBE BAŞKANI NUH MEHMET DELİKAN:

“BAYİLER PÜİS'E DAHA FAZLA SAHİP ÇIKMALI”

Bilindiği gibi, 6455 sayılı kanuna 11 Nisan 2013 tarihinde getirilen bir hükümle kaçakçılık yapmakla suçlanan akaryakıt istasyonları, suçun sabitleşerek konunun yargıya intikal etmesi, yargı kararının kesinleşmesi ve cezanın ödenmesine kadar kapalı kalmaktadır. Bu adil ve normal bir uygulama değildir. Zira bu hüküm sonunda istasyonlar, yani eşya cezalandırılmaktadır. Ayrıca hukuktaki suçun şahsiliği prensibi göz ardı edilerek suçu işleyen işletici yerine mal sahibi cezalandırılmaktadır. Ülkemizde yargının 3-5 yıl gibi çok uzun sürede sonuçlanması söz konusu mağduriyetin boyutunu daha da arttırmaktadır.

Öte yandan yine aynı mevzuat değişikliğiyle, kaçakçılık fi-

illerinden dolayı kesinleşmiş mahkûmiyet kararı olan gerçek veya tüzel kişilere lisans verilmesi tamamen yasaklandı. Bu kararla yaklaşık bin 500 akaryakıt istasyonu mühürlenerek ticari faaliyetlerine son verildi. Bu yüzde bin 500 istasyonun metreka- relerce arsası boş duruyor ve daha önce o istasyonlara yapılan milyon liralık yatırımlar heba oluyor. Bu istasyonlar çalışırsa buralarda istihdam yaratılır, halka hizmet sunulur ve devletimiz için vergi toplanır. Dünyanın hiçbir yerinde taşınmaz mülke ceza verilmez. Zaten idari para cezası kesiliyor, suç işleyen şahsın cezası EPDK tarafından cezalandırılıyor. Bu sorunun bir an önce çözülmesi gerektiğini düşünüyorum.



PÜİS, bayilerin yaşadığı her türlü probleme çözüm bulmak üzere yola çıkmış bir sendikadır. Yıllardan beri PÜİS'te verdiğimiz mücadeleler sonucunda çok sayıda sorun çözülmüştür. Bayilerin PÜİS'e daha fazla sahip çıkması tüm sektörün yararına.

PÜİS KIRIKKALE ŞUBE BAŞKANI KEMAL GÖZÜYUKARI:

“PÜİS BAYİLERİN GERÇEK TEMSİLCİSİDİR”

1949 yılından bu yana akaryakıt sektöründe faaliyet gösteriyorum. O zamanlar akaryakıtı te- nekeyle litre litre verirdik, pompa yoktu. Sonra pompa edinip pompayla satmaya başladık. Ankara yolu daha o zaman yeni yapılmıştı. Bundan 68 yıl önce- den söz ediyoruz. O zamanlar tanker yoktu, varillerle istasyona akaryakıt taşırdık. Bayinin sahi- bi de yoktu. Ta ki PÜİS kurula- na kadar. PÜİS'in 50 yılda bayi için yaptığını anlatmaya kalsak zamanımız yetmez. PÜİS bayi- lerin gerçek temsilcisidir. Ben 1980'li yıllarda PÜİS teşkilatı- na Ankara Şube'den girdim. O zaman Kırıkkale Şubesi henüz

kurulmamıştı. Kırıkkale Şubesi 1992 yılında kuruldu. O günden beridir Şube Başkanlığı görevini yürütüyorum.

PÜİS'in 50. kuruluş yıl dönümü- nün sektörümüze, sendikamıza ve bayilerimize hayırlı olmasını diliyorum. Bayiler ne yazık ki PÜİS'in kendileri için ne kadar önemli olduğunun farkında de- ğil. Ama ben yıllardır PÜİS cami- asının içinde aktif olarak görev yapıyorum. Bu sendikanın bayi- ler için ne mücadeleler verdiğini ve bayiler için ne kazanımlar elde ettiğini çok iyi biliyorum. O nedenle bayilerin mutlaka PÜİS çatısı altında toplanması ve PÜİS'e sahip çıkmaları gerekir.



PÜİS KONYA ŞUBE BAŞKANI ALİ DURAN:

“KAYIP VE KAÇAK BARAKALARDA ARANMALIDIR”

Türkiye genelinde akaryakıt istasyonlarında yapılan denetimlerde alınan olumlu sonuçlar sektörümüzü ve biz akaryakıt bayilerini son derece mutlu etmektedir. Yapılan denetimlerde herhangi bir kaçak ve suistimale rastlanmamıştır. Bu da gösteriyor ki akaryakıt istasyonları kaçağa prim vermemiş ve devletin milyarlarca lirasının heba olmasına göz yummamıştır. Türkiye genelinde 18 bin civarında akaryakıt ve otogaz istasyonu olduğunu göz önünde bulundurursak devletin kasasına sağlanan girdinin ve temiz ticaretin ne denli önemli olduğunu kavrayabiliriz. Bu durum biz sektör temsilcilerini son derece gururlandırmaktadır ve aynı zamanda bir gerçeği de ortaya çıkarmıştır: Kayıp ve kaçak akaryakıt istasyonlarında değil, istasyon dışı alanlarda ve ba-



rakalarda aranmalıdır. Devlete vergisini ödeyen, binlerce kişi istihdam eden ve devletin vergi tahsildarı gibi çalışan bu sektörün temsilcileri bugün olduğu gibi bundan sonra da kayıp ve kaçağa geçit vermeyecektir.

PÜİS Genel Merkezi başta olmak üzere, sendikada görev alan tüm meslektaşlarımın mevzuatla ilgili konuları yakinen

takip etmeleri, konuları muhatapları ile görüşerek ivedilikle sonuçlandırmaları bizim de elimizi güçlendiriyor. Bu noktadan hareketle başta Genel Başkanımız Sayın İmran Okumuş olmak üzere tüm PÜİS yetkilileri ve çalışanlarına teşekkür eder, bu büyük ailenin bir parçası olmaktan onur duyduğumuzu ifade ederim.

PÜİS MANİSA ŞUBESİ MÜTEŞEBBİS HEYET BAŞKANI ZEKİ OKÇU:

“PÜİS'E GÜÇ KATARAK SORUNLARI ÇÖZECEĞİZ”

PÜİS Manisa Şubesi, Manisa ve ilçelerinde bulunan akaryakıt bayilerinin sorunlarına çözüm üretmek amacıyla kurulmuştur. Manisa'da tarımsal faaliyetler yoğun olduğu için bu bölgedeki bayilerin sorunları diğer illere göre farklılıklar arz ediyor. Bölgemizde yaşanan başlıca sorunları; “Tarım Kredi Kooperatiflerinin Manisa ve ilçelerinde Tüpraş çıkış fiyatına yakın akaryakıt satması”, “10 numara yağ adı altında satılan yakıtlar”, “Düşük kar marjları”, “Sorumlu Müdür ücretleri” ve “Bazı istasyonlarda Tüpraş çıkış fiyatına yakın fiyatlarla yapılan akaryakıt



satışı” şeklinde sıralayabiliriz. Genel Merkezimizin ve üyelerimizin desteği ile birlikte hareket ederek akaryakıt bayilerinin hem bölgesel hem de ulusal düzey-

de yaşadığı sorunları çözmeye çalışacağız. El birliğiyle, PÜİS'e güç katarak bu sorunların üstesinden geleceğimize inanıyorum.

PÜİS MERSİN ŞUBE BAŞKANI MUSTAFA YAVUZ:

“BAYİLERİN SORUNLARINI SADECE PÜİS ÇÖZEBİLİR”

5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu ile getirilen bazı hükümler akaryakıt bayilerinin birçok açıdan elini kolunu bağlamıştır. Akaryakıt bayileri aynı zamanda çok çeşitli ticari faaliyetleri olan dürüst iş insanlarıdır, bu kanunla bayilerin uzun süre ayakta kalmaları mümkün değildir. Dürüst esnaf bu ülkeye lazımdır. Kayıt dışıyla mücadele ederken serbest ticaret koşullarının önü kapatılmamalı, müteşebbis ruh köreltilmemelidir. Kayıt dışı ile mücadele kayıt içindeki bayi ile yapılmamalıdır. 12 bini aşkın bayi çoğunluğu yabancı olan 70-80 tane dağıtım şirketinin kuklası yapılmıştır. Bayi bu esaretten mutlaka kurtarılmalıdır. Bu kanun bu sektörün ihtiyaçlarına

cevap veremiyor ve bu nedenle bir an önce değiştirilmelidir. Kayıt dışılığı önlemeyebilmek için öncelikle kaçağa olan talebin önlenmesi gerekir. Bunun yolu da çiftçilere ve nakliye sektörüne ÖTV'siz yakıt verilmesinden geçer. Ayrıca akaryakıt istasyonları akşam belli bir saatten sonra kapatılmalıdır. Bayilik lisansı şahıslar ve şirketler yerine, imarda işli olan parsel verilmelidir. Bayiler sadece bir dağıtım şirketinden ürün tedarik etmeye mecbur bırakılmamalıdır. Zira bu durum dağıtım şirketinin bayiler aleyhine bazı keyfi uygulamalarına yol açmaktadır. Bayi kesiminin yaşadığı sorunların tamamı sadece PÜİS tarafından çözüme kavuşturulabilir. Tüm bayi arka-



daşlarımızı PÜİS çatısı altında buluşturmaya davet ediyorum.

PÜİS SAMSUN ŞUBE BAŞKANI ZAFER GÜLER:

“PÜİS İLE NE KADAR ÖVÜNSEK AZ”

Öncelikle akaryakıt sektörünün çatı kuruluşu olan PÜİS'in 50. yılını kutlayacağımız bu senenin sektörümüze bol kazançlar getirmesini dilerim. Kuruluşundan bu yana Sendikamızda emeği geçen herkese şükranlarımı sunar-ken, bu süreçte kaybettiklerimize Allah'tan rahmet, yaşayan fedakar dostlarımıza ise sağlıklı uzun ömürler diliyorum. Şunu unutmamalıyız ki, sendikamız sektörün en büyük temsilcisi konumundadır. Bu sendikanın bir

temsilcisi olmak, ulu bir çınarın gölgesinde olmak gibidir. Bizlere sürekli yol gösteren, menfaatlerimizi gözeten, sorunlarımızın çözümüne liderlik yapan Sendikamız, akaryakıt sektörünün vazgeçilmez bir parçasıdır. Sendikamızla ne kadar övünsek azdır. Bu sebeple, başta Genel Başkanımız Sayın İmran Okumuş olmak üzere tüm ekibini, çalışanlarını emeklerinden ötürü kutlar, başarılarının daim olmasını dilerim.





*Beklentilerinizi ve
Hayallerinizi Deęiřtirin*



TANSAN TANKER
Ankara Yolu 26. Km. Ansızca Sapağı 35170 Kemalpaşa-İZMİR
www.tansantanker.com

PÜİS TRABZON ŞUBE BAŞKANI AYTEKİN ÇANAKÇIOĞLU:

“BUGÜNE KADAR BAYİ LEHİNE NE YAPILDIYSA PÜİS SAYESİNDE OLMUŞTUR”

1976 yılından beridir akaryakıt sektöründe faaliyet gösteriyorum. 1979 yılından beridir de PÜİS teşkilatında görev alıyorum. 18 yıldır Trabzon Şube Başkanlığı görevini yürütüyorum. PÜİS kurulduğu 1967 yılından bu yana bayi hakları için mücadele eden bir sendika. Sendikanın kurucu üyelerini saygı ve minnetle anıyorum. Ebediyete intikal edenlere Allah'tan rahmet, yaşayanlara ise uzun ömürler diliyorum. Sendikamızı sektörümüzün en önemli sivil toplum kuruluşu haline getiren başta Onursal Genel Başkanımız Sayın İsmail Aytemiz olmak üzere, eski Genel Başkanımız

Muhsin Alkan'a ve yeni Genel Başkanımız İmran Okumuş'a ve tüm yöneticilerimize sonsuz teşekkürlerimi sunuyorum. PÜİS bayiler için vazgeçilmez bir kuruluş. PÜİS'in akaryakıt sektörü için de anlamı büyük. Bugüne kadar bayi lehine ne yapıldıysa PÜİS'in sayesinde olmuştur. PÜİS sadece bayinin değil, tüm akaryakıt sektörünün çıkarlarını savunuyor. Sektörün birçok sorununu PÜİS çözüme kavuşturmuştur. Bu nedenle dağıtım şirketleri de bayiler de PÜİS'e gözleri gibi bakmalıdırlar. Bayi-siyle, dağıtıcısıyla, rafinericisiyle herkesin PÜİS'e sahip çıkması ve PÜİS'e güç katması gerekir.



PÜİS'in 50. kuruluş yıldönümünün sektörümüz, sendikamız ve bayiler için hayırlara vesile olmasını diler, emeği geçen tüm PÜİS yöneticilerine bir kez daha şükranlarımı sunarım.

PÜİS TRAKYA ŞUBESİ BAŞKANI HASAN PAZARCI:

“PÜİS, AKARYAKIT SEKTÖRÜNÜN ÇATI ÖRGÜTÜDÜR”

PÜİS Trakya Şubesi'nin temelleri 1967 yılında Hüseyin Aydık Bey ve arkadaşları tarafından atıldı. Trakya bayilerinin bağlı bulunduğu bölgenin tek akaryakıt işveren sendikası PÜİS'tir. Bizler aile şirketi olarak kurulduğu günden itibaren PÜİS Trakya Şubesi'nde üye olarak yer aldık. Ben 1992 yılında üye olduğum PÜİS'in 2009 yılında Denetleme Kurulunda görev alarak sendika yönetimine giriş yaptım. 2013 yılındaki seçimlerde ise Şube Başkanı olarak seçildim. Her ay kararlaştırılan bir tarihte yönetim olarak toplanıyoruz. Ayrıca üç ayda bir Edirne-Kırklareli-Tekirdağ illeri ve ilçelerinin bulunduğu bölgede geniş katılımlı bölge toplan-

tısı yapıyoruz. PÜİS, akaryakıt sektörünün çatı örgütüdür. Yurt sathına yayılmış mevcut şubeleri ve yeni açılan şubeleriyle daha güçlü olacaktır. 50 yıllık geçmiş olan yegane sendikadır. Ayrıca yeni kurulan Gençlik Kolları ile de sendikamız yeni bir ivme kazanacaktır. Akaryakıt bayileri ekonominin lokomotifidir. Bölgelerinin önde gelen eşraflarından olan akaryakıt bayileri yarattığı istihdamla da ekonomiye katkı sağlarlar. Trakya bayileri olarak bizler de elimizden geldiğince ülkemiz ekonomisine katkı sağlıyoruz. Bölgemizde bulunan kara sınır kapıları vasıtasıyla yurda giriş yapan yerli ve yabancı araç sahiplerine hizmet veriyoruz. Fa-



aliyetlerimizi sürdürürken bizi en çok sıkıntıya sokan konular ise cari satışlardaki tahsilat problemi ve maliyetinin altındaki fiyatlarla yapılan satışlardır. Bunların çözümü için Genel Merkezimiz ile beraber çözüm yolları üretmeye çalışıyoruz. Sektörün daha ileri gitmesi için “Daha iyi hizmet, daha iyi bir hayat” sloganıyla var gücümüzle çalışıyoruz. 2017 yılının ülkemize, camiamıza, sektörümüze ve bayilerimize hayırlar getirmesini diliyorum.

Akaryakıt, LPG ve CNG İstasyon Mühendisliğinde Çözüm Ortağınız

- ❖ *Anahtar Teslimi Akaryakıt, CNG ve LPG İstasyon Kurulumu*
- ❖ *Mühendislik, Danışmanlık ve Tasarım*
- ❖ *Kurulum, Montaj ve Satış Sonrası Hizmetler*
- ❖ *Endüstriyel Tesisler Yakıt Tedarik Sistemleri*
- ❖ *İnşaat ve Elektrik İşleri (Taahhüt ve Tadilat)*
- ❖ *Periyodik Bakım ve Hata Tespit & Onarım Çalışmaları*
- ❖ *Çevre Uygulamaları ve Danışmanlığı*



TEKSER®

0 850 711 01 01

Wayne
FUELING SYSTEMS

www.tekser-fc.com

“ÜLKEMİZE VE AKARYAKIT PİYASASINA GÜVENİYORUZ”



Akaryakıt dağıtım sektörü açısından 2016 nasıl geçti? 2017 yılına ilişkin öngörüleriniz nelerdir?

Türkiye ekonomisi, dinamik ve sürekli gelişen bir ekonomidir. Üstelik ülke coğrafyasının büyük olması lojistik sektörünü ve bunun uzantısı olarak akaryakıt tüketiminin önemini ortaya çıkarıyor. Petrol fiyatları ve kurlardaki değişimler de sektörü direkt etkiliyor. 2016 yılında akaryakıt sektörü birçok sektörün aksine % 7 büyümeye gösterdi. 2015'te de büyümeye rakamları iki haneliydi. Ülkemizde araç sayısı artmaya devam ettikçe, sektörün değişken oranlarda büyümesi de devam edecek. Sektörümüzden memnuniyet durumuna göre bazı dağıtım şirketleri sektörden çıkmak isterken, onların yerini yeni oyuncular dolduruyor. 2017 yılında da, sektörün büyümesini sürdüreceğini, finans piyasalarındaki bazı negatif değişkenlere rağmen sektörün olumsuz yönde etkilenmeyeceğini düşünüyorum.

Şirket olarak başarılı bir yılı geride bıraktıklarını belirten Aytemiz Akaryakıt Genel Müdürü Ahmet Eke, "Büyümeye devam ediyoruz. Bu ülkeye ve bu pazara güveniyoruz. Şirket hedefimiz doğrultusunda büyümemizi gerçekleştireceğimizi, 2015 ve 2016'da olduğu gibi yine en hızlı büyüyen şirketlerin başında olacağımızı söyleyebilirim" dedi.

Aytemiz olarak başarılı bir yılı geride bıraktık. Büyümeye devam ediyoruz. Bu ülkeye ve bu pazara güveniyoruz. Şirket hedefimiz doğrultusunda büyümemizi gerçekleştireceğimizi, 2015 ve 2016'da olduğu gibi yine en hızlı büyüyen şirketlerin başında olacağımızı söyleyebilirim. Kısa vadedeki bu puslu hava bize geri adım attırmıyor. Çünkü güçlü bir firmayız. Fırsatlar doğacak diye düşünüyorum.

Satışlarımız da hedeflerimiz doğrultusunda gerçekleşiyor. Sektör de büyüyor. Satış hacmi anlamında hedeflerimizi aşıyoruz. 2017 yılı ve sonrasında temel yol haritamız; müşterisini tanıyan, onun memnuniyetini üst

seviyede tutan, hizmet kalitesiyle sektörde fark yaratan, pazar payı sıralamasında da bulunduğu noktadan daha üstte yer alan bir Aytemiz yaratmak.

Özellikle taşımatik hizmeti gibi ticari araçlara verilen hizmetler nelerdir?

Aytemiz olarak lokasyonu şehir merkezi veya şehrin giriş-çıkışı gibi önemli noktalarında olan istasyonlarla büyümeye yoğunlaşıyoruz. Bu konuda da özellikle başta İstanbul olmak üzere Ankara, İzmir ve bazı büyük şehirlerde, tüketicinin sıklıkla uğradığı kilit noktalarda Aytemiz istasyonlarını açmayı başardık. İstasyon ağıımızı genişletirken, özellikle lojistik firmalarının ta-

leplerine uygun hale getirmeye çalışıyoruz. Önce ağıımızı büyütüyoruz. Ardından da AYT (Araç&Yakıt Tanıma Sistemi) sistemimiz sayesinde gerçekleştirecek elektronik satışlar ile daha da büyük bir yapıya kavuşacağız. Kısa vadede bölgesel olarak küçük ve orta çaplı filoya sahip şirketlerle araç tanıma sistemimizi geliştiriyoruz. İstasyon ağıımızdaki gelişmeye paralel olarak bu alanda da yurt çapında eş zamanlı büyümeyi gerçekleştirmeyi hedefliyoruz.

Ayrıca 3. Köprü yolu üzerindeki iki yeni istasyonumuz, köprü ile eş zamanlı olarak geçen yıl hizmete girdi. Bu istasyonlarımızda iki ayrı hizmet alanı oluşturduk, biri otomobiller, diğeri de ticari araçlar için planlandı. 3. Köprü yolu, başlangıçta çoğunlukla ticari araçların kullandığı bir yol olacak. Tırlar, kamyonlar ve otobüsler bu yoldan geçecek. 3. havalimanının açılmasıyla birlikte bu güzergâhtaki otomobil sayısı da artış gösterecek. Dolayısıyla trafik karmaşası olmaması için istasyonlarımız içerisinde ayrıışan iki farklı dolum noktası yarattık. Yeni market ve tuvalet konseptlerimizi ilk defa bu istasyonlarda hayata geçirdik.

Türkiye’de ticari araç pazarının büyümesi, akaryakıt piyasasını nasıl etkiliyor?

Türkiye’de binek ya da ticari araç fark etmeksizin, otomotiv sektörünün büyümesi direkt olarak akaryakıt pazarını etkileyen bir faktördür. Bakıldığı zaman Türkiye, 100 kişiye düşen araç sayısı oranıyla Avrupa’nın oldukça gerisinde. Ancak her geçen yıl rekor hedefiyle satış adetlerini artıran otomotiv sektörü, akaryakıt sektörünün de Türkiye’deki rekabetçiliğinin önemli bir parçasını temsil ediyor. Biz de Ayte-



Ahmet Eke
Aytemiz Akaryakıt Dağıtım A.Ş. Genel Müdürü

Aytemiz olarak lokasyonu şehir merkezi veya şehrin giriş-çıkışı gibi önemli noktalarında olan istasyonlarla büyümeye yoğunlaşıyoruz. İstasyon ağıımızı genişletirken, özellikle lojistik firmalarının taleplerine uygun hale getirmeye çalışıyoruz.

miz olarak, sektörün en hızlı büyüyen markası kimliğimizle, her geçen gün artan araç sayısına paralel olarak daha hızlı ve fark yaratan hizmetlerle tüketicilerin beklentilerini karşılıyoruz.

Sizce ticari araç üreticileri veya ticari araç filoları ile ne gibi işbirliği imkanları var?

Özellikle ticari araç filosuna sahip olan şirketlerin en önemli gider kalemlerinden birini akaryakıt oluşturmakta, takip ve kontrol edilebilirlik anlamında şirketleri zorlamaktadır. Aytemiz olarak sunduğumuz Araç & Yakıt Tanıma Sistemi (AYT) ile işbirliği içerisinde bulunduğumuz filo sahibi şirketlere maliyet avantajı ve takip kolaylığı sağlıyoruz. Lojistik firmaları, turizm ve personel taşıma firmaları, gıda dağıtım firmaları gibi birçok farklı sektörde faaliyet gösteren şirket ile bu işbirliği içerisinde olmaya devam ediyoruz.

Ekleme istediğiniz görüşleriniz?

Aytemiz olarak iki transfer dönemini de rekorla tamamladık. Şu anda sözleşmeli bayi sayımız 540’ı aşmış durumda. Hızlı büyütüyoruz, bu nedenle tüm şirket birimlerinin 2017 yılında hizmette farklılaşmak için yapacakları çok işleri var. Yıl sonuna kadar pek çok yeniliği hayata geçirmiş olacağız. Operasyonel iyileştirmeler de tamamlanmış olur. Sözleşmelerin yoğunluğunun azalmış olması da bizim kendi içimize dönüp neyin iyileştirilmesi gerektiğini incelememiz için önemli bir fırsat olacak. Bu doğrultuda, istasyon alanlarımızdaki görsel iyileştirmeler ve seç-g standartlarının geliştirilmesi, müşteri memnuniyeti ve bazı farklı sunum ve hizmetlerimizle öne çıkan bir marka olacağımıza inanıyorum.

PÜİS'İN OLAĞANÜSTÜ GENEL KURULU ANKARA'DA GERÇEKLEŞTİRİLDİ



Petrol Ürünleri İşveren Sendikası (PÜİS) Olağanüstü Genel Kurul toplantısı "tüzük değişikliği" gündemiyle Ankara'da gerçekleştirdi.

Petrol Ürünleri İşveren Sendikası (PÜİS) Olağanüstü Genel Kurul toplantısını "tüzük değişikliği" gündemiyle Ankara'daki Genel Merkezinde gerçekleştirdi. PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, sendika delegeleri ve PÜİS Onursal Başkanı İsmail Aytemiz'in katıldığı Olağanüstü Genel Kurul'da divana sunulan tüzük değişikliği önerileri delegelerin oyları ile kabul edildi.

**"GEÇMİŞİNİZE VEFA
GÖSTERDİĞİNİZ SÜRECE
GELECEKTEN VEFA
GÖREBİLİRSİNİZ"**

Olağanüstü Genel Kurul toplantısında Divanın belirlenmesinin ardından bir konuşma yapan Genel Başkan İmran Okumuş, PÜİS'in kurulduğu tarihten bu yana önemli başarılar elde etti-

ğini söyledi. Yapılacak tüzük değişikliğinin PÜİS açısından büyük önem taşıdığını kaydeden Okumuş, "Hepimizin bildiği gibi 2017 yılı itibarıyla büyük emeklerle zahmetlerle ayakta durmaya başarmış sendikamızın 50. Kuruluş yıl dönümü. PÜİS,

değerli üyelerine ve meslektaşlarına katkı sağlıyorsa içinde bulunduğumuz mabedin önemli bir yeri var. Bunların sağlanmasındaki en büyük pay Onursal Genel Başkanımız Sayın İsmail Aytemiz'e aittir. PÜİS'in genel başkanı olmak zor çünkü 50 yıl-





lık tarihinde ciddi başarılar sağlandı, çita yükseklerle taşındı. Görevimin ve sorumluluğumun ne kadar zor olduğunu nasıl bir görevde olduğumun bilincindeyim. Sadece kürsülerden konuşup icraat yapılmadığı sürece, bayinin sorununu kendi sorunuz gibi görmediğiniz sürece, seçildiğinizi unutup eleştirilere kapalı olduğunuz sürece başarıyı sağlayamazsınız. Geçmişinize vefa gösterdiğiniz sürece gelecekte vefa görebilirsiniz” şeklinde konuştu.

“PÜİS’İN GERÇEK SAHİBİ BAYİLERDİR”

PÜİS’in 50 yıllık geçmişine yakışacak bir tüzük tadilatı gerçekleştirmeyi amaçladıklarını anlatan Okumuş, “Bilgi ve tecrübesini bize aktaran, tüzüğün hazırlanmasına katkı sağlayan



Onursal Genel Başkanımız Sayın İsmail Aytemiz’e bir kez daha teşekkür ediyorum. Sizlerin de oy birliğiyle kabul edilecek önemli kararlar var” dedi. 15 ilde şubesi, her ilçede temsilciliği bulunan ve bu yapısıyla birçok siyasi partiden daha örgütlü bir yapıya sahip olan PÜİS’in gerçek sahibinin bayiler olduğunu vurgulayan Okumuş, “Türkiye’deki iktidarın sesinin gür çıkmasının sebebi aldığı yüzde 50’nin üzerindeki oydur. PÜİS’in de güçlü olmasının temelinde üyeleriyle birlikte hareket etmesi yatar” diye konuştu.

“SEKTÖRÜN TAMAMININ HAKLARINI SAVUNUYORUZ”

PÜİS’in asli görevinin Türkiye’deki tüm paydaşların ve hatta üye/delege ayrımı yapmadan sektörün tüm oyuncularının hak-





larının meşru zeminde aranması olduğunun altını çizen İmran Okumuş, “Tüm bayilerin PÜİS’e sahip çıkması gerekiyor. Bir Genel Başkan, bir Yönetim Kurulu Üyesi, ya da bir Şube Başkanının tek başına bir şey yapamayacağını hepimiz biliyoruz. Bunun için omuz omuza, tek vücut gibi birlikte çalışmalıyız” dedi.

“BU ULU ÇINARIN BİR DALI OLMAKTAN GURUR DUYUYORUM”

PÜİS eski Genel Başkanı Muhsin Alkan da, devletin en fazla ve en rahat vergi topladığı sektörün akaryakıt sektörü olduğunu belirterek, “Dolayısıyla sevilmesi gereken, el üstünde tutulması bir sektörüz fakat maalesef hala çeşitli sıkıntılarla boğuşmaktayız. Genel Başkanımız Sayın İmran Okumuş ve ekibine bu sorunların üstesinden gelecekleri konusunda güvenim tamdır” dedi. Yarım asrı deviren PÜİS’in ulu bir çınar olma yolunda emin adımlarla ilerlediğini ifade eden Alkan, “Ne mutlu ki bende bu çınarın ufak bir dalı olmuşum. Ben Onursal Genel Başkanımız Sayın İsmail Aytemiz’in daveti üzerine bu sendikaya girdim ve 37 yıl hizmet ettim” dedi.

Konuşmaların ardından tüzük değişikliği oybirliğiyle kabul edildi.



“TÜZÜK DEĞİŞİKLİĞİ İLE PÜİS DAHA DA GÜÇLENECEK”

Tüzük değişikliği gündemiyle toplanan Olağanüstü Genel Kurul’da bir konuşma yapan PÜİS Onursal Genel Başkanı İsmail Aytemiz, “Tüzük değişikliğini neden yapıyoruz, mevcut tüzük bize yetmiyor. Şartlar değişiyor, büyüme, kurumsallaşma gibi kavramları daha iyi yapabilmek için bunu yapıyoruz. Biz bir araya getiren yönetimimize de teşekkür ediyorum. Sendikamızın yeni ihtiyaçlara cevap vermesi için tüzük değişikliğinin yapılması zorunlu hale gelmiştir. Yapılacak değişiklik ile PÜİS’in daha güçlü olacağı inancındayım. PÜİS’in amacı Türkiye genelinde faaliyette bulunan üyelerinin çıkarlarını korumak ve dayanışmasını güçlendirmektir” dedi.

Daha etkili bir yapıya kavuşmak için Türkiye genelindeki 13 bin bayinin tamamının PÜİS’e üye olması gerektiğinin altını çizen Aytemiz, “Üye sayısının çoğaltılması çok sayıda şubenin mevcut olmasına ve şube yöneticilerinin üyemiz olmayan bayilerle ilişki kurarak ikna etmelerine bağlıdır. Genel Merkez ve şube yöneticilerinin çalışmalarını yapabilecekleri yeterli bir mekânın bulunmaması halinde verimli sonuçlar alınması düşünülemez. PÜİS’in en önemli amaçlarından birinin de; yeni şubeleri oluşturmak, bu şubelere genel merkezde olduğu gibi yönetim binaları temin etmek olmalıdır. Mevcut şube yönetim binalarının satışı sadece daha elverişli yerin satın alınması halinde düşünülmelidir” diye konuştu.

PÜİS’in itibarı, etkinliği ve ekonomik varlığının akaryakıt istasyon bayisi olarak faaliyet gösteren üyelerin ve yöneticilerinin 50 yıldan beri devam eden çalışma, gayret ve fedakârlıklarına dayandığını söyleyen İsmail Aytemiz, şöyle konuştu: “PÜİS bu üye yapısı ile kimliğini ve niteliğini korumakta ve yüceltmektedir. PÜİS’e üye olmayan bayilerin sendikamıza üye olmalarını sağlamanın zorunlu olduğunu göz önünde tutarak üyemiz olmayan akaryakıt istasyon bayilerini kazanarak sendikamızı büyütmemiz gerektiğini ifade etmek istiyorum. Bugün bunu sağladığımız takdirde büyüyen gelişen ve kurumsallaşan sendikamızda akaryakıt istasyon bayilerinin dayanışmasını ve mesleki birliğini de sağlamış olacağız.”

bitakep Back Office Yönetim Sistemleri ile
A'DAN Z'YE KONTROL SİZDE

AKARYAKIT YÖNETİM SİSTEMİ



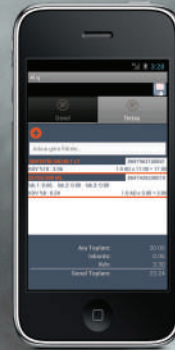
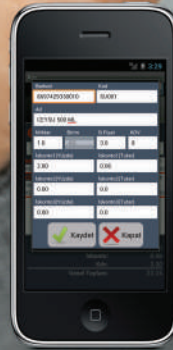
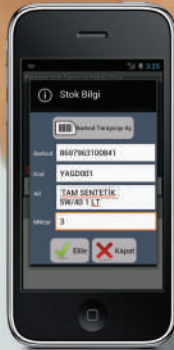
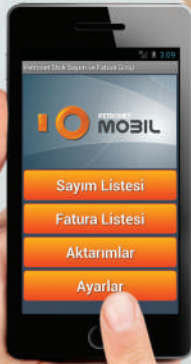
OTOMASYON ENTEGRASYON SİSTEMİ



MARKET YÖNETİM SİSTEMİ



MERKEZİ YÖNETİM SİSTEMİ



Back Office
Call Center 7/24
0 850 321 65 75

PETROLEUM İSTANBUL BASIN TOPLANTISI YAPILDI



Bu büyük buluşma öncesi, fuara ilişkin değerlendirmelerin yapıldığı, petrol ve LPG piyasasına ilişkin son gelişmelerin paylaşıldığı bir basın toplantısı düzenlendi. Toplantıya; Enerji Yayın Grubu Başkanı Sertaç Komsuoğlu, Enerji Fuarcılık A.Ş. CEO'su Mustafa Akıncı, PÜİS Başkanı İmran Okumuş ve TABGİS Başkanı Ferruh Temel Zülfi-kar katıldı.

“PETROLEUM SEKTÖRÜ BİR ARAYA GETİRİYOR”

Toplantıyı açılış konuşmasını yapan Enerji Fuarcılık A.Ş. CEO'su Mustafa Akıncı, Türkiye'de yaklaşık olarak 14 bin civarında bayinin olduğunu belirterek, “Petroleum Istanbul bayilerin ve sektörün çok büyük bir çoğunluğunun bir araya geldiği büyük bir organizasyon” diye konuştu.

“PETROLEUM İSTANBUL PİYASANIN BİR YANSIMASIDIR”

Toplantıda bir konuşma yapan Enerji Yayın Grubu Başkanı Sertaç Komsuoğlu ise; Petroleum

Alanında dünyanın en büyük ve en çok ziyaret edilen fuarı olan Petroleum Istanbul Fuarı 30 Mart - 2 Nisan 2017 tarihleri arasında yerli ve yabancı yüzlerce dev markayı, binlerce ziyaretçiyle buluşturacak.

Istanbul'un kuruluşundan bu yana PÜİS ve TABGİS'in büyük desteğini gördüğünü ifade etti. Komsuoğlu şunları kaydetti; “Ailemizin büyük buluşması tabiri Petroleum Istanbul'dan çıkmış-

tır. Petroleum Istanbul, piyasanın bir yansımasıdır. Akaryakıt piyasasının; rekabetçi olmasında Petroleum Istanbul'un büyük katkısı olmuştur”

“PETROLEUM İSTANBUL'DAKİ PAYLAŞIMLAR ÇOK ÖNEMLİ”

Toplantıda Petroleum Istanbul Fuarına ilişkin değerlendirmelerde bulunan PÜİS Başkanı İmran Okumuş, Petroleum Istanbul'daki paylaşımların çok önemli olduğunu belirterek, “Sadece Petroleum değil, enerji zirveleri de sektörü bir araya getiren önemli organizasyonlar” ifadesini kullandı. Okumuş, “Yeni yol haritamızı ilk defa Petroleum 2017'de paylaşacağız. PÜİS'in yeni kurulan gençlik kolları ve yeni kurulan şubeleri ilk kez Petroleum Istanbul Fuarı'nda sektörle bir araya gelecek” dedi.





“AKARYAKIT VE MADENİ YAĞ TAşIMACILIĞINDA 60 YILA DAYANAN TEGRÜBE”



şANTİYELEERDEYİZ



MARİNALARDAYIZ



FABRİKALARDAYIZ



İSTASYONLARDAYIZ



ATATÜRK MAH.İNÖNÜ BULVARI
NO:34/A - ALİAĞA/İZMİR
TAYFUN TURCAN
TEL: 0232 616 02 02
GSM: 0532 417 45 08
tayfun@turcantasimacilik.com.tr

AKARYAKITTA BİRLEŞME VE SATIN ALMA TRENDİ DEVAM EDİYOR



Bugün 87 dağıtım şirketi ve 12 bin 500'ün üzerinde bayinin faaliyet gösterdiği Türkiye akaryakıt piyasası 125 milyar lirayı aşan büyüklüğü ile yerli ve yabancı birçok yatırımcı için cazip fırsatlar sunuyor. Petrol Piyasası Kanunu ile 2005 yılından itibaren büyük bir değişim süreci yaşayan akaryakıt piyasası son 10 yılda ülkenin en önemli şirket evliliklerine ve satın almalara ev sahipliği yaptı.

Türkiye’de son yıllarda enerjide hızlı bir şekilde milyarlarca lira değerinde satın alma, ortaklık ve birleşme trafiği yaşanıyor. Birleşme ve satın almalarda en gözde alanlardan birisi de akaryakıt. Uluslararası petrol devlerinin yanı sıra çok sayıda orta ölçekli yerli firmanın kıyasıya rekabet ettiği akaryakıt piyasasında birbiri ardına yeni satın alma haberleri geliyor.

Uzmanlar, sektörde devam eden satın alma trendini “Fazla oyunculu sektörlerde sağlıklı rekabet ve büyüme mümkün olmuyor.

Bu nedenle Türkiye’de birçok sektör konsolidasyon ihtiyacı içinde. Bu da doğal olarak beraberinde satın almaları gündeme

getiriyor. Önümüzdeki dönemde bu trendin devam ettiğini göreceğiz” şeklinde yorumluyorlar.

Özellikle son yıllarda, sektördeki bazı şirketler büyümek için satın almayı tercih ediyor. Öte yandan sektöre yeni girmek isteyen şirketler için de en makul seçenek yine satın alma gibi görünüyor. Doğan Holding, Shell, Lukoil, Demirören Holding gibi şirketler bu alanda listenin en üst sıralarında yer alıyorlar.

PO bir kez daha satıldı

2000 yılında özelleştirme ihalesinden Türkiye'nin en büyük akaryakıt şirketi Petrol Ofisi'ni alarak sektöre giriş yapan Doğan Grubu, 2010 yılında şirketi Avusturyalı petrol devi OMW'ye satarak sektöre veda etti. Yaklaşık 3 milyar dolarlık bu işlem akaryakıt dağıtım sektörünün en büyük satın alması oldu. Ancak bu yılın başında OMV şirketi Petrol Ofisi'nin tamamını satışa çıkardığını duyurdu. Pazarın lideri konumundaki Petrol Ofisi'ne Opet, Socar, BP, Aramco, Vitol ve Trafigura gibi şirketler teklif

verdi. Geçtiğimiz günlerde Hollanda merkezli enerji ticareti şirketi Vitol Grubu'nun 1 milyar 368 milyon Euro'luk bedelle PO'yu satın alacağı açıklandı.

Shell, Turcas Petrol ortaklığıyla yerini sağlamlaştırdı

Uluslararası petrol devi Shell de Türkiye piyasasındaki yerini sağlamlaştırmak için 2006 yılında Turcas Petrol ile birlikte “Shell & Turcas Petrol A.Ş.” adıyla yeni ortak bir girişim şirketi kurarak, perakende ve ticari satışlar alanındaki faaliyetlerini tek çatı altında birleştirdi. Böylece ortaya akaryakıt sektöründe yaklaşık 3 milyar dolarlık yeni bir şirket çıkmış oldu.

Doğan Grubu sektöre Aytemiz ile geri döndü

Akaryakıt sektörünün duayen isimlerinden İsmail Aytemiz şirket satışlarına deneyimini yansıtan isimlerin başında geliyor. 1997 yılında kurduğu Akpet'i 2008'de yaklaşık 550 milyon dolara Rus petrol devi Lukoil'e satan Aytemiz, yeniden dağıtıcı lisansı alarak birkaç yıl içinde

sıfırdan yüzlerce bayi sayısına ulaştı. Aytemiz, 2015 yılında yeni şirketinin yüzde 50'sini 152 milyon dolara Doğan Enerji'ye sattı. Böylece daha önce Petrol Ofisi'ni OMW'ye satarak sektörden çıkan Doğan Grubu akaryakıt sektörüne Aytemiz'in ortağı olarak dönüş yapmış oldu.

Demirören hızla yükseliyor

Sektörün köklü firmalarından M Oil de 2010 yılında Demirören Holding bünyesine katıldı (%70 Demirören ailesi – %30 Bölünmez Ailesi). Türkiye LPG sektörünün önde gelen isimlerinden Demirören Grubu, bu birleşme ile akaryakıt dağıtım piyasasına güçlü bir giriş yapmış oldu. Demirören Grubu, sektördeki büyümesini Fransız enerji devi Total'in Türkiye'deki akaryakıt istasyonları ile ticari satış, tedarik ve lojistik varlıklarını 325 milyon euroya (yaklaşık 1,1 milyar lira) alarak devam ettirdi. Total'in satılması 2015 yılının en dikkat çeken gelişmelerinden biriydi.

TP'nin yeni sahibi Zülfikarlar Holding

Türkiye Petrolleri Dağıtım A.Ş.'nin (TP) özelleştirilmesi akaryakıt sektöründeki son büyük satın almalarından biri oldu. Özelleştirme ihalesinde 490 milyon TL teklif veren ve Turkuaz Petrollerini bünyesinde bulunduran Zülfikarlar Holding, Türkiye Petrolleri'nin yeni sahibi oldu.

2007 yılında faaliyetlerine başlayan TP Petrol Dağıtım A.Ş., 400'e yaklaşan bayi sayısı, stratejik lokasyonlarda bulunan 7 akaryakıt depolama tesisi, 333 m3 akaryakıt depolama kapasitesi, 2 LPG dolum tesisi, tecrübeli yönetim kadrosu ve %6,2'lik pazar payı ile Türkiye akaryakıt dağıtım piyasasının altıncı en büyük oyuncusu konumunda yer alıyor.

ARALIK 2016 DÖNEMİ LİSANS SAHİBİ ŞİRKETLERİN PAZAR PAYLARI (İLK 10)

Lisans Sahibinin Ünvanı	Payı (%)
OMV PETROL OFİSİ A.Ş.	23,18
OPET PETROL CÜLÜK A.Ş.	17,14
SHELL & TURCAS PETROL A.Ş.	14,60
BP PETROLLERİ A.Ş.	7,59
TP PETROL DAĞITIM A.Ş.	6,22
TOTAL OIL TÜRKİYE A.Ş.	5,11
AYTEMİZ AKARYAKIT DAĞITIM A.Ş.	3,11
LUKOİL EURASIA PETROL A.Ş.	2,14
ALTINBAŞ PETROL VE TİCARET A.Ş.	2,00
KADOOĞLU PETROL CÜLÜK	1,35

Kaynak: EPDK

OPET MÜŞTERİSİNİN MEMNUNİYETİ BİR KEZ DAHA TESCİLLENDİ



OPET, KalDer ve Ipsos'un ortak çalışması "Türkiye Müşterinin Sesi Araştırması"nda bir kez daha zirvenin sahibi oldu. Müşteri sadakatinin baz alındığı araştırma kapsamında, akaryakıt istasyonları sektöründe müşteri bağlılık seviyesi en yüksek marka geçen yıl olduğu gibi bu yıl da OPET seçildi.

KalDer (Türkiye Kalite Derneği) ve Ipsos'un, sektörlerdeki müşteri bağlılığını ölçmeye ve geliştirmeye odaklanan "TMS - Türkiye Müşterinin Sesi" araştırması, Türkiye ekonomisine yön veren 20 sektörde 20 bini aşkın müşteriye kulak vererek bu yıl da sektörlerin kalite odaklı oyuncularını belirledi. KalDer ve Ipsos'un müşteri bağlılıklarını ölçmeye ve geliştirmeye odaklanan; aynı zamanda güçlü bir ekonomik gösterge olacak ulusal bir değerlendirme sistemi ihtiyacından yola çıkarak kurguladığı Türkiye Müşterinin Sesi (TMS) araştırmasının temel amacı; firmaların, müşterileri gözıyla, bağımsız bir çalışma çerçevesinde ölçüm-

lenmesi ve ölçümlenen sektörlerle ışık tutmak. Araştırmaya göre akaryakıt istasyonları sektöründe müşteri bağlılık seviyesi en yüksek marka yine OPET oldu.

"MEMNUNİYETİN DEĞİŞMEZ LİDERİ OLMAYA DEVAM EDİYORUZ"

Müşterilerinin kalbinde kalıcı yer edinmenin gururunu yaşadıklarını belirten OPET Genel Müdürü Cüneyt Ağca, OPET'in değişmez liderliğini koruması nedeniyle duyduğu memnuniyeti dile getirdi. Ağca şöyle konuştu: "Türkiye Müşterinin Sesi" araştırmasında müşteri bağlılık seviyesi en yüksek marka seçilmeyi çok değerli buluyoruz. KalDer'in 2006 yılından bu yana yaptığı

müşteri memnuniyeti araştırmalarında aralıksız olarak 'Müşteri Memnuniyeti En Yüksek Marka' seçiliyoruz. Bu da müşterilerimizde yarattığımız memnuniyet, bağlılık ve mutluluğu tescillediğimiz anlamını taşıyor. Sektörümüzde aynı zamanda 'Love-mark- Aşkla Bağlanılan Marka', 'Süper Marka', 'İtibarı En Yüksek Marka', 'En Sevilen Şirket' gibi unvanları da sürdürülebilir bir şekilde koruyor ve memnuniyetin değişmez lideri olmaya devam ediyoruz. Bu ödüller için; hizmetlerimizi tüketiciye özenle ulaştıran, Türkiye'nin dört bir yanındaki 1500'ün üzerindeki bayimize ve çalışanlarına; paydaşlarımıza ve müşterilerimize



teşekkür ediyorum. Kaliteli ürünlerimizin yanı sıra, günde 500 bin aracın ziyaret ettiği istasyonlarımızı hizmet noktası olarak konumlandırıyoruz. 17 yıldır devam ettirdiğimiz Temiz Tuvalet Kam-

panyası ve diğer sonuç odaklı sosyal sorumluluk projelerimiz, güler yüzlü ve çalışkan hizmet ekibimiz, yüksek kaliteli ürünlerimiz ile çalışmalarımızı sürdürerek müşterilerimize verdiğimiz

değeri göstermeyi sürdürüyoruz. Müşterisinin sesine kulak veren ve beklentilerini anlayan bir şirket olarak, yapılamayanı yapmaya odaklanıp öncü rolümüzü devam ettireceğiz.”

OPET İLE “ŞANS YOLU” TEKRAR AÇILDI!

Akaryakıt sektöründe müşteri memnuniyetinin tescilli lideri OPET; büyük ilgi gören ‘Şans Yolu’ kampanyası 3’üncü kez gerçekleştiriyor. OPET, tek seferde 75 TL ve katlarında benzin ya da motorin alışverişi yapan OPET Kart sahiplerine çekilişle 25 TL’den 1000 TL’ye varan yakıt puan hediye ediyor. Kampanya kapsamında 2 bin OPET müşterisine toplamda 200 bin TL’lik yakıt puan daha hediye edilecek.

OPET, müşterilerinden yoğun ilgi gören “Şans Yolu” kampanyasının 3. dönemini başlattı. Kampanyanın ilk iki döneminde çekilişle belirlenen 3 bin şanslı OPET’liye toplam 300 bin TL’lik yakıt puan hediye eden OPET, üçüncü dönem için 2 bin talihli daha arıyor.

OPET, ‘Şans Yolu’ kampanyasının 3. döneminde de, istasyonlarda tek seferde 75 TL ve

katlarında benzin ya da motorin alışverişi yapanlar arasından çekilişle belirlenecek talihlilere, 200 bin TL değerinde yakıt puan hediye edecek.

27 Şubat - 15 Nisan 2017 tarihleri arasındaki kampanya ile 50 kişi 1.000 TL’lik, 100 kişiye 500 TL’lik, 150 kişi 250 TL’lik, 200 kişi 125 TL’lik, 1500 kişi ise 25 TL’lik yakıt puan kazanacak.

Çekiliş katılmak isteyenlerin,

ödeme yapmadan önce OPET Kart’ını kullanması veya OPET Kart’a kayıtlı bir cep telefonu numarasını market görevlisine söylemesi yeterli olacak. 25 Nisan 2017 tarihinde yapılacak çekilişin ardından, kazananlar 28 Nisan’da www.opet.com.tr adresinden açıklanacak. Kazanılan puanlar, 22 Ağustos 2017 tarihine kadar OPET istasyonlarında benzin veya motorin alımlarında kullanılabilir.

PÜİS YENİ ŞUBELERİYLE

AYDIN ŞUBESİ



İMRAN MUTLU YÜKSEL
BAŞKAN



SEMİH ÇAKIR
BAŞKAN YARDIMCISI



MEHMET UTKU ŞAHİN
SEKRETER



KEMAL TUFAN
ÜYE

BURSA ŞUBESİ



FATİH KONÇAK
BAŞKAN



YUSUF KOÇ
BAŞKAN YARDIMCISI



SEDA KARAKAŞ
BAŞKAN YARDIMCISI



KENAN ÖZDEMİR
SEKRETER



ORHAN DEĞER
ÜYE

GÜCÜNE GÜÇ KATIYOR

ÇANAKKALE ŞUBESİ



MUSTAFA PAMAK
BAŞKAN



ERDAL AKARSU
BAŞKAN YARDIMCISI



MEHMET KEMAL ÖZER
SEKRETER

KASTAMONU ŞUBESİ



MEHMET FEVZİ CİVCİOĞLU
BAŞKAN



ATILLA YAMAKOĞLU
BAŞKAN YARDIMCISI



TEVFIK ZOR
BAŞKAN YARDIMCISI



İHSAN KAŞGİL
SEKRETER



NİHAT BALTACI
ÜYE

MANİSA ŞUBESİ



MEHMET ZEKİ OKÇU
BAŞKAN



MEHMET YİĞİT OKÇU
BAŞKAN YARDIMCISI



SÜLEYMAN GÖKSEL
BAŞKAN YARDIMCISI



MURAT ERCOŞ
SEKRETER



ÖZCAN ERCOŞ
ÜYE

ŞANLIURFA ŞUBESİ



MEHMET ALİ PABUÇÇU
BAŞKAN



ABDÜLMÜHSİN MELİK
BAŞKAN YARDIMCISI



AHMET GÜL
BAŞKAN YARDIMCISI



KEMAL POLAT
SEKRETER



FERİDUN AKCAN
ÜYE

UŞAK ŞUBESİ



MELİH AKMAN
BAŞKAN



ALİ CAN DAĞLIGİL
BAŞKAN YARDIMCISI



MEHMET ERDEM
BAŞKAN YARDIMCISI



ÖZCAN ŞAHİN
SEKRETER



İBRAHİM YILDIRIM
ÜYE

VAN ŞUBESİ



İLHAN KAYA
BAŞKAN



AYDIN HAYDAR KASAP
BAŞKAN YARDIMCISI



ŞEFİK UÇAR
BAŞKAN YARDIMCISI



TALAT ÖZTÜRK
SEKRETER



ERDAL DEMİR
ÜYE

PETROL OFİSİ'Nİ 1.36 MİLYAR EURO'YA VİTOL ALDI



Bin 700'ün üzerinde akaryakıt istasyonu ve yüzde 23'ün üzerindeki pazar payıyla sektörde lider olan Petrol Ofisi, Hollanda merkezli enerji ticareti şirketi Vitol Grubu'na 1 milyar 368 milyon Euro'ya satıldı.

OMV tarafından yapılan açıklamada, sahibi olduğu akaryakıt tedarik ve dağıtım şirketi Petrol Ofisi'nin satışı için VIP Turkey Enerji AŞ ile anlaşmaya vardığını duyurdu. Vitol Investment Partnership Ltd'nin iştiraki olan VIP Turkey Enerji AŞ, OMV'nin PO'daki hisselerinin tamamını 1 milyar 368 milyon Euro'ya satın alacak. Satın alma işlemi OMV'nin denetim kurulu tarafından da onaylandı. OMV'nin satıştan elde edeceği net gelir ise kur etkisiyle birlikte 1,1 milyar Euro olacak. Satın alma sürecinin düzenleyici kurumlardan alınacak onaylar da dahil olmak üzere en geç 2017'nin üçüncü çeyreği içinde tamamlanması planlanıyor.

Vitol Grubu Başkanı Taylor: "PO ile güçlü bir yatırım yaptık"

Hollanda merkezli enerji ticareti

şirketi Vitol Grubu'nun Başkanı Ian Taylor, Petrol Ofisi'ni satın alarak büyüyen bir piyasaya güçlü bir yatırım yaptıklarını belirtti. Hollanda merkezli enerji ticareti şirketi Vitol Grubu'nun Başkan ve Üst Düzey Yöneticisi (CEO) Ian Taylor, Petrol Ofisi'nin Türkiye'nin önde gelen markalarından biri olduğuna dikkati çekerek, "Türkiye güçlü ekonomik performansa ve büyüyen enerji ürünleri talebine sahip bir ülke. Petrol Ofisi'ni satın alarak büyüyen bir piyasaya güçlü bir yatırım yaptık" ifadelerini kullandı.

Vitol Grubu'nun resmi internet sitesinde şirketin Petrol Ofisi alımına ilişkin yer alan açıklamada değerlendirilmelerine yer verilen Taylor, Avusturyalı OMV şirketinin yüzde 100 hissesine sahip olduğu OMV Petrol Ofisi ekibiyle birlikte çalışmayı dört gözle bek-

lediklerini belirtti.

PO yüzde 23'ün üzerindeki pazar payı ile lider

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) 2015 Yılı Petrol Piyasası Raporu'na göre, OMV'nin geçen yıl satışa çıkardığı Petrol Ofisi, Türkiye akaryakıt pazarında yüzde 23'ün üzerindeki pazar payı ile sektördeki liderliği elinde bulunduruyor.

Suudi Aramco ve Azerbaycan şirketi Socar'ın da teklif verdiği Petrol Ofisi, Türkiye'nin en büyük ikinci özel sektör şirketi konumunda bulunuyor. Petrol Ofisi, halihazırda bin 700'ün üzerinde akaryakıt istasyonu, 1 madeni yağ fabrikası 11 akaryakıt ve 3 LPG dolum terminali, 19 havaalanı ikmal ünitesi ve yaklaşık 1,17 milyon metreküpü aşan depolama kapasitesiyle faaliyetlerini sürdürüyor.

25^{.YIL}

Odağımızda yenilikçilik var!

25 yıldan bu yana gücümüzü yenilikçilik, teknoloji, tasarım ve AR-GE'den alıyoruz.

60.000 m²'lik alana yayılmış modern üretim ve araştırma tesislerimizde, fark yaratan akaryakıt, LPG, CNG ve Ad Blue dispenserleri, otomasyon sistemleri, taşıt tanıma çözümleri, altyapı sistemleri ve endüstriyel yakıt teknolojileri geliştiriyoruz. Dünyanın dört bir yanındaki 66 ülkede ve Türkiye'de faaliyet gösteren saygın markalara yenilikçi komple yakıt istasyonu çözümleri sunmaktan gurur duyuyoruz.

Teknoloji, tasarım ve AR-GE yanımızda, yenilikçilik odağımızda.

STANDIMIZA
BEKLİYORUZ



PETROLEUM
İSTANBUL
2017

30 Mart - 2 Nisan

GENÇLERİN ENERJİSİ PÜİS'E GÜÇ KATACAK



Gençlerin enerji ve dinamizmle-
rini PÜİS'e aktarmak ve PÜİS'in
geleceğini şekillendirmek ama-
cıyla Gençlik Kolları yapılan-
masına start verildi. Türkiye'nin
birçok ilinde kurulan Gençlik
Kollarında hedef 81 ilde teş-
kilatlanmak. Başkanlığını Ali
Tutuk'un yürüteceği PÜİS Genç-
lik Kollarına üye gençler ilk kez
30 Mart-2 Nisan 2017 tarihleri
arasında düzenlenecek Petrole-
um İstanbul 2017 Fuarı'nda bir
araya gelecek.

Genel Başkan İmran Okumuş: "Gençlerin Enerjisiyle Daha Güçlü Bir PÜİS"

PÜİS Gençlik Kollarına ilişkin
PÜİS Dergi'ye değerlendirme-
de bulunan Genel Başkan İm-
ran Okumuş: "Bu yıl PÜİS'in 50.
Kuruluş Yıldönümü'nü kutla-
yacağız. Sektörün en eski sivil
toplum kuruluşu olan Sendika-

mız yarım asırlık köklü bir çınar.
Ancak sürekli yeni filizleriyle her
geçen gün büyüyen bir çınar
aynı zamanda. Biz de bu anlam-
lı yıldönümümüzde PÜİS'i genç-
leştirecek ve gelecek kuşaklarla
bağımızı güçlendirecek bir olu-
şumu hayata geçirmeyi amaç-
ladık. 2017 yılının başından iti-
baren tüm yurtda "PÜİS Gençlik
Kolları"nın teşkilatlanması için
seferberlik başlattık. Şu ana ka-
dar onlarca şehirde gençlerimiz
PÜİS çatısı altında bir araya ge-
lerek kendi kurullarını oluşturdu,
yüzlerce yeni genç arkadaşımız
PÜİS'le tanıştı. Önümüzdeki dö-
nemde PÜİS Gençlik Kollarının
bulunmadığı tek il kalmayacak.
Belki de siyasi partilerden sonra
en yaygın gençlik teşkilatı bizim-
ki olacak" dedi.

PÜİS'in yurt genelinde bulu-
nan şubeleri, illerdeki baştem-

silcileri, ilçelerdeki temsilcileri
ile Türkiye'nin en teşkilatlı sivil
toplum kuruluşlarından biri ol-
duğuna dikkat çeken Okumuş,
"Bu kadar köklü ve teşkilatlı bir
yapıda Gençlik Kollarının bu-
lunmaması büyük bir eksiklikti"
şeklinde konuştu. Genel Baş-
kan Okumuş şöyle devam etti,
"PÜİS camiasının üyeleri uzun
yıllara dayanan dostlukları ne-
deniyle birbirlerini çok iyi tanırlar.
Şahsen ben 25 yılı aşkın bir
süredir bu camianın içindeyim.
Biz de bu görevleri büyükleri-
mizden devraldık. Bizden önce
bu kutsal görevi başarıyla yürü-
ten ve hala desteklerini bizden
esirgemeyen başta Onursal
Genel Başkanımız İsmail Ayte-
miz olmak üzere, tüm büyükleri-
mize şükranlarımızı sunuyorum.
Onların bizlere açtığı bu yolda,
yine onlardan aldığımız güçle

yolumuza devam ediyoruz. Bizler de gelecekte bu bayrağı şu anda gençlik kollarında görev alan genç kardeşlerimize devredeceğiz. Akaryakıt sektöründe birçok sektörün aksine babadan oğula geçen bir yapı var. Şu anda faaliyet gösteren bir çok bayi dostum ya babasından ya da büyükbabasından bu bayrağı devr almıştır. Biz bunu bir bayrak yarışına benzetiyoruz. Her yeni nesil bayrağı büyüklerinden alarak daha ileriye taşıyor. Biz de yıllardır büyük bir onur ve gururla sürdürdüğümüz bu görevleri genç kardeşlerimizle devretmekten büyük bir mutluluk duyacağız. Onun için bizler bilgi birikimimizi ve tecrübemizi gençlere aktarmalıyız. Çünkü sektörün ve PÜİS'in geleceği bu gençlerin ellerinde olacak. Gençleri ne kadar iyi yetiştirirsek, PÜİS de o kadar gelişecek ve daha iyi yerlere gelecektir. Gençler de PÜİS'e heyecan ve dinamizm getirecek ve onların enerjisi PÜİS'e güç katacaktır."

Genç nesil petrolcülerin daha eğitilmiş ve donanımlı olduklarının altını çizen Okumuş; "Gençler hem bizden daha iyi eğitilmiş, hem de iletişim yetenekleri son derece kuvvetli. Özellikle sosyal medya alanında iyi bir donanım sahipleri ve sosyal medya araçlarını bizlerden çok daha etkin kullanıyorlar. Bilişim çağının olanaklarını sektörümüzün menfaatleri doğrultusunda çok daha etkin biçimde kullanacaklardır. Bu açıdan da gençlerin PÜİS'e yeni bir vizyon getireceğine inanıyorum. Ayrıca bu yapının gençler arasında ticari sinerji yaratacağına da inanıyorum. Birbirlerini yakından tanıyan gençler arasında çeşitli ticari işbirliklerinin artması da kaçınılmaz olacaktır" şeklinde konuştu.



Ali Tutuk
PÜİS Gençlik Kolları Başkanı

“TÜM ENERJİ, DONANIM, AZİM VE KARARLILIĞIMIZLA PÜİS İÇİN ÇALIŞACAĞIZ”

PÜİS Gençlik Kolları Başkanı Ali Tutuk, "Misyonumuzu 'PÜİS bünyesindeki genç işverenleri bir araya getirerek, verimli ve çevreye duyarlı bir şekilde, ülkemizin kalkınma ve gelişmesine katkı sağlayacak faaliyetler yürütmek', vizyonumuzu ise 'Türkiye'nin en yaygın ve katılımlı genç sendika teşkilatı olarak dünyada ülkemizi temsil etmek' olarak belirledik" dedi.

Dünyanın en genç nüfusa sahip ülkelerinden birinin Türkiye olduğunu belirten Tutuk, "İnovasyon ve teknoloji ile donatılmış gençlerin enerjisini PÜİS çatısı altında buluşturarak ülkemize ve sektörümüze faydalı çalışmalar yapmak üzere yola çıktık. Akaryakıt sektörünün en büyük işveren sendikası olan PÜİS Türkiye genelinde halihazırda 15 ilde şubesi, 81 ilde baştemsilciliği, 919 ilçede temsilciliği ve 9.000 üyesiyle yaygın ve bir teşkilata sahiptir. Biz de gençlik kolları olarak PÜİS'in teşkilat yapısını daha da güçlendirerek, PÜİS'in misyon ve vizyonuna uygun çalışmalar yürüteceğiz. Bir araya getirdiğimiz genç meslektaşlarımızla birlikte dayanışma içerisinde çeşitli etkinlikler ve sosyal sorumluluk projeleri gerçekleştirmeyi hedefliyoruz" şeklinde konuştu.

Gençlik enerjisinin tecrübeyle desteklenmeden tek başına hiçbir anlam ifade etmeyeceğini vurgulayan Tutuk şunları söyledi, "Çıktığımız bu yolda büyüklerimizin tecrübeleri bize ışık tutacak. Biz de tüm enerjimiz, donanımımız, azim ve kararlılığımızla sektöre ve PÜİS'e hizmet edeceğiz. Gençlerin önünü açan, gençlere destek veren başta Genel Başkanımız İmran Okumuş olmak üzere tüm büyüklerimize sonsuz şükranlarımızı sunuyoruz. Onlardan aldığımız feyz ile gelecekte bizlere devredecekleri bayrağı daha iyi noktalara taşımak için var gücümüzle çalışacağız."

AKARYAKIT DEPO VE ANTREPOLARINDA SAYAÇ UYGULAMASI BAŞLADI



Akaryakıt depo ve antrepolarında sayaç uygulamasına ilişkin tebliğ, Resmi Gazete’de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Düzenlemeye göre, boru hattından geçen ürün miktarına ilişkin sayaç verisi, ürünün yoğunluk verisi, ürünün sıcaklık verisi otomatik olarak sayaç otomasyon sistemine iletilecek ve sayaç otomasyon yazılımındaki hesaplamalara göre sayaçtan geçen ürün miktarı elde edilecek.

Gümrük ve Ticaret Bakanlığınca hazırlanan “Sayaç İşlemleri Tebliği” 15 Şubat 2017 tarihinden geçerli olmak üzere yürürlüğe girdi. Tebliğe göre deniz-yoluyla gelen dökme akaryakıtın antrepo veya depoya alınması ve yurt dışı edilmesinde sayaç sistemi kullanılacak. Diğer yollarla gelen veya kaplarla taşınan akaryakıt, sayaç sistemi kullanılmaksızın tank ölçüm sistemi, tartım fişi veya yükleme belgesi/konşimentodaki miktarlara göre antrepoya alınacak veya çıkartılacak.

Aynı tesis içerisinde bulunan antrepo ve depolar için akaryakıt girişinde veya çıkışında tek sayaç kullanılabilir. Bu tesislerde antrepo tankları ile di-

ğer depolar arasında doğrudan bağlantı olmaması ve eşyanın tahmil-tahliye işlemi sırasında kollektör üzerinde kullanılmayan boru hatlarının güvenlik mührü ile mühürlenmesi gerekecek. Teknik emniyet yönüyle LPG tankları arasında bağlantı olabilecektir.

Boru hattının birden fazla şirket tarafından kullanıldığı durumlarda, boru hattı taşıma lisansına haiz boru hattı işleticisince kurulacak sayaç sistemi ortak kullanılabilir. LPG’nin gemiden tahliyesi tamamlanmadan aynı gümrük idaresinden işlem gerçekleştiren farklı firmaların işleticisi olduğu tesislere alınması, gümrük idaresinin izin vermesi kaydı ile mümkün olabilecektir.

SAYAÇLAR GÜMRÜK İDARESİNCE OTOMASYON SİSTEMİ ÜZERİNDEN İZLENECEK

Boru hattından geçen ürün miktarına ilişkin sayaç verisi, ürünün yoğunluk verisi, ürünün sıcaklık verisi otomatik olarak sayaç otomasyon sistemine iletilecek ve sayaç otomasyon yazılımındaki hesaplamalara göre sayaçtan geçen ürün miktarı elde edilecek. Elde edilen ürün miktarına ilişkin bilgi hem sayaç göstergesinde hem de otomasyon sisteminde görünecek. Yoğunluk verisinin sistemce otomatik belirlenemediği durumlarda gemi tahlil raporundaki değer yoğunluk verisi olarak alınabilecek.

Sayaç sistemi kesintisiz güç kaynağına bağlı olarak çalışacak ve gümrük idaresince otomasyon

sistemi üzerinden izlenecek. Sayaç sistemi ile sahil tanklarında bulunan ölçüm sistemlerinin bir-biri ile entegre çalışması veya gümrük idaresince tek bağlantı yapılarak aynı ekrandan veya farklı ekranlarda verilere erişilebilir olması gerekecek. Boru hatları ile sayaçların bağlantı noktaları güvenlik mührü ile mühürlenecek.

SAYAÇ SİSTEMİNİN ÇALIŞMADIĞI DURUMLAR

Akaryakıtın tahmil-tahliye işlemi sırasında veya öncesinde sayaç sisteminde bir arıza veya kesinti olması durumunda tahmil-tahliye işlemi gerekli emniyet önlemleri

alınarak derhal sona erdirilecek ve sayaç ölçüm sonucu gümrük idaresince kayıt altına alınacak. Gemi tankı, sahil tankı ve sayaçtan okunmuş olan miktar tespiti sonrasında gümrük personeli gözetiminde tahmil-tahliye işlemlerine devam edilmesine izin verilecek. Ancak mesai saatleri dışında veya resmi tatil günlerinde bu durumun gerçekleşmesi halinde bahse konu tespitler tutağa bağlanarak gümrük personeli gözetiminde tahmil-tahliye işlemlerine devam edilecek ve yapılan işlemler takip eden ilk iş günü gümrük idaresine bildirilecek.

NUMUNE ALINDIKTAN SONRA TAHLİYE İŞLEMİ BAŞLATILACAK

Gümrük Yönetmeliğinin ilgili hükümleri çerçevesinde akaryakıt antreposu veya depoya alınmak üzere denizyoluyla gelen akaryakıtla ilişkin numuneler gemi tanklarını temsil edecek şekilde paçal olarak veya sahil tankından alınıp laboratuvar tahliline gönderilecek. Numune alındıktan sonra, gümrük idaresi personelinin gözetiminde gemiden antrepo veya depoya tahliye işlemine başlanacak. Akaryakıtın antrepo veya depodaki boş bir tanka alınması halinde, gümrük idaresince tanktan numune alınabilecek.

“Sayaç uygulaması”

TOBB Petrol Meclisi’nin gündeminde

TOBB Petrol Meclis toplantısı, 2 Şubat 2017 tarihinde Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı’nda (TEPAV) gerçekleştirildi. Toplantıya PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, PÜİS Genel Sekreteri Güner Yenigün ve

PÜİS Genel Başkan Yardımcısı Erol Sözen katıldı.

Depo ve antrepolarda başlayan sayaç uygulanmasının ele alındığı toplantıda, “5015 Sayılı Kanunun 19. Maddesi çalışmaları”, “TOBB tarafından güncelleme

çalışması yapılan mevzuat”, “Atık motor yağı toplama miktarları” gibi konular da masaya yatırıldı. Toplantıda ayrıca Alt Komite’ler yaptıkları çalışmalar hakkında birer sunum gerçekleştirdi.



PÜİS'İN 50. KURULUŞ YILDÖNÜMÜ

1967 yılında kurulan Sendikamızın bu yıl 50. kuruluş yıl dönümü. Kurulduğu günden itibaren akaryakıt bayilerinin çatı kuruluşu olmasının yanında sektörün gelişimine çok büyük katkılar sağlayan PÜİS, 9 bin 700 üyesi ile bugün sadece ülkemizin değil Avrupa'nın da en geniş tabana sahip işveren sendikasıdır.



Ülke genelinde 81 il ve 919 ilçede teşkilatlanan PÜİS'in bu büyüklüğe ulaşmasında çok önemli katkıları olan başta Onursal Genel Başkanımız Sayın İsmail Aytemiz olmak üzere emeği geçen herkese sonsuz şükranlarımızı sunmayı bir borç biliyorum. PÜİS, sektörün öncü ve en büyük sivil toplum kuruluşudur ve her zaman da öyle kalacaktır.

MALİYETİN ALTINDAKİ FİYATLARLA YAPILAN SATIŞLAR

Bugün akaryakıt ve otogaz istasyonu işleten bayiler ve dağıtıcıların tamamını olumsuz yönde etkileyen en önemli sorunlardan biri maliyetin altında yapılan satışlardır. Ne yazık ki günümüzde ülkemizin özellikle şehirlerarası yollarının çok büyük kısmında bu akıl almaz uygulamayı görüyoruz.

Bir yörede sadece bir istasyonda dahi maliyetin altındaki fiyatlarla satış yapılıyorsa, bu durum o yöredeki tüm istasyonları olumsuz yönde etkiler. Ve nitekim de etkiliyor. Yürürlükteki mevzuat uyarınca bayilerin tek dağıtıcıdan ikmal yapmak zorunda olmaları da göz önüne alındığında maliyetin altındaki fiyatlarla satış yapan bir istasyonun, diğer istasyonlara

verdiği zarar ve yaşattığı mağduriyetin ne kadar büyük olduğu ortaya çıkar.

Bu olumsuz uygulamanın önlenmesi ise mevcut mevzuat çerçevesinde mümkün ve oldukça kolaydır. Dileğimiz sektördeki sağlıklı kesimin mağduriyetinin önlenerek sektördeki sağlıklı yapının devamının sağlanması için gerekli çalışmanın acilen başlatılması ve sonuçlandırılmasıdır.

ÖLDÜRÜCÜ CEZALAR

Bayilerin mağduriyetine yol açan bir başka konu ise çok küçük hatalardan dolayı bayilerin ticari hayatlarını sonlandıracak boyuttaki cezaların mevzuatta yer almasıdır. Cezaların öldürücü boyutta olması sonucunda hala sağlıklı bir yapıda olan bayi kesiminin bu sağlıklı yapısı her

geçen gün olumsuz yönde değişmektedir.

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu'nun (EPDK) başta PÜİS olmak üzere, sektörle birlikte yaptığı çalışma sonrasında Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'na gönderdiği revize taslakta bu konuda bir iyileştirmeye gidilmiştir. Ancak biz bunun yeterli olmayacağı kanaatindeyiz. Önerimiz 5015 sayılı Petrol ve 5307 sayılı LPG Piyasası kanunlarının ele alınarak, tek kanun şeklinde yeniden düzenlenmesidir. Konuya ilişkin bir başka önerimiz de bu önerimiz kabul gördüğü takdirde, bu çalışmanın mutlaka EPDK tarafından yapılmasıdır. Zira EPDK'nın sektörümüzdeki 14 yıllık tecrübesinin göz ardı edilmesi mümkün değildir.

LİSANSLAMA SÜRECİNDE BAYİLERE VERİLEN İDARİ PARA CEZALARI

Lisanslama sürecinde EPDK'ya lisans başvurusunu tanınan süre içerisinde eksiksiz ve zamanında yapmasına rağmen, "lisansız faaliyette bulundukları" gerekçeyle yaklaşık 3 bin 500 bayiye 2005 yılında 57 bin lira idari para cezası verilmişti.

Bu haksız ve adil olmayan cezalar nedeniyle oluşan sorun ne yazık ki Sendikamızın yıllardan beri yaptığı sayısız girişimlere rağmen çözülemedi. Bayileri icra ve mahkeme kapısında çürüten bu sorun artık mutlaka bir çözüme kavuşturulmalıdır. Bu cezalar için PÜİS tarafından önerilen çözüm, kanunda bayiler için verilen cezalarda uygulanması öngörülen 5'te 1 oranının söz konusu cezalar için 20'de 1 olarak uygulanmasını sağlayacak yasal düzenlemenin yapılmasıdır.

ASGARİ SATIŞ TAAHÜTLERİ

Bilindiği üzere bayiler ve dağıtıcılar arasında yapılan bayilik sözleşmelerinde "bayinin yıllık satış taahhüdü" adı altında bir hüküm yer alıyor. Bu hüküm ile bayi yıllık asgari satacağı akaryakıt miktarını taahhüt ediyor ve bu satışı gerçekleştiremediği takdirde dağıtıcıya ciddi boyutta tazminat ödemeyi kabulleniyor.

Uygulamada ise çoğu zaman çeşitli nedenlerle bayi bu taahhüdünü ne yazık ki yerine getiremiyor. Çünkü her şeyden önce sözleşmenin başlangıcında dağıtıcının teklif ettiği asgari satış miktarı çok yüksek tutuluyor. Buna karşılık piyasada çok yoğun yaşanan bir haksız rekabet var. Bu haksız rekabet karşısında taahhüt veren bayinin satış yapma şansı ancak dağıtıcının kendisine vereceği fiyat desteği ile mümkün olabiliyor. Fiyat des-

teği alamayan bayi ise ne yazık ki satış yapamadığı için dağıtıcısına verdiği taahhüt miktarına ulaşamıyor.

Bu sorunun önlenmesinde en kolay ve etkin yol bayinin asgari satış taahhüdü maddesi olan bir sözleşmeyi kabul etmemesidir. Ancak ülkemizde halen bayilerimizin büyük kısmı bu konuda yeterli bilgi ve donanıma ulaşamamıştır.

Satış taahhüdü konusunun sözleşmelerde yer almaması için EPDK nezdinde Sendikamız gerekli girişimleri müteaddit defalar yapmış olup, bu konunun takibini ısrarla sürdürmektedir. Zira, dağıtıcının sözleşmelere bu hükmü koymasındaki ana amaç yatırım yaptığı bayinin diğer dağıtıcılardan veya kaynaklardan akaryakıt almasını önlemektir. Zaten 5015 sayılı Kanun uyarınca bayilerin sözleşme yaptıkları dağıtıcı dışında başka bir dağıtıcıdan veya kaynaktan ikmal yapma imkanı bulunmamaktadır. Ayrıca tüm istasyonlarda otomasyon sisteminin kurulu olması nedeniyle dağıtıcı bayisindeki akaryakıt hareketlerini anlık olarak da izleyebilmektedir. Dolayısıyla bayinin başka bir dağıtıcıdan veya diğer kaynaklardan akaryakıt alması kesinlikle mümkün değildir. Bu nedenle başka dağıtıcı veya kaynaklardan yakıt alamayan bayiye, taahhüdünü yerine getirmediği için suçlamak abesle iştigaldir. Kaldı ki, bayinin satışını artırmak için istasyonunun önündeki yoldan geçen araçları çevirip istasyonuna girmesini sağlaması da beklenebilir. Öte yandan Rekabet Kurumunun 2008 Akaryakıt Sektör Raporunda da bu durum dile getirilmiş ve satış taahhüdünün bayilik sözleşmelerinde yer almaması hususu kesin bir ifadeyle EPDK'dan talep edilmiştir.

AĞIR ELEKTRİK GİDERLERİ

Akaryakıt ve otogaz istasyonlarında işletme giderlerinin içinde elektrik için ödenen meblağların büyüklük bakımından en önde gelen kalem olduğu bir gerçektir. Diğer bir gerçek ise ticari birer işletme olan istasyonların aynı zamanda kamu hizmeti yapıyor olmalarıdır. İstasyonların lambalarını kapatmaları halinde gerek şehir içi gerekse şehirlerarası yolların büyük ölçüde kararacağı da ayrı bir gerçektir. Elektrik giderlerinin getirdiği bu ağır yük sonucunda istasyonlar tasarruf için gün batımından güneşin doğmasına kadarki sürede lambalarını söndürmeye başlamışlardır. Önerimiz bayilerin istasyonlarında kullandıkları elektrik için sanayi işletmelerine tanınan teşvikin akaryakıt ve otogaz istasyonları için de geçerli olmasını sağlayacak yasal düzenlemenin yapılmasıdır.

İHTAR MEKANİZMASI

Değineceğimiz son konumuz EPDK'nın sektörle görüşerek hazırladığı ve Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'na gönderdiği 5015 Sayılı Petrol Piyasası Kanunu'nda yapılması öngörülen değişiklikleri kapsayan tasarı olacak.

Bu tasarı ile Kanunun 19. ve 20. Maddelerindeki "İdari yaptırımlar" ve "İdari para cezaları" başlıkları altında öngörülen cezalarda bazı indirimler yapılması teklif edilmiştir. Ancak bizce daha önemli bir değişiklik teklifi ise 5015 Sayılı Kanunun yürürlüğe girdiği günden itibaren PÜİS'in ısrarla talep ettiği "İhtar" mekanizmasının nihayet hayata geçirilecek olmasıdır. Söz konusu teklifle düzeltme imkânı olan fiiller için piyasa aktörlerine mevzuata aykırı durumu düzeltmeleri için 30 günlük bir süre tanınmıştır. Beklentimiz bu teklif metninin hızla kanunlaşmasıdır.

“SANAYİDE ENERJİ VERİMLİLİĞİ PROJE YARIŞMASI”NDA İZMİT VE KIRIKKALE RAFİNERİSİNE ÖDÜL



Rafinerilerinde akaryakıt üretimi için enerjiyi en verimli kullanma hedefine yönelik çalışmalar ile 2008 yılından bu yana Tüpraş önemli sonuçlar alıyor, uyguladığı projeler Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı tarafından ödüllendiriliyor.

Enerji tüketiminin yüksek olduğu Tüpraş'ta geçtiğimiz yedi yıl içinde rafinerilerin enerji yoğunlukları düşürülür, maliyetler azaltılırken, çevresel etkilerin en aza indirilmesi hedefi çalışma kültürüne yerleştirilmesi ile önemli iş sonuçları elde edildi. 2008 yılındaki enerji yoğunluğu değeri 119,1'den kademeli olarak azalarak 2016 yılında 102,2 olarak gerçekleşti.

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığınca düzenlenen 8. Enerji Verimliliği Forumu kapsamında düzenlenen Sanayide Enerji Verimliliği Proje Yarışması'nda

(SENER) İzmit Rafinerisi Enerji Ağı Optimizasyon Programının Devreye Alınması Projesi ile SEVAP-3 kategorisinde ikincilik, Kırıkkale Rafinerisi Plant-1650 DHP Ünitesi E-1652 A-B Kimyasal Temizlik Çalışması ile SEVAP-3 kategorisinde üçüncülük başarılarını elde etti. İzmit Rafinerisinin ödülünü Rafineri Müdürü Metin Tüfekçioğlu Enerji Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Abdullah Tancan'dan alırken, Kırıkkale Rafinerisinin ödülünü ise Enerji Yönetimi Müdürü Koray Ülger Enerji Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Alparslan Bayraktar'dan aldı.

Tüpraş yarıştığı 10 enerji tasarrufu projesi ile yılda 9,5 Milyon TL tutarında maddi kazanç sağlayarak, enerji tüketiminde yıllık 18.962 TEP/Yıl düşüş, sera gazı emisyonunda yılda 45.018 Ton CO2 azalma sağlandı. Bu rakam yılda 135 bin ağaç dikimine denk geliyor.

SENER YARIŞMASINDA ÖDÜL ALAN PROJELER VE EMEĞİ GEÇEN TÜPRAŞLILAR:

İzmit Rafinerisi Enerji Ağı Optimizasyon Programının Devreye Alınması (SEVAP-3 İkincilik Ödülü)

Erhan Oğuş, Eren Yaşar Çiçek, Elif Mete, Nergiz Haytural, Serhat Murat Alagöz, Mustafa Bakır, Nilay Aktaş, Fahri Erdik, Mustafa Ünalı.

Kırıkkale Rafinerisi Plant-1650 DHP Ünitesi E-1652 A-B Kimyasal Temizlik Çalışması (SEVAP-3 Üçüncülük Ödülü) Murat Erdoğan, Mustafa Tuğrul Dünder, Esra Mermi, Yaşar Arat, Mustafa Mutlu, Fatih Dölek, Bünyamin Yağlı.

PETROL VE LPG PİYASASI

DENETİM YÖNETMELİKLERİNDE DEĞİŞİKLİK



Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu [EPDK], petrol ve LPG piyasalarına yönelik ön araştırma ve soruşturmalara ilişkin yönetmeliklerde değişiklik yaptı. Buna göre, Kurul soruşturma yetkilerini Başkan veya Daire Başkanı'na devredebilecek.

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) tarafından hazırlanan "Petrol Piyasasında Yapılacak Denetimler İle Ön Araştırma ve Soruşturmalarda Takip Edilecek Usul Ve Esaslar Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik" ve "Sıvılaştırılmış Petrol Gazları (LPG) Piyasasında Yapılacak Denetimler İle Ön Araştırma ve Soruşturmalarda Takip Edilecek Usul Ve Esaslar Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik" Resmi Gazete'nin 4 Ocak 2017 tarihli sayısında yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Kurul soruşturma yetkilerini Başkan veya Daire Başkanı'na devredebilecek

Yönetmelik değişikliklerine göre, Enerji Piyasası Düzenleme Kurulu petrol ve LPG piyasasında faaliyette bulunan gerçek veya tüzel kişilerin ilgili mevzuat hükümlerine aykırı faaliyet ve işlemleri nedeniyle ön araştırma veya soruşturma açılması hususundaki yetkilerini Başkanlığa veya Daire Başkanlığına devredebilecek.

Soruşturmaları Yönetim Hizmetleri Uzmanları da yürütebilecek

Petrol ve LPG piyasalarında daha önce daire başkanının koordinasyonunda uzman ve/veya uzman yardımcıları vasıtasıyla yürütülen ön araştırma ve soruşturma yönetmelik değişiklikleri ile uzman koordinesinde Yönetim Uzmanları vasıtasıyla da yapılabilecek. Değişikliklere göre ayrıca gerektiğinde Daire Başkanı veya Grup Başkanı vasıtasıyla da ön araştırma ve soruşturmayı yürütülebilecek. Yine yapılan değişiklikle ihtiyaç duyulması halinde Kurumun diğer hizmet birimlerinde de Başkan onayıyla Uzman ve/veya Uzman Yardımcıları ile Yönetim Hizmetleri Uzmanları görevlendirilebilecek.

Daire Başkanının kendi görüşünü belirtmesi şartı kaldırıldı

Daha önce ön araştırma yapmakla görevli Kurum personeli, görevlendirildiği tarihten itibaren en geç otuz gün içinde elde ettiği bilgileri, delilleri ve konu hakkındaki görüşlerini içeren ön araştırma raporunu Daire Başkanlığına ilettikten sonra Daire

Başkanı, kendi görüşünü de belirtmek suretiyle raporu Başkanlığa sunuyordu. Yapılan değişikliklerle Daire Başkanının ön araştırma raporuna kendi görüşünü belirtmesi şartı kaldırıldı.

Savunma süresi 15 günden 30 güne çıkarıldı

Daha önce hakkında soruşturma yapılan gerçek ve tüzel kişilerin raporda tespit edilen hususlarla ilgili yazılı savunmalarının 15 gün içinde kuruma göndermeleri istenirken, bu süre 30 güne çıkarıldı. Ayrıca daha önce "haklı gerekçeler gösterilmesi halinde" verilen 15 günlük süre, yapılan değişiklikle "savunma için ek süre talebi olması halinde" şeklinde değiştirildi.

Mevzuat hükümlerine aykırılık tespit edilmese dahi kurul savunma isteyebilecek

Yapılan değişikliklerle soruşturma raporunda ilgili mevzuat hükümlerine aykırılık tespit edilmemiş olsa dahi Kurul, hakkındaki soruşturma açılan gerçek ve tüzel kişinin savunmasını soruşturmanın her aşamasında isteyebilecek.

PÜİS, ADR UYGUNLUK/TAŞIT UYGUNLUK BELGESİ KONUSUNDA BAYİLERİ UYARDI

Petrol Ürünleri İşverenler Sendikası (PÜİS), ADR Uygunluk/Taşıtlık Uygunluk Belgesi konusunda yaptığı duyuruyla bayileri uyardı. Bayilerin 2014 model tankerleri için 1.7.2017 tarihine kadar, 2013 model tankerleri için 31.12.2017 tarihine kadar TSE'den Taşıtlık Uygunluk Belgesi almaları gerekiyor.



PÜİS'ten yapılan duyuru şöyle:

“Bilindiği üzere, “Tehlikeli Maddelerin Karayoluyla Taşınması Hakkında Yönetmelik” hükümleri uyarınca, petrol ve türevlerinin taşınmasında kullanılan taşıtların, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı tarafından yetkilendirilen Türk Standartları Enstitüsü (TSE) tarafından test ve muayenelerinin yapılarak belgelendirilmesi zorunlu kılınmıştır.

1 Ocak 2015 yılı ve sonrası model yılına sahip araç ve üst ya-

pılarının ADR Mevzuatına uygun olarak üretiminin yapılması, ADR Araç Uygunluk Belgesi alması zorunludur.

1 Ocak 2015 yılı öncesi model yılına sahip ADR gerekliliklerini karşılamayan eski araç ve üst yapıların Taşıtlık Uygunluk Belgesi alarak ulusal sınırlar dâhilinde faaliyetlerini sürdürebilmeleri ve sisteme dâhil edilebilmeleri için uymaları gereken usul ve esaslara ilişkin “Tehlikeli Madde Taşıyan Araç ve Üst Yapıların Muayene ve Belgelendirilmeleri Hak-

kında Yönerge” yayımlanmıştır. Söz konusu Yönergeye www.tmkt.gov.tr adresindeki internet sitesinin mevzuat bölümünden ulaşılabilmektedir.

Bu kapsamda, 2014 yılı ve önce araçlar için, 30 Aralık 2016 tarih ve 29934 sayılı Resmi Gazete’de yayımlanan “Tehlikeli Maddelerin Karayoluyla Taşınması Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik” in Geçici 1’inci maddesi uyarınca;

Taşıtlık Durum Tespit Belgesi almış taşıtlık sahiplerinin;

- 2014 model taşıtlar için 1/7/2017 tarihine kadar,
 - 2013 model taşıtlar için 31/12/2017 tarihine kadar,
 - 2012 model taşıtlar için 1/7/2018 tarihine kadar,
 - 2009-2011 model taşıtlar için 31/12/2018'e kadar,
 - 2005-2008 model taşıtlar için 1/7/2019'a kadar,
 - 2004 ve öncesi model taşıtlar için 31/12/2019'a kadar,
- TSE'den Taşıtlar Uygunluk Belgesi almaları zorunlu hale getirilmiştir.

Taşıtlar Uygunluk/ADR Uygunluk muayene işlemleri TSE tarafından, Bakanlık tarafından yetkilendirilen muayene merkezleri ile muayene merkezi bulunmayan illerde yer alan ve isim ve adresleri tmt.tse.org.tr adresinde belirtilen üretici yerlerinde başlanmış bulunmaktadır. Söz konusu muayene merkezleri ve üretici firmalar ile test ve muayene ücretleri TSE'nin resmi web sitesinde yer almaktadır.

Özellikle 2013 ve 2014 model taşıtları bulunan üyelerimizin muayene sürecini de dikkate alarak

araçların model yıllarına göre yönetmelik ile belirlenen süre bitimini beklemeden Taşıtlar Uygunluk Belgesi/ADR Uygunluk Belgesini almak üzere bu merkezlere randevu başvurusunda bulunmaları, ileride oluşması muhtemel yoğunluklar nedeniyle yaşanabilecek mağduriyetlerin önüne geçilebilmesi ve halen sürdürmekte oldukları tehlikeli madde taşımacılık faaliyetlerini bu tarihten sonra da sürdürebilmeleri açısından büyük önem arz etmektedir.”

GİB'DEN AKARYAKIT İSTASYONLARINA 3,5 MİLYON LİRA CEZA



Gelir İdaresi Başkanlığı (GİB) tarafından Türkiye genelinde geçen yıl akaryakıt istasyonlarına yönelik 40 bine yakın denetim yapıldı, incelemeler kapsamında kesilen ceza tutarı ise 3 milyon 506 bin 181 lira oldu.

GİB'in 2016 yılı Faaliyet Raporu'nda yer alan bilgilere göre, 2016 yılında akaryakıt kaçakçılığı ile mücadele kapsa-

mında yoğun denetimler yapıldı. Buna göre akaryakıt istasyonlarında akaryakıt pompalarına bağlı ödeme kaydedici cihazla-

ra (ÖKC) yönelik olarak yapılan aylık denetimlerde 26 bin 131 tutanak düzenlendi.

Ülke çapında bulunan akaryakıt istasyonları nezdinde yapılan denetim sayısı 39 bin 680 olurken, incelemeler kapsamında kesilen ceza tutarı da 3 milyon 506 bin 181 lira olarak kaydedildi.

TECO, KÜLTÜREL DEĞERLERİMİZE DE SAHİP ÇIKIYOR



TECO Petrolcülük A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Yalçınkaya kurucusu olduğu şirketi şu şekilde anlattı; "Bizim için istasyonların lokasyonu, montanı kadar, işletmecilerinin de uzlaşıp, çalışabileceğimiz samimiyette olmaları da son derece önemli. Bayilik yatırımlarımızda rakiplerimizin ne sağladığından çok, 'Biz birlikte uzun yıllar ne yapabiliriz?', 'Birlikte hangi koşullarda büyüyebiliriz?' sorularının cevapları ile ilgileniyoruz. Klasik pazarlama aksiyonları ile sahadan kopuk, tek merkezden dayatmalar yerine bayi ve müşterilerimizle iç içe yaşayıp, onların talep ve beklentilerine uygun çözümler üretiyoruz. Şirket olarak tüm ekibimizle birlikte

Sektörümüz, bu güne kadar TECO'yu hızlı hareket edip, hızlı karar alan İzmir merkezli yerel bir akaryakıt dağıtım şirketi olarak gözlemlemiştir. Ancak, şirketin son yıllarda ulusal anlamda dikkat çekici ticari gelişimine ve başarılı operasyonlarına şahit olmaktayız.



Mustafa Yalçınkaya
TECO Petrolcülük A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı

etki alanımız içerisindeki sorunların giderilmesi için son derece duyarlıyız. Şuna inanıyorum ki “Eğer mutlu bayileriniz çoğunkaysa, doğru bayi ve doğru yatırımlar zaten sizi bulacaktır.”

TECO’nun; yönetimi ve tüm çalışanlarıyla, akaryakıt sektöründeki ticari faaliyetleri kadar, içinden çıkıp yaşamımızı sürdürdüğümüz toplumun da ortak ideallerine değer veren bir şirket olması için gayret ediyorum. Benim için Ege’den tüm Türkiye’ye yayılıp büyüyen şirketimizin, amatör

spor branşlarına ve kültürel etkinliklere sponsorluk destekleri, ticari rasyoları kadar önemlidir.

Türkiye akaryakıt sektöründe yeni bir anlayış için çaba sarf ediyoruz. Sadece ticari söylemlerle değil, uygulamalarımızla da farklı olduğumuzu tüm bayilerimize hissettirmeye çalışıyoruz. İlk olarak İzmir/Tire Kültür Derneği’nin talebiyle; Efe ve Zeybek kültürüne ilgi duyan kişiler arasındaki iletişimi artırarak, bu kültürün yaşatılması ve gelecek kuşaklara aktarılması

amacıyla “Zeybek Ateşi Ulusal Efe Kurultayı”nın ana sponsoru olunmuştur. Sonraki yıllarda bu Efe kültürü, şirketle o denli özdeşleşmiş ki, “Efe gibi kararlı, emin adımlarla” sloganı, şirketimizin ticari vizyonunu da temsil etmeye başlamıştır. Bu aşamadan sonra TECO, “Türk Tarihinde Efe ve Zeybek Kültürü Sempozyumu”na da ana sponsor olarak, çok sayıda akademisyen ve yerel araştırmacının bir araya gelmesini sağlamıştır. Ege bölgesindeki birçok il ve ilçede belediye ve kültür evlerinin de desteği alınan bu sempozyumlarda; yerel araştırmacılar ve akademisyenler yıllardır topladıkları kaynakları, kostümleri, ezgileri, danslardaki figürlerin anlamına kadar yüzlerce bilgiyi gün yüzüne çıkartıp halka ulaştırmıştır. Amacımızda zaten yeni nesillere Efe’lik kültürünü yozlaşmaya maruz kalmadan aktarabilmektir. TECO, olarak bu sempozyumlardan çıkan sonuçların derlenip yazılı kaynaklara dönüştürülmesine de destek verdik.

Şirkette, "Her türlü pazarlama ve satış stratejileriniz, operasyonel faaliyetleriniz sizi hedeflerinizin ötesine taşıyabilir. Ancak, içinde yaşadığımız toplumda ortak değerlerimiz ve kültürümüze sahip çıkmadan elde edeceğimiz maddi kaynakların hiçbir anlamının kalmayacağını" bıkıp usanmadan anlatıyorum. Bu bakış açısını şirketimizde içselleştirmeye çalışıyorum. Bu yüzden TECO toplumdan hiç kopmadan, kültürel değerlerimize her fırsatta sahip çıkarak, çalışanları ve bayileriyle birlik ve beraberlik duygusu içerisinde çalışmalarını sürdürüyor. Bizim için en büyük başarı budur.



TLPGD YÖNETİM KURULU BAŞKANLIĞI'NA SELİM ŞİPER YENİDEN SEÇİLDİ

TLPGD Yönetim Kurulu Başkanlığı'na Selim Şiper yeniden seçildi. Gökhan Tezel Yönetim Kurulu Başkan Vekili, Ömer Yağız Muhasip Üye oldu.

Erkan Kınacı, Osman Keleş, Fehmi Arıkan, Ali Kızılkaya, M. Murat Çelik ve Hakan Hüsnü Şeker ise Yönetim Kurulu Üyesi oldu.



FABER: "SHELL, GÜNDE 1 MİLYONDAN FAZLA ZİYARETÇİ AĞIRLIYOR"

Shell & Turcas CEO'su Felix Faber, Shell'in Türkiye'de bugün 1000'i aşkın istasyon sayısına ulaştığını ve günde yaklaşık 1 milyondan fazla kişiye hizmet verdiğini söyledi.

Shell & Turcas CEO'su Felix Faber, bugün 250 olan 'Shell Select Market'lerin sayısını yıl sonuna kadar 300'e çıkarmayı hedeflediklerini belirterek, "Açıldığı günden bugüne dek Shell istasyonlarındaki marketlerde 2 milyon bardaktan fazla kahve, 2.5 milyondan fazla sandviç satıldı. Yaptığımız araştırmalara göre, her iki



müşteriden birisi marketlere giriyor. Dolayısıyla bu rakamların geometrik olarak artmasını bekliyoruz. Ürün portföyüne de yatırım yapacağız" dedi. 2017 perakende hedeflerini paylaşan Shell & Turcas CEO'su Felix Faber, "Shell'in dünyanın tek marka altında faaliyet gösteren en büyük perakende şirketlerinden biri" olduğunu belirterek, dünya çapında 30 milyon civarında kişiye hizmet verdiklerine dikkat çekti. Faber, Türkiye'deki istasyonlarında günde 1 milyondan fazla ziyaretçi-yi ağırladıklarını söyledi.

TÜRKİYE SÜRDÜRÜLEBİLİR ENERJİDE 23. SIRADA

Dünya Bankası'na göre Türkiye geçen yıl enerjiye erişim, enerji verimliliği ve yenilenebilir enerji alanlarında gösterdiği başarı sayesinde dünya sürdürülebilir enerji sıralamasında 111 ülke arasında 23'üncü sırada yer aldı.

Sürdürülebilir enerji sıralaması, ülkelerin enerjiye erişimi, enerji verimliliği ve yenilenebilir enerji alanındaki gelişimlerine göre belirlendi. Enerjiye erişim alanında 100 tam puan alan Türkiye, enerji verimliliği alanında 65 puanla 24'üncü oldu.

PÜİS'TEN BAYİLERE “TAKOGRAF” UYARISI

Petrol Ürünleri İşverenler Sendikası [PÜİS], bayileri süresi gelen tankerlerinde dijital takografa geçmeleri konusunda uyardı.



PÜİS'ten yapılan duyuruda, süresi geldiği halde analog veya elektronik takograf cihazlarının yerine dijital takograf taktırmayan tankerlerin “araç muayene istasyonlarında” muayene işlemi yapılmadığına dikkat çekilerek, süresi gelen tankerlerde dijital takografa geçilmesi uyarısında bulunuldu.

PÜİS'in konuya ilişkin duyurusu şöyle:

“Bilindiği gibi, “Takograf Cihazları Muayene Ve Damgalama Yönetmeliği” uyarınca yurt için-

de taşımacılık yapan ve takograf cihazı kullanılması zorunlu olan araçlarda yönetmelikte öngörülen tarihler doğrultusunda “dijital takograf” cihazı kullanılması gerekmektedir.

Buna göre, yurt içinde taşımacılık yapan ve takograf kullanılması zorunlu olan 1996 model ve sonrası araçlarda kullanılan analog veya elektronik takograf cihazlarının, aşağıda belirtilen sürelerde dijital takograf ile değiştirilmesi zorunludur:

- a) 1996-1998 model araçlar, 30/6/2016 tarihine kadar.
- b) 1999-2001 model araçlar, 31/12/2016 tarihine kadar.
- c) 2002-2004 model araçlar, 31/12/2017 tarihine kadar.
- ç) 2005-2007 model araçlar, 31/12/2018 tarihine kadar.
- d) 2008 ve sonrası model araçlar, 31/12/2019 tarihine kadar.

Ayrıca, yine yönetmelik uyarınca yurt içinde taşımacılık yapan ve takograf cihazı kullanması zorunlu olan araçlardan;

- a) İlk defa tescil edilerek trafiğe çıkarılacak olanlarda,
- b) 1996 model ve sonrası olup, ilk defa takograf cihazı takılacak olanlarda,

dijital takograf cihazının kullanılması zorunludur.

Süresi geldiği halde analog veya elektronik takograf cihazlarının yerine dijital takograf taktırmayanlar araçlara “araç muayene istasyonlarında” muayene işlemi yapılmamaktadır.”



“BİYODİZEL KULLANIMI YILLAR İÇİNDE ARTACAK”



Gökay Bıraltın
DB Tarımsal Enerji Genel Müdürü



2007 yılında EPDK'dan Biyodizel İşleme Lisansını alıp üretime başlayan DB Tarımsal Enerji şirketi bugün İzmir-Torbalı'da yıllık 100.000 ton üretim kapasitesi ile Türkiye'nin önde gelen biyodizel tesislerinden biri haline gelmiş durumda. DB Tarımsal Enerji Genel Müdürü Gökay Bıraltın, yürüttükleri "Enerji Tarımı" faaliyetleri ve biyodizel sektörünün gelişimi hakkında PÜİS Dergi'nin sorularını yanıtladı.

DB Tarımsal Enerji hakkında bilgi verir misiniz?

DB Tarımsal Enerji A.Ş. 2006 yılının Mart ayında kuruldu. Amacımız, yağlı tohumlar için sözleşmeli tarım faaliyetinde bulunmak ve Türkiye'de modern, çevreye saygılı, emniyetli ve sürdürülebilir biyodizel üretimi yapma imkanlarını araştırmaktı. 2005 yılında başladığımız sözleşmeli kanola ve aspir ekimlerini bölgesel olarak genişlettik ve ekim ağırlığını zaman içinde aspire

kaydırdık. Bu sırada dünyanın birçok yerinde çalışmakta olan biyodizel üretim tesislerini gezererek, ülkemize ve bize en uygun teknoloji ortağımızı belirledik. 2007 yılı sonunda 20.000 ton/yıl kapasiteli ilk üretim tesisimizi tamamlamış ve EPDK'dan İşleme Lisansımızı alarak ticari üretim yapmaya başlamıştık. Bugün ise DB Tarımsal Enerji şirketi İzmir-Torbalı'da yıllık 100.000 ton üretim kapasitesi ile ülkemizin önde gelen biyodizel tesislerinden bi-

ridir. Hammadde ihtiyacının bir bölümünü sözleşmeli tarımsal faaliyetlerimizden ve atık bitkisel yağ toplama işinde birlikte çalıştığımız derneğimizden karşılamaktayız. DB Tarımsal Enerji, aynı zamanda ülkemizin önemli saf gliserin üreticileri arasında yerini almıştır.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlün'ün geçtiğimiz günlerde incelemelerde bulunduğu DB Tarımsal Enerji, "Türk

çiftçilerinin ürettiği yerli tarım ürünü yağlı tohumlardan elde edilen bitkisel kökenli yağları biyodizele çevirerek tarımsal kalkınma açısından önemli bir işlevi yerine getiriyor" şeklindeki düşüncelerini tüm kamuoyuyla paylaştı.

"Enerji Tarımı" nedir? Şirket olarak özellikle hangi bitkilerin tarımını gerçekleştiniyorsunuz?

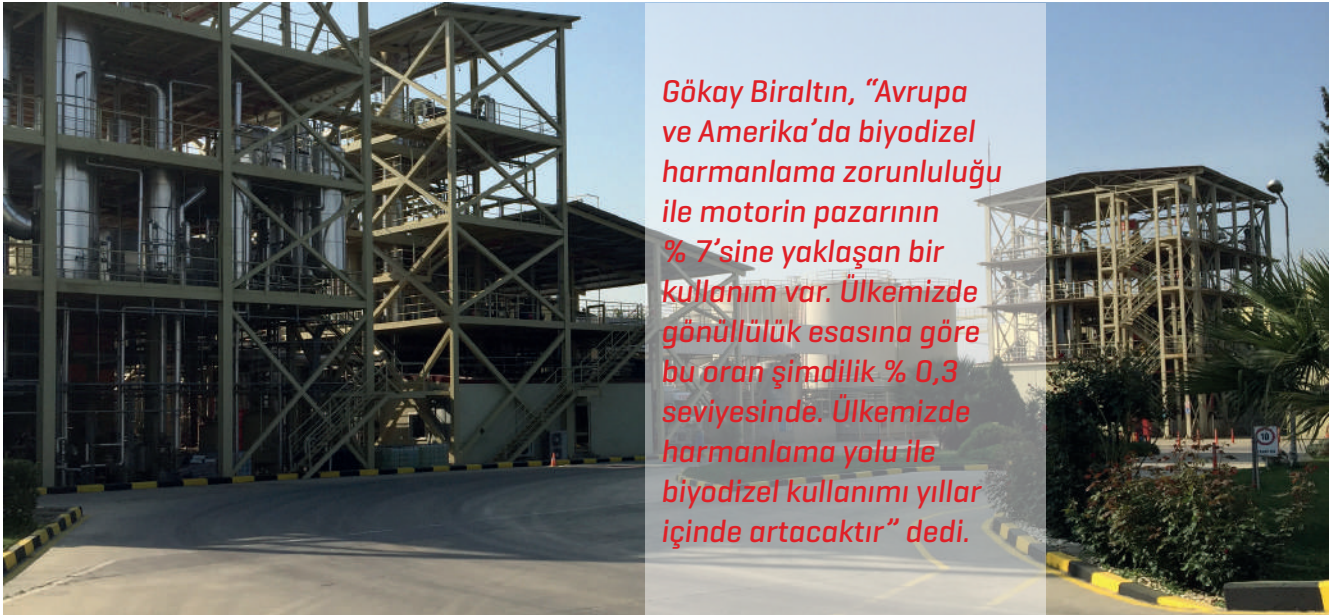
Enerji Tarımı; en genel anlamı ile tarımsal kaynaklardan enerji elde etmek amacı ile yapılan tarımsal üretimi ifade etmektedir. Ülkemizin 20 milyon hektardan fazla tarım yapılabilir araziye ve mükemmel iklime sahip olduğunu düşündüğümüzde her türlü tarımsal üretime ne kadar uygun olduğunu hemen anlayabiliriz. Enerji Tarımı, özellikle gıda amaçlı tarımsal üretim ile rekabet etmeyecek, aynı kaynakları kullanmayacak şekilde düşünüldüğünde daha kolay kabul görüyor ve ülke ekonomisi için daha yüksek katma değer üretiyor. Ülkemizde özellikle sulama imkanı olmayan, nadasa bırakılan tarım alanlarının enerji tarımında değerlendirilmesi çok uygun ve anlamlıdır. "Enerji Tarımı" ifadesi birçok tarım ürününü içermekte

ancak, DB Tarımsal Enerji olarak biyodizel üretimi için ağırlıklı aspir ve kanola yağlı tohum bitkilerine odaklandık. Aspir, enerji bitkilerinde özellikle yurdumuza uygunluğu ile öne çıkan önemli bir yağlı tohum bitkisidir. DB Tarımsal olarak biyodizel ve gliserin üretiminde ihtiyaç duyduğumuz hammadde için aspir ekimine büyük kaynak ayırıyoruz ve yıllar içerisinde ülkemizde hızla üretiminin artışına tanık oluyoruz. Aspir ve kanolanın üretiminin artması her ne amaç için olursa olsun, ülkemizin yararınadır. Güzel ülkemizin zenginleşmesine, ithalattan bağımsızlaşmasına katkı yapmaktadır. Bu nedenle, ümit ederim sadece biz biyodizel üreticileri değil, tüm Bitkisel Yağ Sanayicileri de aspir ve kanola sözleşmeli ekim faaliyetlerine kaynak ayırır ve gelişmesine destek olur.

Sözleşmeli tarım uygulamasının önemi nedir?

DB Tarımsal şirketi biyodizel tesisi kurmaya başlamadan önce sözleşmeli aspir ve kanola üretimine başladı. Aspir özelinde, ilk adımımız yerli ve sertifikalı, kaliteli tohum üretmek olmuştur. 2007 yılında Orta Anadolu'da

sertifikalı aspir tohumu yetiştirmek için önce Edirne Tarım Enstitüsü'nden anaç aspir tohumları alarak ekimler yaptık ve ilk yıl 200 ton'dan fazla sertifikalı aspir tohumu ürettik. Bu tohumların işlenmesi, ilaçlanması ve paketlenerek kullanıma hazır edilmesi sonucu 2008 yılı ekim sezonu itibarıyla aspir ekim serüvenimiz başlamış oldu. Aspir ekimleri genellikle Yozgat, Afyon, Eskişehir, Adana, Denizli, Tokat bölgelerinde başladı, daha sonra yurdumuzun neredeyse tümüne yayıldı. Aspir ekimlerinde özellikle diğer tarım ürünleri ile rekabet etmeyecek bir tarla seçim kriterleri belirledik. Yıllar içerisinde birçok tecrübe edindik. Bir taraftan daha fazla tohum ihtiyacı ile karşılaştık, daha fazla ekim talebi geldi, diğer taraftan sözleşmeli ektirdiğimiz ürüne, dışarıdan başka firmalardan sözleşme dışı alım yapanları gördük. Maalesef, iyi niyetle çıkılan bu yolda, her zaman işin kolayına kaçan ve hazır edilmiş ürüne, zahmetsiz sahip olmak isteyen birçok alıcı ile mücadele ettik. Bu konuda firma olarak hiç taviz vermeden ve sözleşmeli ürünü başkasına satan üretici ile asla bir daha



Gökay Bıraltın, "Avrupa ve Amerika'da biyodizel harmanlama zorunluluğu ile motorin pazarının % 7'sine yaklaşan bir kullanım var. Ülkemizde gönüllülük esasına göre bu oran şimdilik % 0,3 seviyesinde. Ülkemizde harmanlama yolu ile biyodizel kullanımı yıllar içinde artacaktır" dedi.

çalışmadan yolumuza devam ediyoruz.

Biyodizel sektörünün gelişimi hakkında ne düşünüyorsunuz? Türkiye’de biyodizel sektörü hakkında değeri görüyor mu?

Türkiye’de biyodizeli 2007 yılı itibariyle ele almamız gerekir. Zira, DB Tarımsal 2007 yılında EPDK’dan Biyodizel İşleme Lisansını aldı ve üretime başladı. Geçen yıllar içerisinde Türkiye’de mevcut yasalar çerçevesinde biyodizel üretimi ve harmanlamasının başarılı bir şekilde yapılabildiği ve ülkemize milyonlarca Dolar değerinde petrol ithalatının önüne geçilebildiği kanıtlandı. Sadece DB Tarımsal Enerji şirketinin üretimi ile 100.000.000 USD üzerinde ithal ikamesi yaratılmıştır. 2007 yılından beri toplam 180.000 ton biyodizel ulusal marker ile işaretleterek motorine harmanlanmış ve ülke ekonomimize katma değer sağlamıştır. Geçen bu süre içerisinde biyodizel üretimi ile ilgili yeni yatırımlar yapıldı ve sektörde hem rekabet ortamı oluştu, hem de üretim kapasitesi arttı. İçinde bulunduğumuz 2017 yılının biyodizel sektörü için bir dönüm noktası olduğuna inanıyoruz. DB Tarımsal Enerji olarak biyodizel üretim kapasitemiz Torbalı’daki tesislerimizde yıllık 100.000 ton’dur. 2015 yılında üretim ve satış hacmimiz 60.000 ton gerçekleşti ancak ani düşen petrol fiyatları ile rekabet etmekte zorlanan sektörde üretim düştü ve kapasite kullanımı % 30'lara geriledi. Ülkemizde hali hazırda TSE 14214 standartlarında üretim yapabilen yaklaşık 200.000 ton kapasite var. Yakın zamanda üretime başlayacak tesisleri de düşündüğümüzde ülke olarak yıllık üretim kapasitemiz 300.000 ton olacak.

Ülkemizde harmanlama yolu ile biyodizel kullanımının yıllar içinde artacaktır. Bu konuda harmanlama zorunluluğunun altyapısı oluşmuştur. Avrupa ve Amerika’da biyodizel harmanlama zorunluluğu ile motorin pazarının % 7’sine yaklaşan bir kullanım var. Ülkemizde bu oran şimdilik % 0,3 seviyesinde. Biyodizel sektörünün yerli tarım ürünü yetiştirmek yanında, petrol karşılığı ithal ikamesi yaratması, gliserin ithalatının önüne geçmesi, yöresel bitkisel yağ fabrikalarına iş imkanı yaratılması ve yem sektörünün ihtiyacı hammaddenin temin edilmesi gibi bir dizi çok önemli faydalar sayabiliriz. Karbon piyasası konusunda farkındalık ve piyasa oluşumu son yıllarda hız kazandı.

Biyodizel her kimya prosesinde olduğu gibi yeterli teknik bilgi ve disiplin ile üretilebilir. Kimya sektörü gerçekçi olmayı ve sorgulama yapmayı gerektirir, her adımın teknik olarak ihtiyaçlarını ve sonuçlarını önceden çalışmak ve tesisi buna göre tasarlamak gerekir. Biyodizel özelinde, üretmek belki de işin en az önemli bölümü. Hammaddenin planlaması, temin edilmesi, işlenmesi, depolanması, biyodizelin üretilmesi, piyasaya sunmaya

hazır hale getirilmesi, yan ürün ham gliserinin ekonomik olarak değerlendirilmesi gibi birçok konuyu aynı anda ele alacak bir süreç yönetmek gerekiyor. Tüm bunları yaparken, üretim prosesinin teknik emniyet açısından çok katı bir disiplin uygulanması gerekir. Biyodizel sektöründe son yıllarda üretim kapasitelerinin arttığını ve rekabetin verimli tesislerde yüksek kapasiteler ile mümkün olduğunu belirtmek gerekir.

Son olarak eklemek istediğiniz bir şey var mı?

DB Tarımsal Enerji şirketi petrol sektörüne hizmet eden bir kurumda. Sektörün içerisinde yer aldığından emin değilim. Her ne kadar biyodizel, ‘akaryakıt’ olarak sınıflandırılrsa da, bizlerin tarım, kimya ve akaryakıt sektörlerinin kesiştiği yerde olduğumuza inanıyorum. Piyasa disiplini açısından petrol sektörü, üretim disiplini açısından kimya sektörü, hammadde açısından ise tarım sektörü içerisinde yer alıyoruz. Bugüne kadar tüm zorluklar ve yenilikler ile mücadele ederek pazar oluşumunu sağladık ve neredeyse yurdumuzun tüm terminal bölgelerinde biyodizelin motorine harmanlaması başarı ile uygulanıyor.



BAŞVURUDA GECİKENLER 5 KATI LİSANS BEDELİ ÖDEYECEK



Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK), lisans tadil başvurularını zamanında yapmayan LPG piyasası oyuncularından o yıl uygulanmakta olan lisans tadil bedelinin 5 katını alacak.



Enerji Piyasası Düzenleme Kurulu'nun Resmi Gazete'de yayımlanan kararına göre; unvan, adres (ada, pafta ve parsel bilgileri dahil) veya işyeri açma ve çalışma ruhsatı tadiline ilişkin başvuru yükümlülüklerini Sıvılaştırılmış Petrol Gazları (LPG) Piyasası Lisans Yönetmeliği'nin 18. maddesi kapsamında süresinden sonra yerine getiren ya da süresinde yerine getirmediği

tespit edilen LPG Otogaz Bayi-lik Lisansı Sahipleri, LPG Taşıma Lisansı Sahipleri, LPG Tüpü İmalatı Lisansı Sahipleri ile LPG Tüpü Muayenesi, Tamiri ve Bakımı Lisansı Sahipleri o yıl uygulanmakta olan lisans tadil bedelinin 5 katını ödeyecek.

Yeni uygulamaya göre ayrıca, adres (ada, pafta ve parsel bilgileri dahil) değişikliği nedeniyle işyeri açma ve çalışma ruhsatı

ile adres tadiline ilişkin başvuru yükümlülüklerini Sıvılaştırılmış Petrol Gazları (LPG) Piyasası Lisans Yönetmeliği'nin 18. maddesi kapsamında süresinden sonra yerine getiren ya da süresinde yerine getirmediği tespit edilen LPG Dağıtıcı Lisansı Sahipleri ile LPG Depolama Lisansı Sahipleri de o yıl uygulanmakta olan lisans tadil bedelinin 5 katını ödeyecek.

PETROL VE LPG PİYASASI KANUNLARINDAKİ İDARİ PARA CEZALARININ ANAYASA'YA AYKIRILIK DURUMU

Türkiye'de 1980'li yıllarda başlayan serbest piyasa politikalarının bir sonucu olarak enerji piyasalarında da serbestleşme ve düzenleme sürecine girilmiş; bu kapsamda çıkarılan 4646 sayılı Doğalgaz Piyasası Kanunu, 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu, 5307 sayılı LPG Piyasası Kanunu ve 6446 sayılı Elektrik Piyasası Kanunu'yla da enerji piyasaları yeniden yapılandırılarak, piyasada faaliyet gösterecek kişilerin hak ve yükümlülükleri ayrıntılı olarak belirlenmiştir.

Enerji ürünlerinin yeterli, kaliteli, sürekli, düşük maliyetli ve çevreyle uyumlu bir şekilde tüketicilerin kullanımına sunulması için, rekabet ortamında özel hukuk hükümlerine göre faaliyet gösteren, mali açıdan güçlü, istikrarlı ve şeffaf piyasalar oluşturulmasını hedefleyen bu yasalarda, arzu edilen piyasaların oluşturulması için ihtiyaç duyulan müesseselerin unsurları ile piyasa aktörlerinin hak ve yükümlülüklerinin düzenlenmesinin yanı sıra vazedilen kurallara riayet etmeyen kişiler için de çok ciddi idari yaptırımlar öngörülmüştür. Bu idari yaptırımların önemli bir kısmını ise idari para cezaları oluşturmaktadır.

4054 sayılı Rekabetin Korunması Hakkında Kanun, 6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu, 4733 Sayılı Tütün Ve Alkol Piyasası Düzenleme Kurumu Teşkilat Ve Görevleri Hakkında Kanun, 5411 sayılı Bankacılık Kanunu gibi kanunlardan farklı olarak Enerji Yasalarında öngörülen idari para cezaları sabit bir rakam olarak,



Av. Mehmet Suat KAYIKÇI
LBF Partners Hukuk&Danışmanlık

yani herkese aynı miktarda uygulanacak şekilde belirlenmiş ve bu cezaları uygulayacak olan Enerji Piyasası Düzenleme Kuruluna herhangi bir takdir hakkı verilmemiştir. Bir başka ifadeyle söz konusu cezaların uygulanmasında, fiilin haksızlık içeriği, ceza uygulanacak kişinin subjektif durumu vb hususlar ceza miktarının tayininde dikkate alınmaksızın herkese aynı cezaların uygulanması emredilmiştir.

Söz konusu Enerji Yasalarından 4646 sayılı Doğalgaz Piyasası Kanunu ile 6446 sayılı Elektrik Piyasası Kanunu'nda ceza uygulanmadan önce ihtar mekanizması öngörülmüş olduğundan, Kanun hükümlerini ihlal eden piyasa aktörleri kendilerine yapılan ihtar üzerine aykırılığı giderek, idari para cezası almaktan

kurtulma şansına sahiptir. Bu nedenle, yasalardaki cezaların maktu olması ve miktar tayininde fiilin haksızlık içeriği, ceza uygulanacak kişinin subjektif durumu vb kriterlerin uygulanmaması ile ilgili tartışmaların pek de yaşanmadığı görülmüştür.

Bununla birlikte, 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu ve 5307 sayılı LPG Piyasası Kanunu'nda – bildirim yükümlülüğünün ihlali durumu hariç – Kanun hükümlerini ihlali hallerinin tespiti halinde yaptırım öncesi herhangi bir ihtar mekanizması öngörülmemiştir. Bunun bir sonucu olarak, EPDK tespit ettiği her ihlal için Kanun'da öngörülmüş bu yüksek cezaları doğrudan uygulamış, uygulanan cezalar toplamda milyar dolarlarla ifade edilmeye başlanmıştır. Dolay-

siyla, 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu ve 5307 sayılı Petrol Piyasası Kanunu'nda yer alan idari para cezaların uygulanmasına ilişkin işlemler daha çok dava konusu edilmiş ve bu cezaların Anayasa'ya aykırılığı ile ilgili olarak da birçok iddia gündeme gelmiştir.

Nihayet, 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu'nun 7 ve 8 inci maddelerine aykırılık nedeniyle kesilen idari para cezalarına karşı açılan bir iptal davasında Danıştay 13. Dairesi önüne gelen olayda 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu'nun 19 uncu maddesindeki yüksek cezaların Anayasaya aykırı olduğuna kanaat getirerek, konuyu Anayasa Mahkemesine taşımıştır.

Anayasa Mahkemesi, 03/05/2016 tarihli ve 29701 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan 07.04.2016 tarih ve 2015/109 E.-2016/28 K. sayılı Kararıyla ("Karar") önüne gelen olayda iptal kararı vererek, enerji yasalarındaki yüksek ve herkese aynı miktarda uygulanan idari para cezalarının Anayasaya uygunluğu konusundaki şüpheleri haklı çıkarmıştır. Anayasa Mahkemesi iptal kararında; hukuk devletinde, ceza hukukuna ilişkin düzenlemelerde olduğu gibi, idari yaptırımlar açısından da hangi eylemlerin kabahat sayılacağı, bunlara uygulanacak yaptırım türü ve ölçüsü, yaptırımın ağırlaştırıcı ve hafifletici nedenlerinin belirlenmesi gibi konularda kanun koyucunun takdir yetkisine sahip olduğunu, ancak kanun koyucunun, kendisine tanınan takdir yetkisinin anayasal sınırlar içerisinde adalet, hakkaniyet ve kamu yararı ölçütlerini göz önünde tutarak kullanması gerektiğini belirtmiştir.

Anayasa Mahkemesi başvuru konusu idari para cezasının ke-

sin olarak belirlendiğini ve bu cezada işletmenin ekonomik büyüklüğü ve sınıfına ilişkin herhangi bir kademelendirme yapılmadığını, bu itibarla fiilin haksızlık içeriği, bayilerin kusur durumu dikkate alınmadan, ekonomik büyüklüklerine ve sınıflarına göre adil bir denge gözetilmeden, itiraz konusu kuralla ölçülü ve makul olmayan idari para cezası ile cezalandırılmalarının, hukuk devletinin gereği olan "adalet" ve "hakkaniyet" ilkeleriyle bağdaşmayacağı gerekçeleriyle ilgili Kanun hükümlerini Anayasa'nın 2 nci maddesine aykırı bulunduğundan bahisle iptaline karar vermiştir.

Bu arada, Danıştayın 13. Dairesi tarafından Anayasa Mahkemesine 5307 sayılı LPG Piyasası Kanunu'nun idari para cezalarını düzenleyen 16 ncı maddesinin muhtelif hükümleri yönünden de, 2015 yılı içerisinde aynı gerekçelerle itirazda bulunulmuş olduğu ve Anayasa Mahkemesinin de 03/09/2015 tarihli toplantısında bu itirazları ve yürütmeyi durdurma taleplerini esastan inceleme kararı aldığı göz önünde bulundurulduğunda söz konusu hükümler için de iptal kararı vereceği yönünde bir beklenti oluşmuştur.

Danıştay 13. Dairesi nezdinde görülmekte olan üç farklı davada Mahkeme, 5307 sayılı Sıvılaştırılmış Petrol Gazları (LPG) Piyasası Kanunu'nun "İdari para cezaları" başlıklı 16 ncı maddesinin ikinci fıkrasının yine maktu idari para cezası öngören;

- (a) bendinde yer alan "Aşağıdaki hallerde sorumlulara beşyüzbin Türk Lirası idari para cezası verilir." İbaresinin bendin (1) numaralı alt bendi yönünden,
- (b) bendinde yer alan "Aşa-

ğıdaki hallerde sorumlulara ikiyüzellibin Türk Lirası idari para cezası verilir." İbaresinin bendin (1) numaralı alt bendi yönünden,

- (c) bendinin 5307 sayılı Kanun'un 14 ve 15 inci maddeler yönünden,

Anayasanın 2 nci maddesine aykırı olduğu kanısına ulaşmış ve oybirliğiyle itiraz yoluyla Anayasa Mahkemesine başvurmuştur.

Anayasa Mahkemesi önüne gelen dosyada, daha altı ay önce 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu'nda maktu idari para cezası öngören iki hükmü, Anayasanın 2 nci maddesinde düzenlenen hukuk devleti ilkesine aykırı olduğu gerekçesiyle iptal etmiş olmasına rağmen, 5307 sayılı Sıvılaştırılmış Petrol Gazları (LPG) Piyasası Kanunu'nun aynı nitelikteki hükümleri için aksi yönde bir karar vererek, içtihat değiştirmiştir.

Mahkeme, 03/11/2016 tarihli ve 29877 sayılı Resmî Gazetede yayımlanan 12/10/2016 Tarihli ve E: 2015/73, K: 2016/161 sayılı kararında;

"Kanunla yapılan düzenlemelerin etkili bir şekilde hayata geçirilebilmesi bakımından, öngörülen yükümlülüklerin yerine getirilmesini sağlamak ve yasaklanan fiillerin işlenmesini önlemek için hangi tür ve ölçekte idari yaptırım uygulanacağı kanun koyucunun takdir yetkisindedir. Maktu olarak belirlenen idari para cezaları, cezayı gerektiren fiilleri işleyenlerin üzerinde, ekonomik durumlarına göre farklı etkiler doğurabilirse de bu durumun adalet ve hakkaniyet ilkelerine aykırılık oluşturduğu söylenemez. Kanun koyucunun, takdir yetkisi kapsamında fiilin meydana getireceği neticeleri

de dikkate alarak düzenlediği itiraz konusu kural(lar)da hukuk devleti ilkesi ile çelişen bir yön bulunmamaktadır.

....

Kanun koyucunun takdir yetkisi kapsamında söz konusu fiilleri kabahat olarak belirlemesinin ve bunun karşılığında idari cezalar öngörmesinin, kamu yararını sağlamaya yönelik olduğu açıktır.”

gerekçeleriyle beşe karşı oniki üyenin oyçokluğuyla iptal taleplerini reddetmiştir.

Karşı oy gerekçelerinde ise “işlenen fiilin haksızlık içeriği, sorumluların kusur durumu dikkate alınmadan, ekonomik büyüklüklerine ve sınıflarına göre adil bir denge gözetilmeden, itiraz

konusu kurallarla ölçülü ve makul olmayan idari para cezası ile cezalandırılmaları, hukuk devletinin gereği olan “adalet” ve “hakkaniyet” ilkeleriyle bağdaşmamaktadır.” değerlendirmesinin öne çıktığı görülmektedir.

Anayasa Mahkemesinin altı ay gibi bir sürede verdiği iki farklı karar, şüpheleri gidermekten ziyade enerji yasalarındaki yüksek ve herkese aynı oranda uygulanan idari para cezalarını daha da sorgulanır hale getirmiştir. Her ne kadar ikinci kararında Anayasa Mahkemesi bu cezaları Anayasaya uygun olarak telakki etmişse de muhataplarının ekonomik büyüklüklerine ve sınıflarına göre adil bir denge gözetmeyen, ölçsüz ve makul olmayan sonuçlar çıkaran söz konusu cezaların adil

ve hakkaniyete uygun olmadığı yönündeki genel kanıyı değiştirmeye yetmemiştir.

Öte yandan, Anayasa Mahkemesinin ilk iptal kararı üzerine Meclis tarafından Petrol ve LPG piyasası kanunlarındaki idari para cezalarını yeniden düzenlemek amacıyla hazırlıklar yapıldığı ve hazırlanan bazı taslakların da kamuoyuna ulaştırıldığı bilinmektedir. Taslak metinlerde yeni cezaların alt ve üst sınır olarak belirlendiği, ayrıca aykırılığı gerçekleştiren kişilerin yıllık cirolarının belli bir oranıyla ilişkilendirildiği görülmektedir. Taslaklardaki yeni yaklaşımın daha adil olduğu görülmekle birlikte cezaların alt limitlerinin yine de oldukça yüksek olduğunu belirtmek gerekir.

ADİYAMAN'DAKİ OTOGAZCILARA REKABET SORUŞTURMASI

Rekabet Kurulu, Adıyaman'da faaliyet gösteren 16 otogaz bayisi hakkında soruşturma açılmasına karar verdi.

Rekabet Kurumu'nun internet sitesinde yer alan duyuruya göre, Adıyaman il merkezinde faaliyet gösteren otogaz bayilerinin aralarında anlaşarak fiyatları yükselttikleri iddiasını içeren başvuru üzerine yürütülen ön araştırma Rekabet Kurulunca karara bağlandı. Ön araştırmada elde edilen bilgi, belge ve yapılan tespitleri müzakere eden Kurul, bulguları ciddi ve yeterli bularak 16 otogaz bayisinin 4054 sayılı Kanun'un 4. Maddesini ihlal edip etmediklerinin tespitine yönelik olarak soruşturma açılmasını kararlaştırdı.



TAYFUN TURCAN:

“TURCAN TAŞIMACILIK OLARAK 1973’TEN BERİ HİZMET SUNUYORUZ”



Tayfun Turcan
Turcan Taşımacılık Ltd. Şti. Yönetim Kurulu Başkanı

60 yılı aşkın süredir faaliyette olan ve 1973 yılından beri TURCAN Taşımacılık olarak hizmet veren Turcan Taşımacılık Ltd. Şti.'nin sahibi Tayfun Turcan, firmanın faaliyetleri konusunda PÜİS Dergi'ye açıklamalarda bulundu.

“TAŞIDIĞIMIZ ÜRÜNLERİN TÜMÜ SİĞORTALI”

Dünyanın önde gelen ve Türkiye’de yaygın olarak hizmet veren akaryakıt dağıtım şirketlerinin bayilerine, limanlara ve fabrikalara akaryakıt sevkiyatı yaptıklarını söyleyen Turcan, “Firmamız, ISO9001:2000 ve Sağlık-Emniyet-Çevre politikalarımıza uygun olarak akaryakıt sevkiyatı yapmaktadır. Sevkiyatlarımız esnasında taşınan ürünlerimiz tarafımızca sigortalıdır” dedi.

“ARAÇLARIMIZIN TÜMÜNDE ARAÇ TAKİP SİSTEMİ VAR”

Turcan Taşımacılığın yıllara dayanan iş tecrübesi ile ulusal ka-

rayollarında akaryakıt ürünleri, madeni yağ, meg-antifiriz taşımacılığı alanlarında uzmanlaştığını belirten Tayfun Turcan şunları kaydetti:

“Tüm araçlarımızda var olan araç takip sistemi ile müşterilerimiz ürünlerinin sevkiyatını takip etme imkanına sahip. Turcan Taşımacılık yıllara dayanan iş tecrübesi ile ulusal karayollarında akaryakıt ürünleri, madeni yağ, meg-antifiriz taşımacılığı alanlarında uzmanlaşmıştır. Ulaştırma Bakanlığı Kara Ulaştırma Bölge Müdürlüğü ve “C2” ve “K/1” Yetki Belgelerine sahip

olan firmamızın tanker operatörlerinin tamamı uzman kişilerce verilen eğitimler ile işe başlamış olup gerekli bütün sertifikalara sahiptirler. Tüm personelimiz standartlara uygun eğitim ve duyarlılığa sahip olup takım ruhu ile çalışmaktadırlar.”

“YILDA 7 BİNİ AŞKIN SEFERLE 3 MİLYON KM YOL YAPIYORUZ”

Yılda 7 binin üzerinde sefer yaptıklarını ve milyonlarca litre akaryakıt taşıdıklarını ifade eden Turcan, “Turcan Taşımacılık 18.000, 24.000 ve 30.000 litre kapasiteli araçları ile yılda 7000’in üzerinde sefer yaparak ortalama 3 milyon kilometre yol yapmakta ve toplamda 98 milyon litre akaryakıt, 30 milyon kilogram madeni yağ ve 6 milyon kilogram Meg-Antifiriz nakliyesi gerçekleştirmektedir” şeklinde konuştu.

EPDK'DAN TEMİN VE SATIŞ ARASINDAKİ ÖTV UYUMSUZLUĞUNA TEDBİR

Özel Tüketim Vergisiz veya Özel Tüketim Vergisi düşük olan akaryakıt satışlarında temin ve satış arasında uyumsuzluk olması halinde lisans sahibinin ilgili akaryakıt temini Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) tarafından geçici olarak durdurulacak.

EPDK'nin hazırladığı Petrol Piyasası Lisans Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik, 11 Mart 2017 Tarih ve 30004 Sayılı Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Buna göre, petrol piyasasında faaliyet gösteren lisans sahibi

şirketlerin, Özel Tüketim Vergisiz veya Özel Tüketim Vergisi düşük olan akaryakıt satışlarında temin ve satış arasında mutabakatsızlık tespit edilmesi durumunda, ilgili akaryakıt satışının mevzuata

uygun olarak gerçekleştiği belirleninceye kadar lisans sahibinin mutabakatsızlığa konu akaryakıt temini EPDK tarafından geçici olarak durdurulacak.



VEFAT VE BAŞSAĞLIĞI

PÜİS İstanbul Şubesi eski Başkanlarından Selahattin Gündoğdu'nun değerli babası **Yusuf Gündoğdu**,

PÜİS Genel Başkan Yardımcısı Davut Bülbüloğlu'nun değerli ağabeyi **Turgut Bülbüloğlu**,

İzmir'in Selçuk ilçesinde faaliyet gösteren BP Bayisi Kostak Akaryakıtın sahibi ve

Mert Kostak'ın değerli babası **İsmail Kostak**,

İzmir'in Kınık ilçesinde faaliyet gösteren Shell ve Aytemiz istasyonlarının sahibi Feridun Duymaz'ın değerli babası ve

PÜİS Gençlik Kolları Üyesi Ümit Duymaz'ın değerli dedesi **Yusuf Duymaz**,

Petronet Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Gemici'nin değerli babası **Ali Gemici**,

PÜİS Batman Şubesi Yönetim Kurulu Üyesi ve PÜİS Genel Merkez Delegatesi **Mahmut Dünder**,

Petrol Ofisi A.Ş. Samsun eski işletme müdürü Erdoğan Erbay'ın değerli annesi **İsminaz Erbay**,

PÜİS Genel Başkan Yardımcısı Erol Sözen'in değerli amcası **Cevdet Sözen**,

PÜİS Trabzon Şube Yönetim Kurulu eski Üyelerinden merhum Tahsin Armutçu'nun değerli kardeşi ve Hakan

Armutçu'nun değerli babası **Yılmaz Armutçu**,

PÜİS Samsun Şubesi Yönetim Kurulu eski Üyelerinden **Kemal Güngör**,

Koç Holding Enerji Grubu Başkanı Yağız Eyüboğlu'nun değerli babası **Yavuz Turan Eyüboğlu**,

İzmir'in en eski ve tanınan bayilerinden olan BP Bayisi Tayfun Yelkenbiçer'in değerli annesi **Emel Yelkenbiçer**,

vefat etmişlerdir.

PÜİS Camiası adına, vefat eden yukarıda adları yazılı merhume ve merhumlara bir kere daha Allah'tan rahmet,

yakınlarına başsağlığı dileriz.

(Sıralama, vefat tarihlerine göre yapılmıştır)

Türkiye'nin en büyük araç yıkama tüneli TEKSER'den

Tekser, Türkiye temsilciliğini yaptığı lider Alman araç yıkama makinesi üreticisi Christ AG ile birlikte Türkiye'nin en büyük ve en kapsamlı araç yıkama tüneline Antalya Mevlana Petrol için imza attı. Toplamda 14 farklı temizleme modülüne, tümü yumuşak ve araç boyasına zarar vermeyen 13 adet fırça setine ve 32 metre uzunluğa sahip sistem, müşterilerin araçları için kusursuz bir temizlik ve parlaklık sunuyor.

Saatte ortalama 80 araç yıkayabilen sistem, müşterilerin araç yıkama kuyruğunda bekleme sürelerini 1 dakikaya indirirken her müşterinin taleplerine göre

farklı opsiyonlar sunuyor. Sektör ve piyasa analizini düzgün bir şekilde yaparak her zaman müşterilerinin ihtiyaçlarını ön planda bulunduran TEKSER; Christ ile kurmuş olduğu sağlam iletişim ile de Türkiye pazarına özel bir sistem üretilmesinin önünü açtı. Christ'in Türkiye'ye özel ürettiği 2850 mm yıkama yüksekliğine sahip kompakt sistemleri TEKSER ile piyasaya sunuluyor. Türkiye genelinde bugüne kadar birçok Christ yıkama sistemi kuran TEKSER, faaliyetlerine bu alanda da her zaman olduğu gibi "kaliteli ekipman ve anında servis" parolası ile hızla devam ediyor.



Hectronic kalitesi Ankara Söğüt Opet istasyonlarında

Yapımı yeni tamamlanan Ankara'daki 3 adet Söğüt İnşaat Opet istasyonunun tank otomasyonunda tercihi Hectronic oldu. Tekser Ankara'nın alt ve üst yapısını başarılı bir şekilde tamamladığı istasyonlarda ileri Alman teknolojisi tercih edildi. İlk etapta 3 adet istasyona kurulan Hectronic Optilevel tank otomasyon sistemi Ankara'da yaygınlığını



arttırmaya devam edecek. Şamandırasız sensörük ölçüm sistemine sahip Hectronic, 2002 yılından bu yana Tekser A.Ş tarafından temsil ediliyor. Kullanıcılarının çok uzun yıllar bakım yapmaksızın kullandığı Hectronic Optilevel problemler hareketli parça bulundurmamasına bağlı herhangi bir bakım veya ek maliyet yaratmıyor.

Geleceğin dispenser teknolojisi bugün istasyonunuzda...

Akaryakıt dispenser tasarımında devrim niteliğinde olan Helix serisi, tamamen kullanıcı talepleri ve önerileri doğrultusunda tasarlandı. Wayne'in sürekli gelişen ve uzun yıllardır saha koşullarında kendini kanıtlamış lider hidrolik ve elektronik teknolojisini her anlamda taşıyan Helix Serisi, Wayne'in ayrıcalıklı özelliklerini de müşterilerine sunuyor. Farklı gövde ve debi seçenekleri, valans, multimedya ekran, ödeme terminali ve

yüksek hassasiyete sahip x-flo metre gibi birçok farklı seçenek ile geleceğin teknolojisini şimdiden istasyonunuza taşıyor. Wayne'in İsveç fabrikasında uluslararası CE, MID ve ATEX standartlarına göre üretilen Helix serisi, dünyanın 145 ülkesindeki istasyonlarda kullanılmakta. 1/2/4/6/8/10 tabancaya sahip modeller, 40-70 ve 120 litre/dakika seçenekleri ile Helix, istasyonunuz için en iyi seçenektir.



**ANKARA ŞUBESİ****İbrahim Uğurlu**

Adres: Çiğdem Mahallesi 1545.Sokak No:7

Çankaya / ANKARA

Tel: 0312 284 16 76

Faks: 0312 284 15 22

**ANTALYA ŞUBESİ****Yusuf Akçay**

Adres: 100. Yıl Bulvarı Yıldırım Apt. No: 28/2 ANTALYA

Tel: 0242 242 32 66

Faks: 0242 242 31 94

**BATMAN ŞUBESİ****Aydın Sarı**

Adres: Turgut Özal Bulvarı Murat Apartmanı No: 72/3

BATMAN

Tel/Faks: 0488 213 16 31

**ERZURUM ŞUBESİ****A.Vahit Bingöl**

Adres: Lale Paşa Mahallesi 50. Yıl Caddesi

Kazım Karabekir İş Merkezi Zemin Kat No: 24 Yakutiye / ERZURUM

Tel: 0442 233 73 22

Faks: 0442 233 55 27

**İSKENDERUN ŞUBESİ****Doğan Erten**

Adres: Tayfun Sökmen Bulvarı Kütükler İş Hanı Kat: 1 Daire 2

İskenderun / HATAY

Tel/ Faks: 0326 613 90 88

**İSTANBUL ŞUBESİ****İsak Koç**

Adres: Vatan Cad. Molla Şeref Mah. Duysak Apt.

No:57/3 Fatih / İSTANBUL

Tel: 0212 521 85 27

Faks: 0212 533 98 96

**İZMİR ŞUBESİ****Onur Yaman**

Adres: Talatpaşa Bulvarı No: 84/2 Alsancak / İZMİR

Tel: 0232 422 22 16

Faks: 0232 463 47 73

**İZMİT ŞUBESİ****Ali Gözübüyük**

Adres: Kemalpaşa Mahallesi Ankara Cad. Bilyıl Apt.
No:133 Daire: 6 İzmit / KOCAELİ
Gsm: 0532 244 67 50

**KAYSERİ ŞUBESİ****Nuh Mehmet Delikan**

Adres: İnönü Bulvarı Yılmaz İş Merkezi No: 46/3
Melikgazi / KAYSERİ
Tel: 0352 336 61 66
Faks: 0352 336 61 67

**KIRIKKALE ŞUBESİ****Kemal Gözüyukarı**

Adres: Tüpraş Dolum Tesisleri Şoförler Kafeteryası Park
Sahası Hacılar / KIRIKKALE
Tel/ Faks: 0318 266 93 11

**KONYA ŞUBESİ****Ali Duran**

Adres: Vatan Caddesi Ergün İşhanı No: 2/201 KONYA
Tel: 0332 321 23 13
Faks: 0332 321 29 12

**MERSİN ŞUBESİ****Mustafa Yavuz**

Adres: İsmet İnönü Bulvarı Derya Apt. No: 170/2
MERSİN
Tel: 0324 325 09 70
Faks: 0324 328 23 00

**SAMSUN ŞUBESİ****Zafer Güler**

Adres: Kale Mah. Atatürk Bulvarı Çenesizler Han
No:38 Kat:3 Daire:140 / 306 İlkadım / SAMSUN
Tel: 0362 431 21 22
Faks: 0362 431 21 33

**TRABZON ŞUBESİ****Aytekin Çanakçıoğlu**

Adres: İskenderpaşa Mah. Sümer Sokak No: 6/1
TRABZON
Tel: 0462 323 15 56
Faks: 0462 322 10 61

**TRAKYA ŞUBESİ****Hasan Pazarcı**

Adres: Eski Sanayi Çarşısı Erbil İşhanı No: 3/69
Süleymanpaşa / TEKİRDAĞ
Tel/Faks: 0282 261 51 05

GÜÇ AKARYAKITTA, AKARYAKIT POWERWAX'DA



POWERWAX

Akaryakıtta Türkiye'nin Yeni Gücü...

☀️ **Tam Otomasyon
Kontrollü Yakıt Sistemleri**

☀️ **Yeni Nesil Yakıtlarla
Yüksek Performans**

☀️ **365 Gün 24 Saat
Kesintisiz Hizmet**

☀️ **Kaliteli & Güvenli
Akaryakıt**



OZAN ENERJİ LPG AKARYAKIT DAĞ. VE HAK. TİC. A.Ş.

Ayaş yolu 23.km No:201/E Sincan / ANKARA | Telefon: 0312 276 57 67 Faks: 0312 276 40 20

www.powerwax.com.tr